

# **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ**

Материалы международной  
научно-практической конференции

(29 марта 2018)

УДК 004.02:004.5:004.9  
ББК 73+65.9+60.5  
П26

*Редакционная коллегия:*

**Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова**  
**Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский**  
**Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова**

**П26** ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ: материалы международной научно-практической конференции (29 марта 2018 г.) Отв. ред. Зарайский А.А. – Саратов: Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», 2018. - 214с.

978-5-6040352-8-3

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-6040352-8-3

УДК 004.02:004.5:004.9  
ББК 73+65.9+60.5

© *Институт управления и социально-экономического развития, 2018*  
© *Саратовский государственный технический университет, 2018*  
© *Richland College (Даллас, США), 2018*

*Kraeva A.A.  
student second-year  
faculty "International business"  
Siberian Transport University  
Russia, Novosibirsk  
Scientific adviser: Besedina E.A.  
senior lecturer*

## **NORD STREAM -2: A NEW GAS PIPELINE FOR ENERGY SUPPLY IN EUROPE**

**Annotation:** *The article is devoted to the actual problem of the construction of the Nord Stream-2, which is to be put into operation in 2019. It is described in detail about what economic, political and environmental problems the new gas pipeline can solve. And also the potential impact of the new project on such countries as Russia, Germany and the EU countries is considered. Particular attention is paid to the study of the influence of Nord Stream-2 on the economy of the Russian Federation.*

**Key terms:** *Nord Stream -2, Russian economy, gas pipeline, energy supply, European Union.*

*Краева А.А.  
студент  
2 курс, факультет "Мировая экономика"  
Сибирский государственный университет путей сообщения  
Россия, г. Новосибирск  
Научный руководитель: Беседина Е.А.  
старший преподаватель*

## **СЕВЕРНЫЙ ПОТОК-2: НОВЫЙ ГАЗОПРОВОД ДЛЯ ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ В ЕВРОПЕ**

**Аннотация:** *Статья посвящена актуальной на сегодняшний день проблеме строительства "Северного потока-2", который должен быть введен в строй в 2019 году. Подробно говорится о том, какие экономические, политические и экологические проблемы способен решить новый газопровод. А так же рассмотрено потенциальное влияние нового проекта на такие страны как Россия, Германия и страны Евросоюза. Особое внимание уделено изучению влияния "Северного потока-2" на экономику Российской Федерации.*

**Ключевые слова:** *Северный поток-2, российская экономика, газовый трубопровод, энергоснабжение, Европейский союз.*

The news of recent weeks are full of articles about the Nord Stream-2. The purpose of this research as an independent student learning in studying [1] is to highlight the possible advantages and disadvantages of putting of Nord Stream-2. The gas pipeline construction project is increasingly approaching Europe, the passion as the implementation of the international energy project "Nord Stream -

2", which should be put into operation in 2019, is becoming more and more heated. This topic is becoming particularly relevant as the demand for gas in the world is rising, but European stocks are shrinking. Ensuring stable gas supplies to the European Union countries in the long term to cover their own needs and strengthen the competitive positions of European industry in the world are capable of solving this problem. This issue will be resolved due to the new Nord Stream-2 gas pipeline, it will improve the reliability of gas supply to the EU countries, strengthen the domestic gas market and contributes to the achievement of climate change goals. But every issue has two sides, and many countries speak out against the Nord Stream-2 project. What are the prospects of the Nord Stream-2 project?

"Nord Stream 2" is a gas pipeline construction project, whose extension over 1200 km long from Russia to Germany. The point of the gas pipeline entrance into the Baltic Sea will be in the region of Ust-Luga, then the gas pipeline will pass through the Baltic Sea and will leave Germany in the Greifswald area, near the exit point of the Northern Stream. The new gas pipeline, as well as the operating one, will directly link "Gazprom" and European consumers and ensure high reliability of Russian gas supplies to Europe.

Russia is the world's largest supplier of natural gas. In the development of gas fields in Russia, both Russian and international energy companies have been investing for decades, commissioning new fields and increasing production. As a result of these investments, Russian fields are one of the most cost-effective sources of supplies to the EU. At the same time, Russian gas supplies can be provided in the shortest possible time due to a reserve capacity of more than 100 billion cubic meters. m, which makes Russian pipeline gas the best option for energy supply to the EU, both economically and environmentally, Russian fields are one of the most profitable.

The direct impact on the Russian economy of the currently committed CAPEX investments is over €1,300 million, the largest single allocation, both relative and absolute, to any country so far.

As it is shown in table 1, the main amount of jobs is created in manufacturing sector (3,070) and in the sector of raw materials (1,360) and in addition they produce the largest output in size €129 million and €123 million accordingly. There is the greatest increase to GDP in the following sectors: wholesale and retail trade (€55 million), insurance, real estate, rental and leasing (€43 million).

The overall impact on the Russian economy from Nord Stream 2 is equivalent to an economic output of more than €2,220 million, which is the same as adding almost €800 million to GDP and creating more than 50,000 full-time equivalents, spread over many different sectors (Table 1).

It is important to know that the multiplier impact on Russia is far higher than on EU countries because of the difference in labor cost. This means that every euro spent in investment will create three times more full-time equivalents in Russia than in, for example, Germany.

Table 1: Overall impact on the Russian economy

| Impact type                                             | Jobs created<br>(in FTEs) | Value added to GDP<br>(in million €) | Output<br>(in million €) |
|---------------------------------------------------------|---------------------------|--------------------------------------|--------------------------|
| Direct Effect                                           | 34,760                    | 365                                  | 1,330                    |
| Indirect Effect                                         | 8,250                     | 247                                  | 567                      |
| Manufacturing                                           | 3,070                     | 35                                   | 129                      |
| Raw materials                                           | 1,360                     | 39                                   | 123                      |
| Wholesale and retail<br>trade                           | 1,070                     | 55                                   | 90                       |
| Finance, insurance,<br>real estate                      | 760                       | 43                                   | 65                       |
| Other (transportation<br>warehousing,<br>communication) | 1,990                     | 75                                   | 160                      |
| Induced Effect                                          | 8,220                     | 186                                  | 329                      |
| <b>Total</b>                                            | <b>51,230</b>             | <b>798</b>                           | <b>2,226</b>             |

In conclusion it should be noted that this project meets long-term economic interests, both Russia's and Germany's. The new joint project will intensify the integration processes between the two countries, which will subsequently improve Russia's relations with other EU countries, since the FRG plays a decisive role in this association.

"Nord Stream -2" is a direct route from the world's largest gas fields in Russia to the EU gas transmission system, which can solve the problems arising in the conditions of the decline in gas production in Europe and the growth in demand for its imports. According to experts, "Nord Stream -2" is a demanded and commercially effective route. It will reduce the deficit of imports and increase the reliability of deliveries if other routes and methods of gas delivery become unavailable or face risks.

#### Reference:

1. Беседина Е. А. К вопросу о смешанном обучении и роли преподавателя при изучении иностранного языка в вузе // Журнал: Теория и практика современной науки. Выпуск № 7(13) (июль, 2016). С. 398-401.
2. <http://www.adlittle.com> Economic impact on Europe of the Nord Stream 2 project (Analysis of effects on job creation and GDP) (дата обращения: 20.03.2018)
3. <https://www.nord-stream2.com> , буклет "Информация о проекте" (дата обращения: 20.03.2018)
4. <https://rueconomics.ru> (дата обращения: 20.03.2018)
5. <http://eurasia.expert> (дата обращения: 15.11.2017)

*Архипова С.В., кандидат экономических наук  
доцент кафедры экономики и финансов  
Гуманитарно-педагогическая академия (филиал)  
ФГАОУ ВО «Крымский федеральный  
университет имени В.И.Вернадского»  
Россия, г.Ялта*

## **ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РАЗВИТИЯ КРЫМСКОГО ЭКСПОРТА ВИНОГРАДА И ПЕРСИКОВ**

**Аннотация.** В работе исследовано состояние развития выращивания плодовых культур Крыма, а именно винограда и персиков. Проанализирована информация о площадях, засаженных этими культурами в Крыму и об объемах их сбора. Также проведена оценка потенциального дохода Крыма при развитии их экспорта.

**Ключевые слова:** Крым, инвестиционный потенциал, плодовые культуры.

*Arkhipova S.V., candidate of economic sciences  
associate professor of the department of economics and finance  
the Humanitarian pedagogical academy (branch)  
FGAOU VO "Crimean Federal University named after V.I. Vernadsky"  
Russia, Yalta*

## **ASSESSMENT OF THE CAPACITY OF DEVELOPMENT OF EXPORT OF FRUIT CROPS.**

**Abstract.** The state of development of cultivation of fruit crops of the Crimea, namely grapes and peaches. The information on the areas planted with these crops in the Crimea and on the volumes of their collection is analyzed. Also, an estimate of the potential income of the Crimea in the development of their exports.

**Keywords:** Crimea, investment potential, fruit crops.

**Введение.** Издавна Крымский полуостров славится своими почвенно-климатическими условиями, являясь уникальной зоной для культивации таких культур как виноград и персик

Своего наибольшего развития эти отрасли достигли во времена СССР, но, к сожалению, с 1991 года они пришли в упадок. На сегодняшний день от былых объемов производства ни осталось и следа, экспорт рассматриваемых культур минимальный. Однако преимущества развития этих отраслей все же достойны того, чтобы о них говорить.

**Постановка проблемы.** Рассматриваемые культуры являются достаточно требовательными. Необходимо большое количество времени и ресурсов, чтобы получить желаемый результат. Виноград и персики требуют значительных площадей, надлежащего ухода, кропотливого и усердного труда большого количества людей. Чтобы решить все эти проблемы необходимо предоставить достаточные площади земель,

квалифицированные трудовые ресурсы, а главное – достаточное количество времени и денег. Ведь только подождав определенный срок и приложив колоссальные усилия, можно получить желаемый результат. Невзирая на такие сложности, ожидаемые затраты могут окупиться сторицею. Крым может иметь значительный дополнительный доход от выращивания перечисленных культур.

**Цель.** Оценить потенциальный доход Крыма от выращивания плодовых культур.

В начале XVIII столетия в Крыму были заложены основы производства отечественного виноградарства, и до 70-х гг. XX столетия эта отрасль бурно развивалась, что подтверждают данные, представленные на рисунке 1. Но в конце XX века для многолетних насаждений Крыма характерно резкое сокращение их площадей, вследствие введения антиалкогольной политики, отсутствия долгосрочного кредитования и чёткой государственной стратегии развития отраслей виноградарства [1].

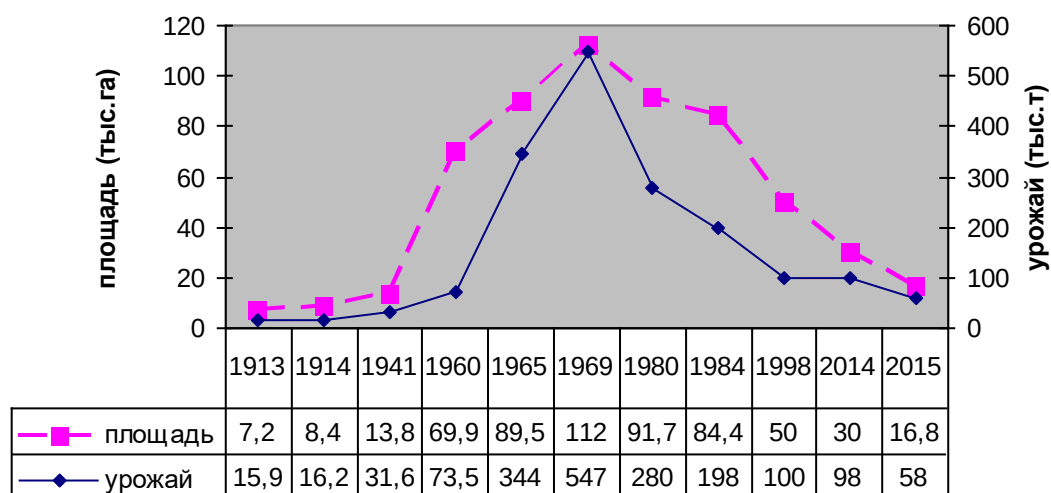


Рис. 1. Динамика урожая винограда в Крыму (составлено автором)

На представленной диаграмме видно, что в 2015 г. виноградниками в Крыму было засажено в 7 раз меньше площадей, чем в 1969 г. (максимальная площадь за всю историю Крыма). Объем собранного винограда в этом году составлял 547 тыс. тонн. К сожалению, нет доступной информации о составе этого урожая, но даже если предположить, что весь урожай представлен техническими сортами (недорогими), то потенциальный доход от такого урожая по оптовым ценам 2016 г. (средняя оптовая цена 1 кг технического винограда в 2016 г. составляла 22,8 руб./кг. [2]) мог составить:

$$547\,000\,000 \times 22,8 = 12\,471\,600\,000 = 12,471 \text{ млрд.руб.}$$

Именно такой доход мог бы иметь Крым от выращивания винограда при максимальном объеме засаженных виноградниками площадей. Если же осуществить расчет исходя из оптовой цены столового винограда (48 руб за 1 кг в 2016 г. [2]) то суммарный доход увеличится до:

$$547\,000\,000 \cdot 48 \text{ руб.} = 26\,256\,000\,000 \text{ руб.} = 26,256 \text{ млрд.руб.}$$

Но даже если все виноградники засажены техническими сортами, то из этого винограда может быть получено вино, а вино–высокорентабельный товар, в результате конечный продукт от виноградарства и виноделия будет существенно выше чем 26 256 млрд руб.

Теперь рассмотрим, как в Крыму обстоят дела с культивацией персиков. Персик является одной из ведущих косточковых культур Крыма. В годы наибольшего развития садоводства площадь персиковых садов в Крыму превышала 12 тыс.га и была больше, чем всех остальных косточковых культур вместе взятых. Для оценки потенциального дохода от выращивания крымских персиков, также возьмем максимальный исторический объем выращивания персиков в Крыму и умножим на среднюю оптовую цену.

В лучшие годы в Крыму было высажено 12 тыс.га персиков [3]. Максимальный урожай персиков в Крыму при этом составил 300 тыс.т. С учетом того, что средняя оптовая цена персиков в 2017 г. составляла 35 руб.[2] можно рассчитать какую выручку получил бы Крым от реализации такого количества персиков по цене 2016 г.:

$$300\,000\,000 \cdot 35 \text{ руб.} = 10\,500\,000\,000 \text{ руб.} = 10,5 \text{ млрд.руб.}$$

Таким образом, совокупный ожидаемый доход от выращивания винограда и персиков в Крыму в объемах, доступных для Крыма составит:

$$26,256 + 10,5 = 36,756 \text{ млрд.руб в год.}$$

С учетом того, что валовый региональный продукт Крыма вырос со 181 млрд до 256 млрд. руб. в 2016 г.[4], рассчитанный нами потенциальный доход составит более 14% современного ВРП Крыма (показатель 2016 г.):

$$36,756 / 256 \cdot 100 = 14,4 \, \%$$

Разрабатывая стратегию развития данных отраслей, необходимо учитывать особенности развития плодовых культур:

- многолетние насаждения относятся к основным средствам, стоимость которых длительный период возрастает;

- земля и насаждения создают единое средство производства, поэтому велико время создания балансовой стоимости (3-5 лет); из-за этого возникает острая проблема ускорения оборота капитала и его окупаемости, а следовательно, резкое возрастание инвестиций в основной капитал;

- урожайность данных культур после перевода в плодоносящие вначале возрастает в течение некоторого времени, после удерживается на одинаковом уровне, но затем постепенно снижается; причем период, когда представленные культуры начинают плодоносить, очень разный, он зависит от породы, сорта, типа насаждения, климатических особенностей, уровня применяемой агротехники.

Все перечисленные факторы играют значительную роль в развитии плодовых культур, но при долгосрочном положительном эффекте, целесообразность выращивания плодовых культур в Крыму очевидна. По



данным Минсельхоза республики, в 2017 году в регионе было посажено 674 гектара виноградников, в 2016 - 559 гектаров, в 2015 - 269 гектаров, а в первый год после воссоединения Крыма с Россией, в республике посадили 250 гектаров молодых виноградников. Перед Крымом стоит задача производить посадки от пяти до 10 тыс. гектаров виноградников год [5]. Это позволит не только насытить рынок высококачественными фруктами, создать рабочие места, но также и существенно повысить доходы региона.

#### **Использованные источники:**

1. Виноградарство и виноделие Крыма. Электронный ресурс. Режим доступа <http://vinograd-vino.ru/vinogradarstvo-i-vinodelie-kryma/81-vinogradarstvo-i-vinodelie-kryma.html>.
2. Фрукты оптом в Республике Крым. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://agrobazar.ru/fruit/wholesale/Peaches/respublika\\_krim\\_rossiya](http://agrobazar.ru/fruit/wholesale/Peaches/respublika_krim_rossiya)
3. В Крым. Персик. Электронный ресурс. Режим доступа: [http://vkrimia.blogspot.com/2011/11/blog-post\\_13.html](http://vkrimia.blogspot.com/2011/11/blog-post_13.html)
4. ВВП Крыма вырос в полтора раза  
РИА Крым: Электронный ресурс. Режим доступа <http://crimea.ria.ru/society/20160408/1104250948.html>
5. Площадь посадки виноградников в Крыму в 2018 году возрастет в 1,5 раза. Электронный ресурс. Режим доступа <http://tass.ru/v-strane/4877057>

*Ачкинази Б.А., доктор исторических наук  
профессор  
Крымский республиканский институт постдипломного  
педагогического образования  
Россия, г. Симферополь*

**«ПЛАН ВИТТЕ» И НАМЕТКИ АГРАРНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ  
В РОССИИ (КОНЕЦ XIX – НАЧАЛО XX В.)**

**Аннотация:** В статье рассматриваются наметки аграрных преобразований, содержащихся в «плане Витте» - комплексе мер, разработанных царским министром, крупным государственным деятелем графом С.Ю.Витте по осуществлению социально-экономической модернизации России в конце XIX – начале XX в. Отмечается, что выдвинутые им предложения были направлены на преодоление патриархального уклада в аграрном секторе и разрушение общины, что во многом предвосхитило столыпинские реформы.

**Ключевые слова:** «план Витте», модернизация, аграрные преобразования, сельская община, сановное чиновничество, незыблемость устоев

*Atchkinasi B.A., doctor of historical sciences  
professor  
Crimean republican institute of postgraduate  
Pedagogical Education  
Russia, Simferopol*

**"PLAN WITTE" AND NOTES OF AGRARIAN TRANSFORMATIONS  
IN RUSSIA**

**Annotation:** The article looks at the agrarian transformations contained in the "Witte plan" - a set of measures developed by the tsar's minister, a prominent statesman, Count S.Witte, in implementing social and economic modernization of Russia in the late 19th and early 20th centuries. It is noted that the proposals put forward by him were aimed at overcoming the patriarchal way of life in the agrarian sector and the destruction of the community, which in many ways anticipated the Stolypin reforms.

**Key words:** "Witte plan", modernization, agrarian transformations, rural community, high officials, firmness of foundations

СЕРГЕЙ ЮЛЬЕВИЧ ВИТТЕ, выдающийся государственный деятель последних десятилетий императорской России, крупнейший реформатор экономики, железнодорожного дела, финансовой системы; министр путей сообщения (1892), министр финансов (1892 – 1903), и председатель Комитета Министров (1903 – 1906), председатель Совета Министров (1905-1906). В публицистике и отечественной литературе его часто величают «отец золотого рубля» и «дедушка русской индустриализации».

Менее известны его наметки, связанные с решением аграрного вопроса, который и после Крестьянской реформы 1861 года оставался тяжелым грузом в общем поступательном развитии российского хозяйства. Этот аспект отмечали многие исследователи, отечественные и зарубежные. Так, немецкий историк, профессор Университета И.В.Гете (Франкфурт-на-Майне) Д.Байрау, известный специалист по социально-политической истории России нового времени, правомерно указывал: «К концу XIX в. едва ли можно говорить о прогрессе в области модернизации как крестьянского, так и дворянского сельского хозяйства» [1, с.20]. Сохранение отработочной системы и отходничества, наличие огромного числа «полукрестьян-полупролетариев», падение продуктивности помещичьих усадеб свидетельствовали о преобладании отсталых патриархальных форм в аграрной сфере. По мнению известного российского исследователя П.К.Рындзюнского, поскольку отходничество являлось формой перехода к постоянной деятельности в промышленности и промыслах, растущее число дворов без лошадей и рабочего скота (их число к 1912 г. возросло в среднем по российским областям более чем на 30%) следует рассматривать не только как признак обнищания, но и как форму пролетаризации, перехода из сельского хозяйства в промышленность и ремесло. Сам по себе этот процесс, свидетельствовал о медленном и мучительном расслоении огромной крестьянской массы. Перепись 1897 г. показала, что приблизительно 30% самодеятельного населения, занятого в сельском хозяйстве получало основные доходы от несельскохозяйственных занятий [2, с.104]. Но главным тормозом в утверждении буржуазных отношений на селе оставалась община, на сохранении которой настаивали царь и его окружение, сановное чиновничество, помещичьи круги, правые консервативные силы, усматривавшие в ней оплот русской самобытности. Именно с крестьянством монархисты связывали свои главные надежды на возрождение «Святой Руси» и сохранение самодержавия [3, с.84]. Община представлялась правым несокрушимым бастионом на пути обезземеливания крестьянства и пролетаризации деревни. Известный общественный деятель и публицист Н.Я.Данилевский еще в 1868 г., доказывая политические преимущества России перед Западом, писал: «Условия, дающие такое превосходство русскому общественному строю над европейским, доставляющие ему непоколебимую устойчивость, обращающие те именно общественные классы в самые консервативные, которые угрожают Европе переворотами, заключаются в крестьянском наделе и общинном землевладении» [4, с.492].

В этом контексте весьма интересны наметки, замечания, наброски, сделанные С.Ю.Витте, в его плане социально-экономической модернизации России. Если в 1893 г., в правление Александра III, он горячо поддержал указ о сохранении общины, то к концу 90-х годов, находясь на посту министра финансов, он вполне уразумел, что бедственное положение деревни сопряжено с низкой платежеспособности крестьян, что существенно

подрывает государственный бюджет и внутренний рынок промышленности. В октябре 1908 г. Витте обратился к Николаю II с «всепоподданнейшей запиской», в которой пытался уговорить его «завершить освобождение крестьян», сделать из крестьянина «персону», освободить его от давящей опеки местных властей и общины. Проведение реформы сулило по его расчетам блестящие перспективы – 3 – 4 млрд. рублей ежегодных поступлений, что укрепило бы мощь России [5, с.522 - 528].

Основные положения своей программы С.Ю.Витте изложил в «Записке по крестьянскому делу» (1904), в которой подчеркивал, что сельская община является важнейшим депрессивным фактором, сковывавшем крестьянскую предприимчивость и тормозящая рациональную организацию хозяйства. Путь преодоления сельскохозяйственных недугов он видел в укреплении крестьянской земельной собственности и постепенном уравнивании крестьян в правовом отношении с остальным населением империи. Для этого, полагал Витте, надо предоставить крестьянам, внесшим выкупные платежи, право свободного выхода из общины с выделением причитающегося им надела, как это и предусматривалось реформой 1861 г. Община же должна со временем превратиться в простой союз земельных собственников, объединенных чисто хозяйственными интересами [6, с.24].

Аграрные преобразования, в соответствии с «планом Витте» должны были осуществляться параллельно и одновременно с модернизацией промышленного производства, транспорта и финансовой системы. Однако они встретили открытое сопротивление со стороны ревнителей незыблемых устоев. Возобладала охранительская политика самодержавия, ревностным приверженцем которого оставался и сам Витте. Вместе с тем, начинания харизматичного царского сановника нашли отклик в аграрной реформе другого дальновидного представителя самодержавной власти – Петра Аркадьевича Столыпина, также стремившегося осуществить экономический прорыв путем разрушения общины и создания крепкого сельского собственника-производителя.

#### **Источники и исследования.**

- 1.Байрау Д. Янус в лаптях: крестьяне в русской революции, 1905 – 1917 гг. // Вопр. ист. - 1992, № 1 - С.19 – 31.
- 2.Рындзюнский П.Г. Крестьяне и город в капиталистической России второй половины XIX века. - М.,1983.
- 3.Омельяничук Н.В. Крестьянский вопрос в программах консервативно-монархических партий России (1905 – 1914 гг.) // Вопр. ист. – 2006, № 7. – С.83 – 97.
- 4.Данилевский Н.Я. Россия и Европа. – М.,1991.
- 5.Витте С.Ю. Воспоминания. – В 3-х т. - М.,1960. – Т.2.
- 6.Корелин А.П. С.Ю.Витте // Россия на рубеже веков: исторические портреты. – М.,1991.

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batyrmurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Айдунбекова А.А.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 3гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Aydunbekova A.A.  
student  
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 3gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **ПРОВЕРКА ПРИМЕНИЕНИЯ КОНТРОЛЬНО- КАССОВОЙ ТЕХНИКИ**

### **CHECK PRIMENENIYA CASH REGISTERS**

**Аннотация:** *Соблюдение требований к ККТ, а также порядка и условий ее регистрации и применения у организаций и индивидуальных предпринимателей контролируют налоговые инспекции. Такую проверку они могут провести как отдельно, так и в рамках выездной налоговой проверки. В данной статье подробно описываются сроки и порядок проведения проверки контрольно-кассовых аппаратов, а также процедура осуществления проверки ККТ.*

**Abstract:** *Compliance with the requirements of the CCT, as well as the order and conditions of its registration and application of organizations and individual entrepreneurs controller tax inspection. Such an audit they can conduct both separately and within the framework of the tax audit. This article describes in detail the terms and procedure for carrying out check control-Cass units, as well as the procedure of verification CCT.*

**Ключевые слова:** *контрольно-кассовая техника, налоговые органы, проверка, касса.*

**Key words:** *cash register equipment, tax authorities, inspection, cash register.*

Прийти с кассовой проверкой в организацию инспектор может только при наличии поручения.

Основной надзор за использованием контрольно-кассовой техники возложен на налоговые органы. Об этом сказано в пункте 1 статьи 7 Федерального закона от 22 мая 2003 г. № 54-ФЗ «О применении ККТ». Из статьи 23.5 КоАП РФ также следует, что дела об административных правонарушениях, связанных с применением кассовых аппаратов, относятся к компетенции налоговиков.

Кроме того, в целях проверки правильности применения ККТ может быть проведен и совместный контроль налоговиков с органами внутренних дел – пункт 2 статьи 7 Федерального закона от 22 мая 2003 г. № 54-ФЗ. Но такие проверки встречаются гораздо реже. Как правило, они проходят не когда-то просто выявить, есть ли у компании нарушения в использовании кассовых аппаратов, а когда есть реальные основания подозревать организацию в совершении преступлений, в частности экономических.

Органы исполнительной власти полномочий по проведению самостоятельных проверок применения ККТ не имеют. Однако при необходимости и они могут участвовать в проверках совместно с инспекцией.

Очень часто организации волнует вопрос: с какой периодичностью налоговики имеют право проверять кассу? Ответ не порадует компании, поскольку никаких ограничений по частоте проверок ККТ ни в одном нормативном акте не предусмотрено. Следует обратить внимание на то, несмотря на то, что обязанность контроля за использование ККТ возложена на сотрудников инспекции, кассовая проверка не подпадает под понятие налоговой проверки. Ведь нарушения, связанные с применением ККТ, прописаны в КоАП РФ. Таким образом, сроки и порядок проведения налоговых проверок, предусмотренные в Налоговом кодексе РФ, на проверки касс не распространяются.

Отсюда следует, что налоговики имеют достаточно большую свободу в части осуществления кассового контроля и его периодичности. Согласовывать порядок проведения данных мероприятий с органами прокуратуры или какими-нибудь другими ведомствами инспекторам не требуется. Об этом говорится в статье 7 Федерального закона «О применении ККТ».

Таким образом, налоговики могут проводить кассовые проверки сколько угодно часто, в том числе и по жалобам покупателей, обиженных на невыдачу чека. Кроме того, инспекторы любят устраивать повторный контроль, если во время предыдущей проверки у организации были выявлены существенные нарушения. Так что ожидать представителей из инспекции можно в любое время. И если в организации уже прошла проверка, это вовсе не означает, что налоговики не смогут заглянуть с повторным визитом уже через пару недель.

В статье 7 Федерального закона «О применении ККТ» сказано, что налоговики осуществляют контроль за соблюдением требований данного

закона. В частности, они проводят проверки выдачи кассовых чеков, проверяют полноту учета выручки, а также проверяют документы, связанные с применением ККТ. Как видно, проверка ККТ достаточно разноплановая: она предусматривает и проверку документов, и процесс выдачи чеков. Но в каком именно порядке она должна происходить, ни в законе «О применении ККТ», ни в каком-либо ином нормативном документе не сказано. Поэтому попытаемся разобраться самостоятельно, что могут, а что не могут позволить себе проверяющие на всех этапах проверки.

Начнем с проверки выдачи чеков. Чаще всего именно с этой процедуры начинается любая проверка ККТ. Как было упомянуто выше, четкий порядок проверки нигде не прописан, поэтому инспекторы используют все доступные им методы.

Так, например, проверяющие могут просто понаблюдать за торговым процессом со стороны и посмотреть, на все ли покупки кассир пробивает чеки. Если продавец одному из покупателей не пробьет чек, то инспектор тут же попытается зафиксировать нарушение и составит соответствующий протокол. Обратите внимание: протокол в такой ситуации будет действителен только в том случае, если покупатель, которому продавец не выбил чек, согласится выступить свидетелем и дать показания.

Кстати, проверка выдачи чека заключается не только в том, пробил кассир чек или нет, особое внимание инспекторы уделят и самому чеку. Прежде всего они проверят, все ли обязательные реквизиты.

Следующей неотъемлемой частью проверки ККТ является проверка документов, связанных с применением кассы. Опять же конкретного перечня документов, которые налоговики вправе запросить во время проверки, ни в одном нормативном документе нет. Это значит, что инспекторы в этом вопросе имеют относительную свободу действий, главное, чтобы запрашиваемые ими документы, так или иначе имели отношение к кассе, присутствуют в нем, и четко ли они пропечатаны.

Как показывает практика, в первую очередь инспекторы проверяют паспорт ККМ, карточку регистрации кассового аппарата и журнал кассира-операциониста по форме № КМ-4. Еще один документ, который часто просят представить проверяющие, – это справка-отчет кассира-операциониста по форме № КМ-6.

#### **Использованные источники:**

1.ФЗ №54 «О применении контрольно-кассовой техники при осуществлении наличных денежных расчетов и (или) расчетов с использованием платежных карт» от 22 мая 2014 г. в собрании законодательства «Налоговик» электронная нормативно-правовая база с обновлениями и комментариями на 12.01.2015.

2.Миляков Н.В. Налоги и налогообложение, учебное пособие, М.,Инфра-М,2016 г.

ЗюСахацкая З.А. Бухгалтерский учёт кассовых операций, бухгалтерия М. изд «Эксмо» перераб и доп. 2011 г., 455 с.

УДК 333. 338-35

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

*Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Алхасова Х. М.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала*

*Alkhasova Kh. M.  
student  
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 1gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **ПОГАШЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПУТЕМ ВЗАИМОЗАЧЕТА REPAYMENT OF RECEIVABLES BY OFFSETTING**

**Аннотация.** В статье представлена особенности погашения дебиторской задолженности путем взаимозачета. Когда у компании и ее контрагента есть взаимные долги, они могут упростить и ускорить свои расчеты путем зачета. Рассмотрены преимущества и недостатки.

**Ключевые слова:** Дебиторы, дебиторская задолженность, взаимозачет, бухгалтерский учет, контрагент.

**Annotation.** The article presents the features of the accounts receivable by offsetting. When a company and its counterparty have mutual debts, they can simplify and speed up their calculations by offsetting. Advantages and disadvantages are considered

**Keyword:** Debtors, receivables, netting, accounting, counterparty

Взаимозачет — очень распространенная хозяйственная операция. Она позволяет погасить встречные задолженности контрагентов, не выводя деньги из оборота. Но чтобы все плюсы этого полезного мероприятия не сошли на нет, при оформлении взаимозачета важно не допустить ошибок. Иначе негативных налоговых последствий не избежать.



Взаимозачет можно рассматривать как один из методов работы с долгами дебиторов — ускорить расчеты и упростить расчетные процедуры с его помощью можно в том случае, когда между дебитором и кредитором существуют взаимные долги. [3]

Для проведения взаимозачета необходимо, чтобы:

- требования дебитора и кредитора были однородными (сопоставимыми);

- срок исполнения обязательств наступил.

Необходимо учесть еще и дополнительные условия:

- договор не должен содержать запрета на проведение взаимозачета и противоречить закону;

- срок исковой давности долгов не истек.

Перед оформлением взаимозачета проводится сверка долгов и согласование их суммы. [5]

Законом не регламентируется форма документа о взаимозачете, поэтому контрагенты могут составить его, например, в виде:

- соглашения или акта о взаимозачете;

- договора о зачете взаимных требований.

Лучший способ закрыть долги — это оформить взаимозачеты между организациями в виде соглашения (договор взаимозачета), ведь благодаря нему организации закроют долги перед друг другом, а также не придётся платить комиссии банкам за перевод денежных средств [4].

Зачет встречных однородных требований не допускается в следующих случаях (ст. 411 ГК РФ): [1]

- по требованиям о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью;

- по требованиям о пожизненном содержании;

- по требованиям о взыскании алиментов;

- если по заявлению другой стороны к требованию подлежит применение срока исковой давности и этот срок истек; в иных случаях, которые предусмотрены законом или договором.

Исходя из постановления Первого арбитражного апелляционного суда по делу № А43-2969/2009-3-103 в заявлении необходимо обязательно указать и конкретизировать размер, а также основания возникновения требований (договоры, товарные накладные, акты выполненных работ, оказанных услуг или иные документы, подтверждающие наличие обязательства) а также периоды, за которые возникла задолженность [5].

Также хочу отметить, что зачитываемые обязательства должны быть однородными, к примеру оба требования в соглашении должны быть денежными, но в то же время однородность означает и правовую природу оснований задолженности – к примеру, долг по оплате товара и неустойка или возмещение убытков имеют разную правовую природу. Если организация требует уплатить неустойку зачётом, контрагент может

уменьшить её в судебном порядке воспользовавшись статьёй 333 ГК РФ и статьёй 1102 того же кодекса. [1]

Соглашение о зачете подписывают руководители организаций (п. 1 ст. 53 ГК РФ) или ее представители по доверенности. Запрещено подписывать соглашение неуполномоченными лицами, в таком случае суд признает зачет недействительной (ничтожной) сделкой (ст. 168 ГК РФ, постановление Седьмого арбитражного апелляционного суда по делу № А27-15805). Также хочу подчеркнуть, что закон не требует наличие подписи главного бухгалтера на соглашении [1].

Если заглянуть в информационное письмо Президиума ВАС РФ N 65 можно увидеть, что:

- От заявления о зачете впоследствии нельзя отказаться, т.к. закон не предусматривает возможности восстановления обязательств, прекращенных зачетом;

- Зачитываемые требования могут быть из договоров разного вида - предъявляемое к зачету требование не обязательно должно вытекать из того же обязательства или из обязательств одного вида [5].

Зачет взаимных требований не влияет на обязанность по исчислению и уплате НДС, а также на применение налоговых вычетов. Но есть один важный момент, на который обратили внимание специалисты Минфина России в письме от 01.04.2014 № 03-07-РЗ/14444. В нем финансисты рассмотрели следующую ситуацию. Одна сторона сделала предоплату другой, и та исчислила НДС с полученного аванса. Затем другая сторона сделала предоплату первой, и та тоже исчислила НДС с полученного аванса. Потом они произвели взаимозачет в отношении сумм предварительной оплаты, полученных взаимно. Финансисты разъяснили, что в соответствии со ст. 407 ГК РФ обязательство прекращается полностью или частично по основаниям, предусмотренным ГК РФ, другими законами, иными правовыми актами или договором. В статье 410 ГК РФ установлено, что обязательство прекращается полностью или частично зачетом встречного однородного требования, срок которого наступил, или срок которого не указан, или определен моментом востребования. Исходя из этого, Минфин России пришел к выводу, что путем проведения взаимозачета суммы предварительной оплаты можно считать возвращенными. А раз так, то уплаченные с полученной предоплаты суммы НДС можно предъявить к вычету [2].

Таким образом, мы убедились: погашение взаимных требований зачетом - очень удобный способ погашения встречной задолженности. Организациям, проводящим взаимозачет, следует всегда помнить о правилах оформления документации и учета возникающих налоговых обязательств и неукоснительно выполнять их.

### **Использованные источники:**

- 1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 05.12.2017)
- 2.Письмо Минфина России от 01.04.2014 N 03-07-РЗ/14444 «О применении вычетов по НДС при получении предоплаты продавцом товаров» <http://ipirip.ru/pisma-minfina/2014/aprel/01-2.php>
- 3.Овчинникова О. Практика применения скидок и взаимозачетов Текст научной статьи по специальности «Экономика и экономические науки» 2017. №1. (дата обращения: 09.03.2018).
- 4.А. Ромадыкина М. Ю. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью: практика применения скидок и взаимозачетов // Auditorium. 2015. №2 (6). (дата обращения: 09.03.2018).
- 5.<https://www.eg-online.ru/article/351540/>

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный  
университет народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Багаутдинова У.М.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 4гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»  
РФ, г. Махачкала  
Bagautdinova U. M.  
student  
of the faculty "accounting and audit" 3K. 4gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

### **ОНЛАЙН КАССЫ 2017 ONLINE CASH**

**Аннотация.** *Статья посвящена изучению онлайн касс. В статье рассматриваются: комплекс вопросов, касающихся теоретической вопросов, а минусы и плюсы в ведении новой кассовой системы.*

**Abstract:** *The article is devoted to the study of online cash .The article discusses the complex of questions concerning the theoretical matters and the pluses and minuses in the conduct of a new POS system.*

**Ключевые слова:** *онлайн касса ,потребители , интернет, наличные денежные средства, оплата.*

**Keywords:** *online cash, consumers, Internet, cash, payment.*

В соответствии с изменениями, внесенными в закон № 54-ФЗ от 22.05.2003, большая часть предпринимателей обязана перейти к применению новой ККТ с июля 2017 года.

Онлайн касса представляет собой контрольно-кассовый аппарат, имеющий встроенный в корпус фискальный накопитель, с помощью которого происходит передача по сети Интернет данных о произведенных по кассе операциях оператору фискальных данных (далее ОФД).

Основная задача контрольно-кассовой техники не изменилась — кассовые аппараты по-прежнему должны:

- фиксировать наличную выручку;
- выдавать кассовые чеки покупателям;

- сохранять фискальную информацию.

Сразу возникает вопрос, чем же отличается обычная касса от нововведенной онлайн кассы?

Если при применении обычной ККМ подключение к интернету в принципе не требовалось, то при внесении изменений в законодательство подключение является обязательным условием.

Также необходимым условием теперь стало заключение договора с ОФД.

Как известно ранее информация о продажах хранилась на ЭКЛЗ, сейчас же она будет храниться на фискальных накопителях. Эта же информация теперь будет передаваться через ОФД передаются налоговому органу в режиме онлайн.

То что касается кассового чека то при применении ККМ он имел 7 реквизитов, на ККТ будут указываться 24 реквизита.

Онлайн ККМ можно поставить на учет дистанционно, через личный кабинет ИП или юридического лица на сайте ФНС или с помощью ОФД.

Основные требования, которым должна отвечать онлайн касса, приведены в ст. 4 закона № 54-ФЗ от 22 мая 2003 года. К ним относятся следующие: Наличие корпуса и заводского номера, нанесенного на него; Наличие внутри корпуса аппарата часов реального времени и чекопечатающего устройства (допускается установка устройства печати чеков отдельно от ККМ); Возможность установки внутри корпуса фискального накопителя; Передача фискальных данных в фискальный накопитель; Формирование фискальных документов в электронной форме; Печать фискальных документов в бумажном виде, за исключением ситуации, когда документ передается покупателю в электронной форме; Иные требования, установленные указанной статьей.

Последовательность действий при работе на новой контрольно-кассовой технике такова: Покупатель производит расчет за покупку или оказанную услугу путем передачи наличных денежных средств или посредством банковской карты; Если покупатель или клиент хочет получить чек в электронной форме, ему необходимо заранее сообщить об этом продавцу или кассиру. Кассир или продавец вводит данные о покупке в ККМ; Происходит формирование кассового чека; Данные о проведенной операции поступают на фискальный накопитель; Фискальный накопитель подписывает чек индивидуальным фискальным признаком и шифрует его для дальнейшей передачи ОФД; Происходит передача фискальным накопителем чека ОФД; ОФД проверяет полученный чек и сообщает ККМ о принятии указанного документа; ОФД сохраняются полученные данные и раз в сутки передаются в налоговый орган;

Если рассматривать минусы и плюсы, то можно выделить следующие:

Основное преимущество новых касс — это их новые технические возможности, позволяющие:

1. Государству — повысить прозрачность бизнеса и уровень легальности использования наличных денег.

2. Контролирующим органам (налоговикам) — усилить эффективность взимания налогов, получая онлайн-данные о наличных денежных расчетах в аналитике по каждому пользователю кассы.

3. Потребителям:

получать от продавца на свой электронный адрес документ (кассовый чек), подтверждающий факт покупки товара (работы, услуги);

снизить риски:

недостоверности отраженной в чеке информации;

утраты бумажного варианта чека (невозможности предъявления претензий продавцу).

Рассматривая плюсы и минусы онлайн-касс, важно отметить, что применение современной кассовой техники — обязанность, установленная законом № 54, которую нельзя игнорировать.

Серьезный «материальный» минус онлайн-касс — сэкономить на стоимости самого кассового аппарата не получится. Потратиться придется в любом случае на:

- приобретение новой кассы или модернизацию используемого оборудования;
- оплату услуг оператора фискальных данных;
- подключение к интернету;
- иные расходы (на регулярную замену фискального накопителя, обслуживание программного обеспечения и др.).

В то же время исчезнут ежегодные расходы на замену ЭКЛЗ с одновременным появлением более редких по времени затрат — по замене фискального накопителя, срок службы которого составляет для разных моделей 13 и 36 мес.

К кассовым утвержденным унифицированным документам в данном случае относятся:

- журналы (КМ-4, КМ-5, КМ-8);
- акты (КМ-1, КМ-2, КМ-3, КМ-9);
- справки и сведения (КМ-6, КМ-7).

В прежнем порядке необходимо оформлять кассовую книгу, приходные и расходные ордера.

#### **Использованные источники:**

1. Закон № 54-ФЗ "О применении контрольно-кассовой техники" 2017.
2. Новые ККТ - "онлайн кассы" станут обязательными уже с 1 февраля 2017 года для некоторых категорий налогоплательщиков // <http://www.consultant.ru>.
3. Бабаев Ю.А. Теория бухгалтерского учета: Учебник. для вузов. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2016

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Касумова П.А.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 1гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Kasumova P.A.  
student  
of the faculty "accounting and audit" 3K. 1gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **СОЗДАНИЕ И УЧЕТ РЕЗЕРВА ПОД ОБЕСЦЕНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ**

**Аннотация.** *Статья посвящена изучению резерва под обесценение финансовых вложений. В статье рассматриваются: комплекс вопросов, касающихся теоретической сущности создания резерва под обесценение финансовых вложений, а также отражения его в отчетности.*

**Abstract:** *The article is devoted to the study of the provision for depreciation of financial investments. The article deals with: a set of issues related to the theoretical nature of the provision for the depreciation of financial investments, as well as its reflection in the reporting.*

**Ключевые слова:** *обесценение финансовых вложений, Учетная стоимость, Расчетная стоимость финансовых вложений, Создание резерва под обесценение финансовых вложений.*

**Keywords:** *impairment of financial investments, Accounting value, Estimated cost of financial investments, Provision for impairment of financial investments.*

Обесценением финансовых вложений признается устойчивое существенное снижение стоимости финансовых вложений, по которым не определяется их текущая рыночная стоимость, ниже величины экономических выгод, которые компания рассчитывает получить от этих финансовых вложений в обычных условиях ее деятельности.

У организации, выпустившей ценные бумаги (организации-эмитента), может произойти обесценение финансовых вложений при:

- наличии признаков банкротства либо объявлении ее банкротом;
- наличии информации об отзыве лицензии по основному виду деятельности;

- отрицательной величине чистых активов или невыполнении установленных законодательством требований в отношении чистых активов;
- значительных убытках от основной деятельности;

- отсутствии или существенном снижении поступлений от финансовых вложений в виде процентов или дивидендов при высокой вероятности дальнейшего уменьшения этих поступлений в будущем и т.д. [4,3].

В случае возникновения одной из перечисленных ситуаций компания осуществляет проверку наличия условий устойчивого снижения стоимости (обесценения) финансовых вложений[5].

Устойчивое снижение стоимости финансовых вложений характеризуется одновременным наличием следующих условий:

- на отчетную дату (например, на 31 декабря отчетного года) и на предыдущую отчетную дату (например, на 31 декабря предыдущего года) учетная стоимость существенно выше их расчетной стоимости;

- в течение отчетного года расчетная стоимость финансовых вложений существенно изменялась исключительно в направлении ее уменьшения;

- на отчетную дату отсутствуют свидетельства того, что в будущем возможно существенное повышение расчетной стоимости этих финансовых вложений.

Учетная стоимость - это стоимость финансовых вложений, по которой они отражаются в бухгалтерском учете.

Расчетная стоимость финансовых вложений - это стоимость, определенная на основе расчета, равная разнице между их стоимостью, для которой они отражаются в бухгалтерском учете (балансовой стоимости), и сумме устойчивого существенного сокращения[2].

Расчетная стоимость финансовых вложений определяется в ходе проведения годовой инвентаризации активов, имущества и обязательств на основе анализа отчетов и другой информации об этих финансовых вложениях за отчетный год по сравнению с аналогичными данными в начале

В итоге если проверка на обесценение финансовых вложений подтверждает устойчивое существенное снижение стоимости финансовых вложений, то компания обязана образовать резерв под обесценение финансовых вложений на величину разницы между учетной стоимостью и расчетной стоимостью таких финансовых вложений.

Резерв под обесценение финансовых вложений может быть создан в размере:

- всей суммы учетной стоимости финансовых вложений - в случае полной уверенности о невозможности реализации (погашения, возврата)



этих финансовых вложений, по причинам введения процедуры банкротства или иным основаниям;

суммы учетной стоимости за вычетом расчетной стоимости финансовых вложений - в случае наличия информации о банкротстве организации-эмитента, отзыве у нее лицензии, снижении стоимости чистых активов или иной информации, подтверждающей устойчивое существенное снижение стоимости финансовых вложений[4].

Резерв под обесценение финансовых вложений в отчетности

По строке бухгалтерского баланса 1170 "Финансовые вложения" (предполагается, что финансовые вложения, подлежащие обесценению, как правило, долгосрочного характера и в бухгалтерском балансе показываются в составе внеоборотных активов) в части финансовых вложений, по которым не определяется их рыночная стоимость, эти вложения отражаются по учетной стоимости за вычетом суммы резерва, созданного под их обесценение и учтенного по счету 59 "Резервы под обесценение финансовых вложений".

В упрощенном виде (в упрощенной схеме не рассматривается использование в составе финансовых вложений таких счетов, как счет 55 "Специальные счета в банках" и 73 "Расчеты с персоналом по прочим операциям" как долгосрочного, так и краткосрочного характера) расчет строки 1170 "Финансовые вложения" в бухгалтерском балансе может быть представлен следующим образом:

Строка 1170 "Финансовые вложения" = Дебетовое сальдо по счету 58 (аналитика "Долгосрочные финансовые вложения") - Кредитовое сальдо по счету 59 [1].

В бухгалтерской отчетности в части финансовых вложений, по которым не определяется их рыночная стоимость, подлежат раскрытию с учетом как минимум данные о резерве под обесценение финансовых вложений с указанием:

- вида финансовых вложений;
- величины резерва, созданного в отчетном году;
- величины резерва, признанного прочим доходом отчетного периода;
- сумм резерва, использованных в отчетном году.

#### **Использованные источники:**

1. Приложение по бухгалтерскому учёту «Учёт финансовых вложений» ПБУ 19\02: Приказ Минфина России от 10.12.2016 № 126н (в ред. От 27.11.2016 № 156н).
2. Беликова Т.Н. Бухгалтерский учёт и отчётность от нуля до баланса Питер, 2016
3. Финансовая газета. Региональный выпуск 2016 года № 17
4. Бабаев Ю.А., Комиссаров И.П., Бородин В.А. Бухгалтерский учет. – 2016. – 527 с.

5.Батурина М.В. Бухгалтерский учет нематериальных активов и финансовых вложений НКО // Финансовые и бухгалтерские консультации. – 2016. - № 7. – С. 54 – 67.

УДК 333. 338-35

*Батырмурзаева З.М., к.э.н*  
*доцент кафедры «Бухучет-1»*  
*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства»*  
*РФ, г. Махачкала*  
*Batyrmurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics*  
*associate professor of department "Accounting-1"*  
*GAOU IN "Dagestan state University of national economy"*  
*Russian Federation, Makhachkala*  
*Курбанова З. К.*  
*студент*  
*факультет «Бухучет и аудит» 3к. 2гр.*  
*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства»*  
*РФ, г. Махачкала*  
*Kurbanova Z. K.*  
*student*  
*of the faculty "accounting and audit" 3K. 2gr.*  
*GAOU IN "Dagestan state University of national economy"*  
*Russian Federation, Makhachkala*

**ИСКОВАЯ ДАВНОСТЬ. ИСЧИСЛЕНИЕ СРОКА  
ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ  
LIMITATION. THE STATUTE OF LIMITATIONS**

**Аннотация:** Условия реформирования гражданского законодательства предполагают переосмысление некоторых институтов и норм гражданского права, а также предоставляют возможность критически взглянуть на ранее действующие нормы и правила. В частности, такой критической оценке подлежат нормы института исковой давности, а именно правила, позволяющие определить начало течения данного срока. Именно этому вопросу посвящена данная работа.

**Abstract:** The conditions of civil law reform suggest rethinking some institutions and norms of civil law, as well as providing an opportunity to take a critical look at the existing norms and rules. In particular, such a critical assessment is subject to the rules of the institution of limitation, namely the rules that allow to determine the beginning of the course of the period. This work is devoted to this issue.

**Ключевые слова:** исковая давность, гражданское право, защита гражданских прав, исчисление срока исковой давности.

**Keywords:** *Statute of limitations, civil law, civil rights, the Statute of limitations.*

Применительно к гражданскому праву в различных источниках справедливо подчеркнуто, что вопросы течения сроков являются очень важными, решение таких вопросов стабилизирует и упорядочивает гражданский оборот. Анализ гражданско-правового регулирования позволяет сделать вывод, что существуют разного рода сроки осуществления и защиты гражданских прав, исполнения обязанностей.

Определение начального момента течения срока давности имеет не только теоретическое, но и практическое значение, поскольку от правильного установления этого момента зависит все последующее истечение срока давности и, в конечном счете, решение вопроса о защите нарушенного права.

При установлении начала течения давности возможно применение двух критериев – объективного и субъективного. В первом случае начало срока связывается с фактом нарушения права, а во втором – с фактом получения управомоченным лицом определенной информации о таком нарушении.

Новеллой ГК РФ являются положения, которые внес ФЗ от 07.05.2013 № 100-ФЗ в ст. 200 ГК РФ, тем самым даруя ей новый смысл.

Как ранее, так и сейчас, общее правило начала течения давностного срока связано с субъективным критерием. Но, согласно прежней редакции ст. 200 ГК РФ, имел значение факт получения лицом, чье право нарушено, информации лишь о наличии существования самого нарушения принадлежащего ему права. Относительно данного положения возникали сложности понимания, как в теории, так и в практике применения данной нормы.

В цивилистической литературе длительное время обсуждался вопрос о начальном моменте давностного срока при нарушении абсолютного субъективного права: считать ли в качестве данного момента день, когда правообладателю стало известно о факте нарушения его абсолютного права, либо день, когда ему стал известен правонарушитель. Данная проблема обусловлена природой абсолютных правоотношений, в которых правообладателю противостоит неопределенный круг лиц.

Поэтому установление правонарушителя объективно затруднено рядом обстоятельств, в том числе нахождением имущества вне места нахождения правообладателя, неизвестность нарушителя, в частности, при краже и т.п.

Вместе с тем, учет наличия информации о правонарушителе в данном случае, является расширительным толкованием ст. 200 ГК РФ. На мой взгляд, данную норму следует понимать буквально. Однако право на судебную защиту предполагает предъявление требования к ответчику как конкретному лицу, которое нарушило защищаемое право.

Таким образом, на практике возникала проблемная ситуация, когда по

причине отсутствия в исковом заявлении сведений об ответчике иск оставался без движения. В ситуации длительного отсутствия ответчика срок исковой давности истекал. Нередкими были случаи, когда законный владелец лишался права истребования вещи от фактического владельца с момента выбытия данной вещи.

Применение на практике данного правила затруднено также отсутствием позиции высших судебных инстанций, которая определяла бы единообразное решение этой проблемы.

Действующая редакция ст. 200 ГК РФ устанавливает, что течение срока исковой давности начинается со дня, когда лицо узнало или должно было узнать о нарушении своего права и о том, кто является надлежащим ответчиком по иску о защите этого права. Тем самым, остается предпочтение субъективному критерию определения этого момента, но теперь конкретно закреплена необходимость наличия сведений у истца, как о факте нарушения его права, так и о том, кто это право нарушил.

Несмотря на то, что, как и прежде, бремя доказывания факта получения ответчиком сведений о нарушении права возлагается на истца, введение данной нормы означает установление больших гарантий для лица, право которого было нарушено, а также решает проблему осмысления и правоприменения этой нормы.

Неоднозначно решался вопрос об определении начала течения срока исковой давности по обязательствам, срок исполнения которых не определен либо определен моментом востребования. Неточность формулировки п. 2 ч. 2 ст. 200 ранее действующей редакции, обусловила существование еще одной проблемы в определении начала течения давностного срока.

Затруднения по определению точки отсчета начала течения исковой давности возникали в обязательствах, срок исполнения которых не определен или определен моментом востребования и по которым должнику не предоставлялся льготный срок для исполнения такого обязательства. В данном случае должник обязан исполнить немедленно по требованию кредитора (например, договор хранения - п. 2 ст. 889 ГК РФ). Получается, что в такой ситуации, право требовать исполнения возникало у кредитора уже с момента возникновения обязательства, и именно с этого же момента начинался и срок исковой давности.

Представляется, что данное положение прежней редакции входило в противоречие с самой идеей установления срока исковой давности и определения момента его течения.

Устранение данной неточности нашло свое отражение в ФЗ от 7.05.2013 №100-ФЗ. В действующей редакции нормы ст. 200 ГК РФ срок исковой давности начинает свое течение с того момента, когда кредитор предъявил требование об исполнении, а не получил право на предъявление требования. Эти и другие вопросы института исковой давности наиболее полно исследовались в трудах дореволюционных, советских, а также

современных цивилистов. Тем не менее, в рамках этого института, несмотря на активное обсуждение, были и остаются дискуссионные проблемы.

Решая некоторые из таких вопросов, ФЗ от 7.05.2013 г. №100-ФЗ тем самым обеспечивает совершенствование механизмов правового регулирования, повышает стабильность гражданского оборота и правовую безопасность его участников.

Таким образом, можно сделать вывод, что рассматриваемая проблема была актуальной и сейчас остается таковой. Институт исковой давности наделен таким правом, как одно из средств регулирования, внесения четкости, конкретности в правовое регулирование имущественных отношений и предусматривает общие правила обращения к суду за защитой нарушенного права, принадлежащего тем или иным лицам, и получения этой защиты.

В заключение, можно подвести небольшой вывод о том, что институт исковой давности является немаловажной частью ГК РФ, так как отсутствие данного института серьезно бы нарушило воздействие права, которым вносится конкретная целенаправленность, четкость, стройность в систему имущественных отношений.

#### **Использованные источники:**

- 1.Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая, вторая) от 30.11.1994 № 51—ФЗ (ред. от 28.03.2017) [Электронный ресурс] // СЗ РФ. — 05.12.1994. — № 32. — ст. 3301. Доступ из справ.—правовой системы «КонсультантПлюс».
- 2.Анисимов А. П. Гражданское право России. Общая часть : учебник для академического бакалавриата / А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин ; под общ. ред. А. Я. Рыженкова. — 4-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт. — 2018. — 394 с.
- 3.Кириллова М.Я. Сроки в гражданском праве. Исковая давность / М.Я. Кириллова, П.В. Крашенников. — М. — 2016. — С. 43.
- 4.Павлов А.А. Два вопроса о давности: о чем сказал и о чем умолчал Верховный Суд // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. 2016. — № 3. — С. 81 — 95.
- 5.Сабирова З.Ф. Проблемы практики применения сроков исковой давности // Актуальные направления научных исследований: от теории к практике : материалы X Междунар. науч.—практ. конф. (Чебоксары, 18 дек. 2016 г.). В 2 т. Т. 2 / редкол.: О.Н. Широков [и др.] — Чебоксары: ЦНС «Интерактив плюс». — 2016. — № 4 (10). — С. 235—237.
- 6.Частное право: проблемы теории и практики / А.Ю. Беспалов, Ю.Ф. Беспалов, Д.В. Гордеюк и др.; отв. ред. Ю.Ф. Беспалов. М.: Проспект. — 2016. — 144 с.

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Магомедова А. М.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 2гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Magomedova A. M.  
student  
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 2gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **ОСНОВНЫЕ РАЗНОВИДНОСТИ СДЕЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ И ПОРЯДОК НАЧИСЛЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ MAIN KINDS OF THE PRICE-WORK SALARY AND ORDER OF CHARGE: PLUSES AND MINUSES**

**Аннотация.** *Статья направлена на характеристику критериев выбора формы и системы оплаты труда. Проанализированы условия для внедрения различных сдельной формы оплаты труда. Охарактеризованы достоинства и недостатки данной формы.*

**Ключевые слова:** коллективно-долевая форма, оплата труда на основе комиссионного вознаграждения, повременная форма, сдельная форма, форма оплаты труда

**Abstract.** *The article focused on characteristics of selection criteria form and pay system. The conditions for the introduction of various forms of payment are analyzed. The advantages and disadvantages of different forms of payment are described.*

**Keywords:** *collective-share form, remuneration on the basis of Commission remuneration, time-based form, piece form, form of remuneration*

Каждое предприятие в процессе организации своей деятельности встает перед вопросом выбора формы и системы оплаты труда. Безусловно, данная проблема решается путем взвешивания всех аргументов в пользу той или иной формы.

Устраиваясь на работу, человек, естественно, интересуется тем, какой будет у него размер зарплаты и по какому принципу будут идти начисления. [2, с. 420]

В нашей стране распространены две формы оплаты труда: повременная и сдельная. Первый тип заработной платы более привычный для России. Однако, все больше и больше применяется сдельная заработная плата.

Сдельная заработная плата — это форма оплаты труда работника предприятия или компании, в которой размер выплачиваемых средств полностью зависит от количества или объема произведенной продукции. При определении размера заработной платы учитывается сложность выполняемых работ, их качество и условия, в которых трудится человек [1].

Сдельная система оплаты труда отлично учитывает интересы работодателя. Ведь каждый работник стремится выполнить максимально возможный объем работ с сохранением отличного качества. Ведь если работник делает брак, то расплачиваться приходится его кошельку.

Сдельная оплата труда, как и почасовая, обладает значительным количеством преимуществ и недостатков как для работника, так и для его работодателя. [5, с. 113]

Если говорить о положительных моментах «сделки», то это:

- Количество заработанных средств полностью зависит от объема произведенной продукции.

- Размер оплаты за одну единицу полностью определяется способностями и знаниями человека.

- Возможность мотивировать сотрудника и поддерживать выпускаемую продукцию на должном уровне. Во многих странах мира в определенных областях промышленности (автомобилестроение, металлургия, швейная, обувная и т.д.) используется исключительно сдельная оплата труда [3].

- Некоторые работы по сделке может выполнять любой человек. При этом его образование, репутация, наличие документов, состояние здоровья не имеет значения. Яркий пример этого – уборка на полях овощей, фруктов, разгрузка вагонов и прочее.

При таком количестве достоинств, сдельная зарплата таит в себе массу неприятных моментов для работника и работодателя.

Выделим основные: [4]

- Влияние неподконтрольных работнику факторов, которые могут воздействовать на выработку (поломка оборудования, отсутствие сырья, проблемы с партнерами, природные факторы).

- Не совпадение целей нанимателя с целями работника.

- Высокая вероятность ухудшения качества продукции/услуги в погоне за высокими объемами. Необходимость дополнительного контроля может привести к ненужным тратам и свести в минус статью дохода.

– Сдельная выплата заработной платы зависит исключительно от личных качеств работника, оставляя в стороне фактор работы в общем коллективе/отделе/подразделении. Достаточно часто эти структуры оказывают сильное влияние на конечный результат работы человека.

– Гонка за выполнением нужного объема может привести к неправильному использованию оборудования, стать причиной его поломки, нарушению требования охраны труда, перерасходу сырья и т.д. [4]

– Сложность установления обоснованных норм на одного работника. Для этого процесса обязательно наличие нормировщика и специальной документации, правильно заполненной на всех этапах проводимых работ.

– Нестабильность размера сдельной зарплаты. Это требует дополнительных денежных компенсаций со стороны работодателя.

– Высокая выработка продукции работником в погоне за высокой оплатой может снизить действительную сложность выполняемых работ и уменьшить размер ставки за единицу продукции. Иногда этот момент называют «эффектом храповика». [4]

– Сложность определения индивидуального выпуска изделий для определенных операций (сборка на конвейере и т.д.).

Таким образом, можно сделать вывод, что, исходя из многочисленного разнообразия форм и систем оплаты труда, применяемых в современных организациях РФ, наиболее рациональным решением будет применять одновременно несколько форм оплаты труда, что на сегодняшний день не запрещено законодательством РФ. Например, для руководства компании – повременную, а для рабочих — сдельную, что в свою очередь позволит наиболее эффективно оценить по достоинству труд каждого сотрудника организации.

#### **Использованные источники:**

1.Трудовой Кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ: офиц.текст // Собрание законодательства. — 2018. — (статья 133).

2.Кулякина Е. Л., Коробова А. В. Основные преимущества и недостатки применения различных систем оплаты труда в организациях РФ // Молодой ученый. — 2017. — №9. — С. 419-422. — URL <https://moluch.ru/archive/143/40198/> (дата обращения: 18.03.2018).

3.Методы и принципы правового регулирования заработной платы // Трудовое право. URL:<http://uristinfo.net/trudovoe-pravo/220-kurs-trudovogo-prava-ii-t-lushnikov-lushnikova/5519-zarabotnaja-plata.html?start=2> (дата обращения: 26.02.2017).

4.Мухина Е.Р. Критерии выбора формы оплаты труда // Гуманитарные научные исследования. 2015. № 8 [Электронный ресурс]. URL: <http://human.snauka.ru/2015/08/12351> (дата обращения: 11.01.2018).

5.Сметанко А. В. Основные этапы проведения аудита расчетов с персоналом по оплате труда / А. В. Сметанко, И. В. Фоменко // Вестник научных конференций. — 2016. — № 5–3 (9). — С. 111–114.



*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Магомедова С. Т.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 3гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Magomedova S.T.  
student  
of the faculty "accounting and audit" 3k. 3gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ ПЛАТЕЖНЫМ АГЕНТОМ**

### **THE ORDER OF CONDUCTING CASH OPERATIONS PAYMENT AGENT**

**Аннотация:** *Кассовые операции должны вести все организации и индивидуальные предприниматели. Вести кассовые операции должны в соответствии с порядком, утвержденным указанием Банка России от 11.03.2014 № 3210-У. В статье мы рассмотрели общие правила ведения кассовых операций платежными агентами.*

**Abstract:** *Cash transactions should be conducted by all organizations and individual entrepreneurs. Keep cash operation must be in accordance with the procedure approved by the Bank of Russia from 11.03.2014 n 3210-U. In this article, we considered the General rules of conducting cash transactions by payment agents.*

**Ключевые слова:** *кассовые операции, платежный агент, денежные средства, кассовая книга, лимит кассового остатка, наличная выручка.*

**Keywords:** *cash transactions, payment agent, cash, cash book, limit of cash balance, cash revenue.*

Платежные агенты — организации или предприниматели, оказывающие услуги по приему платежей граждан в пользу поставщиков товаров, работ, услуг (ч. 1 ст. 1, п. 1, 3 ст. 2 Федерального закона от 03.06.2009 № 103-ФЗ), обязаны соблюдать общие правила ведения кассовых

операций. Но есть и особенности для них, в частности это касается кассовой книги.

- при определении лимита остатка наличных средств по общей кассе принятые от граждан платежи учитываться не должны (абз. 3 п. 2 указания Банка России от 11 марта 2014 г. № 3210-У);
- принятые от граждан платежи приходятся в кассу отдельным приходным кассовым ордером по форме № КО -1 (абз. 2 п. 5.2 указания Банка России от 11 марта 2014 г. № 3210-У);
- для учета платежей граждан нужно вести отдельную кассовую книгу по форме № КО-4 (абз. 2 п. 4.6 указания Банка России от 11 марта 2014 г. № 3210-У).

Порядок ведения кассовой книги содержится в Указании Банка России от 11.03.2014 № 3210-У «О порядке ведения кассовых операций юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства». Сама форма кассовой книги № КО-4 приведена в постановлении Госкомстата России от 18.08.98 № 88.

Платежные агенты для учета платежей граждан должны вести отдельную кассовую книгу по форме № КО-4. Это четко следует из абзаца 2 п. 4.6 Указания Банка России от 11.03.2014 № 3210-У. То есть для раздельного учета платежные агенты ведут две кассовые книги. В одной из них они фиксируют движение собственных наличных денежных средств, а в другой – движение «чужих» наличных. То есть тех денег, которые организация получила в качестве платежного агента или банковского платежного агента (субагента) и должна передать третьим лицам.

При поступлении наличных денежных средств кассир организации оформляет два приходных кассовых ордера:

1. на сумму принятых наличных денег, которые являются собственными средствами организации;
2. на сумму «чужих» наличных денег, принятых организацией в качестве платежного агента или банковского платежного агента (субагента).

При расчете лимита кассового остатка учитывается только объем поступлений (ожидаемый объем поступлений) наличных денег за проданные товары, выполненные работы, оказанные услуги или объем выданных наличных денег. При этом платежный агент не должен включать в расчет средства, полученные от граждан в качестве платежей. Таким образом, лимит кассового остатка по средствам граждан платежный агент устанавливать не должен.

Если платежный агент взимает за свои услуги комиссию, то при расчете лимита остатка кассы само комиссионное вознаграждение учитывать надо.

Лимит кассового остатка за расчетный период определяется исходя из объема поступлений наличных денег за проданные товары, выполненные работы, оказанные услуги по формуле:

$$\begin{array}{lcl}
 \text{Объем} & & \text{Объем поступлений} \\
 \text{наличной выручки,} & & \text{наличной выручки по всем} \\
 \text{принимаемый для} & = & \text{видам деятельности за} \\
 \text{расчета лимита} & & \text{расчетный период (с} \\
 & & \text{учетом комиссионного} \\
 & & \text{вознаграждения)} \\
 & & \text{Объем} \\
 & & \text{поступлений от} \\
 & & \text{деятельности} \\
 & - & \text{платежного} \\
 & & \text{агента}
 \end{array}$$

При расчете лимита, если нет наличной выручки, используйте только объем выданных наличных денег за расчетный период.

Сумму принятых от населения платежей определяется на основании отдельно оформленных приходных кассовых ордеров

#### **Использованные источники:**

- 1.Положением Центрального банка «О безналичных расчетах в РФ» от 12.04.2001г. №2-П.
- 2.ФНС России от 09.07.2014 N ЕТ-4-2/13338 «О порядке ведения кассовых операций и осуществлении наличных расчетов»
- 3.Указание Банка России от 11.03.2014 N 3210-У (ред. от 19.06.2017) «О порядке ведения юридическими лицами и упрощенном порядке ведения кассовых операций индивидуальными предпринимателями и субъектами малого предпринимательства» (Зарегистрировано в Минюсте России 23.05.2014 N 32404)
- 4.Кондраков: Бухгалтерский учет на малых предприятиях. Учебное пособие, издательство: Проспект, 2015
- 5.Зылева Н. В., Сахно Ю. С. Бухгалтерский учет на предприятиях малого бизнеса. Учебник и практикум для СПО

*Батырмурзаева З.М., к.э.н  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics  
associate professor of department "Accounting-1"  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

*Рамазанова П. М.  
студент  
факультет «Бухучет и аудит» 3к. 2гр.  
ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет  
народного хозяйства»*

*РФ, г. Махачкала  
Ramazanova P. M.  
student  
of the faculty "Accounting and audit" 3K. 2gr.  
GAOU IN "Dagestan state University of national economy"  
Russian Federation, Makhachkala*

## **РАСЧЕТ ПОСОБИЯ ПО ВРЕМЕННОЙ НЕТРУДОСПОСОБНОСТИ ПРИ ОТСУТСТВИИ СТАЖА**

## **THE CALCULATION OF BENEFITS FOR TEMPORARY DISABILITY IN THE ABSENCE OF EXPERIENCE**

**Аннотация.** *Статья посвящена изучению пособия по временной нетрудоспособности. В статье рассматриваются: комплекс вопросов, касающихся теоретического сущности пособия по временной нетрудоспособности, а также порядка его расчета при отсутствии стажа.*

**Abstract:** *The article is devoted to the study of benefits for temporary disability. The article deals with a set of questions concerning the theoretical essence of the temporary disability allowance, as well as the procedure for its calculation in the absence of seniority.*

**Ключевые слова:** *пособие, временная нетрудоспособность, работник, профессиональное заболевание.*

**Keywords:** *allowance, temporary disability, employee, occupational disease.*

Расчет и сумма больничного листа – это повседневная проблема бухгалтеров. Рассмотрим, как рассчитывать больничный и минимальную сумму пособия по временной нетрудоспособности в 2018 году [5].

Пособие по временной нетрудоспособности в 2018 выплачивают:

- за счет работодателя при болезни или травме, но только первые три дня;
- за счет бюджета Фонда Социального Страхования весь оставшийся период (исключая первые 3 дня);
- за счет бюджета Фонда Социального Страхования весь период, если причиной отсутствия на работе стал уход за больным ребенком, нездоровым родственником или завершение отдыха в пансионате; в общем,
- только не при собственной болезни или травме.

Пособие по временной нетрудоспособности вычисляют, исходя из двух среднегодовых заработков сотрудника. Для расчета среднего заработка берут два года перед текущим периодом, при условии, что тогда были уплачены страховые отчисления. Для расчета среднедневного заработка нужно поделить совокупность полученной зарплаты за оба года на семьсот тридцать (общее количество дней за 2 года).

В 2018 году нет никаких серьезных перемен в расчете и выплате по больничному листу. Величина МРОТ на 2018 год составляет 9 489 рублей. Так называемый, предельный заработок складывается из предельного заработка за 2017 год (755 000 рублей) и за 2016 год (718 000 рублей) [5].

Больничный лист представляет собой документ, предназначенный для выплаты денежных средств работникам при временной нетрудоспособности при заболеваниях, а также работающим женщинам при беременности и родах.

При расчете больничного листа обязательно учитываются все требования российского законодательства. Оплата первых трех дней нетрудоспособности по болезни производится организацией, дальнейшие средства поступают из Фонда социального страхования.

Для того чтобы рассчитать положенные выплаты, за основу берется определенный период трудовой деятельности. Сегодня он равен последним двум годам работы. В ситуации, когда стажа нет или нет возможности его подтвердить, применяется другой способ расчета. Законом предусмотрены случаи, когда выплата по больничному не предусмотрена совсем. Также при произведении расчетов по листу нетрудоспособности обязательно необходимо сопоставлять общую сумму заработанных средств за последний год с максимально возможной суммой выплат при болезни [4, с. 86].

Если сотрудник ранее не работал и у него, соответственно, отсутствует стаж, то при расчете выплат по больничному листу за основу принимается минимальный размер оплаты труда. Данная сумма утверждена на законодательном уровне, и если в трудовом договоре с работником прописан полный рабочий день, то руководство не может принимать за расчет более низкие ставки. С начала 2018 года МРОТ увеличился в сравнении с предыдущем годом и составил 9 489 рублей за один месяц.

На сегодняшний день при расчете больничного листа в соответствии с действующим законодательством МРОТ учитывается в следующих ситуациях: [5]

- Отсутствие в трудовой книжке работника сведений о работе.
- Отсутствие доходов у работника на дату получения листа нетрудоспособности.
- Сумма заработной платы за полный отработанный месяц меньше, чем минимальная ставка.
- Наличие в трудовой книжке записи об очной форме обучения на дату заболевания, а стаж работы составляет менее полугода.

При выплате больничного от стажа будет зависеть процент, на который скорректируется средний заработок, используемый для расчета пособия по нетрудоспособности. Размер выплат по болезни и порядок их расчета отражен в законе «Об обязательном социальном страховании» от 29.12.2006 № 255-ФЗ. [1].

В этом же нормативном акте описаны и иные случаи, когда применяется понижение пособия по болезни путем корректировки среднего показателя оплаты труда на указанный процент. В этих случаях процент больничного от стажа зависеть не будет.

Например, это касается ухода за больным ребенком. Если ребенок проходит лечение в стационаре, применяются общие правила расчета. А вот если ребенок лечится дома, то по общим правилам оплачиваются только первые 10 дней, после этого процент оплаты больничных в зависимости от стажа не применяется, а выплата осуществляется исходя из 50% от средней величины оплаты труда.

Оплата больничного назначается в зависимости от стажа, который подтвержден действительной трудовой книжкой. Если по какой-то причине физическое лицо предоставляет 2 книжки, то одна из них является недействительной.

Но если по каким-то причинам записи в трудовой не отражают всю деятельность физлица, стаж может быть подтвержден:

- трудовым договором, оформленным в соответствии с действующими на момент заключения нормами ТК РФ; [3]
- выданной работодателем справкой с места работы;
- выпиской из приказов, лицевых счетов и ведомостей на выдачу зарплаты;
- военным билетом или другими документами, подтверждающими военную службу;
- любым другим документом об осуществлении платежей на обязательное соцстрахование с доходов физического лица (это может быть справка финансовых органов, архивных учреждений, ФСС или других организаций).

Больничный при стаже менее 6 месяцев рассчитывается исходя из МРОТ с учетом всех коэффициентов, установленных для отдельных регионов. Такой порядок применим к тем работникам, у которых за два предшествующих года отсутствовал заработок или он был, но база для расчета оказалась меньше МРОТ, увеличенного на 24. [2].

Размер выплаты будет получен следующим образом:

$$П = \text{МРОТ} \times 24 \text{ мес.} / 730 \times \text{Кд},$$

где:

П — пособие по нетрудоспособности;

Кд — количество календарных дней больничного.

При этом МРОТ принимается равным той величине, которая действовала на дату начала больничного листа.

Но есть случаи, когда оплата больничного при стаже менее 6 месяцев будет рассчитываться иначе. Это касается ситуаций, когда у сотрудника в расчетном периоде был доход выше 24-кратного МРОТ (например, если он устроился на работу в сентябре 2017 года, а на больничный пошел в январе 2018-го. При этом его доход с сентября по декабрь был выше  $\text{МРОТ} \times 24$ ). Тогда для определения размера пособия будет использоваться средний заработок (с учетом правил для оплаты больничного при стаже менее 5 лет). Но общая сумма пособия за полный календарный месяц все равно не должна превышать МРОТ. [4 с. 89].

Таким образом, определить, какой процент по больничному листу дается от стажа, не всегда просто. Есть нюансы, которые влияют как на определение размера стажа, так и на применение коэффициентов для расчета пособий, зависящих от его продолжительности.

Но если разобраться с тем, какой процент больничного - от стажа он будет зависеть или от иных факторов - необходимо использовать, то алгоритм расчета пособий по болезни станет понятным.

#### **Использованные источники:**

1. Об обязательном социальном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний: ФЗ РФ от 24.07.1998 № 125 — ФЗ (ред. от 01.12.2017)
2. О Фонде социального страхования Российской Федерации: постановление Правительства от 12.02.1994 № 101 (ред. от 31/12/2017)
3. Трудовой кодекс Российской Федерации» от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 30.12.2017) // Справочно-правовая система КонсультантПлюс: [Электронный ресурс].
4. Захаров М. Л. Право социального обеспечения России / М. Л. Захаров, Э. Г. Тучкова. — М., БЕК, 2017. — 560 с. Справочно-правовая система КонсультантПлюс: [Электронный ресурс]. Домашняя правовая энциклопедия.
5. Богатырская В. А., Какорина Э. Н., Кильдюшкина И. П. Пособие по временной нетрудоспособности в системе страхового обеспечения [Текст] //

Юридические науки: проблемы и перспективы: материалы IV Междунар. науч. конф. (г. Казань, май 2017 г.). — Казань: Бук, 2017. — С. 213-215. — (дата обращения: 18.03.2018).

УДК 333. 338-35

*Батырмурзаева З.М., к.э.н*  
*доцент кафедры «Бухучет-1»*  
*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства»*  
*РФ, г. Махачкала*  
*Batymurzaeva Z. M., Ph. D. in Economics*  
*associate professor of department "Accounting-1"*  
*GAOU IN "Dagestan state University of national economy"*  
*Russian Federation, Makhachkala*  
*Расулова З.М.*  
*студент*  
*факультет «Бухучет и аудит» 3к. 4гр.*  
*ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет*  
*народного хозяйства»*  
*РФ, г. Махачкала*  
*Rasulova Z.M.*  
*student*  
*of the faculty "accounting and audit" 3K. 4gr.*  
*GAOU IN "Dagestan state University of national economy"*  
*Russian Federation, Makhachkala*

## **ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ ПО ВАЛЮТНОЙ КАССЕ** **THE ORDER OF CARRYING OUT THE OPERATIONS ON THE** **CURRENCY CASH**

**Аннотация:** В статье рассматриваются особенности проведения операций по валютной кассе, а также снятие валюты со счета, документальное оформление.

**Annotation:** The article examines the specifics of carrying out transactions on the cash desk, as well as withdrawing currency from the account, documenting.

**Ключевые слова:** документы, валюта, иностранная валюта, валютная касса, приходные и расходные операции.

**Keywords:** documents, currency, foreign currency, foreign exchange office, incoming and outgoing transactions.

Валютная касса используется не для всех операций с валютой. По закону валютные операции следует проводить через банковские счета. Однако ряд операций резидентов составляет исключение, которые проводятся через валютную кассу. Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 N 173-ФЗ ст 14 (ред. от 29.12.2017) [1].



К таким операциям относятся:

- расчеты с нерезидентами на территории иностранных государств за обслуживание самолетов в аэропортах, судов в портах и иных транспортного средства во время его пребывания за границей; расчеты по договорам перевозки пассажиров с гражданами и подразделениями организаций-резидентов, находящимися за границей;
- расчеты с гражданами-нерезидентами и гражданами-резидентами, находящимися вне России, по договорам перевозки грузов, предназначенных для личного потребления; расчеты в магазинах беспошлинной торговли; расчеты с нерезидентами за обслуживание самолетов на аэродромах, судов в портах на территории России.

Незаконное проведение валютной операции через кассу (если по закону она может быть проведена лишь через банковский счет) влечет за собой штраф. Росфиннадзор или налоговая инспекция фиксируют нарушение, составляют протокол, а затем Росфиннадзор принимает решение о штрафе: 75-100 % от суммы, на которую было произведено нарушение. [2].

#### **Снятие валюты со счета**

Для снятия иностранной валюты со своего текущего валютного счета (с целью размещения валюты в кассе) организации следует подать в банк заявление (письмо). Унифицированной формы этого документа в законодательстве нет. Как правило, его форма имеется в банке. Заявление (письмо) на получение иностранной валюты должно содержать реквизиты, перечисленные в пункте 2.1 указания ЦБ РФ от 14 августа 2008 г. № 2054-У(ред. от 30.07.2014)

. Кроме того, его должны подписать сотрудники, наделенные правом первой и второй подписи, с проставлением печати организации (п. 2.1 указания ЦБ РФ от 14 августа 2008 г. № 2054-У(ред. от 30.07.2014))

#### **Документальное оформление**

Приходные и расходные операции с наличной валютой оформляйте приходными и расходными ордерами по формам № КО-1 и № КО-2. Перед выдачей эти документы зарегистрируйте в журнале по форме № КО-3. Валютные операции отразите в той же кассовой книге (форма № КО-4), что и рублевые операции. Такие правила установлены указаниями, утвержденными постановлением Госкомстата России от 18 августа 1998 г. № 88 (в ред. от 27.03.2000 N 26, от 03.05.2000 N 36).

При заполнении кассовых документов, связанных с движением валюты, каждый документ заполняется в рублях и в иностранной валюте. Активы и обязательства, выраженные в иностранной валюте, следует отразить в бухгалтерии и в рублях, и в валюте расчетов. Поскольку учетные регистры составляются на основе первичных документов и в кассовые документы запрещено вносить новые реквизиты, следует оформлять документы и в рублях, и в иностранной валюте (можно через дробь).

Операции с наличной иностранной валютой в бухучете и отчетах отмечаются в рублях на дату совершения операции и на отчетную дату. [3].

Для инвентаризации кассы и расчета курсовых разниц потребуются сведения о фактическом количестве иностранной валюты. Поэтому заранее в бухучете следует прописать сумму в валюте, в которой производилась операция. Отражение валютных операций производится на счете 50 Касса и его субсчетах (субсчет Касса в долларах США и т. д.), количество которых должно приравниваться к числу используемых при наличных расчетах валют. Операции по валютной кассе отражаются в бухучете:

- Дебет 50 субсчет Касса в... Кредит 52 (71...) - поступила валюта в кассу;

- Дебет 52 (71...) Кредит 50 субсчет Касса в... - выдана валюта из кассы. В связи с изменением курсов будет меняться рублевая оценка валюты в кассе. Возникшие курсовые разницы отражают по мере изменения курса или на отчетную дату и на дату совершения операции следующими проводками:

- Дебет 50 субсчет Касса в... Кредит 91-1 - начислена положительная курсовая разница;

- Дебет 91-2 Кредит 50 субсчет Касса в... - начислена отрицательная курсовая разница.

На сегодняшний день не установлено ограничений по валюте, в которой будет возмещен перерасход по авансовому отчету. Поэтому организация может погасить задолженность в рублях по курсу валюты на дату выплаты. Ранее такое правило устанавливал пункт 4.1 Положения ЦБ РФ от 25 июня 1997 г. № 62 (в ред. Положения ЦБ РФ от 20.08.2002 N 193-П). На сегодняшний день это положение отменено, но другого порядка установлено не было. [4].

#### **Использованные источники:**

1.Федеральный закон «О валютном регулировании и валютном контроле» от 10.12.2003 N 173-ФЗ ст 14 (ред. от 29.12.2017

2.Хаменушко, И.В. Валютный контроль в РФ / И.В. Хаменушко. - М.: ФБК-Пресс, **2014**. - **233** с.

3.Шалашов, В.П. Валютные расчеты и бухгалтерский учет валютных операций в РФ / В.П. Шалашов, Н.Т. Шалашова. - М.: Интел-Синтез; Издание 3-е, перераб. и доп., **2017**. - **115** с.

4.Курбангалеева О.А. Валютные операции. - М.: Вершина, 2009.

*Белов Е.А., кандидат социологических наук  
доцент  
начальник кафедры государственно-правовых дисциплин  
Казанский юридический институт МВД России  
Россия, г. Казань*

**НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ИЗМЕНЕНИИ СОЦИАЛЬНО-  
ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ  
НЕФОРМАЛЬНЫХ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**Аннотация:** В статье рассматриваются вопросы влияния глобальных всемирно-исторических процессов на отношения, связанные с трудом и занятостью. Акцентируется внимание на анализе перехода общественного развития от индустриальной к информационной стадии, изменении культуры производства и потребления, техническом развитии и т. п. На основе анализа данных тенденций в социально-экономической сфере общественного развития формулируется вывод о закономерном характере неформальных трудовых отношений.

**Ключевые слова:** рынок труда, теневой сектор экономики, неформальная занятость, социально-трудовые отношения, рабочая сила.

*E.A. Belov, candidate of sociological sciences  
associate professor  
head of the Department of state and legal disciplines  
Kazan Law Institute of the Russian Interior Ministry  
Russia, Kazan*

**SOME TRENDS CHANGE IN SOCIO-ECONOMIC CONDITIONS  
OF THE FUNCTIONING OF THE INFORMAL LABOUR**

**Abstract:** The article deals with the issues of influence of global world-historical processes on relations related to labor and employment. The article focuses on the analysis of the transition of social development from the industrial to the information stage, changes in the culture of production and consumption, technical development and so forth. The basis of the analysis of these trends in the socio-economic sphere of social development, the conclusion about the quite natural nature of informal labor relations is formulated.

**Key words:** job market, shadow economy, unreported employment, social and labor relations, work force.

Неформальная занятость в различных государствах в различные исторические периоды может объясняться экономическими выгодами, несовершенством законов, правовым нигилизмом, низким уровнем жизни и т.п. Если рассматривать это явление в государствах с достаточно развитой экономикой, то обращает на себя внимание переход от индустриального общества к информационному. Он обусловил изменение коммуникативных схем, организационных структур, управленческой культуры и т.п. Сущность индустриального периода заключалась в создание крупных

организационных форм, для функционирования которых были созданы различные производственные, административно-хозяйственные, организационно-управленческие и иные структуры. Такого рода предприятия были заинтересованы в постоянных работниках. Для их мотивации была разработана система льгот, в том числе официальное трудоустройство, которое обеспечивало некоторые дополнительные права и гарантии. На сегодняшний день наблюдается отказ от чрезмерного укрупнения организаций и ориентация на малый и средний бизнес. Это привело к размыванию рамок фиксированного рабочего времени, фиксированной заработной платы и т. п. Данная тенденция обуславливает создание достаточно большого пласта рабочих мест с временным трудоустройством, гибким графиком работы, подневной оплатой труда и т. п. Следует отметить, что такого рода занятость привлекательна в формате неформальных трудовых отношений. Причем, как для работника, так и для работодателя [1].

Робототехника, современные технологии, использование новых материалов и т. п. обуславливают иные, по сравнению с XX веком, принципы построения процессов производства, реализации, потребления товаров и услуг. Создается большой пласт интернет-занятости, широко практикуется передача отдельных видов деятельности сторонним организациям на основе аутсорсинга, производства перемещаются в районы с дешевой рабочей силой, высвобождается существенное количество работников различной квалификации и т. п. [2]. Подобного рода изменения привели к сокращению ядра организаций и увеличению численности периферийных работников, значительная часть которых комплектуется за счет неформально занятых.

Кроме того, изменяется культура потребления. Если ранее акцент делался на приобретении собственного жилья, покупку товаров «разового использования» (свадебное платье, смокинг, снегоход и т.п.), приобретении для личного пользования инструментов и оборудования, которые применяются достаточно редко (перфоратор, фотокамера, станок и т. п.), то сейчас набирают популярность съемное жилье, прокат различных товаров, аренда автомобиля и т.п. [3]. Это приводит к сокращению численности работников, занятых в сфере производства, и их перетеканию в плоскость неформальной занятости.

Капиталистический уклад жизни, связанный с популяризацией идеи частной собственности вместо государственной, распространяется на «восточные» государства и страны бывшего социалистического лагеря. Труд из основного источника духовного богатства и критерия социального престижа работника превращается в прибавочную стоимость рабочей силы, которая присваивается капиталистами [4]. Отношение к работнику, как к товару обуславливает рост неформальных трудовых отношений между работодателем и работником, ввиду их экономической привлекательности.

Формируется достаточно большая совокупность людей, которую Г. Стэндинг обозначил понятием «прекариат» [5]. Невыверенная пенсионная политика, сокращение перечня социальных гарантий и льгот для работников и т. п. обуславливают утрату интереса к официальному трудоустройству и являются благоприятной почвой для неформальной занятости.

Из вышеизложенного можно сделать вывод о том, что современные социально-экономические отношения и глобальные изменения в сфере производства и потребления товаров, распределения ресурсов и т.п. сформировали условия для неформальной занятости населения.

#### **Использованные источники:**

- 1.Белов Е.А. Организационно правовые способы предупреждения деформации трудовых отношений: монография. Казань: КЮИ МВД России, 2014. 153 с.
- 2.Mumford L. Technics and Civilization. Chicago: Univercity of Chicago Press, 2010. 387 p.
- 3.Sandel M. What Money Can't Buy: The moral limits of markets. London: Allen Lane, 2012. 318 p.
- 4.Философский энциклопедический словарь / Редкол.: С.С. Аверинцев.- 2-е изд.- М.: Сов. энциклопедия, 1989.- 815 с.
- 5.Стэндинг Г. Прекариат: новый опасный класс. М.: Ад Маргинем Пресс, 2014. 400 с.

*Белоглазова М.С.  
студент магистратуры  
Башкирский государственный аграрный университет  
Россия, г.Уфа  
Beloglazova M.S.  
student of magistracy  
Bashkir State Agrarian University  
Russia, Ufa*

## **ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ**

**Аннотация:** Рассмотрены основные на сегодняшний день проблемы в налоговом планировании, важность и необходимость которого определено современным налоговым законодательством РФ.

**Ключевые слова:** налоговое законодательство, налоговое планирование, деятельность предприятия, налогоплательщик, уклонение от налогов.

## **PROBLEMS OF TAX PLANNING**

**Annotation:** The main problems for today in tax planning are considered, the importance and necessity of which is determined by the modern tax legislation of the Russian Federation.

**Keywords:** tax legislation, tax planning, enterprise activity, taxpayer, tax evasion.

Необходимость налогового планирования определена действующим механизмом экономики, учитывая различные налоговые режимы, в зависимости от статуса налогоплательщика, направлений и результатов его финансово-хозяйственной деятельности, места регистрации и организационной структуры организации налогоплательщика.

Как известно, налоговое планирование заключается в разработке и внедрении различных законных схем снижения налоговых отчислений за счет применения методов стратегического планирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Представляя собой составную часть управленческой деятельности, налоговое планирование является одним из базовых инструментов эффективности функционирования предприятия. При этом в условиях фискальной политики РФ на фоне продолжающегося экономического кризиса и сокращения материального производства использование методов налогового планирования позволяет предприятию выжить.

Так, по мнению к. э.н. Д. Ю. Акулинина, налоговое планирование конкретного субъекта предпринимательской деятельности — это процесс предопределения и формирования размера налоговых обязательств посредством выбора оптимального сочетания и построения различных правовых форм деятельности и размещения активов в целях снижения

налогового бремени в рамках действующего налогового законодательства [1].

При этом на фоне положительных сторон налогового планирования отмечаются определенные несовершенства в данной области. На наш взгляд, на сегодняшний день следует выделить несколько основополагающих проблем в налоговом планировании

Во-первых, рассматриваемые проблемы связаны с уклонением от уплаты налогов налогоплательщика вследствие совершения им налоговых преступлений или правонарушений, а именно, нарушением уголовного и налогового законодательства. Это зачастую происходит в виде уклонения от постановки на учет в налоговой службе, несвоевременного или полного непредставления документов в налоговую базу, а также незаконного использования льгот или неуплаты налоговых сборов. За уклонение от уплаты налогов предусмотрена ответственность в виде административной, правовой, финансовой и уголовной ответственности [3].

В законодательной базе действия и последствия действий, совершаемых в сфере налогообложения подразделяют на [2]:

- Уклонение от налогов некриминального характера — это действия, при которых налогоплательщик нарушает налоговое законодательство, но которые не имеют состава преступления и не несут в себе возможности применения мер уголовной ответственности.

- Уклонение от уплаты налогов криминального характера — это действия, при которых налогоплательщик нарушает не только налоговое законодательство, но и имеют состав преступления, и несет в себе применение мер уголовной ответственности.

Следует отметить, что не всегда граница между налоговым планированием и уклонением от уплаты налогов бывает так ясна и очевидна. В этом и скрывается одна из опасностей, подстерегающих налогоплательщиков, которые используют методы налогового планирования для снижения налоговых платежей самостоятельно, не имея должного опыта и квалификации в этой области.

Во-вторых, не менее значительным проблемным аспектом налогового планирования выступает тот факт, что при выборе способа минимизации налогового бремени не в полной мере учитывается тот факт, что законными должны быть не только формальная сторона операции и ее документальное (договорное) оформление, но и ее содержание, мотивы, цели и т. д. Имеется ввиду не соответствие оформления реальных хозяйственных операций законодательству, придающее им иной смысл, переоформление договоров и изменение их содержания после фактического исполнения, неправильное отражение хозяйственных операций в бухгалтерском и налоговом учете, основанное не на сути самой операции. Например, договор аренды оформляется как договор о совместной деятельности, трудовой договор — как договор подряда, договор на оказание рекламных услуг — как договор

на оказание информационных услуг или спонсорской помощи и т. д. Определенные процессуальные трудности в доказывании факта таких действий, истинных целей сторон, а следовательно, притворного или фиктивного характера таких сделок не дают оснований для признания их законными.

В-третьих, к существенной проблеме, подстерегающей налогоплательщиков при планировании налоговых платежей, следует отнести то, что стремление к их минимизации может привести к существенному снижению уровня правовой защищенности налогоплательщика как субъекта предпринимательской деятельности в его отношениях с контрагентами и/или работниками. В частности, использование тех или иных форм гражданско-правовых договоров, дающих налогоплательщику максимальные налоговые выгоды, может привести к потере им ряда гарантий в области частного права, например, лишить его права в законном порядке приостанавливать определенные отношения с контрагентами, взыскивать убытки или каким-то иным способом защищать свои права.

В российском законодательстве на протяжении последних десяти лет наблюдается определенный застой в выработке норм по противодействию уклонению от уплаты налогов. В связи с этим возникает острая необходимость к активному регулированию налоговых правоотношений. Таким образом, легитимность налогового планирования, его направленность на интерес налогоплательщика и экономический интерес государства позволяет рассматривать налоговое планирование в настоящее время как объективное положительное социально-экономическое явление.

#### **Использованные источники:**

- 1.Галлямова, Т.Р. Налоговый контроль и налогообложение иностранных организаций в России [Текст] / Т.Р.Галлямова, Э.В. Фазрахманова // Молодежная наука и АПК: проблемы и перспективы: Материалы VII Всероссийской конференции молодых ученых. Башкирский государственный аграрный университет.(Уфа, 22 декабря 2014 г.) Том II. Научно-техническое обеспечение сельскохозяйственного производства / Издательство: Башкирский государственный аграрный университет – Уфа, 2014. – С.150-154.
- 2.Идрисов, Б.Р. Налогообложение транспортных средств в РФ и пути его совершенствования [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. //Аграрная наука в инновационном развитии АПК: Материалы Международной научно-практической конференции в рамках XXVI Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2016».Уфа, 15-17 марта 2016 г. / Башкирский ГАУ.– Уфа, 2016. – С.260-263.
- 3.Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно -



практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.

4.Ханнанова, А.И. Современное состояние налогообложения доходов физических лиц в РФ [Текст] / А.И. Хананова, Т. Р. Галлямова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий: Сборник научных трудов по материалам Всероссийской студенческой научно-практической конференции, 21 октября 2014 г. / Издательство: Казанский государственный аграрный университет– Казань, 2015.–С.196-198.

5.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.

**УДК 330.1, УДК 331.1**

***Березникова Е. Н.***

***студент магистратуры, 2 курс***

***Иванова Н. Е., доктор экономических наук, доцент***

***профессор кафедры экономики и управления***

***ГАОУ ВО «Невинномысский государственный***

***гуманитарно-технический институт»***

***Россия, г. Невинномысск***

***Bereznikova E. N.***

***undergraduate student, 2nd year***

***Ivanova N. E , doctor of economic sciences, associate professor***

***professor of the department of economics and management***

***SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»***

***Russia, Nevinnomyssk***

**УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В  
СОВРЕМЕННЫХ ФИНАНСОВЫХ КОМПАНИЯХ  
HUMAN RESOURCE MANAGEMENT IN MODERN FINANCIAL  
COMPANIES**

**Аннотация:** В данной статье представлены различные подходы к управлению человеческими ресурсами в современных финансовых компаниях, описана специфика каждого из них, и то, какие ценности должны разделять сотрудники эффективной компании. Также в статье речь идет об оптимальных нормах занятости, грамотной мотивации специалистов, различных аспектах системы ихощрения, ведь правильный подход к управлению человеческими ресурсами позволяет значительно поднять эффективность работы любой компании.

**Summary:** This article presents different approaches to human resources management in modern financial companies, describes the specifics of each of

*them, and what values should be shared by employees of an effective company. The article also deals with the optimal norms of employment, competent motivation of specialists, various aspects of the system of their encouragement, because the correct approach to human resources management can significantly improve the efficiency of any company.*

**Ключевые слова:** *человеческие ресурсы, управление человеческими ресурсами, HR-политика, сотрудники, мотивация, стратегия, компания.*

**Keywords:** *human resources, human resources management, HR-policy, employees, motivation, strategy, company.*

В настоящее время существует множество рисков и неопределенностей, чем ранее. Это проявляется в появлении новых экономических потрясений и инноваций. Изменения привели к новому стратегическому мышлению менеджеров, которые сводят к минимуму уязвимые места в принятии решений и подстраиваются под новые вызовы в ведении бизнеса. Новая эпоха ознаменовалась важностью человеческих ресурсов в банках, изменением роли управления человеческими ресурсами в последние десятилетия. Теперь руководители говорят о важности «человеческого» в успехе банка, часто используются термин «человеческий капитал», «корпоративная культура», «ценность кадров». [1] Любая организация, которая желает выжить в условиях ожесточенной конкуренции, должна искать новые пути усовершенствования методов управления в своей деятельности, уметь грамотно распорядиться ресурсами, от чего и будет зависеть успех развития компаний. [2]

Политика управления человеческими ресурсами в современных компаниях напрямую зависит от структуры организации и от предлагаемых продуктов и услуг. Во всех случаях есть основные функциональные группы, работающие в поддержку бизнеса – юристы, бухгалтеры, кассиры, сотрудники фронт-офиса. Но в зависимости от конкретного типа предлагаемых продуктов и услуг HR-политика будет существенно различаться.

Управление человеческими ресурсами – это обеспечение систематической проверки совокупности взаимосвязанных процессов, которые включают планирование человеческих ресурсов, найм, отбор, оценку и обучение, развитие, мотивацию и вознаграждение сотрудников. [1]

В глобальных или универсальных компаниях унифицированные продукты и услуги предлагаются всем клиентам через множество каналов. В таких случаях профессиональные роли в организации разнообразны, а HR-политика направлена на то, чтобы все знали что, где и как они делают. В большинстве случаев это означает единообразие HR-политики во всех отделениях организации. Происходит усреднение среднего.

В более современных финансовых организациях фокус направлен на технологии и качество предоставления услуг своим клиентам в отличие от продуктов традиционных финансовых компаний. Это означает, что

долгосрочные цели и стратегия бизнеса удовлетворяют потребности людей с точки зрения технологий и оказания тех услуг, в которых нуждается потребитель, и там, где он в них нуждается. Это совершенно разные подходы к управлению человеческими ресурсами. В обоих случаях крайне важно, чтобы сотрудники точно знали, в каком направлении движется бизнес. Также важно, чтобы сотрудники знали о долгосрочной стратегии и этике организации.

За последние 5-8 лет стало очевидно, что если этику компании не соблюдают и не оповещают о ней сотрудников, они, как правило, будут ориентироваться на краткосрочные вознаграждения, основанные на краткосрочной прибыли, не заботясь о долгосрочном влиянии на бизнес. Таким образом, для современных организаций крайне важно однозначно сообщать сотрудникам о своих долгосрочных целях и о том, как эти цели должны достигаться, об этике бизнеса.

Что касается норм занятости, то традиционно линейный персонал в финансовых компаниях, например банках, работает сменами и отработывает фиксированное количество часов в неделю. Как только уровень ответственности сотрудника повышается, и он поднимается в организационной структуре, количество рабочих часов и тип выполняемой работы существенно меняются. Сотрудник перестает решать рутинные ежедневные задачи, начинает думать о среднесрочной тактике и долгосрочной стратегии бизнеса.

Современный контекст поощряет креативность. Это отличает людей из сферы финансовых услуг в наше время от прошлого. Когда речь идет о системах поощрения или мотивации сотрудников, можно разделить их на 2 или 3 основные формы. В первом случае говорится, к примеру, о кассирах, работающих с клиентами, обычных операторах call-центра. Типичная система поощрения в этом случае будет построена вокруг достижения ежемесячных или ежеквартальных целей, которые легко посчитать и разъяснить сотрудникам. Как правило, за деятельностью линейного персонала пристально следят каждый день. Поощрение они получают ежемесячно и их показатели легко можно сравнивать с показателями коллег.

Если перейти на средний уровень управления организацией, то бонусы будут ежегодными и будут зависеть как от показателей организации в целом, так и от показателей личной эффективности.

Старшие сотрудники отдела продаж, которые продают более сложные продукты ключевым компаниям и клиентам, обычно получают ежегодные или полугодовые поощрения, основанные на минимизации рисков компании и максимизации денежного вознаграждения. В случае высшего менеджмента обычно поощряется сложность продукта. Если говорить о членах правления, ежегодные бонусы обычно отсрочены и основываются исключительно на годовом отчете о финансовых показателях организации.

Таким образом, управление человеческими ресурсами является формированием персонала и построение их деятельности таким образом, чтобы достичь максимальной производительности. Цель деятельности по управлению человеческими ресурсами, чтобы заставить сотрудников быть лояльными к своей компании, а также, чтобы компания замотивировала сотрудников для достижения своих целей. [1]

#### **Использованные источники:**

1. Васильев Д.И. Новые объяснения понятий человеческие ресурсы, управление человеческими ресурсами и стратегическое управление персоналом в банках [Электронный ресурс]: Экономика и менеджмент инновационных технологий, 2016, № 12 – Электронные текстовые данные. – Режим доступа: <http://ekonomika.snauka.ru/2016/12/13203>.
2. Вобляя В.Ю., Иванова Н.Е. Инновационные методы управления персоналом [Электронный ресурс]: Международный научно-практический журнал «Форум молодых ученых», № 5 (9) май 2017 г. – Электронные текстовые данные. – Режим доступа: [http://forum-nauka.ru/domains\\_data/files/9/Voblaya%20V.Yu.-IVANOVA%20N.E.pdf](http://forum-nauka.ru/domains_data/files/9/Voblaya%20V.Yu.-IVANOVA%20N.E.pdf).

**УДК 338**

*Бочков П.В, кандидат экономических наук  
доцент*

#### **ФГБОУ ВО Уральский институт ГПС МЧС России ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ МЧС РОССИИ**

**Аннотация.** Государственная политика в области безопасности жизнедеятельности реализуется под руководством МЧС России, эффективность которой зависит от функционирования систем управления. В работе рассмотрен план мероприятий совершенствования системы управления МЧС России до 2030 года и предложены формы реализации мероприятий.

**Ключевые слова.** Система управления, чрезвычайные ситуации, концепция, развитие.

#### **Bochkov P.V. FGBOU VO Ural Institute of the State Fire Service of the Ministry of Emergencies of Russia MAIN DIRECTIONS OF THE DEVELOPMENT OF THE EMERGENCY CONTROL SYSTEM OF RUSSIA**

**Abstract.** The state policy in the field of life safety is implemented under the guidance of the Ministry of Emergencies of Russia, whose effectiveness depends on the functioning of management systems. The work outlines a plan of measures to improve the management system of the Ministry of Emergencies of Russia until 2030 and proposes the forms for implementing the measures.

**Keywords:** Control system, emergency situations, concept, development.

В настоящее время в условиях быстро развивающегося мира, глобализации, развития науки техники, освоения новых территорий необходимость развития государственно-политического и социально-экономического развития страны становится особо актуальной. Деятельность по обеспечению безопасности населения и территорий от чрезвычайных ситуаций различного характера является одной из важнейших функциональных направлений страны, без совершенствования, которого невозможно достижение основных заданных векторов развития Российской Федерации. Система управления выступает основополагающим рычагом по решению проблем предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций, что говорит об актуальности данной темы.

Теоретическая и практическая значимость проведенного исследования заключается в оценке плана МЧС-2030 и выработке механизма совершенствования системы управления МЧС России.

Система управления федерального исполнительного надзорно-контрольного органа - Министерство Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий – включает в себя совокупность органов управления, сил и средств, направленных на решение задач в области гражданской обороны, защиты населения и территорий от чрезвычайных ситуаций природного и техногенного характера, обеспечения пожарной безопасности и безопасности людей на водных объектах.

Приказом МЧС России от 23.01.2017 № 21 утвержден план мероприятий МЧС России по реализации основ государственной политики Российской Федерации в области гражданской обороны на период до 2030 года. В области совершенствования системы управления гражданской обороной, систем оповещения и информирования населения об опасностях мирного и военного времени нашли отражение ряд мероприятий, представленных в таблице 1.

Таблица 1

Мероприятия по совершенствованию системы управления[1]

| Наименование мероприятия                                                                                                                                                                         | Срок реализации |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------|
| Развитие Национального центра управления в кризисных ситуациях, находящегося в ведении федерального органа исполнительной власти, уполномоченного на решение задач в области гражданской обороны | до 2030 г.      |
| Повышение эффективности системы управления гражданской обороной путем развития центров управления в кризисных ситуациях территориальных органов МЧС России                                       | до 2030 г.      |
| Подготовка специалистов по управлению рисками                                                                                                                                                    | Ежегодно        |
| Развитие пунктов управления МЧС России, в том числе мобильных (подвижных),                                                                                                                       | до 2030 г.      |

|                                                                                                                                       |            |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------|
| повышение уровня их технической оснащенности                                                                                          |            |
| Развитие системы связи МЧС России в соответствии с требованиями системы управления МЧС России                                         | до 2030 г. |
| Повышение готовности систем оповещения населения об опасностях, возникающих при ведении военных действий или вследствие этих действий | постоянно  |

Интересным представляется рассмотреть возможные пути достижения заданных целевых показателей, обобщенно и систематизировано информация о которых представлена в таблице 2.

Таблица 2

**Формы и средства реализации мероприятий по совершенствованию системы управления МЧС России**

| Наименование мероприятия                                                                                                                                                                         | Форма и средства реализации                                                                                                                                                                                                                                             |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Развитие Национального центра управления в кризисных ситуациях, находящегося в ведении федерального органа исполнительной власти, уполномоченного на решение задач в области гражданской обороны | Создание оптимальной структуры НЦУКС, разворачиваемой в текущее время в области ряда упразднения региональных центров и увеличения аварийно-пожарного гарнизона                                                                                                         |
| Повышение эффективности системы управления гражданской обороной путем развития центров управления в кризисных ситуациях территориальных органов МЧС России                                       | Развитие территориальных ЦУКС на уровне субъекта, как органа управления, от которого зависит эффективность реагирования других подразделений                                                                                                                            |
| Подготовка специалистов по управлению рисками                                                                                                                                                    | Управление рисками, как основной вектор развития. Формирование образовательных программ по подготовке соответствующих кадров<br>Совершенствование системы образования                                                                                                   |
| Развитие пунктов управления МЧС России, в том числе мобильных (подвижных), повышение уровня их технической оснащенности                                                                          | Увеличение количества ПУ МЧС России, в т.ч. на локальном уровне<br>Техническое оснащение ПУ МЧС России                                                                                                                                                                  |
| Развитие системы связи МЧС России в соответствии с требованиями системы управления МЧС России                                                                                                    | Внедрение радиоканальной или спутниковой системы связи на территориях с мало развитой телекоммуникационной системой, оснащение всех оперативных подразделений МЧС России<br>Использование передовых технологий, систем и программ, к примеру, GlobalstarThurayaInmarsat |

|                                                                                                                                       |                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Повышение готовности систем оповещения населения об опасностях, возникающих при ведении военных действий или вследствие этих действий | Разработка и внедрение системы оповещения на транспорте, совершенствование системы ОКСИОН, в т.ч. разработка методик использования различных видов коммуникаций - социальных сетей, блогосферы, смс-оповещения и др.<br>Модернизация и автоматизация систем оповещения сопряженно с системами мониторинга, мобильных элементов оповещения.<br>Внедрение АПК «Безопасный город» |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|

Учитывая предложенные формы достижения плана по совершенствованию системы управления МЧС-2030, принимая во внимание доклад Министра МЧС России Владимир Андреевич Пучков, акцентировавшем внимание на создании «единой технологической цепочки защиты населения и территорий: мониторинг - оценка - реагирование - взаимодействие - эффективная помощь» [3] была рассмотрена форма совершенствования взаимосвязи звеньев указанной цепочки.

#### «Мониторинг – оценка»

1. Совершенствование контрольно-надзорного органа путем оптимизации риск-ориентированного подхода, предусматривающего оценку рисков и принятие шагов, определения органа по координации мер по оценке рисков и распределению ресурсов для их снижения [2].

2. Подготовка квалифицированных работников по определению рисков.

3. Техническое оснащение по определению рисков, по прогнозированию и предупреждению чрезвычайных ситуаций, путем внедрения системы космического мониторинга с применением создаваемых российских спутниковых систем, современных сетевых технологий и информационно-технологической инфраструктуры в повседневную деятельность центров управления в кризисных ситуациях на местах.

#### «Реагирование – взаимодействие – эффективная помощь».

1. Современная методическая нормативная база по реагированию на чрезвычайные ситуации.

2. Квалификация сотрудников (операторов, диспетчеров).

3. Техническое оснащение пунктов управления (ПУ), системы связи (СС) и системы оповещения (СО), рабочих мест в целях оперативного межведомственного взаимодействия между различными структурами.

Таким образом, только когда мы сможем уверенно ответить на вопросы «как делать?», «кто делает?», «с помощью чего делает?» достигается комплексный подход в достижении заданных векторов развития, как системы управления, так и в целом МЧС России. Триединство «метод-человек-инструмент» становится основной тенденцией в развитии системы управления МЧС России, как, впрочем, и страны в целом.

### **Использованные источники:**

1. Приказ МЧС России от 23.01.2017 № 21 «Об утверждении плана мероприятий МЧС России по реализации основ государственной политики Российской Федерации в области гражданской обороны на период до 2030 года».
2. В.М. Безденежных, К.А. Протасов. Особенности риск-ориентированного подхода при управлении малым и средним бизнесом [Электронный ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/osobennosti-risk-orientirovannogo-podhoda-pri-upravlenii-malym-i-srednim-biznesom-1> (дата обращения: 21.02.2018).
3. Заседание Правительства (2012, № 35) [Электронный ресурс] URL: <http://m.government.ru/meetings/24084/> (дата обращения: 21.02.2018).

**УДК: 336.14**

*Бутина О.П., к.э.н, доцент  
кафедра экономики и прикладной информатики  
РЭУ им Плеханова Ивановский филиал  
Россия, г.Иваново  
Притыко Е.А.  
5 курс, специальность «Экономическая безопасность»  
РЭУ им Плеханова Ивановский филиал  
Россия, г.Иваново*

### **РОЛЬ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ**

**Аннотация:** В данной статье проведен автором анализ бюджета Ивановской области, рассмотрены основные проблемы поступления собственных средств в бюджет, предложены направления для их разрешения. Выявлена и обоснована необходимость повышения доходной части для социально-экономического развития. Проанализировав роль доходной части бюджета, выявлена взаимосвязь с видами экономической безопасности.

**Ключевые слова:** региональный бюджет, бюджет, доходная часть, доходная база, экономическая безопасность.

### **THE ROLE OF BUDGET REVENUES IN THE ECONOMIC SECURITY OF THE IVANOV REGION**

**Abstract:** In this article the author conducted the analysis of the budget of the Ivanovo region, the main problems of income own funds in the budget proposed directions for their solution. Revealed and substantiated the necessity of increase of a profitable part of the socio-economic development. Analyzing the role of budget revenues, the interrelation with economic safety.

**Key words:** regional budget, budget, revenues, revenues, economic security.



Государство через региональные бюджеты пытается активно проводить экономическую и социальную политику путем предоставления региональным органам власти средства для увеличения их бюджетов с целью прямого финансирования социальной сферы, сельского хозяйства, промышленности, строительства, охраны окружающей среды и других направлений. Региональные бюджеты предназначены для финансового обеспечения задач, возложенных на государственные органы управления субъекта Российской Федерации. Бюджеты субъектов Российской Федерации входят во второй уровень бюджетной системы Российской Федерации.

С одной стороны, регион имеет самостоятельные источники формирования доходов и направления расходования средств, а с другой стороны, занимают промежуточное место в финансово-бюджетной системе: получая помощь из федерального бюджета, сами оказывают аналогичное финансовое содействие местным бюджетам[1].

Доходы региональных бюджетов - это определенные нормами права финансовые отношения по поводу поступления денежных средств в бюджет Российской Федерации, субъекта Федерации или муниципального образования с целью создания финансовой базы для удовлетворения публичных потребностей.. Доходы бюджетов субъектов РФ формируются за счет собственных и регулирующих налоговых доходов, кроме доходов, передаваемых в порядке регулирования местным бюджетам.

Обеспечение финансовой самостоятельности субъекта РФ выступает крайне важной задачей современного управления страной, поскольку успешное социально-экономическое развитие муниципалитетов требует наличия финансовой базы, которая формируется преимущественно за счет собственных доходов местных бюджетов. Самостоятельность бюджетов определяется долей собственных доходных источников в общей сумме доходов бюджета [2].

Проблема финансовой самостоятельности и самодостаточности бюджетов территорий (регионов и муниципалитетов) остается и в настоящее время крайне острой и дискуссионной и заключается в катастрофическом падении доходов региональных бюджетов. В связи с этим рассмотрим показатели Ивановской области для дальнейшего анализа роли доходов в бюджете региона(табл.1)

Таблица 1-Анализ доходов Ивановской области(млн руб)[4]

| Показатель                | 2014       | уд.вес | 2015       | уд.вес | 2016      | уд.вес | ТР,%(2016/2015) |
|---------------------------|------------|--------|------------|--------|-----------|--------|-----------------|
| Доходы                    | 32 458,4Р  | 100,0% | 32 012,7 Р | 100,0% | 30 174,0Р | 100,0% | 94,3            |
| Налоговые                 | 16 670,4 Р | 51,4%  | 17 383,8Р  | 54,3%  | 17 607,0Р | 58,4%  | 101,3           |
| Неналоговые               | 853,0Р     | 2,6%   | 628,1Р     | 2,0%   | 766,0 Р   | 2,5%   | 122,0           |
| Безвозмездные поступления | 14 935,0Р  | 46,0%  | 14 000,7Р  | 43,7%  | 11 907,6Р | 39,5%  | 85,0            |
| Расходы                   | 35 718,1Р  |        | 34 723,7Р  |        | 32 427,8Р |        | 93,4            |
| Итог-дефицит              | -3 259,6Р  |        | -2 711,3Р  |        | -2 253,8Р |        |                 |

Тенденция роста доли налоговых доходов и сокращения доли безвозмездных поступлений в объеме поступивших доходов наблюдается ежегодно, начиная с 2014 года, и в результате в 2016 году данный структурный сдвиг характеризуется максимальными показателями, когда объем поступивших налоговых доходов в 1,5 раза превысил объем безвозмездных поступлений, а доля безвозмездных поступлений, не снижавшаяся в последние годы ниже 45 %, в 2016 году составляет только 39,5 %.

Проведенный анализ формирования и исполнения доходной базы бюджета Ивановской области позволяет выделить следующие основные проблемы:

- ✓ Общие доходы регионального бюджета меньше, чем расходы,
- ✓ Низкая доля поступления налоговых доходов в доходной базе регионального бюджета;
- ✓ Нехватка собственных финансовых ресурсов регионального бюджета;
- ✓ Значительная доля безвозмездных поступлений в составе общего дохода.

Для решения вышеперечисленных проблем Ивановской существует несколько направлений увеличения доходной части:

- реформирование межбюджетных отношений;
- эффективное управление государственной собственностью;
- привлечение инвестиций в развитие экономики региона;
- контроль за не уклонением уплаты налогов в бюджет,
- разработка промышленного комплекса для продажи продукта, тем самым повышая поступления НДС в бюджет,
- укрепление региона путем повышения его конкурентоспособности,
- объединение регионов с Ивановской областью[3].

Проблема поступления доходов регионального бюджета от собственных средств, являясь угрозой ЭБ Ивановской области, влияет на следующие факторы:

1.Социально-экономическое развитие. Повышение доли пополнения доходной базы региона позволит экономическому субъекту развивать свой потенциал, тем самым повышая уровень и качество жизни населения,

уровень образования и здравоохранения, показатель валового регионального продукта, выделение большего количества бюджетных средств на соответствующие статьи расходов бюджета.

2.Инвестиционная привлекательность. Увеличение доходов региональных бюджетов повысит конкурентоспособность Ивановской области и станет привлекательным для инвестирования денежных средств по сравнению с другими экономическими субъектами ЦФО, так как доля безвозмездных поступлений сократится, как следствие, регион перестанет быть дотационным, каким является на современном этапе развития. Однако, существует и обратная взаимосвязь инвестиций и доходов бюджета: при направлении инвестиций в больших объемах с участием зарубежных и российских инвесторов происходит увеличение налоговых поступлений, позволяя укрепить ее доходную часть.

3.Обеспечение налоговой безопасности. Снижение налоговой нагрузки на предприятия, изменения законодательство, использование усовершенствованных методов выездной и камеральной проверки налоговыми органами, мониторинг за соблюдением налоговой дисциплины позволит повысить налоговые поступления в Ивановский областной бюджет.

4.Финансовая составляющая ЭБ. Фактор превышения расходов региона над доходами говорит о несостоятельности экономического субъекта, неспособность независимо функционировать без привлечения средств бюджета других регионов и федерального бюджета. Сделаем вывод, что бюджет Ивановской области является дефицитным, следовательно, это угроза финансовой устойчивости региона.

5.Промышленную развитость. На данный момент в Ивановской области катастрофически мало предприятий промышленного характера. Открытие производственных и промышленных предприятий позволит укрепить и повысить показатели налоговой доходности Ивановского областного бюджета. К сожалению, негативная тенденция налоговых поступлений, говорит о том, что нет стимула для создания промышленных комплексов субъектом РФ и открытием малого предприятия физическим лицом, не имея поддержку региона.

6.Инновационное развитие. В современных условиях инновации, в том числе в управлении любым хозяйствующим субъектом, в обеспечении его эффективности деятельности и т.п. наиболее значимая составляющая.

7.Кадровая безопасность. Данное направление вытекает из фактора социально-экономического развития, так как сокращения доходной части приведут к ухудшению качества образования, как следствие – это некомпетентные специалисты, в том числе на руководящих должностях.

Доходная часть бюджета Ивановской области прямо или косвенно влияет на перечисленные выше факторы. Главным признаком ЭБ региона является обеспечение стабильности регионального бюджета, повышение

эффективности управления их доходами за счет мобилизации внутренних финансовых резервов и поиска дополнительных источников доходов.

**Использованные источники:**

- 1.БК РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19702/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19702/) Дата обращения 6.12.17
- 2.Марченко Т. С. Актуальные проблемы формирования доходов местных бюджетов // Молодой ученый. — 2015. — №10.
- 3.Савина О.Н. Проблемы формирования доходов бюджетов муниципальных образований // Научные известия. 2017. №6.
- 4.Официальный сайт Правительства Ивановской области. [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://www.ivanovoobl.ru/> Дата обращения 6.12.17

**УДК 336.7**

*Виноградова В.А.  
студент магистратуры  
Финансовый университет при Правительстве РФ  
Россия, г. Москва  
Vinogradova V.A.  
master's student  
Financial university under the Government of the RF  
Russia, Moscow*

**СПОСОБЫ ПОЛУЧЕНИЯ ВНЕШНЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ  
БИЗНЕСА: БАНКОВСКИЙ КРЕДИТ ИЛИ ВЫПУСК ОБЛИГАЦИЙ  
METHODS OF EXTERNAL BUSINESS FINANCING: BANKING CREDIT  
OR BOND ISSUE**

**Аннотация.** *Статья посвящена комплексному исследованию источников внешнего финансирования малого и среднего бизнеса в России. Выделяются и описываются характерные особенности видов получения финансовой поддержки предприятиями, их основные достоинства и недостатки.*

**Ключевые слова:** *источники финансирования, кредитование, эмиссия облигаций, средний бизнес.*

**Abstract.** *The article is devoted to a comprehensive study of the sources of external financing of small and medium-sized businesses in Russia. The characteristic features of the types of financial support to enterprises, their main strengths and weaknesses were identified and described.*

**Kew words:** *sources of financing, lending, bond issue, small and medium practices.*

В условиях финансовой нестабильности каждое малое и среднее предприятие для старта или реализации определённых задач и проектов при нехватке собственных средств ищет внешние источники финансирования.

В зависимости от размера бизнеса и целей привлечения денежных средств предпринимателю открывается множество видов финансирования. Внешнее финансирование делится на долговое и доленое. К долговым способам финансирования относятся кредит под залог имущества, облигации, векселя, лизинг. К долевым способам относят привлечение акционерного и венчурного капиталов. Долевые способы редко подходят для малого и среднего предпринимательства, поэтому в данной статье будут рассматриваться наиболее распространённые и стандартные: банковские кредиты и выпуск облигаций.

Банковский кредит - один из самых быстрых и простых способов пополнения бюджета фирмы. На данный момент кредиты выдаются на открытие дела, на покупку оборудования, на реализацию определенной бизнес-идеи. Стоит отметить, что банковские займы с каждым годом становятся всё более доступными и на сегодняшний день банки предлагают кредиты без залога и поручительства. Однако, примечательно, что стоимость такого займа будет значительно выше классического, да и срок кредитования будет заметно короче.

Облигация – долговая эмиссионная ценная бумага, по которой эмитент обязуется выплатить инвесторам определённый процент и определённую сумму в будущем. Среди огромного разнообразия облигаций достойны внимания биржевые и классические, о которых речь и пойдёт ниже.

Классические облигации – однократные крупные облигационные займы, часто имеющие непростые параметры: залоговое обеспечение, размещение по закрытой подписке, без допуска к организованным торгам; регистрацию осуществляет Банк России.

Биржевые облигации – относительно новый инструмент, характеризующий крупные и средние публичные долгосрочные займы, без залогового обеспечения путём открытой подписки и с обращением на бирже; регистрацию осуществляет Биржа. Они были запущены для привлечения среднего сегмента бизнеса на финансовые рынки ввиду упрощения процедуры эмиссии и отхода от банковского кредитования согласно программе развития Центрального Банка России.

Таблица 1. Требования листинга биржевых облигаций Московской Биржи<sup>1</sup>

| Требования                                                                                            | I уровень                                                                                                            | II уровень                                                              | III уровень            |
|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------|------------------------|
| Соответствие облигаций требованиям законодательства РФ, в том числе нормативных актов Банка России    | +                                                                                                                    | +                                                                       | +                      |
| Осуществление раскрытия информации в соответствии с требованиями законодательства РФ о ценных бумагах | +                                                                                                                    | +                                                                       | +                      |
| Облигации приняты на обслуживание в Расчетном депозитарии                                             | +                                                                                                                    | +                                                                       | +                      |
| Объем выпуска                                                                                         | Не менее 2 млрд. руб.                                                                                                | Не менее 500 млн. руб.                                                  | Условие не применяется |
| Номинальная стоимость облигаций                                                                       | Не превышает 50 000 руб. или 1 000 денежных единиц, в случае если номинал ценной бумаги выражен в иностранной валюте |                                                                         | Условие не применяется |
| Условия выпуска                                                                                       | Не содержат ограничений                                                                                              |                                                                         | Условие не применяется |
| Срок существования эмитента и поручителя (гаранта) (при его наличии)                                  | Не менее 3 лет                                                                                                       | Не менее 1 года или не менее 3 месяцев при наличии поручителя (гаранта) | Условие не применяется |
| Наличие у эмитента (у выпуска облигаций) или у поручителя (гаранта) уровня кредитного рейтинга        | Уровень рейтинга не ниже уровня, установленного Советом директоров Банка России                                      | Условие не применяется                                                  |                        |

Ввиду того, что биржевые облигации доступны более широкому кругу лиц, они выглядят более привлекательными для среднего бизнеса. Исходя из таблицы 1, можно сделать вывод о том, что каждая средняя фирма сможет себе позволить услугу подобного рода. Стоит отметить, что наиболее доступный третий котировальный уровень является наиболее рискованным и предполагают большую премию за риск, то есть большую ставку купона.

<sup>1</sup> Составлено автором на основе данных ЦБ РФ - <http://www.cbr.ru/StaticHtml/File/27742/16.pdf>

Таблица 2. Сравнение облигаций с банковскими кредитами<sup>2</sup>.

|                        | Биржевые облигации                                                             | Банковские кредиты                                                                                     |
|------------------------|--------------------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Сроки, объемы и ставки | Средний объем выпуска от 1 до 10 млрд рублей                                   | Средняя сумма кредита - 35 млн. рублей, максимальная - 300 млн рублей                                  |
|                        | Средний срок выпуска - около 10 лет, с учетом оферт – около 5 лет              | Средний срок кредита - 3 года, максимальный срок - 10 лет                                              |
|                        | Средняя ставка купона - 10,5% по БО I и II эшелона, 13,7% по БО III эшелона    | Средняя ставка кредита с поручительством и залогом - 12%, ставка без поручительства и залога - 17%     |
| Преимущества           | Беззалоговое финансирование                                                    | Возможность пересмотра кредитного договора при существенном изменении ситуации на рынке                |
|                        | Нет зависимости от одного кредитора                                            |                                                                                                        |
|                        | Широкий круг кредиторов                                                        | Не требуется публичное раскрытие информации                                                            |
|                        | Создание публичной кредитной истории, удешевляющей дальнейшие заимствования    | Возможность привлечения небольшой суммы без залога                                                     |
|                        | Возможность гибкого управления долгом в случае изменения конъюнктуры рынка     | Простота организации и низкий уровень затрат на привлечение кредита                                    |
| Недостатки             | Достаточно сложная процедура подготовки выпуска                                | Возможна комиссия за выдачу от 0,1 до 2% от суммы                                                      |
|                        | Дополнительные инфраструктурные расходы на андеррайтеров, консультантов и т.д. | Банк, находясь в более сильной переговорной позиции, снижает возможности заёмщика по управлению долгом |
|                        | Необходимость публичного раскрытия информации                                  | Навязывание дополнительных услуг банков                                                                |
|                        | Нецелесообразность размещения малого объёма                                    | Требования к обеспечению, неснижаемому остатку на счете, поддержанию оборотов                          |
|                        | Невозможность пересмотра ставки купона до погашения или оферты                 |                                                                                                        |

В таблице 2 приведены основные характеристики банковского кредита и биржевых облигаций, а также их достоинства и недостатки. Учитывая данные таблицы, очевидно, что облигации – более сложный «проект» по привлечению средств, который привлекает средний бизнес более низкими процентными ставками, долгим сроком заимствования и отсутствием залога и в то же время отталкивает трудоёмкостью и дорогой стоимостью привлечения. Так за первый выпуск биржевых облигаций фирма должна будет оплатить присвоение выпуску идентификационного номера, размещение облигаций и предварительное рассмотрение документов 575

<sup>2</sup> Составлено автором на основании данных ЦБ РФ - <http://www.cbr.ru/StaticHtml/File/27742/16.pdf>

тысяч рублей. Также не стоит забывать об инфраструктурных расходах на аудиторов, консультантов и т.д. около 0,05% от размещения, что при выпуске в 1 млрд рублей составит ещё 500 тысяч рублей.

Таким образом, выбирая между банковским кредитом и выпуском облигаций, фирма должна решить, с какой целью она привлекает денежные средства, готова ли она раскрывать публично свою отчётность и нести расходы в размере 1-2 млн рублей для того, чтоб соответствовать всем требованиям при эмиссии облигаций.

#### **Использованные источники:**

- 1) Официальный сайт Московской биржи - <https://www.moex.com/s1877>
- 2) Официальный сайт Центрального Банка РФ - <http://www.cbr.ru/StaticHtml/File/27742/16.pdf>

**УДК 331.1**

**Воблая В. Ю.**

*студент магистратуры, 2 курс*

**Иванова Н. Е., доктор экономических наук, доцент  
профессор кафедры экономики и управления  
ГАОУ ВО «Невинномысский государственный  
гуманитарно-технический институт»**

*Россия, г. Невинномысск*

**Voblava V.Y.**

*undergraduate student, 2nd year*

**Ivanova N. E., doctor of economic sciences, associate professor  
professor of the department of economics and management  
SAEI HE «Nevinnomyssk state humanitarian-technical institute»  
Russia, Nevinnomyssk**

### **МЕТОДЫ И ЦЕЛИ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА: КАК ПРЕВРАТИТЬ СОТРУДНИКОВ ИЗ ИНСТРУМЕНТА В МОЗГОВОЙ ЦЕНТР КОМПАНИИ**

### **METHODS AND PURPOSES OF STAFF ESTIMATION: HOW TO TRANSFER THE EMPLOYEES FROM THE TOOL TO THE BRAIN CENTER OF THE COMPANY**

**Аннотация:** В статье раскрыты теоретические основы оценки персонала: понятие и сущность оценки персонала, ее роль в кадровом менеджменте, технология проведения оценочных процедур. Особое внимание уделено рассмотрению методов оценки персонала.

**Summary:** The article is devoted to the theoretical bases of personnel assessment: the concept and essence of personnel assessment, its role in personnel management, technology of valuation procedures. Particular attention is paid to the evaluation of personnel.

**Ключевые слова:** оценка персонала, квалификация, компетенции, тестирование, персонал.



**Keywords:** *personnel assessment, qualification, competence, testing, personnel.*

Еще в 20–30-х годах прошлого века возник интерес к использованию научного подхода в организации труда и контроля работников. В 50–80-е годы начали появляться схемы для тестирования различных категорий сотрудников, направленные на выявление показателей результативности их работы. С начала 90-х и по сегодняшний день происходит систематизация существующих знаний и развитие новых методик, помогающих компаниям эффективно оценивать персонал.

Оценка персонала относится к любому методу сбора информации о физических лицах с целью принятия решения о выборе. Решения о выборе включают, но не ограничиваются: найм, размещение, продвижение по службе, направление, удержание и участие в программах, ведущих к продвижению (например, ученичество, обучение, развитие карьеры). Выбор квалифицированных кандидатов является важным шагом в создании талантливой и преданной делу рабочей силы, поддержки эффективной организационной культуры и повышения эффективности работы агентства.

Эффективная оценка персонала включает в себя систематический подход к сбору информации о квалификации работы заявителей. Факторы, способствующие успешной работе (например, устное общение, решение проблем), идентифицируются с помощью процесса, называемого анализом работы. Анализ работы определяет обязанности, выполняемые на работе, и компетенции, необходимые для эффективной работы. [1] Основываясь на оценке персонала в тесном контакте с результатами анализа работы, связь между требованиями к работе и инструментами оценки персонала становится более прозрачной, что улучшает воспринимаемую справедливость процесса оценки.

Стоит заметить, инструмент оценки - это любой тест или процедура, администрируемые отдельным лицам для оценки их компетенций, интересов или пригодности для работы. Точность, с которой оценки кандидатов могут быть использованы для прогнозирования эффективности работы, является самой важной характеристикой инструмента, называемой прогностической достоверностью. [1]

Не все инструменты оценки подходят для каждой работы и организационных установок. Агентства должны учитывать ряд факторов при определении наиболее подходящей стратегии оценки для конкретной ситуации. Эти соображения включают в себя расписания для заполнения должностей, наличия персонала и финансовых ресурсов, количества должностей, подлежащих заполнению, а также характера и сложности работы, выполняемой на должностях, которые необходимо заполнить.

Первым шагом к созданию эффективной оценки персонала является проведение (или наличие) действующего текущего анализа работы. Второй шаг - использовать информацию, собранную из анализа работы, для

создания оценки, используемой для скрининга или оценки кандидатов (популярным вариантом является профессиональная анкета). [2] После того, как начальный скрининг будет завершен, вы можете использовать другие типы методов оценки, которые могут быть более ресурсоемкими, например структурированные интервью.

Это очень просто - использование эффективных инструментов оценки уменьшит степень ошибок при принятии решений о найме. Хорошо разработанные инструменты оценки позволяют агентствам конкретно ориентироваться на компетентность и навыки, которые они ищут. Это помогает обеспечить время, затрачиваемое как претендентами, так и персоналом агентства, повышать ценность процесса принятия решений. Ошибки выбора оказывают финансовое и практическое воздействие на организации. Последствия даже одной ошибки выбора могут создать проблемы для всего рабочего блока. Например, руководителям, возможно, придется посвятить значительное время обучению и консультированию маргинального сотрудника, и сотрудники должны часто обрабатывать увеличенные рабочие нагрузки, когда они исправляют или выполняют работу сотрудника. Некоторые ошибки выбора могут иметь последствия для всего агентства, такие как жалобы на обслуживание клиентов, увеличение числа несчастных случаев на производстве и травм, плохое качество работы, увеличение оборота или повреждение репутации агентства.

Хорошая оценка также принесет пользу сотрудникам, которые проявляют большую организационную приверженность и удовлетворенность работой, потому что они соответствуют тем работам, для которых они хорошо подходят. Кроме того, использование инструментов оценки, связанных с работой, часто приводит к более благоприятным реакциям заявителя на процесс отбора.[3] Такое восприятие имеет долгосрочные последствия для агентства, в том числе: продвижение позитивного имиджа организации, увеличение вероятности того, что заявитель примет предложение о работе, увеличит количество реферальных заданий и уменьшит риск проблем системы отбора и жалоб. Документация процесса анализа работы и связей между задачами работы, компетенциями и содержанием инструмента выбора важны для обеспечения того, чтобы стратегия оценки соответствовала юридическим и профессиональным рекомендациям.

#### **Использованные источники:**

1. Анцупов, А.Я. Социально-психологическая оценка персонала: Учебное пособие для студентов вузов / А.Я. Анцупов. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 391 с.
2. Мизинцева, М.Ф. Оценка персонала: Учебник и практикум для академического бакалавриата / М.Ф. Мизинцева, А.Р. Сардарян. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 378 с.

3. Митрофанова, Е.А. Управление персоналом: Теория и практика. Оценка результатов труда персонала и результатов деятельности подразделений службы управления персоналом: Учебно-практическое пособие / Е.А. Митрофанова. - М.: Проспект, 2013. - 72 с.

УДК 336.22

*Габдрахимов Р.Р.  
студент магистратуры  
ФГБОУ ВО Башкирский ГАУ  
Россия, г.Уфа  
Gabdrahimov R.  
master's student  
Bashkir state agrarian University  
Russia, Ufa*

### **ИНВЕСТИЦИОННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КРЕДИТ INVESTMENT TAX CREDIT**

**Аннотация:** *Понятие инвестиционного налогового кредита. Инвестиционный налоговый кредит может быть предоставлен организации.*

**Abstract:** *the Concept of investment tax credit. An investment tax credit can be granted to an organization.*

**Ключевые слова:** *кредит, налог, инвестиции, инновационная деятельность.*

**Key words:** *Credit ,tax, investment, innovation activity.*

(ИНК)- представляет собой такое изменение срока уплаты налога, при котором организации предоставляется возможность в течение определенного срока и в определенных пределах уменьшать свои платежи по налогу с последующей поэтапной уплатой суммы кредита и начисленных процентов.

Инвестиционному кредиту присущи многие признаки обычного кредита: срочность, платность и возвратность. Именно поэтому по сравнению с безвозмездным финансированием инфраструктурных проектов за счет средств государственного бюджета данная мера поддержки организаций является более выгодной для государства. Во-первых, средства, предоставленные в виде такого кредита, в конечном итоге будут возвращены в бюджет, а, во-вторых, государство получит доход в виде процентов за его использование[1].

Инвестиционный налоговый кредит может быть предоставлен организации, при наличии хотя бы одного из следующих оснований:

1) проведение этой организацией научно - исследовательских или опытно - конструкторских работ либо технического перевооружения собственного производства, в том числе направленного на создание рабочих мест для инвалидов или защиту окружающей среды от загрязнения промышленными отходами;

2) осуществление этой организацией внебюджетной или инновационной деятельности, в том числе создание новых или совершенствование применяемых технологий, создание новых видов сырья или материалов;

3) выполнение этой организацией особо важного заказа по социально - экономическому развитию региона или предоставление ею особо важных услуг населению.

Техническое перевооружение может быть не только производственного характера, но и направленное на создание рабочих мест для инвалидов или защиту окружающей среды от загрязнения промышленными отходами. В случае выполнения данного условия сумма предоставляемого кредита составляет 30% стоимости приобретенного оборудования, используемого исключительно в перечисленных целях. Кроме того, на региональном и местном уровнях могут предусматриваться и иные основания[2].

В каждом отчетном периоде (независимо от числа договоров об инвестиционном налоговом кредите) суммы, на которые уменьшаются платежи по налогу, не могут превышать 50% размеров соответствующих платежей по налогу, определенных по общим правилам без учета наличия договоров об инвестиционном налоговом кредите. При этом накопленная в течение налогового периода сумма кредита не может превышать 50% суммы налога, подлежащего уплате организацией за этот налоговый период. Если накопленная сумма кредита превышает предельные размеры, на которые допускается уменьшение налога, установленные настоящим пунктом, для такого отчетного периода, то разница между этой суммой и предельно допустимой суммой переносится на следующий отчетный период.

Организация, получившая инвестиционный налоговый кредит, вправе уменьшать свои платежи по соответствующему налогу в течение срока действия договора об инвестиционном налоговом кредите.

Уменьшение производится по каждому платежу соответствующего налога, по которому предоставлен инвестиционный налоговый кредит, за каждый отчетный период до тех пор, пока сумма, не уплаченная организацией в результате всех таких уменьшений (накопленная сумма кредита), не станет равной сумме кредита, предусмотренной соответствующим договором. Конкретный порядок уменьшения налоговых платежей определяется заключенным договором об инвестиционном налоговом кредите.

Как и любой другой, данный вид кредита оформляется договором установленной формы между налоговым органом и организацией, претендующей на его получение. Форма данного договора устанавливается уполномоченным органом, принимающим решение о предоставлении данного кредита. Типовой договор утвержден Приказом ФНС от 29 ноября 2005 г. № САЭ-3-19/622 [3].

Если организацией заключено более одного договора об инвестиционном налоговом кредите, срок действия которых не истек к моменту очередного платежа по налогу, накопленная сумма кредита определяется отдельно по каждому из этих договоров[4].

Инвестиционный налоговый кредит имеет своей целью стимулировать определенные виды деятельности налогоплательщиков, т.к., во-первых, инвестиционный налоговый кредит предполагает наибольшее изменение срока уплаты налога, по сравнению с другими формами такого изменения. Во-вторых, инвестиционный характер этого кредита подтверждается тем, что законодательно предусмотрен большой интервал времени, на который может быть предоставлен инвестиционный налоговый кредит - от года до пяти лет по части налога, которая поступает в федеральный бюджет - ведь хороший стимулирующий эффект от инвестиции можно получить, только тщательно изучив состояние дел в соответствующей организации и определив время, на которое целесообразно предоставить денежные средства, а зачастую в каждой конкретной ситуации это оптимальное время бывает совершенно различным, именно поэтому-то законодатель и предусмотрел такой большой разброс минимального и максимального срока, на который может предоставляться кредит (налоговый кредит по платежам в бюджет РФ предоставляется на срок от 3-х месяцев до года). В-третьих, инвестиционный характер кредита выражается в том, что организации предоставляется право самой выбирать при заключении договора, когда и насколько уменьшать свои налоговые платежи, данная норма предполагает, что при заключении договора о кредите должно быть учтено мнение организации относительно режима (графика) уменьшения налоговых платежей, поскольку, на самом деле, скорее всего, именно организация лучше всех знает то, какой режим необходимо установить, для наилучшего инвестиционного эффекта[5].

#### **Использованные источники:**

- 1.Галлямова, Т.Р. Научная организация труда в контрольно -аудиторском процессе [Текст] /Т.Р. Галлямова // Научное обеспечение устойчивости функционирования и развития АПК : Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием в рамках XIX Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2009», ответственные за выпуск: Р.С. Гизатуллин, Г.Х. Ибрагимова, / Издательство: Башкирский государственный аграрный университет, 2009.– С.93-96.
- 2.Галлямова, Т.Р. Налоговая нагрузка: понятие и характеристика ее составляющих, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО «УАПО» г.Уфы [Текст] / Т.Р. Галлямова , Рыбаков А.А. // Закономерности и тенденции развития бухгалтерской науки : материалы Всероссийской научно-практической конференции . – Казань: Издательство Казанского ГАУ, 2015. –С. 19-21.

- 3.Идрисов, Б.Р. Налоговое бремя предприятий малого бизнеса и пути его снижения [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. // Роль инноваций в трансформации современной науки Тюмень, 15 января 2016 г. : Сборник статей Международной научно-практической конференции./ Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016. – С. 76-77.
4. Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.
5. Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise [Text] T. R. Gallyamova, Tukaeva G.S., Bikmaev R. A. //Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016.– С.48-90.

*Герасименко Ю. Л.*

*ст. преподаватель*

*АНО "ООВО" "Университет экономики и управления"*

*РК, г. Симферополь*

## **СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ТУРИЗМА В СВОБОДНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЕ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ**

**Аннотация:** На данном этапе развития предприятия Республики Крым имеют перспективный стиль инвестиционной деятельности в связи с формированием свободной экономической зоны. Это позволяет предприятиям расширять свою деятельности, модернизировать ее и совершенствовать, так как применяется льготное налогообложение к предприятиям по условиям вхождения в свободно-экономическую зону. В свою очередь. СЭЗ – это преимущественное направление развития бизнеса в Республике Крым по льготному налоговому и таможенному режиму. Более перспективными для капитальных вложений являются туристская отрасль и сфера агропромышленного комплекса, а именно сельского хозяйства.

**Ключевые слова:** *свободно-экономическая зона, таможенный режим, льготное налогообложение, капитальные вложения, налоговые преференции.*

*Gerasimenko Yu. I.*

*senior lecturer*

*ANO "OOVO" University of Economics and management"*

*RK, Simferopol*

## **THE PRESENT STATE OF TOURISM IN THE FREE ECONOMIC ZONE ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF CRIMEA**

**Abstract:** *at this stage of development enterprises of the Republic of Crimea have a promising style of investment activities in connection with the formation of a free economic zone. This allows enterprises to expand, modernize and improve their activities, as preferential taxation is applied to enterprises on the terms of entering the free economic zone. In turn. FEZ is the priority direction of business development in the Republic of Crimea on preferential tax and customs regime. More promising for capital investments are the tourism industry and the sphere of agriculture, namely agriculture.*

**Key words:** *free economic zone, the customs regime, taxation, capital investments, tax incentives.*

Применение условий свободно-экономической зоны на территории Республики Крым является актуальным, так как возможность сомообеспечения внутреннего рынка товарами, работами и услугами является важной задачей правительства Российской Федерации. Большую ставку делают на развитие рекреации и туристской отрасли. Однако, вошедших предприятий данного направления деятельности в СЭЗ на

территории РК относительно не много. Это связано в первую очередь с порядком вхождения действующих предприятий на территории РК в перечень регистрируемых предприятий в свободно-экономическую зону. Экономический субъект должен предоставить пакет документов, подтверждающих род деятельности предприятий, и инвестиционный проект. Также необходимостью является правильное отражение капитальных инвестиций в форме инвестиционной декларации [2]. Объем капитальных вложений по Вашему инвестиционному проекту в первые 3 года должен составлять не менее: - 3 млн. руб. - для субъектов малого и среднего предпринимательства и 30 млн. руб. - для иных субъектов предпринимательства. Также следует отметить, что капитальные вложения должны быть привязаны ко всем видам деятельности экономического субъекта. В дальнейшем это повлияет и на правильность ведения бухгалтерского учета, не применяя отдельную форму, и на систему внутреннего и внешнего контроля за правильностью распределения инвестиционных средств. Следует сделать акцент на том, что предприятия туристской отрасли занимают довольно малый процент от предприятий свободно-экономической зоны. Всему виной является проблема включения акватории Черного моря в свободно-экономическую зону. На данный период времени на Крымском полуострове зарегистрировано 15% предприятий туристской отрасли из всего объема. Одни из них: ПАО «Гостиничный комплекс «Ялта-Интурист»; ООО «Крымское приморье»; АО «Санаторий «Черноморец»; ООО «Санаторий «Голден»; ООО «Республиканская туристическая компания»; АО «Крымтур»; ООО «Пансионат «Космос»; ООО «СУ-1 «Ялта»; ООО «Пальмира-палас»; ПК «Санаторий «Золотой берег» и др.

Для того, что предприятия туристской отрасли Республики Крым были рентабельны и привлекательны со стороны инвесторов, планируется включение в свободно-экономическую зону морских вод. Это позволит развить инфраструктуру Крыма в целом и способствовать развитию яхтенного и круизного туризма. С развитием данных отраслей туристской индустрии увеличится транспортное сообщение, что для полуострова тоже является целью достижения устойчивого положения на территории Российской Федерации. "Сегодня в рамках СЭЗ можно построить яхту или другое судно, но выйти в море на нем невозможно, потому что те преференции, которые действуют при строительстве этого судна, прекращают действие, если это судно спустить на воду, - отметил собеседник ТАСС [1]. Следует отметить, что с 2015 года участниками свободно-экономической зоны стало около 600 компаний.

Основываясь на результатах научно-прикладных исследований, автором выделены в качестве основных результатов функционирования свободных экономических зон развитие интеллектуального капитала, инвестиционной привлекательности и деловой активности и др., которые



проявляются в развитии человеческого капитала и формировании инновационной и предпринимательской среды как структурных условий экономики региона [3].

Статус свободно-экономической зоны в Республике Крым установлен на 25 лет и его имели возможность получить все предприятия и организации, но только до конца 2017 года, посредством регистрации в реестре свободно-экономической зоны. Это дает право предприятиям пользоваться льготным налогообложением. К примеру общая ставка налогообложения составляет 20%, из которой: 2% в федеральный бюджет (3% в 2017 - 2020 годах); 0% для отдельных категорий налогоплательщиков и 18% в бюджет субъекта РФ (17 % в 2017 - 2020 годах). Законодательные органы субъектов РФ могут понижать ставку налога для отдельных категорий налогоплательщиков, но не более чем до 13,5% (12,5 % в 2017 - 2020 годах) [1].

Таким образом, следует отметить, что применение статуса свободно-экономической зоны на территории Республики Крым дает возможность перспективному развитию полуострова в целом, и туристкой отрасли отдельно – как главной отрасли капиталовложений. При осуществлении инвестиционных проектов в данные предприятия планируется повышение макроэкономических показателей и показателей привлекательности полуострова для туристов, что обеспечит внутренний объем финансирования Крыма. Следует и отметить, что данная система имеет еще множество недочетов, таких например как: регистрация предприятий в свободно-экономической зоне только лишь для ухода от налогов и которые не собираются заниматься никакой экономической деятельностью и инвестиционным проектом. Это снижает уровень привлекательности полуострова и возникает риск неуплаты налогов в казну.

#### **Использованные источники:**

- 1.Федерального закона РФ № 377-ФЗ от 29.11.2014 года «О развитии Крымского федерального округа и свободной экономической зоне на территориях Республики Крым и города федерального значения Севастополя»
- 2.Приказ Министерства РФ по делам Крыма от 14 апреля 2015 г. № 93 “Об утверждении формы инвестиционной декларации”
- 3.Горячих М. В., Срибный В. И. – Значение и возможности применения программно-целевых методов для устойчивого экономического развития Крыма // Региональные проблемы преобразования экономики № 60.

*Гончарова В.С.*  
*студент*  
*ФГБОУ ВО «Донской государственный*  
*технический университет»*  
*(ДГТУ)*  
*Россия, г. Ростов-на-Дону.*  
*Goncharova V.S.*  
*student*  
*Don State Technical University (DSTU)*

**МАЛЫЙ БИЗНЕС И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ МЕЗО-  
И МАКРОУРОВНЯ (НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**  
**SMALL BUSINESS AND ITS CONTRIBUTION TO THE ECONOMIC  
DEVELOPMENT AT THE MESO-LEVEL AND MACRO-LEVEL (THE  
ROSTOV OBLAST CASE)**

**Аннотация.** *В статье характеризуется роль малых предприятий в экономике страны, а также рассматриваются формы поддержки малого предпринимательства в России.*

**Annotation.** *The article characterizes the role of small enterprises in the country's economy as well as it considers the forms of supporting small business in Russia.*

**Ключевые слова:** *малые предприятия; малый бизнес; государственная поддержка малого бизнеса.*

**Keywords:** *small enterprises; small business; state support of small business.*

Малые предприятия играют огромную роль, как в глобальной, так и в национальной экономике, поэтому поддержка данного вида предпринимательства в России является одним из приоритетных направлений государственной политики.

Субъекты малого бизнеса способны увеличить рост численности работающего населения, тем самым формируя предпосылки для развития среднего класса, а также повысить конкурентоспособность и обеспечить экономическую стабильность населения. В условиях последствий мирового финансового кризиса, такие тенденции представляются очень привлекательными для экономики нашей страны.

Мировой опыт подтверждает важность малого предпринимательства в хозяйстве стран. Если обратить внимание на степень развития малого бизнеса в странах с наиболее стабильными экономиками, то этот показатель в ВВП в большинстве случаев превышает 50%, в то время как в России доля сектора малого и среднего предпринимательства в ВВП составляет 21%. Таким образом, прогресс малого предпринимательства в нашей стране значительно ниже, чем в развитых, а также во многих развивающихся странах.

Динамика состояния малого бизнеса за 2015-2017 годы представлена в таблице 1.

**Таблица 1 - Основные показатели деятельности малых предприятий (без микропредприятий)**

| Наименование показателей       | Период времени |               |             | Отклонение       |                   |
|--------------------------------|----------------|---------------|-------------|------------------|-------------------|
|                                | 2015           | 2016          | 2017        | Абсолютное (+/-) | Относительное (%) |
| Количество предприятий, единиц | 242661         | 172916        | 256687      | 14026            | 5,8               |
| Средняя численность работников | 6660925        | 5388947       | 6712100     | 51175            | 0,8               |
| Оборот предприятий, тыс. руб   | 17292858014    | 18738212122,8 | 19885727144 | 2592869130       | 15                |

В последние годы в нашей стране сформировались основные элементы государственной поддержки малого бизнеса, однако существующие в этой сфере проблемы и сложные экономические условия хозяйствования, требуют дальнейшего развития и совершенствования мер.

Приоритетными направлениями для реализации этой цели являются:

- разработка четкой нормативно-правовой базы, учитывающей все нюансы ведения малого бизнеса;
- использование лизинга как наиболее приоритетного направления привлечения инвестиций в компанию;
- разработка стратегии взаимодействия российского и иностранного банковского капитала;
- формирование льготного налогового режима для участников малого бизнеса;
- создание инфраструктуры для успешного функционирования малого предпринимательства;
- подготовка кадров для работы в сфере малого предпринимательства и так далее.

В настоящее время в Российской Федерации уже сформирован ряд нормативно-правовых основ поддержки малого и среднего предпринимательства. К ним относится Стратегия развития малого и среднего бизнеса до 2030 года, утвержденная 2 июня 2016 года №1083-р., целью которой является создание конкурентоспособной экономики, способной обеспечить высокую технологичность производимых товаров и услуг, а также обеспечить стабильную занятость населения. По окончании реализации Стратегии ожидается увеличение доли малых и средних предприятий в ВВП страны в 2 раза (с 20 до 40%), а число занятых в сфере на 35%.

Минэкономразвития России, начиная с 2005 года, реализует специальную программу по предоставлению субсидий малым и средним предпринимателям на региональном уровне. Создается сеть инфраструктуры МСП в регионах, которая предполагает создание бизнес-инкубаторов, фондов содействия кредитованию, центров поддержки предпринимательства, промышленные, индустриальные и технопарки, центров кластерного развития и много другого.

Малые предприятия являются неотъемлемой частью социально-экономической системы Ростовской области. С 2015 по 2017 год на территории региона наблюдается тенденция роста количества субъектов малого бизнеса – с 5110 до 5493 соответственно.

Преимущество таких компаний в рамках региона заключается в следующем:

- малый бизнес позволяет наиболее полно удовлетворить потребности населения, так как способен быстрее реагировать на спрос потребителей;
- существует ряд программ, способствующих развитию малого и среднего предпринимательства;
- для открытия дела нужны гораздо меньшие инвестиции, чем для создания крупного дела;
- такими предприятиями проще управлять – не требуются крупные управленческие структуры.

С 2014 года в рамках государственной программы Ростовской области «Экономическое развитие и инновационная экономика» действует подпрограмма «Развитие субъектов малого и среднего предпринимательства в Ростовской области».

Основными источниками инвестирования у малых и средних предприятий в Ростовской области выступают кредиты банков и заемные средства других организаций. В 2016 году 24 банками-участниками подпрограммы предоставлено 4,8 тыс. на общую сумму 86,7 млрд рублей, что на 28,4 процента больше показателя 2015 года. При этом в Ростовской области в 2016 году наблюдается тенденция сужения банковского сектора региона. Всего на местном уровне поддержку за счет средств областного и федерального бюджетов получили 621 субъект малого и среднего предпринимательства, создано 1 544 рабочих места.

Конечно, в настоящий момент малый бизнес переживает непростые времена. Государство использует разнообразные механизмы поддержки, но в силу различных причин, для некоторых субъектов эти меры остаются недоступными. Зачастую предприниматели просто не знают о таких возможностях.

В целом можно констатировать, что в Ростовской области созданы определенные условия для развития бизнеса. Инфраструктура поддержки предпринимательства построена таким образом, что к ней могут получить доступ как действующие, так и начинающие предприниматели.

### **Использованные источники:**

1. Митина И. А. Инновационная экономика: региональный формат. Лекционный материал / Saarbrucken, 2016
2. Официальный портал правительства Ростовской области. URL: <http://www.donland.ru/Donland/Pages/View.aspx?pageid=124053&mid=128713&itemId=127361> (дата обращения: 10.03.2018)
3. Чеченкина Т.В., Чувилов Д.В. Государственная поддержка малого инновационного бизнеса: политика и практика // Наука. Инновации. Образование. 2017. №2. С. 95-97

**УДК 33.332.6**

*Дуванская Е.В., к.т.н., доцент*

*Жмуров В.В.*

*студент бакалавриата*

*Косарева В.Ф.*

*студент бакалавриата*

*Институт сферы обслуживания и предпринимательства*

*(филиал) ДГТУ в г. Шахты*

*Россия, Шахты*

### **ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТЬЮ**

**Аннотация:** В статье представлен алгоритм оценки эффективности управления коммерческой недвижимостью. Ядром алгоритма является определение интегрального количественного показателя эффективности управления методом рейтинговой оценки. На основе предложенного алгоритма проведен расчет эффективности управления конкретным объектом недвижимости.

**Ключевые слова:** коммерческая недвижимость, управление недвижимостью, управляющая компания.

*Duvanskaya T.V.*

*associate professor*

*Zhmurov V.V.*

*undergraduate student*

*Kosareva V.F.*

*undergraduate student*

*The Institute of Service Sector and Entrepreneurship (Branch) Don State*

*Technical University in Shakhty*

*Russia, Shakhty*

### **PRACTICAL ASPECTS OF ASSESSING THE EFFECTIVENESS OF COMMERCIAL REAL ESTATE MANAGEMENT**

**Summary. Abstract:** The article presents an algorithm for evaluating the efficiency of commercial real estate management. The core of the algorithm is the definition of an integral quantitative index of management effectiveness by the

*method of rating evaluation. Based on the proposed algorithm, the calculation of the management effectiveness of a particular real estate object is carried out.*

**Keywords:** commercial real estate, property management, management company.

Проблемы оценки управления коммерческой недвижимостью за последнее время нарастают, так как инвестиции в недвижимость, превышают вложения в акции и облигации. За период с 2000 года по 2014 год развитие рынка управления коммерческой недвижимостью шло достаточно активно. Чему способствовало появление частных управляющих компаний в результате увеличения инвестиций в недвижимость нежилого назначения. Начиная с 2015 года, наблюдается незначительное снижение ввода недвижимости нежилого назначения, что связано с уменьшением инвестиций в данную отрасль, в связи с кризисом (рисунок 1).

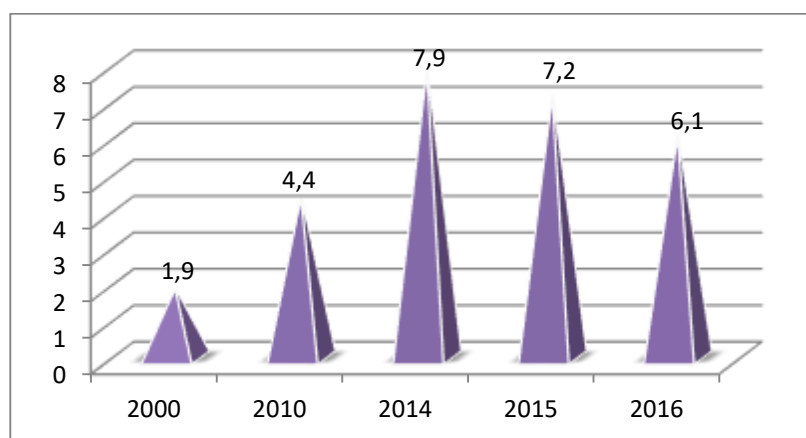


Рисунок 1 - Динамика ввода в действие коммерческой недвижимости  
[диаграмма построена по данным источника 1]

Сегодня владение коммерческой недвижимостью открывает перспективу получения дохода, который увязан с эффективным управлением этой недвижимостью [2, с.52]. Комплексное управление нежилой недвижимостью предполагает решение основной задачи собственника, связанной с оценкой эффективности управления.

Оценку эффективности управления коммерческой недвижимостью предлагается проводить в виде определения интегрального количественного показателя эффективности управления [3, с.254]. Для его определения можно использовать метод рейтинговой оценки, который основан на агрегировании отдельных показателей в единый сводный показатель, синтезирующий информацию, как о значении отдельных показателей, так и информацию о значимости этих показателей. Для оценки величины отдельных показателей (факторов) используется широко применяемый метод экспертных оценок. Основным достоинством этого метода является универсальность, т.е. пригодность для решения любой задачи.

Алгоритм оценки эффективности управления коммерческой недвижимостью можно представить в виде последовательности следующих этапов [4, с.68]:

**1 этап:** Формируется вектор исходных факторов, каждый из которых необходим, а все вместе они формируют условие достаточности для оценки эффективности управления коммерческой недвижимостью. Этот вектор формируется по формуле (1).

$$X = (x(1), x(2), \dots, x(7)), \quad (1)$$

где  $X$  – вектор исходных факторов;

$x(i)$  – факторы управления объектами коммерческой недвижимости.

**2 этап:** Строится вектор отдельных показателей, представляющих из себя функции исходных факторов, которые дают возможность количественно оценить исходные факторы, используя при этом балльную оценку, по формуле (2).

$$q = (q(1), q(2), \dots, q(7)), \quad (2)$$

где  $q(i)$  – функция  $i$ -ой характеристики, определяющей степень проявления анализируемого фактора, которая выражается в виде балльной оценки.  $q(i) = q(X(i))$  принимает значения: 0, 1, 2, 3.

**3 этап:** Строится синтезирующая функция, с учётом весовых коэффициентов значимости факторов по формуле (3).

$$Q(q, w) = q(1) \times w(1) + q(2) \times w(2) + \dots + q(7) \times w(7) \quad (3)$$

где  $Q$  – количественная оценка показателя эффективности управления коммерческой недвижимостью;

$w(i)$  – весовой коэффициент, определяющий относительную значимость факторов эффективности управления коммерческой недвижимостью, рассчитанный экспертным путем.

По весовому коэффициенту  $w$  принимаются следующие ограничения:  $W(i) > 0$  и  $\sum_{i=1}^7 W(i) = 1$ .

На основе имеющейся информации, собранной в процессе исследования, проведем расчет интегрального показателя эффективности управления объекта коммерческой недвижимости, расположенного в центре г. Шахты. Для этого построим матрицу эффективности (таблица 1)

**Таблица 1 - Оценка эффективности управления объектами  
коммерческой недвижимости**

| Наименование показателя                                               | Коэффициент<br>веса | Оценка объекта<br>недвижимости |                      | Максимальная оценка |                      |
|-----------------------------------------------------------------------|---------------------|--------------------------------|----------------------|---------------------|----------------------|
|                                                                       |                     | балл                           | Взвешенная<br>оценка | балл                | Взвешенная<br>оценка |
| Состояние объекта<br>коммерческой<br>недвижимости                     | 0,24                | 2                              | 0,48                 | 3                   | 0,72                 |
| Состояние земельного<br>участка, относимого к<br>объекту недвижимости | 0,09                | 2                              | 0,18                 | 3                   | 0,27                 |
| Подъезд к зданию                                                      | 0,03                | 2                              | 0,06                 | 3                   | 0,09                 |
| Наличие и качество<br>рекламы объекта                                 | 0,04                | 3                              | 0,12                 | 3                   | 0,12                 |
| Наличие не сданных в<br>аренду помещений                              | 0,25                | 3                              | 0,75                 | 3                   | 0,75                 |
| Привлекательность объекта<br>коммерческой<br>недвижимости для аренды  | 0,02                | 2                              | 0,04                 | 3                   | 0,06                 |
| Наличие долгов по<br>арендной плате                                   | 0,33                | 2                              | 0,66                 | 3                   | 0,99                 |
| Интегральная оценка<br>эффективности управления                       | 1                   | 16                             | 2,29                 | 21                  | 3                    |

Для определения эффективности управления исследуемого объекта недвижимости, достаточно сравнить интегральную оценку эффективности управления с максимальной оценкой. Сравнительный анализ показывает, что исследуемый объект коммерческой недвижимости управляется эффективно, но у управляющая компания должна разработать стратегию совершенствования управления исследуемым объектом.

В заключение следует отметить, что независимая профессиональная оценка эффективности управления коммерческой недвижимостью является одним из наиболее востребованных видов управленческой деятельности. Однако на сегодняшний день в России институт оценки эффективности управления находится на стадии формирования. Предложенный алгоритм расчета эффективности управления коммерческой недвижимостью дает возможность рассчитать количественный показатель эффективности.

#### **Использованные источники**

- 1.Российский статистический сборник. 2017 (на русском и английском). <http://www.gks.ru>
- 2.Инновационное развитие отраслей сферы услуг: моногр. / Т.В.Дегтярёва [и др.]; под общ. Ред. О.С.Мысовой. – Шахты: ИСОиП (филиал) ДГТУ в г.Шахты, 2018. – 171 с.



- 3.Дуванская, Е.В. Модель информационного сервиса и системный подход при решении задачи фильтрации / Е.В.Дуванская, В.Г.Фетисов, И.И.Панина. // Фундаментальные исследования. –2014. – №3-2. – С. 253-257
- 4.Дуванская, Е.В. Оценка эффективности внедрения информационного сервиса на предприятии / Е.В.Дуванская: Инновационные процессы современности Сборник статей Международной научно-практической конференции. –2014. – С. 68-70.

**УДК 316**

*Ежевских П. О.*  
*Уральский государственный экономический университет*  
*Россия, г. Екатеринбург*  
*Научный руководитель: Мылласова О.В.*  
*ст.преподаватель*  
*каф. прикладной социологии УрГЭУ*

### **КАЧЕСТВО ОБРАЗОВАНИЯ ПРИ СОВМЕЩЕНИИ РАБОТЫ И УЧЁБЫ СТУДЕНТОМ ОЧНОГО ОТДЕЛЕНИЯ**

**Аннотация:** *в статье речь идет о проблемах совмещения работы и учебы студентами очной формы обучения. Рассматривается данная проблема в контексте влияния на качество получаемого образования в ситуации совмещения.*

**Ключевые слова:** *образование, студент, учебная деятельность, совмещение, вторичная занятость.*

*Ezhevskikh P. O.*  
*Ural state economic University*  
*Russia, Ekaterinburg*

### **THE QUALITY OF EDUCATION BY COMBINING WORK AND STUDY BY THE STUDENT BRANCH**

**Abstract:** *the article focuses on the problems of combining work and study by students of internal form of training. This is considered a problem in the context of the impact on the quality of education in a situation of combination.*

**Keywords:** *education, student, teaching activities, alignment, secondary employment.*

Высшее образование сегодня переживает сложные неоднозначные процессы, связанные главным образом с изменением социально-политических приоритетов, которые касаются всех ее сфер. Идет оптимизация системы высших учебных заведений, меняются критерии формирования студенческого контингента, требования к научно-педагогическому составу и тому подобное. На этом фоне проблемы качества высшего образования, кажется, отходят на второй план. Между тем, именно последнее выступает фактором и целью реформирования высшего образования. Основное внимание здесь сосредоточено на взаимоотношениях в треугольнике: студент - учебный процесс - рынок труда. Современный

студент дневной формы обучения вузов (и в этом его главная особенность) пытается сочетать обучение с работой. Это называется вторичная занятость, хотя часто именно она, а не обучение становится первичной. Главными проблемами молодых людей есть трудности в трудоустройстве и недостаток возможностей самореализации. Основными причинами этого являются социально экономические кризисные явления в обществе и несоответствие количества и качества подготовки специалистов требованиям рынка труда. В таких условиях студенческая молодежь ищет оптимальные пути построения своего собственного будущего, в частности, через поиски рабочих мест еще во время учебы. Рассмотрение этой проблемы поможет лучше понять феномен студента, который работает, и позиции вузов.

Безусловно, если раньше начать работать по специальности, можно большего достичь в карьере и получить большой опыт, но это должна быть работа по специальности и исключительно уже существующему за спиной багажом основных знаний. В современном обществе нередко встречаются первокурсники, приоритетом ставят работу, а не обучение.

Совмещение работы и учебы дисциплинирует молодых людей, учит правильно планировать задачи и оптимизировать время на их выполнение, а также помогает научиться быстро и правильно расставлять приоритеты [2, с. 180]. Для студентов важно соблюдать баланс: работать на работе с относительно гибким графиком и уделять время учебе. Иногда это сделать очень сложно, особенно во время сессии. Современные студенты «стремятся как можно раньше стать независимыми в финансовом плане от родителей. Они хотят самостоятельно зарабатывать деньги и часто пытаются совместить работу с учебой» [3, с. 196]. Одной из очевидных проблем совмещения является проблема постоянной нехватки времени и регулярные недосыпания. Работающие студенты так или иначе жертвуют личным временем, которое можно было бы провести с друзьями. Работающие в ночное время студенты жертвуют собственным здоровьем. При этом, только в рабочей обстановке можно получить новые знания и бесценный опыт. Кроме того, многих выпускников после окончания университета не хотят брать на работу из-за отсутствия опыта.

Сочетание работы и учебы дисциплинирует молодых людей, учит правильно планировать задачи и оптимизировать время на их выполнение, а также помогает научиться быстро и правильно расставлять приоритеты. Любая подработка расширяет кругозор и помогает понять, нужно работать в той или иной сфере, или же стоит сменить вид деятельности. Для студентов важно соблюдать баланс: работать на работе с относительно гибким графиком и уделять время учебе. Студенты ищут работу преимущественно сами, без помощи центров занятости. Много молодых людей находят работу через знакомых и родителей, или через предложения в Интернете, некоторым удается трудоустроиться по объявлениям.

Исходя из накопленного материала исследований, экспертных опросов

и собственных наблюдений, обобщим причины роста интереса студентов к работе: во-первых, работа становилась одним из путей компенсации расходов на обучение и меньшей зависимости от родителей. Во-вторых, досуг, личная жизнь получали большое значение, чем для предыдущих поколений, становилось более стоимостным (Интернет, ночные клубы, фестивали, путешествия и т.д.), заработок символизировал новый стиль студенческой жизни, заработок становился средством обеспечения престижного потребления товаров, услуг и досуга, символическим атрибутом престижного стиля студенческой жизни.

В-третьих, на рынке труда отдавали предпочтение соискателям, которые уже имели опыт работы, который также способствовал трудовой адаптации и самореализации. В-четвертых, (связанное с третьим) при возрастающей конкуренции на рынке труда студенты пытались ранее начинать поиск выгодного места работы, налаживать связи и иметь конкретную информацию в соответствующей сфере деятельности, что способствовало трудовой адаптации и самореализации, распространяло сферы общения, помогало накапливать социальный опыт и связи, наконец, давало возможность испытать собственные силы.

В-пятых, вторичная занятость студентов по специальности нередко дополняла дисциплины практическим знаниям и способствовала лучшему освоению будущей специальности, что особенно ценили будущие музыканты, юристы, медики, педагоги и др. Новые социально-экономические и политические реалии, изменение ценностных ориентаций, их мотивации в обучении и работы заставляли вузов считаться с этим. Однако, для оптимального сочетания учебы и работы студенты не были созданы условия.

В европейских университетах, которые встретились с феноменом студента, который работает, ранее создали для студентов гибкие условия обучения - круглосуточную работу библиотек, выбор удобного расписания занятий и учебной нагрузки, периода сессии, индивидуальных консультаций преподавателей и т. д. В США создан ряд центров, где ищут и предлагают рабочие места студентам, а также предусмотрены различные вспомогательные службы: медицинские, психологические, консультативные, службы услуг для студентов-женщин, иностранцев и т. д.

Стоит добавить, что учась и работая студенты замечают как преимущества, так и недостатки. Что касается недостатков, то часто это нехватка времени, переутомление и некачественное обучение. Преимуществами для рабочего студента могут быть профессиональный рост, самостоятельность и материальное обеспечение. А главными причинами является финансовое положение и отсутствие интереса к учебе.

Работать или нет, студент решает сам для себя. Безусловно, любая работа учит нас ответственности и помогает развиваться. Ну, а когда ты работающий студент, то всегда есть возможность вернуться в университет,

чего во взрослой жизни не сделаешь.

**Выводы.** Итак, среди критериев, по которым студенты выбирают трудоустройство во время учебы, важнейшими оказались уровень заработной платы, гибкий график работы и работа по специальности. Несмотря на неблагоприятные социально-экономические условия, большинство студентов планируют после обучения работать по выбранной специальности. Однако сегодня по специальности работает только около 15% специалистов, имеющих высшее образование. Это является серьезной социальной проблемой. Очевидно, именно поэтому студенческая молодежь у работодателя считается самой популярной рабочей силой - дешевой, бесправной и загнанной в угол несовершенным законодательством и отстраненностью образовательных и общественных органов.

#### **Использованные источники:**

- 1.Мылтасова О.В. Современный студент: работа или учеба? // Значение образования в социально-экономическом развитии общества. Современные методы формирования приоритетов научных исследований и разработок . - 2017. - С. 59-60.
- 2.Мылтасова О.В. Почему студент идет работать? //Современное общество: вопросы теории, методологии, методы социальных исследований. - 2017. - Т. 1. - С. 179-186.
- 3.Мылтасова О.В. Студент сегодня: трудиться и учиться – эффективно? // Достойный труд – основа стабильного общества. – Екатеринбург, 2016. – С. 196-201

*Зайнетдинова А.Ф.*  
*студент магистратуры*  
*Башкирский государственный аграрный университет*  
*Россия, г.Уфа*  
*Zainetdinova A*  
*master's student*  
*Bashkir state agrarian University*  
*Russia, Ufa*

## АНАЛИЗ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ CUSTOMS DUTY ANALYSIS

**Аннотация.** В статье представлены социально-экономические аспекты. Приведен анализ представляемых таможенными органами льгот по уплате таможенных пошлин в Российской Федерации, обозначены проблемы и пути их решения в процессе предоставления таможенными органами льгот при уплате таможенных пошлин.

**Ключевые слова:** предоставление льгот, таможенные пошлины, торгово-экономические отношения, таможенное дело, таможенная политика, внешнеэкономическая деятельность.

**Abstract.** The paper deals with social-economic aspects. The author analyzes customs exemptions in the Russian Federation, singles out problems and possible ways of their solution.

**Key words:** exception, customs duties, commercial and economic relations, customs case, customs policy, foreign trade activities

Проводимые в России реформы не имеют аналогов в мировой практике по своим масштабам и срокам проведения. Все эти изменения глобальным образом затронули и сферу внешнеэкономической деятельности. Среди направлений, значение которых за последние годы постоянно возрастает, можно выделить таможенное дело и таможенную политику, которые являются составной частью внутренней и внешней политики государства. Таможенная политика становится важным фактором формирования экономических отношений как внутри страны, так и внешнеэкономической деятельности.

Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли России является одним из важнейших экономических методов управления. Принятие 21 мая 1993 г. и вступление в силу с 1 июля 1993 г. Закона Российской Федерации № 5003-I «О Таможенном тарифе» усилило значение таможенно-тарифного регулирования, его элементов.

Принятием данного закона была установлена главная цель - установление порядка формирования и применения таможенного тарифа, а также определение таможенной стоимости, страны происхождения товаров, вопросы тарифных льгот и др. [1]

Вопросы таможенно-тарифной политики регулируются рядом международных договоров, соглашений, конвенций, в которых определены на многосторонней основе многие принципы, правила, условия, организационная база таможенно-тарифной системы. Одним из направлений, получившим широкое распространение в мировой практике, является система предоставления разного рода преференций, в том числе связанных со страной происхождения [2].

Под преференциями понимаются особые таможенные льготы, предоставляемые при осуществлении торгово-политических отношений Российской Федерации с иностранными государствами.

В целях унификации правил, определяющих происхождение товаров развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций, было заключено Соглашение об унифицированных правилах, определяющих происхождение товаров развивающихся стран при предоставлении тарифных преференций в рамках общей системы льгот.

Тарифные преференции предоставляются на товары, происходящие из развивающихся стран, на которые распространяется тарифный преференциальный режим, при непосредственной закупке в этих странах.

Товар рассматривается как непосредственно закупленный, если импортер закупил его у фирмы, зарегистрированной в развивающейся стране, на которую распространяется тарифный преференциальный режим.

Товары, происходящие из развивающихся стран, на которые распространяется тарифный преференциальный режим, подлежат прямой отгрузке в страну, представляющую тарифные преференции.

Правилам прямой отгрузки отвечают также товары, перевозимые через территорию одной или нескольких стран вследствие географических, транспортных, технических или экономических причин и при временном складировании их на территории этих стран с условием, что товары все время находятся под таможенным контролем стран транзита.

В удостоверение происхождения товара в развивающейся стране, на которую распространяется тарифный преференциальный режим, производитель или экспортер представляет декларацию-сертификат о происхождении товара по форме «А», принятой в рамках общей системы преференций.

Национальная система льгот включает в себя три основных элемента:

- Перечень развивающихся стран, пользующихся льготами Российской Федерации.
- Перечень наименее развитых стран, пользующихся льготами Российской Федерации.
- Список товаров, на которые льготы не распространяются.

В удостоверение происхождения товаров из данной страны таможенный орган вправе требовать представления документов, подтверждающих происхождение товаров, в случаях, если стране

происхождения данных товаров Российская Федерация предоставляет тарифные льготы в соответствии с международными договорами или законодательством Российской Федерации.

Актуальность проблемы предоставления тарифных льгот на сегодняшний момент не вызывает сомнения: это отражается в увеличении объемов ввозимых товаров рассматриваемых на предоставление преференций, расширении географии ввоза. Но при этом предоставление тарифных льгот должно сопровождаться строгим контролем, что подтверждается Законом РФ «О Таможенном тарифе», и, следовательно, данный механизм должен работать в Российской Федерации для рынка, с одной стороны, с другой - оказания экономической помощи странам, которым предоставляются тарифные преференции.

Нормы многосторонних межправительственных соглашений о снижении ограничений в международной торговле, заключенных ведущими торговыми странами мира, регулирующие применение преференциальных отношений между развитыми странами, носят достаточно жесткий характер. Они позволяют исключать из предоставления льгот «слабые» секторы экономики лишь в течение периода зоны свободной торговли или таможенного союза [4].

Применение льгот к ввозу товара на рынок создает экспортерам серьезные преимущества по сравнению с конкурентами и не только позволяет избежать уплаты таможенных пошлин или существенно снизить их уровень, но и в ряде случаев даже выводит такой импорт из-под действия антидемпинговых пошлин и количественных ограничений [5].

Однако, несмотря на предпринятые усилия по линии двусторонних соглашений, стандартизацию преференциальных правил происхождения и модификацию схемы общей системы преференций, масштабы нарушений при использовании льготных режимов растут, что приводит к недоборам доходов в бюджете и нарушениям конкуренции.

Новая логика состоит в том, что в качестве основного документа, который вправе требовать таможенные органы в целях подтверждения происхождения товаров, используется декларация о происхождении товара. Что же касается сертификата о происхождении товара, то он может служить документом, подтверждающим происхождение товара, только в случаях, определяемых Правительством Российской Федерации.

По наиболее серьезным нарушениям расследования проводятся непосредственно Комиссией Европейского союза в сотрудничестве с государствами-членами. По признанию самой КЕС (Комиссии Европейского союза), действующие методы контроля позволяют выявить лишь незначительную часть нарушений, а реальный ущерб гораздо больше. Решение проблемы зависит прежде всего от налаживания прямого диалога с импортерами, которые, как правило, имеют достаточную информацию как

об истинной таможенной классификации и стоимости товара, так и о его происхождении.

Фискальные цели в рамках реформирования российской системы преференций можно было бы достичь без особого ущерба для всего комплекса отношений России с соответствующими странами в случае исключения из российской схемы ряда наиболее «чувствительных» товарных групп. Это соответствовало бы и интересам защиты отечественных производителей.

#### **Использованные источники:**

- 1.Галлямова, Т.Р. Научная организация труда в контрольно -аудиторском процессе [Текст] / Т.Р. Галлямова // Научное обеспечение устойчивости функционирования и развития АПК : Материалы Всероссийской научно-практической конференции с международным участием в рамках XIX Международной специализированной выставки «АгроКомплекс-2009», ответственные за выпуск: Р.С. Гизатуллин, Г.Х. Ибрагимова, / Издательство: Башкирский государственный аграрный университет, 2009.– С.93-96.
- 2.Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно -практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.
- Рыбаков, А.А. Значение налоговой нагрузки предприятия, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО»УМПО» г.Уфы [Текст] / А.А.
- 3.Рыбаков, Т.Р.Галлямова // Развитие экономики и менеджмента в современном мире: Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции (Воронеж, 08 декабря 2014 г.) / Издательство: Инновационный центр развития образования и науки – Воронеж, 2014. – С. 218-220.
- 4.Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise [Text] T. R. Gallyamova, Tukaeva G.S., Bikmaev R. A. //Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016.– С.48-90.
- 5.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.



*Ибрагимова А.Х. к.э.н.  
доцент кафедры «Бухучет-1»  
ГАОУ ВО ДГУНХ  
Россия, Махачкала*

### **ОБ УЧЕТЕ ЗАТРАТ НА ПОИСКОВЫЕ АКТИВЫ**

**Аннотация:** В статье раскрыты некоторые особенности учета затрат на поисковые активы. Дано понятие поисковых активов в соответствии с ПБУ 24 и МСФО 6. Рассмотрены признаки обесценения

**Ключевые слова:** поисковые затраты, поисковые активы, обесценение, отчетность, поиск, оценка

*Ibragimova A. H.  
associate professor of accounting  
Dagestan state University of national economy  
Russia, Makhachkala*

### **ABOUT COST ACCOUNTING FOR EXPLORATION ASSETS**

**Abstract:** the article reveals some features of the cost accounting for searchable assets. The concept of search assets in accordance with IAS 24 and IFRS 6. Signs of impairment are considered

**Keywords:** search costs, search assets, impairment, reporting, search, evaluation

На самом начальном этапе производственного цикла добывающих компаний является поиск и оценка месторождений, оценка целесообразности добычи ресурсов в той или иной местности. В процессе поиска месторождений добывающие компании формируют свои поисковые активы. Это понятие подразумевает под собой затраты, понесенные на поиск земель и оценку месторождений [5].

Для добывающих компаний с бухгалтерской отчетности 2012 г. в целях совершенствования бухгалтерского учета и финансовой отчетности действует с ссылками на МСФО новое Положение по бухгалтерскому учету «Учет затрат на освоение природных ресурсов» (ПБУ 24/2011) [1].

Новое ПБУ 24/2011 [1] предназначено для учета затрат на поиск, оценку месторождений и разведку полезных ископаемых.

Затраты на поиск полезных ископаемых признаются поисковыми активами согласно положениям ПБУ 24/2011 [1]. Конкретные виды затрат, которые впоследствии будут отнесены к категории поисковых активов, компания определяет индивидуально. Их перечень отражается компанией в учетной политике. Как правило, перечень затрат, относящихся к поисковым активам, зависит от специфики деятельности добывающей компании. Однако, существуют и общие правила при распределении затрат на активы и прочие расходы:

- земельные участки, на которых проводится разведка, а также оборудование и транспорт, используемый в процессе добычи образцов, признается поисковым активом материальной группы;

- результаты оценки, разведки, анализа почв, а также коммерческая обоснованность добычи ресурсов на конкретном участке признается поисковым активом нематериальной группы [5]. Эти положения также необходимо закрепить в учетной политике [5].

При оценке поисковых активов необходимо установить и документально подтвердить коммерческую целесообразность добычи. Коммерческая целесообразность добычи — это вероятность того, что экономическая выгода от добычи полезных ископаемых превысит понесенные затраты при условии технической осуществимости добычи полезных ископаемых и при наличии у организации ресурсов, необходимых для добычи (п. 2 ПБУ 24/2011) [3, С.3].

Открытый перечень расходов, включаемых в фактические затраты, содержится в п. 13 ПБУ 24/2011 [1]. Аналогичный неисчерпывающий перечень расходов приводится в МСФО (IFRS) 6 «Разведка и оценка запасов полезных ископаемых» [2].

В фактические затраты на приобретение (создание) поисковых активов включаются: суммы, уплачиваемые в соответствии с договором поставщику (продавцу); суммы, уплачиваемые организациям за выполнение работ по договору строительного подряда и иным договорам; вознаграждения, уплачиваемые посреднической организации и иным лицам, через которые приобретен поисковый актив; суммы, уплачиваемые за информационные и консультационные услуги; таможенные пошлины и таможенные сборы; невозмещаемые суммы налогов, государственные и патентные пошлины; амортизация иных внеоборотных активов (включая поисковые активы), использованных непосредственно при создании поискового актива; вознаграждения работникам, непосредственно занятым при создании поискового актива; обязательства организации в отношении охраны окружающей среды, рекультивации земель, ликвидации зданий, сооружений, оборудования, возникающие в связи с выполнением работ по поиску, оценке месторождений полезных ископаемых и разведке полезных ископаемых, связанные с признаваемыми поисковыми активами [3, С.4].

В ПБУ 24/2011 сказано, что организация должна проводить на каждую отчетную дату анализ наличия обстоятельств, указывающих на возможное обесценение поисковых активов. К таким фактам и обстоятельствам, относятся те, которые позволяют предположить, что балансовая стоимость активов, превышает возмещаемую стоимость (п. 18 МСФО (IFRS) 6 «Разведка и оценка запасов полезных ископаемых») [2]. При анализе нужно учитывать признаки обесценения активов, перечисленные в п. 19 ПБУ 24/2011 [1]:

- окончание в течение 12 месяцев после отчетной даты срока, на который организация получила лицензию, дающую право на выполнение работ по поиску, оценке месторождений полезных ископаемых и разведке полезных ископаемых на определенном участке, при отсутствии намерений и (или) возможности продления соответствующих прав;

- существенные затраты, необходимые для выполнения работ по дальнейшему поиску, оценке месторождений полезных ископаемых и разведке полезных ископаемых на определенном участке, не учтены в планах организации;

- наличие признаков того, что при продолжении поиска, оценки месторождений полезных ископаемых и разведки полезных ископаемых на определенном участке стоимость поисковых активов с учетом накопленных амортизации и обесценения, вероятно, не будет возмещена в полной мере [4].

#### **Использованные источники:**

1. Положение по бухгалтерскому учету «Учет затрат на освоение природных ресурсов» (ПБУ 24/2011), утвержденное приказом Минфина России от 06.10.2011 № 125н;
2. МСФО (IFRS) 6 «Разведка и оценка запасов полезных ископаемых»;
3. Бреславцева Н.А., Каращенко В.В., Проскурина В.А. Учет и оценка поисковых активов согласно требованиям ПБУ 24/2011 и МСФО (IAS) 36, МСФО (IFRS) 6// международный бухгалтерский учет. – 20 (218). – 2012. –С. 2-10;
4. Тестируем поисковые активы на обесценение [Электронный ресурс] – Режим доступа:<https://www.eg-online.ru/article/232626/>. Дата обращения 28.03.2018;
5. Учет материальных и нематериальных поисковых активов. [Электронный ресурс] – Режим доступа:<http://online-buhuchet.ru/poiskovye-aktivy/>. Дата обращения 28.03.2018.

*Иванаева О.В.  
ст. препод. кафедры экономики и финансов  
ИЭиУ ГПА КФУ им. В.И. Вернадского  
Россия, г. Ялта*

### **ОЦЕНКА ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПЕРДПРИЯТИЯ**

**Аннотация:** *Эффективное управление денежными потоками неизбежно требует комплексного и системного изучения финансового состояния предприятия. В связи с этим существенно возрастает роль анализа движения денежных средств, на предприятии, что может быть реализовано за счет непрерывного мониторинга притоков и оттоков денежных средств.*

**Ключевые слова:** *анализ, денежный поток, отток, приток, финансовая устойчивость.*

*Ivanaeva O.  
senior lecturer at the department of economic and finance  
Humanities and education academy (branch) V.I. Vernadsky  
Crimean Federal University  
c.Yalta*

### **EVALUATION OF CASH FLOWS OF TRANSFER**

**Abstract:** *Effective management of cash flows inevitably requires a comprehensive and systematic study of the financial condition of the enterprise. In this regard, the role of cash flow analysis, at the enterprise, significantly increases, which can be realized through the continuous monitoring of inflows and outflows of cash.*

**Keywords:** *analysis, cash flow, outflow, inflow, financial stability.*

Главная цель деятельности предприятия в том числе финансовой – это получение прибыли, то есть обеспечение наращивания собственного капитала посредством устойчивого функционирования в условиях нестабильной рыночной экономики.

Для этого необходимо постоянно поддерживать высокий уровень платежеспособности и рентабельности предприятия, а также оптимальную структуру активов баланса, обеспечивающую их ликвидность.

Исследование проводилось на базе коммерческого предприятия, для анализа денежных потоков были использованы данные финансовой отчетности, а именно: баланс, отчет о прибылях и убытках и отчет о движении денежных средств.

Анализ показал, что наибольший приток денежных средств коммерческого предприятия был обеспечен за счет, поступлений, полученных от покупателей в качестве выручки от реализации товаров и услуг, а также получения авансовых платежей. Однако абсолютная величина прироста этих показателей не отражает полную картину финансового состояния и ликвидности предприятия, и для анализа необходимо

сопоставлять полученные данные с показателями, характеризующими изменения дебиторской задолженности и запасов (в том числе товаров на складе, готовой продукции и изменения др. оборотных средствах). При этом если абсолютное изменение выручки от реализации по сравнению с предыдущим анализируемым периодом положительное и динамика других оборотных активов аналогична, можно сделать однозначный вывод об улучшении финансового состояния и финансовой устойчивости. Однако часто увеличение выручки от реализации не сопровождается увеличением оборотных средств, или наоборот характеризуется их снижением. На анализируемом примере абсолютное изменение выручки за анализируемый период по сравнению с предыдущим составило 4901 тыс. руб., и темп роста составил 1928,73%. Сравнение относительных показателей в структуре притока денежных средств показало изменение удельного веса поступлений денежных средств в виде выручки и авансов на 25,41% по сравнению с предыдущим периодом.

На предприятии множество направлений оттока денежных средств, связанных с текущими обязательствами предприятия. Анализ проводился по данным бухгалтерского учета, а именно оборотно-сальдовым ведомостям денежных счетов. Часть обязательств погашается без привлечения денежных средств, поэтому требуется соответствующая корректировка записей по счетам как по дебету, так и по кредиту.

Анализируя денежные притоки необходимо также оценить темпы роста денежных оттоков. Положительная динамика оттока денежных средств, может как отрицательно, так и положительно характеризовать финансовое положение предприятия в зависимости от причин, спровоцировавших такое увеличение. По анализируемому предприятию отток денежных средств в большей степени обусловлен текущими хозяйственными операциями по оплате товаров, работ, услуг и уплате выданных авансов, т.е. осуществлением основной деятельности предприятия. При этом сумма денежных средств, использованных на эти цели увеличилась на 5787 тыс. руб., а удельный вес возрос на 31,7 % и составил 89,09% общей суммы отрицательного денежного потока.

Анализируя показатели эффективности использования финансовых средств, можно сделать вывод, что предприятие является ликвидным, хотя и находится в «серой» зоне, но имеет возможность за счет высоколиквидных активов погасить свою задолженность.

### Показатели качества денежных потоков предприятия

| Показатель                                                             | За<br>Предыдущий<br>период | За<br>анализируемый<br>период | Отклонение,<br>+/- |
|------------------------------------------------------------------------|----------------------------|-------------------------------|--------------------|
| Исходные данные                                                        |                            |                               |                    |
| 1. Приток денежных средств по текущей деятельности, тыс. руб.          | 459                        | 6977                          | 6518               |
| 2. Отток денежных средств по текущей деятельности, тыс. руб.           | 521                        | 6831                          | 6310               |
| 3. Чистый денежный поток по текущей деятельности, тыс. руб.            | -62                        | 146                           | 208                |
| 4. Средняя величина дебиторской задолженности, тыс. руб.               | 316,5                      | 115,5                         | -201               |
| 5. Приток денежных средств, тыс. руб.                                  | 551                        | 6980                          | 6429               |
| 6. Отток денежных средств, тыс. руб.                                   | 521                        | 6831                          | 6310               |
| 7. Чистая прибыль, тыс. руб.                                           | -130                       | -44                           | 86                 |
| 8. Средняя величина остатка денежных средств, тыс. руб.                | 38                         | 116                           | 78                 |
| 9. Прибыль от продаж, тыс. руб.                                        | -127                       | 205                           | 332                |
| Расчетные коэффициенты                                                 |                            |                               |                    |
| 10. Коэффициент текущей платежеспособности за год                      | 0,881                      | 1,021                         | 0,14               |
| 11. Коэффициент обеспеченности денежными средствами                    | 26,257                     | 6,1                           | -20,144            |
| 12. Интервал самофинансирования                                        | 244,952                    | 12,2                          | -232,752           |
| 13. Коэффициент эффективности денежных потоков                         | -0,119                     | 0,021                         | 0,14               |
| 14. Коэффициент ликвидности денежного потока                           | 1,058                      | 1,022                         | -0,036             |
| 15. Коэффициент рентабельности притока денежных средств                | -0,236                     | -0,006                        | 0,23               |
| 16. Коэффициент рентабельности остатка денежных средств                | -3,421                     | -0,379                        | 3,042              |
| 17. Коэффициент рентабельности оттока денежных средств                 | -0,25                      | -0,006                        | 0,244              |
| 18. Коэффициент рентабельности денежных затрат по текущей деятельности | -0,244                     | 0,03                          | 0,274              |

В целом финансовое состояние предприятия является удовлетворительным, предприятие развивается медленными темпами, однако стабильный темп роста притока денежных средств превышает темп роста оттока, что свидетельствует о потенциальной возможности расширения и укрепления предприятия на рынке.

**Выводы,** исследовав тему необходимости проведения анализа движения денежных средств можно сделать вывод, что однозначно и объективно оценить финансовое положение, перспективы развития предприятия, построить финансовый план и реализовать бюджет можно оперируя аналитическими данными о движении денежных средств на предприятии и построении денежных потоков. Поскольку в бухгалтерском учете используется метод начисления исключительно анализ денежных потоков и календарное их движение может характеризовать реальную

платежеспособность предприятие, так называемое физическое наличие денежных средств. Данные исследования могут быть использованы предприятием для дальнейшей его деятельности и использованы при планировании получения доходов в последующих периодах.

**Использованные источники:**

1. Малышенко, В.А. Стратегическая финансовая устойчивость и процедура анализа финансового состояния / В.А. Малышенко // Экономический анализ: теория и практика. 2016. №8. С. 164-179
2. Малышенко, В.А. Оценка системности стандартной процедуры анализа финансового состояния при изучении финансовой устойчивости предприятия: Монография / В.А. Малышенко. — Москва: РУСАЙНС, 2017. — 142 с.

**УДК 65-01**

*Иванова Н.Е., д-р. экон. наук  
доцент*

*Кривошей Т.В.*

*студент магистратуры, 2 курс*

*ГАОУ ВО «Невинномысский государственный  
гуманитарно-технический институт»*

*Россия, г. Невинномысск*

*Ivanova N. E. dr. ekon. sciences  
associate professor*

*Krivoshey T.V.*

*undergraduate student, 2nd year*

*GAOU IN "the Nevinnomysk state humanitarian-technical Institute"*

*Russia, Nevinnomysk*

**РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ ПРИ ТРУДОУСТРОЙСТВЕ**

**THE ROLE OF SOCIAL NETWORKS IN EMPLOYMENT**

**Аннотация:** В статье дан обзор влияния социальных сетей при трудоустройстве. Предложены советы по редактированию и ведению личных страниц в сетях интернета, для престижного имиджа в работе.

**Abstract:** The article gives an overview of the impact of social networks in employment. We offer advice on editing and maintaining personal pages on the Internet, for a prestigious image in the work.

**Ключевые слова:** социальные сети, работодатель, анализ, резюме.

**Key words:** social networks, employer, analysis, resume.

Сегодня каждый знаком с социальными сетями и активно использует возможности интернета, чтобы рассказать о себе, опубликовать фотографии, удачные и не очень, поделиться интересными ссылками, опровергнуть чье-то мнение и т. д. Другими словами, самовыразиться и высказаться.

Последние исследования социологов фиксируют факт: всё больше работодателей обращает внимание на страницу соискателя в соцсетях.

Личный профиль становится неофициальным резюме - по нему наниматели оценивают частную жизнь и характер претендента.

По данным опроса Antal Russia, профили кандидатов в социальных сетях изучают 47% российских компаний, перед тем как пригласить их на работу. Около 35% работодателей практикуют мониторинг активности сотрудников в медиа - пространстве. 47% менеджеров по персоналу не тратят на это время. И только 5% респондентов сообщают, что сотрудник был уволен в связи с некорректным поведением в Сети.

Примеров увольнения из-за социальных сетей очень много. Американский журнал Business Insider опубликовал описание 16 реальных ситуаций неэтичного поведения в Сети. Например, 22-летняя Эшли Джонсон, официантка из Северной Каролины, обругала двух посетителей в соцсети, после чего была уволена. Шотландский гвардеец Кэмерон Рейли был отстранён от охраны Букингемского дворца, после того, как нелестно отзывался о Кейт Миддлтон, супруге герцога Кембриджского Уильяма, на своей странице в Facebook.

Большинство работодателей хочет знать, что вы представляете собой как личность, чем интересуетесь кроме работы, с кем общаетесь. Да, у них уже есть резюме - ваш профессиональный портрет, но ведь коллектив состоит из людей, а им нужно уметь уживаться вместе. В этом случае интересные увлечения, чувство юмора и фотогеничность будут вам на руку. Социальный профиль может сослужить хорошую службу, поэтому не стоит полностью его закрывать или уходить в глубокую конспирацию под вымышленным именем. Вот что можно сделать со своей страничкой, если вы хотите создать у работодателя хорошее впечатление.

Что необходимо сделать вначале:

- разберитесь в настройках видимости: все откровенно личные фотографии и записи лучше скрыть от широкой аудитории. Пусть они радуют близких друзей и не смущают остальных;
- проверьте, кто из ваших друзей отметил вас на фотографиях и публикациях. Если какие-то метки вас смущают, то их лучше убрать;
- внимательно еще раз посмотрите все, что осталось открытым для широкой аудитории: нет ли там расхождений с вашим официальным резюме? Нестыковки могут насторожить рекрутера, что вам совершенно не нужно.

Как только данные пункты выполнены, приступать к следующему:

- проанализировать свои публикации и прикинуть, насколько они соответствуют имиджу, который вы хотите сформировать на работе как профессионал. Если они совпадают, и вы в гармонии со своим виртуальным «я», то это хорошее начало. Если нет - подумайте над своей активностью;
- укажите настоящее имя, заполните разделы с работой и образованием, укажите ваши личные и профессиональные интересы, поставьте на профиль хорошую фотографию - в общем, попробуйте сделать



ваш социальный портрет как можно подробнее и понятнее для всех, кто вас не знает;

- чем больше у вас профессиональных контактов, тем выше вероятность, что на вас выйдет представитель компании-работодателя и по достоинству оценит ваш профиль. Человек, который налаживает публичные профессиональные контакты всегда привлекает больше внимания.

Главное, помните, что ваша социальная страничка - только ваша. Не стоит в угоду кому-то писать то, что вам не нравится. Просто будьте собой и придерживайтесь этих простых советов.

#### **Использованные источники:**

1.Kirkpatrick, D. L. (1998). Evaluating training programs: the four levels. San Francisco: Berrett - Koehler Publishers, Inc.( пер. Киркпатрик Д. Л. (1998). Оценка программ обучения: четыре уровня. Сан - Франциско: Баррет - Келер Издателей, Инк.)

**УДК 519.865**

***Клепфиш Б.Р., к.ф.-м.н.  
доцент***

***Ростовский государственный экономический университет(РИНХ)***

***Россия, г.Ростов-на-Дону***

### **ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ СОЛОУ-СВАНА**

**Аннотация.** Для макроэкономической модели Солоу-Свана рассматривается задача анализа чувствительности, которая формулируется как задача вычисления производной функционала, характеризующего оптимальную траекторию, по параметру. Оценивалась чувствительность темпа роста трудоспособного населения национальных экономик нескольких европейских стран. Полученные результаты могут быть рекомендованы для анализа и практического использования соответствующим органам управления.

**Ключевые слова.** Чувствительность, магистраль, оптимальное управление, односекторная модель, экономический рост, производственная функция.

***Klepfish B.R., candidate of physical and mathematical sciences  
associate professor***

***Rostov State University of Economics (RSUE)***

***Russia, Rostov-on-Don***

### **SENSITIVITY ANALYSIS OF SOLOW-SWAN MACROECONOMIC MODEL**

**Abstract:** The problem of sensitivity analysis for macroeconomic model is considered. The problem is formulated as one of computing the derivative, with respect to a parameter, of a functional characterizing the quality of optimal growth path. To compute the derivative, the adjoint variable approach is applied.

*As an example, model of optimal economic growth of closed economy Solow-Swan model is considered. We evaluated the sensitivity of the growth rate of the working population of the national economies of some European countries. The obtained results may be recommended for analysis and practical use to the relevant authorities.*

**Keyword.** Sensitivity, turnpike, optimal control, one sector model, economic growth, production function.

**Базовая модель.** Рассмотрим модель экономического роста в агрегированной односекторной замкнутой экономике [1]. В модели используются экзогенные показатели, считающиеся постоянными:  $\nu$  – годовой темп прироста числа работников,  $\mu$  – норма амортизации капитала, которые подчинены следующим ограничениям:  $-1 < \nu < 1$ ,  $0 < \mu < 1$ . Основное дифференциальное уравнение для рассматриваемой модели, связывающее удельные фондовооруженность  $k(t)$  и среднедушевое потребление  $c(t)$ , имеет вид [1]:

$$\dot{k} = -(n + \mu)k + (1 - a)F_0 k^\alpha e^{\rho t} - c(t) \quad (1)$$

где  $a$  — коэффициент прямых затрат,  $F_0, \rho, \alpha$  — параметры производственной функции.

Начальное и граничное состояния задаются значениями удельной фондовооруженности при  $t = t_1$  и при  $t = T$

$$k(t_1) = k_0, k(T) = k_1 \quad (2)$$

Задачу об оптимальном экономическом росте можно рассматривать как задачу управления [1,2], в которой управление — это кусочно-непрерывная функция времени  $\{c(t)\}$ , удовлетворяющая уравнению (1) и ограничению

$$0 \leq c(t) \leq F_0 k^\alpha e^{\rho t} \quad (3)$$

Предполагается, что целевой функционал рассматриваемой задачи зависит от дисконтированной функции полезности, при этом дисконтирующий множитель имеет вид экспоненты. Тогда благосостояние, соответствующее интервалу, примет вид

$$\max W = \max_{t_1} \int_{t_1}^T e^{-\delta(t-t_1)} c(t) dt. \quad (4)$$

В [3,4] показано, что оптимальная траектория рассматриваемой задачи обладает магистральным свойством по отношению к состоянию сбалансированного роста.

**Анализ чувствительности.** В настоящей статье развивается подход к анализу чувствительности для динамических систем с разрывными правыми частями, предложенный ранее в [5]. Задача оптимального управления, сформулированная выше, решена в [3,4], определены также моменты выхода на магистраль ( $t_2$ ) и схода с неё ( $t_3$ ). Оптимальное решение этой задачи таково, что на подынтервале  $[t_1, t_2]$  потребление равно нулю и

производственные фонды имеют максимальное развитие. После этого до момента  $t_3$  развитие идет по магистрали, потребление и фондовооруженность растут с тем же темпом, что и трудовые ресурсы. При  $t_3 \leq t \leq T$  весь производимый продукт тратится на потребление [4].

Запишем уравнения движения (1) в виде:

$$\frac{dk}{dt} = f_i(k, \rho, n), \quad t_i \leq t \leq t_{i+1} \quad i=1,2,3 \quad k(t_1) = k_0, t_4 = T \quad (5)$$

Здесь  $f_1(k, \rho, n)$  — вид правой части уравнения (1), обеспечивающий движение к магистрали,  $f_2(k, \rho, n)$  — вид, обеспечивающий движение вдоль магистрали,  $f_3(k, \rho, n)$  — вид правой части уравнения (1) на завершающем этапе,  $t_2$  и  $t_3$  — моменты выхода на магистраль и схода с неё, соответственно. В качестве меры чувствительности примем величину производной интегрального функционала (4) по параметру  $n$ , которую вычислим, используя подход, разработанный в теории оптимального управления [2]. Пусть значение параметра возмущено малой величиной, а траектория  $k(t)$  такова, что в нефиксированные моменты  $t_2, t_3$  происходит изменение характера движения, что, в свою очередь, приводит к скачкам [2] в значении сопряженных переменных  $\psi(t_i^-)$  и  $\psi(t_i^+)$ ,  $i = 2, 3$ .

Будем вычислять показатель чувствительности модели по темпу роста трудящихся ( $n$ ), для этого с помощью метода Эйлера с постоянным шагом было проинтегрировано уравнение для сопряженных переменных  $\psi$ , а также с помощью формулы трапеций численно определены соответствующие значения интегралов в формуле

$$\left( \frac{\partial W}{\partial n} \right) = \int_{t_1}^{t_2} \psi(t) \left( \frac{\partial f_1(k, \rho, n)}{\partial n} \right) dt + \int_{t_2}^{t_3} \psi(t) \left( \frac{\partial f_2(k, \rho, n)}{\partial n} \right) dt + \int_{t_3}^T \psi(t) \left( \frac{\partial f_3(k, \rho, n)}{\partial n} \right) dt$$

На основе рассматриваемой модели вычислим коэффициенты чувствительности экономик Норвегии, Финляндии и Дании, для этого рассмотрим данные об экономиках указанных стран, за период с 1960 по 2001г, используя [6].

Размеры конечного продукта определяются производственной функцией Кобба-Дугласа, которые для указанных данных имеют следующий вид. Для Норвегии  $Y = 0.199e^{0.199t} K^{0.21} L^{0.79}$ , для Финляндии  $H = 0.45e^{0.019t} K^{0.369} L^{0.631}$ , для Дании  $Y = 0.24e^{0.01t} K^{0.334} L^{0.666}$ . Темпы роста трудовых ресурсов для указанных стран принимают следующие значения: для Норвегии  $\nu = 0.0119$ , для Финляндии  $\nu = 0.002$ , для Дании  $\nu = 0.01$ . Будем полагать, что норма амортизации  $\mu = 0.025$  для Норвегии и Дании,  $\mu = 0.07$  для Финляндии. Коэффициент дисконтирования для всех стран полагаем равным  $\delta = 0.1$ , доля инвестируемого продукта равна  $a = 0.5$ ,  $T = 41$  год. Для Норвегии  $k_0 = 0.18, k_1 = 0.76$ . Момент выхода на магистраль  $t_2 = 9.16$ , а момент схода с магистрали  $t_3 = 37.12$ . Для Финляндии  $k_0 = 0.02, k_1 = 0.05$ . Момент выхода на

магистраль  $t_2 = 10.83$ , а момент схода с магистрали  $t_3 = 36.06$ . Для Дании  $k_0 = 0.19, k_1 = 1.39$ . Момент выхода на магистраль  $t_2 = 17.46$ , а момент схода с магистрали  $t_3 = 36.02$ . Вычисленные коэффициенты чувствительности по темпу роста трудового населения сведем в таблицу

| Коэффициенты чувствительности |           |       |
|-------------------------------|-----------|-------|
| Норвегия                      | Финляндия | Дания |
| 48.5                          | 0.97      | -26.8 |

Проанализируем полученные результаты. Относительно большое значение коэффициента чувствительности темпа роста трудового населения для Норвегии говорит о сравнительно большой капиталовооруженности экономики, что при увеличении темпа роста числа работников должно увеличить показатель благосостояния. Показатель чувствительности для экономики Дании имеет противоположный знак, что говорит об уменьшении показателя благосостояния при возможном изменении темпа роста числа работников. Показатель чувствительности экономики Финляндии меньше единицы и принимает промежуточное значение по сравнению с показателями для Норвегии и Дании. Приведенные результаты могут быть рассмотрены как предварительные при обосновании мер для стимулирования и ограничения темпов роста числа работников в рассматриваемых экономиках.

#### **Использованные источники:**

- 1.Ромер, Д. Высшая макроэкономика / Д.Ромер. – М.: Издательский дом Высшей школы экономики, 2014. - 830 с.
- 2.Федоренко, Р.П. Приближенное решение задач оптимального управления. /Р.П.Федоренко. – М.: Наука, 1978 - 488 с.
- 3.Основы теории оптимального управления [Текст]/ В.Ф. Кротов, Б.А. Лагоша, С.М. Лобанов, Н.И. Данилина, С.И. Сергеев. Москва, Высшая школа, 1990. – 430 с.
- 4.Лагоша Б.А.Оптимальное управление в экономике: теория и приложения [Текст]/ Б.А. Лагоша, Т.Г. Апалькова. М.: Финансы и статистика, 2008. – 224с.
- 5.Клепфиш, Б.Р. Анализ чувствительности односекторной модели экономики, обладающей магистральным свойством/ Б.Р.Клепфиш //Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Естественные науки. – 2015. – №3.
6. Organisation for Economic Co-operation and Development, Available at: <http://stats.oecd.org/> (accessed 04.02.2017)

*Колесникова Е. В., к э н  
доцент кафедры*

*Институт экономики и управления (структурное подразделение)*

*ФГАОУ КФУ им. В.И.Вернадского*

## **ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ, СОСТАВ И КЛАССИФИКАЦИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ**

**Аннотация:** *В данной статье рассмотрена экономическая сущность материальных ресурсов и их состав.*

**Ключевые слова:** *Материалы, материальные ресурсы, основные материалы вспомогательные материалы.*

*Kolesnikova E.V., candidate of economic sciences  
associate professor*

*Institute of economics and management (structural unit)*

*FGAOU KFU them. V.Vernadsky*

## **ECONOMIC ESSENCE, COMPOSITION AND CLASSIFICATION OF MATERIAL RESOURCES**

**Abstract:** *The economic essence of material resources and their composition are considered in the article.*

**Keywords:** *materials, material resources, basic materials, auxiliary materials*

Материалы представляют собой особый элемент производственного цикла жизнедеятельности каждого предприятия либо организации, без них невозможно оценить предмет труда, который необходим для изготовления конечного вида продукции, выполнения работ, оказания услуг. Особенностью материалов является особое участие в процессе производства, так как они целиком и полностью используются в каждой стадии изготовления продукта.

Следует обратить внимание что понятия «рациональное использование материальных ресурсов» и «Экономное использование материальных ресурсов» не являются тождественными, так как охарактеризовывают различные процессы управления материалопотреблением [1, стр. 28].

Основываясь на выдержках из положения по бухгалтерскому учету 5/01 «Учет материально-производственных запасов», к материально-производственным запасам относятся как материальные так и нематериальные ресурсы, предназначенные для использования в качестве сырья либо материалов необходимые при производстве продукции, которая в дальнейшем будет использоваться для продажи (выполнения работ, оказания услуг). К материально-производственным запасам принято относить три компонента: материалы, готовая продукция, а так же товары.

Состав материально-производственных запасов представлен на рисунке 1.2.



Рисунок 1.2 – Состав материально-производственных запасов  
(составлено автором)

Материалы представляют собой необходимый элемент жизнедеятельности любой организации, выраженный предметами труда, используемые для производства продукции, выполнения работ, оказания услуг. [2, стр. 201].

Наибольшую долю материальных ресурсов предприятия составляют основные материалы. К ним относятся предметы труда, идущие на изготовление продукции и образующие основное её содержание.

К вспомогательным относятся материалы, потребляемые в процесс обслуживания производства или добавляемые к основным материалам с целью изменения их внешнего вида и некоторых других свойств.

От эффективного использования материальных ресурсов зависит уровень издержек производства, а так же себестоимость готовой продукции, а следовательно, величина прибыли и рентабельности работы предприятия в целом. Поддержание необходимого и достаточного уровня материальных ресурсов необходимых для благоприятного функционирования предприятия способствует высвобождению оборотных средств, вовлечению дополнительных материальных ресурсов в производство, а тем самым и создаёт условия для выпуска дополнительного количества продукции.

Для более эффективного и целесообразного применения материальных ресурсов сотрудники предприятия должны выявлять более выгодные условия приобретения данного вида сырья и организовывать своевременную их поставку, а также хранение и подготовку к производству, с учетом минимальных затрат и потерь.

Таким образом, экономное и рациональное использование материальных ресурсов оказывает существенное влияние на формирование себестоимости продукции (работ, услуг), а, следовательно, прибыль, полученную от продаж. Минимальное снижение себестоимости за счёт сокращения материальных затрат, будет способствовать вовлечению сэкономленных материалов в производство, создаст условия для дополнительного выпуска продукции (работ, услуг).

#### **Использованные источники:**

1.Агеева, О.А. Бухгалтерский учет и анализ [Текст]: Учебник для академического бакалавриата / О.А. Агеева, Л.С. Шахматова. - Люберцы: Юрайт, 2016. - 509 с.

2.Кондраков, Н.П. Бухгалтерский учет (финансовый и управленческий) [Текст] : учебник / Кондраков Н. П., 5-е изд., перераб. и доп. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 584 с.

**УДК 336.64**

*Колосова О.Д.  
студент магистратуры  
Челябинский государственный университет  
Россия, г. Челябинск*

## **ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**Аннотация:** *В настоящее время все большее внимание уделяется процессу финансирования различных субъектов экономической деятельности. Именно поэтому в представленной статье проведен анализ финансового обеспечения деятельности субъектов малого предпринимательства.*

**Ключевые слова:** *финансирование, малое предпринимательство, прибыль, организация, финансы, деятельность, обеспечение.*

*Kolosova O.D.  
magistracy student  
Chelyabinsk state university  
Russia, Chelyabinsk*

## **FINANCIAL SUPPORT OF ACTIVITY OF SMALL BUSINESSES SUBJECTS**

**Annotation:** *Currently, more and more attention is paid to the financing of various economic actors. That is why in the presented article the analysis of financial support of activity of subjects of small business is carried out.*

**Keywords:** *financing, small business, profit, organization, finances, activity, provision.*

Субъекты малого предпринимательства вне зависимости от своей отраслевой принадлежности сталкиваются с проблемами обеспечения финансовыми ресурсами. Проблема отмечается как на этапе становления субъектов малого предпринимательства, так и на стадии активного ведения производства.

Особо остро обстоит эта проблема на этапе планирования деятельности, так как для запуска производства необходимо изыскать средства под формирование материально-технической базы. Проблема финансового обеспечения субъектов малого предпринимательства становится еще более актуальной в свете того, что такие организации ориентированы на получение прибыли, они не формируют резервных фондов, вкладывая часть своей прибыли в долгосрочное развитие производства. [1]

Примерно треть из всех малых предприятий являются убыточными. Речь идет о предприятиях в сфере транспортного обслуживания, предприятий по производству сельскохозяйственной продукции и других. Низкий уровень рентабельности во многих сферах деятельности малого бизнеса подтверждает теорию о недостаточном финансовом обеспечении. Поэтому предлагается обратиться к источникам финансового обеспечения деятельности субъектов малого предпринимательства, дать им характеристику. Итак, основным источником финансирования для начала деятельности являются собственные накопления граждан. [2]

Речь идет о так называемом стартовом капитале, который необходим для формирования материально-технической базы будущего предприятия. При недостатке этих денежных средств используются два варианта финансирования по отдельности или вместе взятые – это федеральные и региональные меры материальной поддержки, а также кредитные средства. Федеральным законодательством предусмотрено выделение субсидий на открытие собственного дела.

Как правило, речь идет о небольшой сумме для граждан, которые состоят на учете в ЦЗН в качестве безработных. Для получения субсидии на открытие собственного дела требуется разработать бизнес-план и защитить его перед членами экспертной комиссии. Как показывает практика, региональные комиссии, как правило, принимают только те бизнес-планы, которые имеют хорошие перспективы для развития.

Более того, такие проекты должны предусматривать создание новых рабочих мест, а само предприятие должно работать в той отрасли, которая производит наиболее ценные блага. К примеру, сельскохозяйственную продукцию.

Что касается использования кредитных средств, то банковские организации неохотно кредитуют начинающих предпринимателей. Все дело в высоких рисках закрытия производства, в большом сроке окупаемости и неустойчивости экономики. [3]

В связи с этим предлагается рассмотреть составные части финансирования субъектов малого предпринимательства и определить долю каждого участника финансирования в обеспечении деятельности субъекта малого предпринимательства. Итак, как отмечалось выше, примерно треть малых предприятий являются убыточными. Они существуют ровно до того момента, пока не будет исчерпан весь запас материально-технических ресурсов.

Поэтому предпринимателями активно используется практика, которая позволяет объединить силы нескольких предпринимателей для налаживания производства. В этом процессе каждая из сторон получает долю в предприятии, получает возможность принимать решения, в том числе о привлечении дополнительных источников финансирования. Законодательством предусмотрено, что субъекты малого



предпринимательства могут самостоятельно определять способы и момент для мобилизации финансовых ресурсов. Однако на этот счет есть несколько ограничений. [4]

В частности, получить федеральную субсидию на открытие собственного дела можно только на этапе бизнес-планирования. Регионами также предусматриваются другие меры поддержки малого предпринимательства, однако они в основном касаются организационных моментов. Что касается кредитов, то и здесь есть своя специфика использования кредитных ресурсов. К примеру, предприятие функционировало на протяжении нескольких лет, потребовались финансовые ресурсы для развития бизнеса.

В этом случае есть шанс привлечь кредитные средства, так как банки охотнее кредитуют тех предпринимателей, которые планируют развивать бизнес, а не открывать его с нуля. Здесь важным моментом является обеспечение гарантий. Речь идет о залоге, который остается у банка в обмен на кредит.

К примеру, предприятие имеет оборудование и производственное помещение в собственности. Рассматривая вопрос о возможности кредитования, банк берет в расчет этот фактор.

В России ограничено применение такого инструмента финансирования, как инвестиции в малый бизнес со стороны третьих заинтересованных лиц. Новые инвесторы могут войти в бизнес, купив долю в нем или выделив финансирование в обмен на получение доли в бизнесе или его активы.

Впрочем, ситуация с финансовым обеспечением деятельности субъектов малого предпринимательства с течением времени меняется мало. Есть проблема с отсутствием специальных программ кредитования малого бизнеса. Государственная политика не предусматривает применение инструментов для налаживания диалогов между предпринимателями и банками.

Государственные и муниципальные структуры не выступают в качестве гарантов при кредитовании субъектов малого предпринимательства. Исключением являются лишь сельскохозяйственные производители в разных организационно-правовых формах. Объемы их кредитования в последнее время растут.

Государство со своей стороны добилось как разработки программы по финансированию отдельных производителей из бюджета, так и созданию программ кредитования со льготными условиями для тех, кто начинает свою работу в сфере сельского хозяйства. В 2007-2008 годах были выделены рекордные суммы на финансирование деятельности субъектов малого предпринимательства. Однако в пересчете на одну организацию этот позволило обеспечить предприятия лишь на 0,15% от объема их финансовых потребностей. [5]

То есть, выделение федеральных субсидий показывает свою неэффективность. В связи с этим с 2010 года действует программа целевого финансирования отдельных категорий субъектов малого предпринимательства. Так, выделяются субсидии на развитие личных подсобных хозяйств, на финансирование предприятий, которые подключились к программе импортозамещения после утверждения санкций в отношении России. То есть, можно сделать вывод о том, что финансирование деятельности субъектов малого предпринимательства со стороны государства становится точечным, направленным на стимулирование развития определенных отраслей.

По состоянию на 2017-2018 год в РФ действует система поддержки малого и среднего бизнеса, ее функции заключаются в:

- предоставлении субсидий;
- оказание бесплатных консультаций;
- обучение ведению бизнеса;
- предоставление земли и помещений в аренду для льготных условий;
- выдача льготного кредитования;
- допуск к выставкам и ярмаркам на безвозмездной основе и др.

В связи с этой ситуацией субъекты малого предпринимательства были вынуждены переориентироваться на работу в тех отраслях, которые предусматривают возможность получения финансовой поддержки со стороны государства.

В последние 2 года численность малых предприятий, по самым скромным подсчетам, сократилась на 10-20%. Снизилось число новых предприятий, в связи с чем возникает необходимость комплексно решить вопрос с финансовым обеспечением деятельности субъектов малого предпринимательства.

#### **Использованные источники:**

- 1.Владыка М.В., Е.А. Логвиненко. Региональные механизмы инновационного предпринимательства. Научные ведомости БелГУ. Серия: История. Политология. Экономика. Информатика. Выпуск 20/1. №19 (114): 2016 - 40-46.
- 2.Малое и среднее предпринимательство в России. 2017. Статистический ежегодник.
- 3.О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации: Федер. закон от 24 июля 2017 г. № 209-ФЗ. СПС «КонсультантПлюс»
- 4.Острова О.В. Особенности деятельности малых предприятий в переходной экономике РФ. Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. № 1-1: 2014 г. - 192-199.
- 5.Сергеев И.В., И.И. Веретенникова. Экономика организации (предприятия): учебное пособие для бакалавров. М.: Издательство Юрайт, 2014. 671.

*Коновалова А.В.*  
*студент магистратуры*  
*Башкирский государственный аграрный университет*  
*Россия, г.Уфа*  
*Konovalova A.V.*  
*master's student*  
*Bashkir state agrarian University*  
*Russia, Ufa*

## КАК ПОЛУЧИТЬ ОТСРОЧКУ (РАССРОЧКУ) ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ? HOW TO GET A DELAY (PAYMENT) FOR PAYMENT OF TAX PAYMENTS?

**Аннотация:** предметом исследования данной статьи является отсрочка по уплате налоговых платежей.

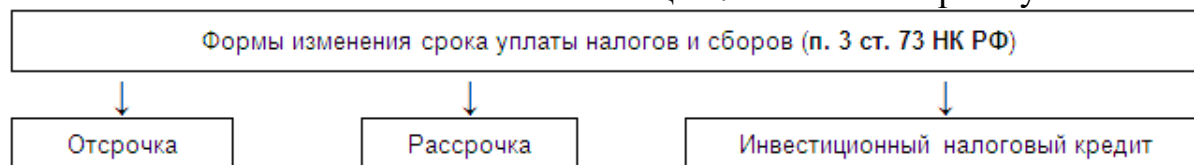
**Ключевые слова:** налог, отсрочка, рассрочка, сборы, страховые взносы.

**Abstract:** the subject of this article is the delay in payment of tax payments.

**Key words:** tax deferral, installment, fees, insurance premiums.

Изменением срока уплаты налога, сбора, страховых взносов, а также пени и штрафа признается перенос установленного срока уплаты (в том числе не наступившего срока) на более позднее время. Указанный перенос осуществляется в соответствии с гл. 9 НК РФ. В частности, общие условия изменения срока уплаты налоговых платежей (пени и штрафов) установлены ст. 61 НК РФ. Так, п. 2 названной статьи предусматривает изменение срока уплаты в отношении всей подлежащей уплате в бюджет суммы либо ее части (суммы задолженности) с начислением процентов на сумму задолженности. Причем обозначенный перенос не отменяет существующей и не создает новой обязанности по уплате налога (п. 4). Кроме того, данное изменение может быть обеспечено залогом имущества в соответствии со ст. 73 НК РФ, поручительством либо банковской гарантией (п. 5).

Таблица 1. Изменение срока уплаты налога



Изменение срока уплаты налога (а также сбора, страховых взносов, пени и штрафа) налоговые органы осуществляют в порядке, определяемом ведомственным приказом (п. 8 ст. 61 НК РФ). В настоящее время это Приказ № ММВ-7-8/683.

Напомним: в силу п. 1 ст. 64 НК РФ отсрочка (рассрочка) по уплате налога представляет собой изменение срока уплаты налога при наличии установленных Налоговым кодексом оснований на срок, не превышающий

один год, соответственно с единовременной или поэтапной уплатой суммы задолженности. При предоставлении отсрочки налог уплачивается единовременно, но в более поздний срок (п. 6 ст. 61 НК РФ), а при рассрочке – не только позднее, но и частями (п. 1 ст. 64 НК РФ)[2].

Отсрочка (рассрочка) по уплате федеральных налогов в части, зачисляемой в федеральный бюджет, предоставляется на срок от одного года до трех лет. Она может быть предоставлена налогоплательщику по одному или нескольким налогам (п. 3 ст. 64 НК РФ). По налогам, уплачиваемым налоговыми агентами, отсрочка (рассрочка) не предоставляется (п. 9 ст. 61 НК РФ, Письмо Минфина России от 15.02.2016 № 03-02-07/1/8000).

Согласно п. 2 ст. 64 НК РФ правом на отсрочку (рассрочку) может воспользоваться заинтересованное лицо, финансовое положение которого не дает уплатить названный налог в установленный срок, однако имеются достаточные основания полагать, что возможность уплаты налога возникнет в течение срока, на который предоставляется отсрочка.

В этой же норме приведен перечень оснований, когда заинтересованное лицо может претендовать на получение отсрочки (рассрочки) по уплате налоговых платежей:

- причинение ему ущерба в результате стихийного бедствия, технологической катастрофы или иных обстоятельств непреодолимой силы;
- угроза его банкротства в случае единовременной выплаты им налога;
- производство или реализация товаров, работ или услуг, носящих сезонный характер.

Итак, в соответствии с Налоговым кодексом организация вправе претендовать на отсрочку (рассрочку) по внесению налоговых платежей лишь в четырех случаях.

Процедура изменения срока уплаты налога, сбора, страховых взносов, пени и штрафа, установленная Порядком, мало чем отличается от предыдущих правил[1].

Как и прежде, решение об изменении срока или об отказе в изменении срока уплаты налоговых платежей уполномоченный орган должен принять в течение 30 рабочих дней со дня получения заявления заинтересованного лица (п. 15 Порядка, п. 6 ст. 64 НК РФ). Копия такого решения должна быть направлена заинтересованному лицу не позднее 3 рабочих дней со дня принятия (п. 10 ст. 64 НК РФ).

Пунктом 17 Порядка, п. 1 ст. 63 НК РФ определены уполномоченные органы и сроки для предоставления отсрочки (рассрочки) по видам налогов. Для удобства эта информация приведена в таблице 2.

**Таблица 2. Уполномоченные органы и сроки предоставления отсрочки (рассрочки) по видам налогам.**

| Вид налога                                                                               | Уполномоченный орган, который принимает решение об отсрочке (рассрочке)*                                  | Срок отсрочки (рассрочки) |
|------------------------------------------------------------------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------|
| Федеральные налоги и сборы (пени и штрафы), зачисляемые в федеральный бюджет             | ФНС России                                                                                                | Не более трех лет         |
| Федеральные налоги и сборы (пени и штрафы), зачисляемые в региональные и местные бюджеты | ФНС России по согласованию с финансовыми органами соответствующих субъектов РФ, муниципальных образований | Не более одного года      |
| Страховые взносы                                                                         | ФНС России                                                                                                | Не более одного года      |
| Региональные и местные налоги                                                            | УФНС субъекта РФ, налоговые органы по месту нахождения налогоплательщика                                  | Не более одного года      |

Для получения отсрочки (рассрочки) заинтересованное лицо, помимо заявления, должно представить в уполномоченный орган определенный пакет документов, перечень которых приведен в п. 5 ст. 64 НК РФ. Обязательными документами являются:

- справки банков об оборотах денежных средств по счетам за каждый из шести месяцев, предшествующих подаче указанного заявления, а также справки о наличии расчетных документов, помещенных в картотеку, либо об их отсутствии в этой картотеке;
- справки банков об остатках денежных средств на всех счетах в банках;
- перечень контрагентов-должников. Надо указать по каждому должнику цены договоров и сроки их исполнения, приложить копии этих договоров и первичных документов по ним (накладных, актов оказанных услуг (выполненных работ) и пр.);
- обязательство о соблюдении условий отсрочки (рассрочки), а также предполагаемый график погашения задолженности.

Непредставление вышеупомянутых документов является основанием для отказа в предоставлении отсрочки (рассрочки) по уплате налоговых платежей. Об этом сказано в п. 13 Порядка.

Другими основаниями для отказа в предоставлении отсрочки (рассрочки) являются следующие обстоятельства:

- возбуждено уголовное дело по признакам преступления, связанного с нарушением налогового законодательства;
- есть достаточные основания полагать, что заинтересованное лицо просит отсрочки (рассрочки) в целях уклонения от взыскания налога;

- не истекли три года с момента вынесения отказного решения по предыдущему заявлению застрахованного лица о предоставлении отсрочки (рассрочки).

О принятии уполномоченным органом отказного решения налогоплательщик должен быть извещен в течение трех дней (п. 2 ст. 62, п. 10 ст. 64 НК РФ). Такое решение может быть обжаловано в вышестоящем налоговом органе и затем в суде или сразу в суде (если принято ФНС России) (п. 2 ст. 62, п. 9 ст. 64, п. 2 ст. 138 НК РФ)[1].

#### **Использованные источники:**

1. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117 - ФЗ (ред. от 29.07.2017).
2. Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise [Text] T. R. Gallyamova, TukaevaG.S., Bikmaev R. A. // Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтерна», 2016. – С.48-90.
3. Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно - практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.
4. Алборов, Р.А. , Организация службы (аппарата) внутреннего аудита и оценка эффективности её деятельности в системе управления сельскохозяйственным производством [Текст ] / Р.А. Алборов, С.М. Концевая , Т.Р. Галлямова Т. // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2005.–N 2.– С. 37-41
5. Рыбаков, А.А. Значение налоговой нагрузки предприятия, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО»УМПО» г.Уфы [Текст] / А.А. Рыбаков, Т.Р.Галлямова // Развитие экономики и менеджмента в современном мире: Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции (Воронеж, 08 декабря 2014 г.) / Издательство: Инновационный центр развития образования и науки – Воронеж, 2014. – С. 218-220.

*Коречков Ю.В., доктор экономических наук, профессор  
профессор кафедры экономики  
и учётно-аналитической деятельности*

*Международная академия бизнеса и новых технологий*

*Синёв А.М.*

*студент магистратуры*

*Международная академия бизнеса и новых технологий*

*г.Ярославль*

## **ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ КОРПОРАТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

**Аннотация.** В статье рассмотрены различные группы финансовых отношений в интегрированных корпоративных организациях. Выделены отношения внутри интегрированной организации, а также её отношения с другими предприятиями и государством. Показаны принципы функционирования интегрированных корпоративных организаций.

**Ключевые слова.** Финансы, организации, корпорация, интеграция, группы финансовых отношений.

*Korechkov Yu.V., doctor of economics, professor  
professor of the department of economics and accounting and analytical  
activities*

*International Academy of business and new technologies*

*Yaroslavl*

*Sinev A.M.*

*student undergraduate*

*International Academy of business and new technologies*

*Yaroslavl*

## **FINANCIAL RELATIONS IN INTEGRATED CORPORATE ORGANIZATIONS**

**Annotation.** The article deals with various groups of financial relations in integrated corporate organizations. Relations within the integrated organization, as well as its relations with other enterprises and the state are highlighted. The principles of functioning of the integrated corporate organizations are shown.

**Keyword.** Finance, organization, Corporation, integration, financial relations.

В интегрированных корпоративных организациях складываются различные группы финансовых отношений [1]. Выделим их.

1. Финансовые отношения, связанные с распределением денежных доходов и накоплений между подразделениями интегрированных корпоративных организаций, выделяющиеся по целевому назначению (начисление амортизации и формирование фонда для воспроизводства основных средств, распределение чистой прибыли по фондам целевого назначения и т.п.). Эти отношения тесно связаны с кругооборотом

производственных фондов интегрированных корпоративных организаций, обеспечивают его непрерывность, обслуживают его.

2. Следующая группа финансовых отношений интегрированных корпоративных организаций очень обширна и связана с отношениями с другими корпоративными организациями по поводу уплаты штрафов, неустоек, возмещение ущерба причиненного нарушением договорных обязательств. Интегрированные корпоративные организации могут объединять средства на долевой основе для выполнения определенных работ, в которых они имеют общую заинтересованность, например, строительство подъездных путей, систем тепло- или водоснабжения, которые будут обслуживать несколько предприятий и т.п.

3. В третью группу отношений входят платежи интегрированных корпоративных организаций в бюджет и государственные внебюджетные фонды. В условиях рынка финансовые отношения интегрированных корпоративных организаций с государством наполняются новым содержанием.

4. Четвёртую группу составляют отношения между интегрированными корпоративными организациями и населением. К ним можно отнести выплату заработной платы, премий, пособий, предоставление безвозмездных ссуд из фондов предприятия и их погашение.

Особенности финансов интегрированных корпоративных организаций связаны также с их отраслевой принадлежностью. В разных отраслях имеются отличия в составе и кругообороте производственных фондов, и это порождает отличия в организации финансов, т.к. они обеспечивают формирование и кругооборот производственных фондов предприятий [2]. Следует определить принципы деятельности интегрированных корпоративных организаций:

1. *Финансовая независимость* означает, что интегрированные корпоративные организации вправе самостоятельно распоряжаться своими финансовыми ресурсами и полученными доходами.

2. *Материальная заинтересованность и ответственность* проявляется в стремлении к получению прибыли.

3. *Обеспечение рисков финансовыми резервами* создает условия для стабильной работы и сохранения финансовой устойчивости интегрированных корпоративных организаций [3].

#### **Использованные источники:**

1. Коречков Ю.В. Экономическая природа и формы предпринимательства в условиях формирования нового технологического уклада // Теория и практика современной науки. 2016. № 9 (15). С. 209-213.
2. Коречков Ю.В., Ябанжи В.И. Факторы и квалиметрическая оценка процесса обеспечения устойчивости интегрированных структур // Экономика и социум. 2015. № 3-1 (16). С. 918-921.
3. Заговало В.С., Мудревский А.Ю. Подходы к управлению



предпринимательскими рисками // В сборнике: Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона. Сборник материалов международной научно-практической конференции Академии МУБиНТ. 2017. С. 216-219.

УДК 336.6

*Коречков Ю.В., доктор экономических наук, профессор  
профессор кафедры экономики  
и учётно-аналитической деятельности*

*Международная академия бизнеса и новых технологий*

*Синёв А.М.*

*студент магистратуры*

*Международная академия бизнеса и новых технологий*

*г.Ярославль*

### **КОНЦЕПЦИИ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ КОРПОРАТИВНЫХ СТРУКТУРАХ**

**Аннотация.** В статье рассмотрены различные концепции управления в интегрированных предпринимательских корпоративных структурах. Выявлены базовые концепции финансового управления. Показано значение управления стоимостью капитала в интегрированных корпоративных структурах.

**Ключевые слова.** Финансы, корпорация, организации, концепции управления, интеграция, предпринимательство.

*Korechkov Yu.V., doctor of economics, professor  
professor of the department of economics and accounting and analytical  
activities*

*International Academy of business and new technologies*

*Yaroslavl*

*Sinev Alexander Mikhailovich*

*student undergraduate*

*International Academy of business and new technologies*

*Yaroslavl*

### **THE CONCEPT OF FINANCIAL MANAGEMENT OF INTEGRATED CORPORATE STRUCTURES**

**Annotation.** The article deals with various management concepts in integrated enterprise corporate structures. The basic concepts of financial management are revealed. The value of capital cost management in integrated corporate structures is shown.

**Keyword.** Finance, Corporation, organizations, management concepts, integration, entrepreneurship.

Существуют различные концепции финансового управления в интегрированных предпринимательских корпоративных структурах. Для их

анализа необходимо проанализировать теоретические и практические аспекты управления в системе интеграции организаций. Следует отметить, что финансовое управление можно рассматривать как теорию, характеризующую основные закономерности управления финансами, и как практическую деятельность интегрированных корпоративных организаций по управлению финансами. Теория финансового менеджмента выявляет закономерности, предлагает формализованные алгоритмы и модели для обоснования выбора конкретных решений. Финансовый менеджмент как практическая деятельность включает в себя способы (методы) управления финансовыми потоками и конкретные приемы управления [1].

Финансовый менеджмент как система управления финансами интегрированных корпоративных организаций основывается на ряде *базовых концепций*, которые представляют собой систему взглядов на исходные условия для принятия решений по управлению финансами и оценки эффективности принимаемых управленческих решений в интегрированных корпоративных структурах.

В первую очередь, следует выделить концепцию денежного потока, в соответствии с которой следует:

- а) идентифицировать денежный поток, его продолжительность и вид;
- б) оценить факторы, определяющие величину денежного потока и его составных частей;
- в) осуществить выбор коэффициента дисконтирования, позволяющего сопоставлять части потока, генерируемые в различные моменты времени;
- г) оценить степень риска, связанного с данным потоком.

Следующая концепция (временной ценности денег) заключается в том, что ценность будущих поступлений и платежей не равна сегодняшним, хотя их номинальные величины могут совпадать.

Очень важно также выделить концепцию компромисса между риском и доходностью, которая состоит в том, что в любом бизнесе, нацеленном на получение доходов всегда присутствует риск неполучения планируемых доходов, причем, чем выше ожидаемая доходность, тем выше и степень риска их неполучения. Финансовый менеджмент может ставить своей целью минимизацию риска или максимизацию дохода на каких-то определенных этапах развития бизнеса. Не должны приниматься решения, степень риска которых не соответствует ожидаемой доходности [3].

Важная концепция связана с определением стоимости капитала. Её сущность заключается в том, что каждый источник финансирования имеет свою стоимость (стоимость банковского кредита – проценты, стоимость акционерного капитала – дивиденды и т.п.). Капитал, необходимый для функционирования интегрированных предпринимательских структур, формируется путем привлечения средств из различных источников как внутренних, так и внешних.

Рассмотренные базовые концепции лежат в основе принимаемых

финансовыми менеджерами интегрированных корпоративных структур решений.

**Использованные источники:**

1. Коречков Ю.В., Губжев А.Х. Стратегический форсайтинг интегрированных организаций в условиях макроэкономической стабилизации // Интернет-журнал Науковедение. 2016. Т. 8. № 6 (37). С. 71.
2. Коречков Ю.В. Экономические методы управления расходами в предпринимательской деятельности // Экономика и социум. 2016. № 11-1 (30). С. 731-734.
3. Коречков Ю.В., Рогов Н.И. Диверсификация вертикально-интегрированных организаций // Экономика и социум. 2014. № 1-1 (10). С. 708-714.

**УДК 65.0**

***Кострова Ю.Б., кандидат экономических наук  
доцент  
заведующий кафедрой бизнеса и управления  
Филиал ЧОУВО «Московский университет  
имени С.Ю. Витте» в г. Рязани  
Россия, Рязань***

***Шибаршина О.Ю., кандидат социологических наук  
доцент кафедры бизнеса и управления  
Филиал ЧОУВО «Московский университет  
имени С.Ю. Витте» в г. Рязани  
Россия, Рязань***

**АУТСОРСИНГ ПЕРСОНАЛА КАК СОВРЕМЕННАЯ КАДРОВАЯ  
ТЕХНОЛОГИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ**

***Аннотация.** В статье рассматривается проблемы поиска и найма персонала в сфере торговли. Указывается на особое значение такой современной кадровой технологии как аутсорсинг персонала. Обосновывается вывод о том, что в ближайшее время все большее количество компаний ритейлеров будет обращаться к данному инструменту.*

***Ключевые слова:** аутсорсинг, подбор персонала, ритейлер, кадровая технология.*

***Kostrova, Y.B., candidate of economic sciences  
associate professor  
head of the department of business and management  
a branch of CHOW IN "Moscow University named S. U. Vitte" in Ryazan  
Russia, Ryazan  
Shabarshina O. Y., candidate of sociological sciences  
associate professor of business and management chair***

## **OUTSOURCING OF PERSONNEL AS MODERN TRAINING TECHNOLOGY IN THE SPHERE OF TRADE**

**Extract.** *The article deals with the problems of search and hiring of personnel in the sphere of trade. The special importance of such modern personnel technology as outsourcing of personnel is pointed out. The conclusion is justified that in the near future an increasing number of retailers will turn to this tool.*

**Key words:** *outsourcing, recruitment, retailer, personnel technology.*

Аутсорсинг персонала - популярная и востребованная услуга на кадровом рынке России. Ритейлеры, постоянно нуждающиеся в кадрах, регулярно пользуются этой услугой.

Самая востребованная на рынке аутсорсинга - это категория низко квалифицированного персонала: стикеровщики, кассиры, мерчандайзеры, работники торгового зала и склада. Для ритейлеров это одни из самых проблемных сотрудников, так как финансовые и управленческие затраты на поиск, подбор, адаптацию и обучение таких сотрудников обременительны и неэффективны из-за дефицита кадров на рынке и их высокой текучести.

Поэтому очевидным является тот факт, что аутсорсинг становится одной из самых популярных персонал-технологий. Аутсорсинговые компании готовы предоставить персонал любой квалификации, на разные сроки и проекты из своей уже имеющейся базы кандидатов. Это экономически выгодно для компаний ритейлеров.

Только на этапе подбора экономится время, финансы и труд сотрудников службы персонала. Другой серьезной экономической выгодой аутсорсинга является оптимизация бюджета, так как сокращение штатного персонала дает серьезную экономию на налогах и обязательных выплатах.

Кроме экономически ощутимых плюсов, аутсорсинг низко квалифицированного персонала, за счет освобождения внутренних ресурсов помогает сосредоточиться на штатном персонале, его обучении, развитии и удержании, что положительно сказывается и на лояльности штатного персонала, и снижении текучести кадров.

Ритейлеры привлекают временных сотрудников на различных этапах работы, начиная с подготовки к открытию магазина, заканчивая рекламными и промоакциями [4]. Кроме того, на аутсорсинг могут быть отданы некоторые функции компании, например, клининг, сбор заказов или даже кассовое обслуживание.

Потребность в аутсорсинге персонала может меняться в зависимости от региона присутствия магазина сети. Отметим, что в процентном отношении к численности штатного персонала аутсорсинговый персонал

более востребован в Московском регионе, прежде всего из-за хронического дефицита кадров.

В некоторых регионах отсутствие рабочих рук также ощущается, и спрос на аутсорсинг есть. В целом политика ритейлера в отношении временного персонала зависит от конкретных задач компании на данный момент и состояния рынка труда в регионе».

Однако аутсорсинг временного даже низко квалифицированного персонала имеет определенные риски.

Во-первых, привлеченный сотрудник может не соответствовать уровню, необходимому компании заказчику, даже на неквалифицированные работы.

Во-вторых, в ситуации кадрового дефицита появляются особые проблемы. Например, крупный супермаркет оформил заказ на 30 кассиров, из которых приступило к работе только 20 человек. Следовательно, снижается качество обслуживания покупателей, реализуется меньшее количество товара. Потери заказчика при этом зачастую гораздо больше, чем штрафные санкции аутсорсинговой компании за непредставление персонала согласно заявке».

В-третьих, лояльность и ответственность временного персонала намного ниже, чем у постоянных работников. Это влияет прежде всего на уровень сервиса компании.

В связи с вышесказанным, можно сделать вывод о том, что, прежде чем привлекать временный персонал, в компании должны быть описаны и документально оформлены все бизнес процессы, сформулированы требования к должности и описание участка работ временного сотрудника [3].

Кроме того, необходимо поддерживать позитивные и доброжелательные отношения в среде постоянных сотрудников как по отношению друг к другу, так и по отношению к временному персоналу, чтобы избежать деления «свои-чужие» [2].

К проявлению нелояльности и безответственности среди временного персонала можно отнести такие явления, как кражи или недостачи. Последствия такого прецедента заранее описываются в договорах между ритейлером и аутсорсинговой компанией и решаются стандартными путями - возмещением материального ущерба или коллективной материальной ответственностью.

Ужесточив требования к найму иностранной рабочей силы, государство, безусловно, усилило проблему нехватки рабочей силы [1]. Количество легального неквалифицированного персонала ограничено, поэтому аутсорсинговые компании скорее борются за персонал, нежели за клиента, так как наличие хорошего контракта на аутсорсинг означает необходимость привлечь большое количество рабочей силы. Со временем,

можем предположить, что 90 % неквалифицированного персонала будет в штате аутсорсинговых компаний».

Безусловно, аутсорсинг низко квалифицированного персонала будет постоянно востребован компаниями ритейлерами, благодаря своему удобству и эффективности.

#### **Использованные источники:**

1. Кострова Ю.Б. Особенности российского рынка труда (тезисы доклада научно-практической конференции) // European Research: сборник статей X международной научно-практической конференции. В 3 ч. Ч.1. – Пенза: МЦНС: «Наука и просвещение». – 2017. С. 49-51.
2. Лящук, Ю.О. Информационное пространство как фактор повышения качества жизни / Ю.О. Лящук // Материалы международной конференции «Информатизация населения, как фактор повышения качества жизни». – Рязань: Рязанский институт экономики СПбУУиЭ, 2013. – С. 157-161.
3. Туарменский В.В. Исследование организационной культуры в России // В сборнике: Новые технологии в науке, образовании, производстве Международный сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. 2014. С. 163-170.
4. Шибаршина О.Ю. К вопросу об устойчивом развитии социально значимых рынков в Рязанской области // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. под ред. Ю.С Руденко, Л.Г. Руденко. 2016. С. 717-725.

*Ляшук Ю.О.  
старший преподаватель кафедры бизнеса и управления  
Туарменский В.В., кандидат педагогических наук  
доцент кафедры бизнеса и управления  
Филиал ЧОУВО «Московский университет  
имени С.Ю. Витте» в г. Рязани  
Россия, Рязань*

## **РОЛЬ И МЕСТО БЕЗОПАСНОСТИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РЕГИОНА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

***Аннотация.** В статье рассматриваются проблемы роли и места безопасности здравоохранения в системе обеспечения национальной безопасности страны. Раскрываются основные направления обеспечения национальной безопасности России.*

***Ключевые слова:** безопасность здравоохранения, национальная безопасность, региональная безопасность.*

*Lyashchuk Y.O.  
Tuarmensky V.V.  
Moscow University named S. U. Vitte  
Russia, Ryazan*

## **ROLE AND PLACE OF SECURITY OF HEALTH OF THE REGION IN THE SYSTEM OF ENSURING NATIONAL SECURITY**

***Annotation.** The article examines the problems of the role and place of health security in the country's national security system. The main directions of ensuring the national security of the Russian Federation are disclosed.*

***Key words:** health security, national security, regional security.*

Развитие и становление человеческого общества всегда было связано с преодолением различных угроз, и важнейшим условием его функционирования и развития является обеспечение безопасности.

Национальная безопасность - это комплексное состояние защищенности общества, государства и проживающих в нём граждан от угроз внутреннего и внешнего характера, гарантирующее обеспечение прав и свобод человека, достойного качества и уровня жизни граждан, суверенитета, территориальной целостности и устойчивого развития, обороноспособности и безопасности страны. Национальная безопасность является сложной, многоуровневой системой. Ее образуют целый ряд подсистем, каждая из которых имеет свою собственную структуру.

Организация Объединенных Наций (ООН) разработала целостную «Концепцию безопасности человека», которая включает восемь базовых категорий [5, с. 123]: экономическая безопасность, продовольственная безопасность, безопасность для здоровья, экологическая безопасность, личная безопасность, социальная безопасность, общественная безопасность, политическая безопасность.

В рамках глобализации мировых процессов, политических и экономических отношений между государствами, создающих новые угрозы и риски для стабильного существования и развития государства, общества и личности Россия в качестве гаранта успешного национального развития должна переходить к новой модели государственной политики в области национальной безопасности.

Базовыми направлениями, обеспечивающими национальную безопасность России должны выступать стратегические национальные приоритеты, которые определяют задачи наиболее важных политических, социальных и экономических преобразований для создания безопасных условий реализации конституционных прав и свобод граждан РФ, осуществления устойчивого развития страны, сохранения её территориальной целостности и суверенитета [4, с. 717].

Одной из основополагающих стратегий в этой области является «Стратегия национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года», утверждённая Указом Президента Российской Федерации от 12 мая 2009 г., № 537. Базовые положения в сфере национальной безопасности основываются на взаимосвязи и взаимодополняемости «Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года» и «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» [2, с. 158].

Основными направлениями реализации национальной безопасности в области здравоохранения и здоровья нации в Российской Федерации на среднесрочную перспективу определяется через усиление профилактической направленности здравоохранения, ориентацию на сбережение здоровья человека, совершенствование института семьи, охраны материнства, отцовства и детства.

Главными угрозами национальной безопасности страны в области здравоохранения и здоровья нации являются возникновение эпидемий и пандемий, массовое распространение ВИЧ-инфекции, туберкулеза, алкоголизма и наркомании, повышение доступности психотропных и психоактивных веществ [3, с. 164].

Непосредственное отрицательное влияние на обеспечение национальной безопасности в области здравоохранения и здоровья нации осуществляют низкие показатели эффективности созданной системы медицинского страхования, качество подготовки и переподготовки работников здравоохранения, недостаточный уровень оплаты труда и социальных гарантий медицинских работников и финансирования поступательного развития перспективных направлений высокотехнологичной медицинской помощи, незавершенный характер нормативной правовой базы здравоохранения в целях облегчения доступности и реализации гарантий обеспечения населения достойной медицинской помощью [1, с. 50].



Усилению национальной безопасности в сфере здравоохранения и здоровья нации должны способствовать улучшение качества и доступности медицинского обслуживания за счет применения перспективных информационных и технологий, государственная поддержка передовых разработок в области биотехнологий, фармацевтики и нанотехнологий, а также совершенствование экономического фундамента функционирования системы здравоохранения и усиление материально-технической базы государственной и муниципальной систем здравоохранения с учетом особенностей регионов [5, с. 123].

Для купирования угроз в области здравоохранения и здоровья нации органы, обеспечивающие национальную безопасность, должны взаимодействовать с институтами гражданского общества. Вместе они обеспечивают эффективное государственно-правовое регулирование в области лицензирования, стандартизации, сертификации медицинских услуг, аккредитации учреждений сферы здравоохранения, обеспечения государственных гарантий по модернизации системы обязательного медицинского страхования и оказанию медицинской помощи.

Стратегическими целями обеспечения национальной безопасности в области здравоохранения и здоровья нации являются: увеличение ожидаемой продолжительности жизни, снижение смертности и инвалидности, совершенствование системы профилактики и оказания своевременной квалифицированной первичной медико-санитарной и высокотехнологичной медицинской помощи, совершенствование стандартов медицинской помощи, контроля безопасности, качества и эффективности лекарственных средств.

Решение задач национальной безопасности в области здравоохранения и здоровья нации в долгосрочной перспективе должно достигаться по следующим направлениям [6, с. 64].:

- формирование национальных программ (проектов) по лечению социально значимых заболеваний (сердечно-сосудистые, онкологические, диабетологические, фтизиатрические заболевания, алкоголизм и наркомания) с разработкой единых общероссийских подходов к диагностике, лечению и реабилитации пациентов;
- развитие системы управления качеством и доступностью медицинской помощи, подготовкой специалистов для системы здравоохранения;
- качественное изменение структуры заболеваний и ликвидация предпосылок эпидемий, в том числе вызванных особо опасными инфекционными патогенами, за счет разработки и реализации передовых технологий и национальных программ (проектов) государственной поддержки профилактики заболеваний.

### **Использованные источники:**

1. Кострова Ю.Б. Особенности российского рынка труда (тезисы доклада научно-практической конференции) // European Research: сборник статей X международной научно-практической конференции. В 3 ч. Ч.1. – Пенза: МЦНС: «Наука и просвещение». – 2017. С. 49-51.
2. Лящук, Ю.О. Информационное пространство как фактор повышения качества жизни / Ю.О. Лящук // Материалы международной конференции «Информатизация населения, как фактор повышения качества жизни». – Рязань: Рязанский институт экономики СПбУУиЭ, 2013. – С. 157-161.
3. Туарменский В.В. Исследование организационной культуры в России // В.В. Туарменский // В сборнике: Новые технологии в науке, образовании, производстве. Международный сборник научных трудов по материалам международной научно-практической конференции. 2014. С. 163-170.
4. Шибаршина О.Ю. К вопросу об устойчивом развитии социально значимых рынков в Рязанской области // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. под ред. Ю.С Руденко, Л.Г. Руденко. 2016. С. 717-720.
5. Лящук, Ю.О. Информационные системы управления рисками / Ю.О. Лящук // Научные достижения и открытия 2017: сборник статей III Международного научно-практического конкурса / Под общ. ред. Г.Ю. Гуляева – Пенза: МЦНС «Наука и Просвещение». – 2017. – С. 123-124.
6. Развитие эколого-экономической безопасности как научной концепции / Ю.О. Лящук, И.И. Быков // Материалы студенческой научно-практической конференции «Проблемы регионального социально-экономического развития: тенденции и перспективы», 25 апреля 2017 года – Рязань, изд-во: Рязанский государственный агротехнологический университет им. П.А. Костычева, 2017 – С. 63-67

*Майоров А. К.  
аспирант  
СПБГАСУ*

*Россия, Санкт-Петербург*

**ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЫБОР ИНВЕСТИРОВАНИЯ  
СТРАТЕГИИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ  
МАЛЫХ И СРЕДНИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

**Аннотация:** *Рассмотрены и систематизированы основные факторы, влияющие на инвестирование стратегии малых и средних строительных организаций.*

**Ключевые слова:** *конкурентоспособность, стратегия повышения конкурентоспособности, факторы, влияющие на инвестирование стратегии.*

*Maiorov A. K.  
graduate student  
SPBGASU*

*Russia, Saint-Petersburg*

**FACTORS AFFECTING THE INVESTMENT OF A STRATEGY TO  
INCREASE COMPETITIVENESS OF SMALL AND MEDIUM BUILDING  
ORGANIZATIONS**

**Abstract:** *The main factors influencing the investment strategy of small and medium-sized construction organizations are considered and systematized.*

**Keywords:** *competitiveness, strategy of increasing competitiveness, factors influencing the investment strategy.*

Современная экономика устанавливает жесткие требования к повышению уровня конкурентоспособности строительных организаций, поскольку необходимо немедленное реагирование на изменение хозяйственной ситуации с целью поддержания стабильного финансового состояния и неизменного улучшения организации производства в соответствии с изменением конъюнктуры строительного рынка, на фоне чего происходит всестороннее улучшение характеристик конкурентоспособности строительных организаций. Именно поэтому одним из важнейших вопросов является повышение эффективности использования современных инструментов в процессе обеспечения конкурентоспособности организаций на строительном рынке.

Вопросами обеспечения конкурентоспособности занимались такие зарубежные ученые, как М. Портер [4], Н. Штропер [7] а также ряд отечественных ученых, среди которых В. В. Асаул [1], Г. Фатхудинов [5], Юданов А. Ю. [6].

«Конкурентоспособность строительной организации является наиболее актуальной проблемой ее деятельности, чем выше уровень конкурентоспособности строительной организации, тем более прибыльной

она является. Разработка мероприятий по повышению конкурентоспособности малых и средних строительных организаций становится основной задачей современных строительных организаций РФ» [1].

«Конкурентоспособность малой строительной организации — это индивидуальное свойство организации, создаваемое ею в процессе хозяйственной деятельности (производство строительной продукции, участие в инвестиционно-строительных проектах) путем адаптации к условиям конкуренции, удовлетворения потребностей потребителей, создания и поддержания положительной деловой репутации и являющееся субъективным условием успешного осуществления этой деятельности в стратегическом плане [2].

Особую роль в обеспечении конкурентоспособности малых и средних строительных организаций играет роль разработки и внедрения стратегии повышения конкурентоспособности.

«Одним из условий повышения конкурентоспособности предприятия является разработка стратегии его развития, которая является одной из основных функций менеджмента, при этом под стратегией понимается образ организационных действий и управляющих подходов, используемых для достижения организационных задач и целей организации по повышению конкурентоспособности предприятия» [3].

На осуществление стратегии повышения конкурентоспособности малым и средним строительным организациям необходимы инвестиции.

Возможность и эффективность выбора наиболее подходящего для малой строительной организации варианта инвестирования зависит от ряда факторов.

Изучая факторы, влияющие на вариант инвестирования, нами предложено их классифицировать:

1. Внутренние факторы прямого воздействия;
2. Внешние факторы прямого воздействия;
3. Внутренние факторы косвенного воздействия;
4. Внешние факторы косвенного воздействия.

По мнению автора к *факторам внешнего прямого воздействия* можно отнести: стоимость сырья, логистика, поставщики, покупатели, уровень развития конкурентов, уровень цен конкурентов, инновации у конкурентов, кредиторы, инвесторы, посредники, степень поддержки государством малого и среднего бизнеса

К *внешним факторам косвенного воздействия*, от которых зависит выбор варианта инвестирования малых и средних строительных организаций, относят факторы, по мнению автора: санкции, демографическая обстановка, традиции ведения бизнеса, политика государства, международные соглашения, профсоюзы, степень коррумпированности, фактические сроки привлечения инвестирования,

состояние рынков капитала и долговых рынков, защитные и гарантийные механизмы, требуемые финансовыми и стратегическими инвесторами, регуляторные и антимонопольные ограничения.

К *внутренним факторам косвенного воздействия*, от которых зависит выбор варианта инвестирования малых и средних строительных организаций, относят факторы: налогообложение, инфляция, доходы населения, государственное регулирование экономики, опыт реализации стратегии, уровень занятости трудовых ресурсов, производительность труда, научно-технический прогресс, качество используемых материалов, сезонность.

По мнению автора, основными факторами, влияющими на выбор варианта инвестирования, являются *внутренние факторы прямого воздействия* (рис. 1).

1. *Размер чистой прибыли.* Малая строительная организация со стабильной чистой прибылью может позволить себе большой выбор вариантов инвестирования, от самоинвестирования до вариантов с кредитованием.

2. *Уровень динамики оборота оборотных средств.* Организации, в которой повышенные темпы роста оборотных средств, требуется соответствующее финансирование. Так как постоянно возрастают затраты, то неизбежно возникает задолженность по дебету.

3. *Уровень и динамика рентабельности.* Отмечено, что более рентабельные малые строительные организации имеют низкую долю долгового инвестирования.

4. *Финансовая гибкость организации.* Возможна ситуация при которой, малая строительная организация отказываются от выгодных сделок из-за отсутствия денежных средств. В таких ситуациях существует необходимость найти денежные средства, необходимые для инвестирования и выполнения текущих операций.

5. *Структура активов.* Строительные организации в которых есть высоколиквидные активы, имеют повышенный финансовый рычаг;

6. *Отношение кредиторов к предприятию.* Игра спроса и предложения на финансовом рынке определяет средние условия кредитования, но конкретные условия зависят от финансово-хозяйственного положения предприятия. Конкурируют ли банкиры за право предоставить кредит, или деньги приходится вымалывать у кредиторов – вот в чем вопрос. От ответа на него во многом зависят реальные возможности предприятия по формированию желательной структуры средств;

7. *Степень риска для руководителей предприятия.* Руководители, которые принимают решения, могут проявлять большую или меньшую консервативность в смысле определения допустимого риска при принятии финансовых решений;

8. *Финансовый потенциал.* Этот фактор характеризует финансовое положение и финансовые возможности малой строительной организации. Характеризуется наличием собственных средств.

9. *Стадия жизненного цикла организации.* Этот фактор показывает, на какой стадии находится строительная организация: Рождение, рост, зрелость, спад.

| Факторы                                                  | Внутренние                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             | Внешние                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                             |
|----------------------------------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Прямого воздействия на выбор источника инвестирования    | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Размер чистой прибыли</li> <li>• Уровень динамики оборота оборотных средств</li> <li>• Уровень и динамика рентабельности</li> <li>• Финансовая гибкость организации</li> <li>• Структура активов</li> <li>• Отношение кредиторов к предприятию</li> <li>• Степень риска для руководителей организаций</li> <li>• Финансовый потенциал</li> <li>• Наличие необходимых собственных финансовых средств</li> <li>• Наличие уникальных активов</li> <li>• Стадия жизненного цикла организации (Рождение, рост, зрелость, спад)</li> <li>• Обеспеченность</li> <li>• Цели инвестирования</li> </ul> | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Поставщики (возможность отсрочки платежей)</li> <li>• Уровень развития конкурентов</li> <li>• Инновации у конкурентов</li> <li>• Кредиторы</li> <li>• Инвесторы наличие/отсутствие</li> <li>• Степень поддержки государством малого и среднего бизнеса</li> <li>• Сроки, на которые необходимо финансирование</li> <li>• Наличие/отсутствие требований у финансовых организаций, предоставляющих финансирование</li> </ul> |
| Косвенного воздействия на выбор источника инвестирования | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Налогообложение</li> <li>• Инфляция</li> <li>• Государственное регулирование экономики</li> <li>• Опыт реализации стратегии</li> <li>• Уровень занятости трудовых ресурсов</li> <li>• Производительность труда</li> <li>• Научно-технический прогресс</li> <li>• Качество используемых материалов</li> <li>• Конкурентоспособность продукции</li> <li>• Сезонность</li> </ul>                                                                                                                                                                                                                 | <ul style="list-style-type: none"> <li>• Ограничения к иностранному капиталу (Санкции)</li> <li>• Отсутствие демографических ресурсов</li> <li>• Традиции ведения бизнеса</li> <li>• Политика государства</li> <li>• Международные соглашения</li> <li>• Профсоюзы</li> <li>• Коррупционная емкость</li> </ul>                                                                                                                                                      |

Рис. 1 Система факторов, влияющих на выбор вариантов инвестирования

10. *Обеспеченность* – это отсутствие или наличие соизмеримых ликвидных объектов обеспечения.

11. Еще один фактор – это *цель* привлечения инвестирования. Выбор варианта инвестирования строительной организации должно исходить из того, на какие цели будут использованы финансовые средства. Так, например, если предприятию необходимо пополнить свои оборотные средства, то целесообразнее всего прибегнуть к краткосрочным кредитам банка. Если предприятие планирует обновить основные фонды, то целесообразно рассмотреть возможность привлечения либо инвестиционного долгосрочного банковского кредита, либо приобретение оборудования в лизинг и т.п.

Таким образом, анализ этих факторов позволит выбрать оптимальный источник инвестирования стратегии повышения конкурентоспособности.

#### **Использованные источники:**

1. Асаул В. В. Методология повышения конкурентоспособности строительных организаций: диссертация ... доктора экономических наук: 08.00.05 / В. В. Асаул. – Санкт-Петербург, 2007. – 460 с.
2. Асаул В. В. Особенности экономической категории «конкурентоспособность» и критерии ее оценки для малых строительных организаций / В. В. Асаул // Вестник гражданских инженеров. 2012. № 2 (31) – СПб.: СПбГАСУ, 2012 – С. 246-253
3. Гармашов В.С. Стратегия обеспечения конкурентоспособности фирмы: Диссертация в виде науч. докл. на соискание ученой степени канд. экон. наук: 08.00.06. - СПб.: ЛГУ, 2005.
4. Портер М. Международная конкуренция ; пер. с англ. / под ред. В. Д. Щетинина. – М. : Международные отношения, 1993. – 896 с.
5. Фатхудинов Р. А. Управление конкурентоспособностью организации. Эксклюзивные технологии формирования стратегии повышения конкурентоспособности организации: теория, методика, практика / Р. А. Фатхудинов. – М. : ЭКСМО, 2004. – 541 с.
6. Юданов А. Ю. Конкуренция: теория и практика : [учебно-практическое пособие] / А. Ю. Юданов. – 2-е изд. испр. и доп. – М. : «Гном-пресс», 2008. – 234 с.
7. Storper M. The Regional World: Territorial Development in Global Economy / M. Storper. – N. Y. : Guilford Press, 1997. – 338 p.



*Мардаровская Е.  
студент  
ФГБОУ ВО «Донской государственный  
технический университет»  
(ДГТУ)  
Россия, г. Ростов – на–Дону  
Mardarovskaya.E.  
student  
Don State Technical University (DSTU)  
Russia, Rostov - on - Don*

**ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ  
ЭФФЕКТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ МЕЖДУНАРОДНОЙ  
КОМПАНИИ**

**FINANCIAL PLANNING AS AN INSTRUMENT OF THE EFFECTIVE  
FINANCIAL POLICY OF THE INTERNATIONAL COMPANY**

**Аннотация.** В статье раскрывается роль финансового планирования как инструмента эффективной финансовой политики международной компании, рассматриваются основные виды финансового планирования и обосновывается необходимость комплексного метода финансового планирования.

**Annotation.** The article reveals the role of financial planning as an instrument of an effective financial policy of an international company, examines the main types of financial planning and justifies the need for an integrated method of financial planning.

**Ключевые слова:** финансовая политика, финансовое планирование, оптимизация финансового планирования, комплексный финансовое планирования

**Keywords:** financial policy, financial planning, optimization of financial planning, integrated financial planning.

В современных условиях динамичности развития экономических систем мирового хозяйства, а также создания эффективной системы взаимоотношений экономик стран и регионов, международные компании просто обязаны следовать новым тенденциям в финансовой сфере, непосредственно обеспечивающей функционирование глобализационной экономики мира.

Финансовая политика международных компаний включает в себя ряд базовых элементов, одним из ключевых среди которых является финансовое планирование. Разработка производственных и финансовых планов – важнейшая составляющая планово-аналитической работы компаний всех отраслей экономики.

Финансовое планирование, в широком смысле слова, понимается не только как инструмент планирования, но и как общеуправленческая

технология анализа, оценки, контроля, регулирования и принятия управленческих решений.

Финансовое планирование – это неотъемлемая часть долгосрочной стратегии международной компании, которая включает планирование всех доходов и направлений расходования денежных средств компании для обеспечения ее дальнейшего развития. Планирование реализуется средствами составления финансовой документации и планов различного содержания и зависимости от задач, объектов и функций планирования.

Главной целью финансового планирования является обоснование стратегии развития компании с позиции экономического компромисса между доходностью, ликвидностью и риском, а также определение необходимого объема финансовых ресурсов для реализации данной стратегии.

Финансовое планирование в компании включает в себя три основные составляющие:

- перспективное или стратегическое планирование;
- текущее планирование;
- оперативное планирование.

Перспективное финансовое планирование заключается в разработке финансовой стратегии организации, которая является составной частью общей стратегии экономического развития и в построении прогнозов результатов финансовой деятельности. Финансовая стратегия – это выработка долгосрочных целей финансовой деятельности компании и определение наиболее эффективных путей и способов их достижения, она обязательно должна быть увязана с целями и направлениями развития, которые выделены согласно общей стратегии.

Текущее финансовое планирование базируется на разработанной и утвержденной финансовой стратегии. Текущее планирование представляет собой разработку определенных финансовых планов, составление которых позволяет компании установить источники финансирования, которые необходимы ей для развития, определить состав и структуру ее доходов и расходов, обеспечить поддержание платежеспособности, определить структуру активов и капитала организации на конец планируемого периода. На основе стратегических целей, исходной и прогнозной информации по видам и объемам продукции, ожидаемого объема реализации финансовые службы компании разрабатывают годовые бюджеты, с разбивкой по кварталам.

Оперативное финансовое планирование дополняет текущее планирование и представляет собой составление целого ряда детализированных краткосрочных планов, которые служат руководством к действию по основным направлениям деятельности компании и включает в себя разработку, выполнение и контроль за выполнением платежного календаря, кассового плана, контролирование поступления выручки на

расчетный счет и расходования денежных средств, расчет потребности в краткосрочном кредите и т.д.

Учитывая перспективные направления роста эффективности инструментов финансовой политики на современном этапе, стоит отметить что международным компаниям следует оптимизировать финансовое планирование в целях повышения финансовой стабильности. Эффективное управление финансами компании возможно только при условии планирования всех финансовых потоков, процессов и отношений компании.

Целесообразно утверждать, что острой необходимостью является внедрение финансового планирования не только для компаний международного уровня, но также и для российских организаций.

В мировой экономике немало примеров успешного сочетания всех способов финансового планирования в одной компании, в зависимости от специфики деятельности компании с упором на один из трех методов финансового планирования. Таким образом, в Google отказались от долгосрочного перспективного планирования с точки зрения финансовой политики, а в Apple используют оперативный метод управления финансами компании, но это не мешает компаниям с всемирно известными продуктами быть успешными финансовыми гигантами, чьи акции растут с каждым днем.

Резюмируя вышесказанное можно сделать вывод, что в условиях нестабильности рыночной конъюнктуры, обусловленной динамизмом рыночной среды, в которой работает компания, место и роль финансового планирования как обязательного и неотъемлемого элемента финансовой политики возрастает.

#### **Использованные источники**

- 1.Арсеньева Н.В., Путятин А.Е, Сазонова М.В. К вопросу о финансовом планировании на предприятии в условиях инновационного развития // Новая наука: современное состояние и пути развития. 2016. №10-1. С.11-13.
- 2.Бирюкова И.Б., Землякова С.Н. Финансовое планирование на предприятии // Новая наука: от идеи к результату. 2015. №6-1. С.28-30.
- 3.Дуля Н.А., Черника А.Е. Финансовое планирование как инструмент управления финансово-хозяйственной деятельностью предприятия // Молодежи и XXI век – 2016. 2016. Том 1. С.164-167.
- 4.Митина И.А. Инновационная экономика: региональный формат: Лекционный материал / Saarbrücken, 2016.
- 5.Шептиева О.Е. Стратегическое, текущее и оперативное финансовое планирование в управлении корпорацией // Производственный менеджмент: теория, методология, практика. 2015. №3. С.95-103.

*Мучкаева Г.М., к.сх.н  
доцент кафедры агроинженерии  
Манжиев С.С.  
студент магистратуры  
Давронов Ш.Ш.  
студент магистратуры  
Сангаджиев Д.В.  
студент магистратуры  
Сангаджиева Е.Н.  
студент магистратуры  
Калмыцкий государственный университет  
имени Б.Б. Городовикова  
Россия, г.Элиста*

### **СОСТОЯНИЕ МЕТРОЛОГИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ**

**Аннотация:** рассмотрены вопросы метрологического обеспечения производства и факторы, оказывающие влияние на состояние метрологического обеспечения на современном уровне.

**Ключевые слова:** метрологическое обеспечение, измерительные средства, метрологическая служба.

UDC 006.91

*Muchkaeva G.M.  
Ph.D., associate professor of the department of agroengineering,  
Manzhiev S.S., Davronov Sh.Sh., Sangadzhiev D.V.  
master's students,  
Sangadzhieva E.N.  
magistracy student  
Kalmyk State University named after B.B. Gorodovikova  
Russia, Elista*

### **STATUS OF METROLOGICAL SUPPORT IN CONDITIONS OF MODERN ECONOMICS**

**Abstract:** metrological support of production and factors affecting the state of metrological support at the present level are considered.

**Key words:** metrological support, measuring means, metrological service.

В настоящее время в связи с тенденцией изменения состояния машиностроительного производства, возникает потребность рассмотрения цели, задач и роли машиностроения. Разработка и производство продукта, отличающегося качественными показателями, который будет характеризоваться конкурентоспособностью на рынке, является главной задачей отрасли машиностроения. Данная проблема зависит от метрологического обеспечения производства, так как именно оно составляет фундамент системы качества машиностроительного предприятия.

Различают факторы, которые оказывают непосредственное влияние на состояние метрологического обеспечения на современном уровне [1]: нормативно-законодательная база метрологического обеспечения; состояние эталонной базы предприятий; состояние парка измерительных средств предприятий; принципы организации метрологического обеспечения предприятия; кадровая политика предприятий.

Существуют следующие нормативные документы: РМГ 63-2003 «ГСИ. Обеспечение эффективности измерений при управлении технологическими процессами. Метрологическая экспертиза технической документации», МИ 2500-98 «ГСИ. Основные положения метрологического обеспечения на малых предприятиях», ГОСТ Р 8.596-2002 «ГСИ. Метрологическое обеспечение измерительных систем. Основные положения».

Слабое оснащение предприятий новейшими измерительными средствами оказывает негативное влияние на метрологическое обеспечение предприятий, и, соответственно, на качество продукции, выпускаемой из производства. В частности, эталонная база предприятий по линейно-угловым средствам измерений сегодня характеризуется физическим износом на критическом уровне. Износ парка эталонных измерительных средств на многих предприятиях машиностроительного характера составляет до 90 %.

На машиностроительных предприятиях отсутствует системность в организации метрологического обеспечения. Такие вопросы, как оптимизация парка средств измерений и метрологическая экспертиза, рассматриваются в узком объеме. Это может быть объяснено квалификацией специалистов метрологических служб на недостаточном уровне. Основным принцип при формировании парка измерительных средств заключается в замене прибора, не пригодного к эксплуатации, или приобретении оборудования, выполняющего конкретную задачу. Сегодня необходимо исследовать вопросы, касающиеся оптимизации парка оборудования для измерений и вопросы эффективности применения средств измерений.

Вопрос кадровой политики на предприятиях стоит очень остро: отмечается сокращение штата службы качества [2]; отсутствие обновления штата метрологических служб предприятий молодыми специалистами ввиду низких зарплат.

Метрологическое обеспечение на современном этапе регламентируется нормативными документами: РМГ 29-99 «Метрология. Основные термины и определения», №102-ФЗ «Об обеспечении единства измерений» и другими.

Таким образом, существует комплексная проблема в обеспечении качества продукции машиностроительных предприятий, характеризующаяся конкретным уровнем метрологического обеспечения производства. Основные факторы, описывающие комплексную проблему, это отсутствие производства эталонов для обновления устаревшей эталонной базы; отсутствие современной системы подготовки кадров метрологических подразделений (отсутствие на предприятиях программы по повышению

грамотности технологических и конструкторских служб в области метрологии).

**Использованные источники:**

1. Брюханов В.А. Умеют ли российские метрологи предвидеть и прогнозировать // Главный метролог. – 2015, №3.
2. Кононогов С. А. Роль и значение метрологических служб на современном этапе // Законодательная и прикладная метрология. – 2013, №1, С. 7-9.

**УДК 34.07**

**Никитина Д.М.**

*студент магистратуры*

*Национальный исследовательский ядерный университет «МИФИ»*

*Россия, г. Москва*

**ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЮ) ДОХОДОВ,  
ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ В РОССИЙСКОЙ  
ФЕДЕРАЦИИ И ФЕДЕРАТИВНОЙ РЕСПУБЛИКЕ ГЕРМАНИИ:  
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ**

**Аннотация:** В статье на основе сравнительно-правового исследования рассматриваются актуальные проблемы противодействия легализации (отмыванию) доходов в Российской Федерации и Федеративной Республике Германии. Выявлены особенности механизмов противодействия легализации (отмыванию) доходов в рассматриваемых странах. Сформулирован вывод о том, что, в условиях современной нестабильности мировой экономической ситуации, противодействие легализации (отмыванию) доходов играет очень важную роль.

**Ключевые слова:** легализация (отмывание) доходов; прокурорский надзор; противодействие легализации (отмыванию); сравнительный анализ; экономическая безопасность; уголовное право; мировое сотрудничество.

**Nikitina D.M.**

*student master's degree*

*National Research Nuclear University «MEPhI»*

*Russia, Moscow*

**COUNTERACTING THE LEGALIZATION (MONEY LAUNDERING) OF  
INCOMES, OBTAINED IN A CRIMINAL WAY IN RUSSIA AND  
GERMANY: COMPARATIVE-LEGAL RESEARCH**

**Abstract:** In the article, based on a comparative legal research, topical problems of countering the legalization (laundering) of incomes in the Russian Federation and the Federal Republic of Germany are considered. Specific features of mechanisms of counteraction to Legalization (Money Laundering) of incomes in the countries under consideration are revealed. The conclusion is drawn that, in the current instability of the global economic situation, the counteraction to Legalization (Money Laundering) of incomes plays a very important role.

**Keywords:** *Legalization (Money Laundering) of incomes; Prosecutor's supervision; Counteraction to Legalization (Money Laundering); comparative analysis; economic security; criminal law; world cooperation.*

В современном мире наблюдается тенденция к ухудшению международных отношений, характеризующаяся неустойчивостью развития мировой экономики, что, влечет за собой необходимость в принятии новых законов в области мирового права.

Постоянно меняющиеся условия сотрудничества между странами, вовлечение экономических инструментов для достижения политических целей – все это влечёт за собой перераспределение влияния стран на мировую экономику. «На международные экономические отношения все большее влияние оказывают факторы, представляющие угрозу для экономической безопасности.»<sup>3</sup>.

Одной из современных и главных угроз международной экономической безопасности является легализация (отмывание) доходов, полученных преступным путем, а одним из важнейших органов, осуществляющих противодействие данной угрозе, является прокуратура<sup>4</sup>.

В последние годы регистрируется все больше случаев, прямо или косвенно связанных с использованием денежных средств или имущества, имеющих преступное происхождение, с целью совершения тяжких преступлений организованными преступными группами. В то время как, в недалеком прошлом, в мировом сообществе, наоборот прослеживалась тенденция вложения средств, полученных вследствие отмывания доходов в экономическую или предпринимательскую деятельность, исключительно в целях получения прибыли, а также для сокрытия их преступного происхождения.

Все это приводит к тому, что в ходе организованной деятельности преступных групп формируется криминальный теневой капитал, который в дальнейшем частично вливается посредством инвестиций в легальную экономику. Легализованный теневой капитал позволяет организованной преступности вкладывать средства, например – скупая собственность и развиваться, участвуя в приватизации, и более того, устанавливая контроль над экономической и политической системой страны<sup>5</sup>.

Несмотря на принимаемые меры, статистика по количеству преступлений, связанных с легализацией (отмыванием) доходов, полученных преступным путем, совершаемых в мире, показывает

---

3 «О Стратегии экономической безопасности Российской Федерации на период до 2030 года»: Указ Президента РФ от 13.05.2017 №208 // Официальные сетевые ресурсы Президента России <http://kremlin.ru/acts/bank/41921>.

<sup>4</sup> «Прокурорский надзор за исполнением законодательства в сфере легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем». Никитина Д.М. Молодежный научный вестник. 2017. № 4 (16). С. 373-378.

<sup>5</sup>Статья «Опасно легализация!» [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2016/05/18/641411-opasno-legalizatsiya> (дата обращения: 23.01.2018г.).

устойчивый рост. Германия и Россия входят в 30 крупнейших офшорных стран, обладающих наибольшей привлекательностью для инвестирования средств, полученных преступным путем.

Согласно данным Международного Валютного Фонда, ежегодно легализуется 2–3% от общего мирового внутреннего валового продукта (далее – ВВП). В России эта доля, согласно исследованиям 2005–2007 гг., составляла порядка 27% ВВП.

В свою очередь, экономика Германии в 2017 г. продемонстрировала рекордный рост, однако доля теневой экономики, в противовес Российской Федерации, составляет от 14,9% до 16,3%. По данным МВД России, около 40 процентов отечественных банков либо напрямую контролируются организованной преступностью, либо находится в сфере их «операций».

Установление уголовной ответственности за легализацию (отмывание) преступных доходов считается наиболее действенным механизмом борьбы с организованной преступностью, коррупцией, а также с терроризмом.

В Уголовном кодексе Федеративной Республики Германия (далее – УК ФРГ) к уголовной ответственности привлекается тот, кто по легкомыслию не распознает, что предмет отмывания получен в результате совершения противоправного деяния<sup>6</sup>. По статистике, 2016 году в Германии было зарегистрировано 40 690 отчетов о подозрительных операциях в соответствии со ст. 11 закона «Об отмывании денег» УК ФРГ<sup>7</sup>.

В Российской Федерации, за последние три года количество зарегистрированных преступлений, предусмотренных ст. 174 и 174.1 УК РФ сократилось на 17,6 %. (с 863 в 2015 г. до 711 в 2017 г.).

Проблемы противодействия легализации доходов, полученных преступным путем, обусловлены тем, что российская организованная преступность за последние десять лет сделала такой «рывок», что по значимости сравнялась с транснациональными криминальными синдикатами, имеющими вековые традиции, в связи с этим, отмываемые и запускаемые в оборот «грязные» денежные средства приносят немалый вред государству и обществу.

В 2014 году Организация экономического сотрудничества и развития (далее – ОЭСР) в целях становления экономики государств, являющихся членами организации (на текущий момент в ОЭСР входят 34 государства, включая Германию), более прозрачной, а также осуществления противодействия схемам ухода от налогов, начала вводить ряд инициатив. Россия на текущий момент хоть и не является членом данной организации, но при этом выполняет основную часть рекомендаций ОЭСР.

---

6 Букарев В.Б., Трунцевский Ю.В., Шулёпов Н.А.. Уголовная ответственность за легализацию (отмывание) доходов, приобретенных преступным путем. – М.: Издательская группа «Юрист», 2007. – 144 с. 2007

<sup>7</sup> Gesetz über das Aufspüren von Gewinnen aus schweren Straftaten (Geldwäschegesetz - GwG) Ausfertigungsdatum. [электронный ресурс]. Режим доступа: [https://www.gesetze-im-internet.de/gwg\\_2017/GwG.pdf](https://www.gesetze-im-internet.de/gwg_2017/GwG.pdf) (дата обращения: 18.03.2018г.).



Основной из форм международного сотрудничества в сфере противодействия легализации преступных доходов является обмен информацией. В большинстве стран приняты специальные законы по вопросам международного сотрудничества в области борьбы с отмыванием преступных доходов. Однако в настоящее время законодательство ряда стран препятствует осуществлению международного сотрудничества. Например, законы Германии не позволяют финансовым разведкам этих стран осуществлять обмен информацией с аналогичными учреждениями в других европейских странах. В целях осуществления международного сотрудничества в сфере противодействия отмыванию преступных доходов, страны заключают между собой двусторонние договоры о взаимном сотрудничестве.

Основой системы противодействия легализации преступных доходов любого государства является уполномоченный орган власти (подразделение финансовой разведки), на который возложены функции по организации и обеспечению эффективной работы всей системы борьбы с легализацией преступных доходов и финансированием терроризма.

В Российской Федерации создана единая информационная система, ведение которой осуществляет Федеральная служба по финансовому мониторингу, являющаяся органом исполнительной власти, осуществляющим в том числе и функции национального центра, по оценке угроз национальной безопасности.

Поставщиками информации в систему являются организации, осуществляющие операции с денежными средствами или иным имуществом, перечисленные в Федеральном законе от 07.08.2001 № 115-ФЗ<sup>8</sup>. В случае выявления признаков деятельности по легализации преступных доходов, Росфинмониторингом проводятся финансовые расследования, по результатам таких финансовых расследований, в правоохранительные органы в соответствии с их компетенцией направляются информационные материалы.

Особое место в национальной системе противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма, занимают Генеральная прокуратура Российской Федерации и судебные органы. Генеральная прокуратура Российской Федерации независима от исполнительной, законодательной и судебной властей, главной задачей данного органа является осуществление надзора за исполнением законов в России, включая законы, регламентирующие сферу противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем и финансированию терроризма<sup>9</sup>.

---

<sup>8</sup> Федеральный закон от 07.08.2001 N 115-ФЗ (ред. от 29.07.2017) «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма».

<sup>9</sup> Киселев И.А., Лебедев И.А., Никитин Д.В. Управление корпоративными рисками в целях противодействия отмыванию денег и финансированию терроризма: учебное пособие / И.А. Киселев, И.А.

В Германии функции подразделения финансовой разведки (ПФР) выполняет Федеральное управление финансового надзора (Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht – BaFin)<sup>10</sup>. Основная задача органа – обеспечение нормального функционирования, стабильности и целостности финансовой системы страны.

Существенные полномочия предоставлены Федеральному ведомству уголовной полиции (ВКА)<sup>11</sup>. Основное направление работы – борьба с терроризмом, но с ростом международного незаконного оборота наркотиков и распространением преступности с середины 80-х годов XX века, служба ориентировала свое внимание на указанную сферу правонарушений. Организация активно сотрудничает с другими странами, законодательство предусматривает основные европейские правила в сфере противодействия отмыванию доходов, полученных преступным путем и финансирования терроризма.

В странах Европы и США вопросы правового регулирования оперативно-розыскной деятельности закрепляются в рамках законодательных актов, призванных обеспечивать борьбу с преступностью. В частности, в Германии она регламентируется в рамках УПК.

В соответствии с § 161 УПК ФРГ<sup>12</sup>, для целей, указанных в § 160 (Предварительное расследование, абзацы с 1 по 3), прокуратура обладает правом потребовать информацию у любых ведомств и проводить расследование любыми методами самостоятельно или при помощи ведомств и чиновников полиции, если иные законы не содержат специальных положений о полномочиях. Предпосылкой в данных случаях является наличие у прокуратуры первоначальных подозрений в отношении конкретного лица, в этом случае прокуратура имеет право получать информацию от административных органов о его финансовых данных.

Обеспечение финансовой безопасности государства является достаточно важной задачей для многих стран, в связи с этим, большое количество международных организаций принимает все больше мер для предотвращения отмывания денег, полученных незаконным путем. К решению данной проблемы, постепенно приобретающей глобальный характер, привлечены многие ведущие страны мира. Легализация преступных доходов представляет собой опасность для общества, так как она является связующим звеном между получением прибыли от

---

Лебедев, Д.В. Никитин; под общ. ред. д.э.н., проф. В.И. Авдийского. – М.: ИД «Юриспруденция», 2012. – 227 с.

10 Федеральное управление финансового надзора [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.bafin.de> (дата обращения 22.02.2018).

11 Федеральное ведомство уголовной полиции (ВКА) [электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.bka.de> (дата обращения 22.02.2018).

12 Bundesrepublik Deutschland Strafprozeßordnung In der Fassung der Bekanntmachung vom 07.04.1987 (BGBl. I S. 1074, ber. S. 1319) zuletzt geändert durch Gesetz vom 30.10.2017 (BGBl. I S. 3618) m.W.v. 09.11.2017 Stand: 01.01.2018 aufgrund Gesetzes vom 05.07.2017 (BGBl. I S. 2208).

Режим доступа: <https://dejure.org/gesetze/StPO> (дата обращения: 18.03.2018г.).

криминальной деятельности и открытой экономикой<sup>13</sup>. Однако, несмотря на высокую степень общественной опасности, практика исполнения законодательства о противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, не всегда находится на должном уровне.

**Использованные источники:**

- 1.«Полномочия прокурора в стадии предварительного расследования» Ережипалиев Д.И. Уголовное право. 2015. № 1. С. 125-128.
- 2.«Прокурорский надзор за исполнением законодательства в сфере легализации (отмывания) доходов, полученных преступным путем». Никитина Д.М. Молодежный научный вестник. 2017. № 4 (16). С. 373-378
- 3.Статья «Опасно легализация!» [электронный ресурс]. Режим доступа: <https://www.vedomosti.ru/opinion/articles/2016/05/18/641411-opasno-legalizatsiya> (дата обращения: 23.01.2018г.)
- 4.Буланова Н.В., Ережипалиев Д.И. Деятельность прокурора по осуществлению уголовного преследования – М.: Сер. Библиотека прокурора, 2011. - С. 11.
- 5.Букарев В.Б., Трунцевский Ю.В., Шулепов Н.А.. Уголовная ответственность за легализацию (отмывание) доходов, приобретенных преступным путем. – М.: Издательская группа «Юрист», 2007. – 144 с. 2007
- 6.Жубрин Р.В. Борьба с легализацией преступных доходов: теоретические и практические аспекты. – М.:Волтерс Клувер, 2011 г. – 339 с.
- 7.Киселев И.А., Лебедев И.А., Никитин Д.В. Управление корпоративными рисками в целях противодействия отмыванию денег и финансированию терроризма: учебное пособие / И.А. Киселев, И.А. Лебедев, Д.В. Никитин; под общ. ред. д.э.н., проф. В.И. Авдийского. – М.: ИД «Юриспруденция», 2012. – 227 с.

---

<sup>13</sup> Жубрин Р.В. Борьба с легализацией преступных доходов: теоретические и практические аспекты. – М.:Волтерс Клувер, 2011 г. – 339 с.

*Остапенко А. О.*  
*Уральский государственный экономический университет*  
*Россия, г. Екатеринбург*  
*Научный руководитель: Мылласова О.В.*  
*ст. преподаватель*  
*каф. прикладной социологии УрГЭУ*

## **ВЛИЯНИЕ МОТИВАЦИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ**

**Аннотация:** *В данной статье говорится о формировании мотивации к спорту у детей и взрослых людей. О пользе занятий спортом и физической культурой. Как люди мотивируют себя для занятий.*

**Ключевые слова:** *спорт, занятие, занятия спортом, мотивация, ребенок, физической культурой, здоровый образ.*

*Ostapenko A. O.*  
*Ural state University of Economics*  
*Russian Federation, Ekaterinburg*

## **INFLUENCE OF MOTIVATION ON FORMATION OF A HEALTHY LIFESTYLE**

**Abstract:** *This article deals with the formation of motivation for sports in children and adults. On the benefits of sports and physical training. How people motivate themselves for classes.*

**Key words:** *sport, occupation, motivation, child, physical culture, healthy image.*

Формирование здорового образа жизни и укрепление здоровья – это актуальные проблемы сегодняшнего дня. Здоровье человека, в современности, портится из-за экологических и общественных проблем. Мы можем это наблюдать из количества обращений молодежи в различные медицинские учреждения с заболеваниями сердца и сосудов, инфекционными и другими хроническими заболеваниями, которые служат причинами отстранения молодого поколения от занятий спортом.

Студенты, на 1-ом курсе обучения в университетах, легко приобретают различные расстройства организма, так как адаптируются к новому образу жизни и окружающей их среде. Наступает малоподвижный образ жизни, и как следствие, наступает ряд проблем со здоровьем. Решением данной проблемы является повышение активности, через занятия физической культурой и спортом. Данная проблема не относится только к молодежи, она так же касается детей, подростков и взрослых людей. Для популяризации физической культуры и достижения высоких спортивных результатов необходимо формирование мотивационных установок. Согласно всему вышесказанному, мы можем утверждать, что формирование мотивации является проблемой современности.

Мотивация – система стимулов, побуждающих человека к выполнению действий; умение человека удовлетворять собственные

потребности. Мотивация любой деятельности, не только спортивной, лежит в основе фиксации стимулов и донесении их значений до человека, который стремится усовершенствовать свои знания и навыки в чем-либо. Не каждый взрослый может заставить себя заниматься спортом, а детям и подросткам это совершенно не интересно. Никто не возразит, что формирование мотивации – это огромный труд, и человек решившийся заняться спортом, должен преодолеть себя, понять всю серьезность данной деятельности. Но в детстве ребёнку присуща низкая осознанность потребностей, составляющих основу мотивов, нерешительность и неопределённость. Как же мотивировать ребенка к занятиям спортом?

Во-первых, занятия спортом следует начинать с детьми в период до шести лет. Во-вторых, ребёнок ставит в авторитет тренера, возлагает на него большую ответственность, так как тренер является для ребенка примером, опорой и в какой-то степени другом. Тренер с большим опытом может почувствовать настроение ученика, тактично укажет на его ошибки, может предотвратить конфликт учеников, поддержать в кризисных ситуациях. Регулярная поддержка новой цели, идеи ребенка, приводит к формированию самостоятельного мотива. Все эти аспекты сохраняются на протяжении всей жизни и если ребенок настроен решительно, то во взрослой жизни он достигнет больших высот. Но что, если мотивы для занятий спортом не были сформированы в раннем детстве. Как тогда мотивировать молодежь на занятия физической культурой и спортом?

На сегодняшний день огромную роль в формирование мотивов молодежи является реклама, СМИ. От того, что пропагандируют средства массовой информации спорт или его вред будет зависеть формирование мотиваций населения к занятиям физической культурой. При помощи массовой пропагандистской кампании, которая пользуется разнообразными средствами, популяризируется спорт, здоровый образ жизни, ценность здоровья. В последние годы в нашей стране, увеличилось количество изданий спортивной тематики и публикаций в печатных СМИ, также увеличивается количество спортивных передач и трансляций на телевидении. За счет этого мы видим увеличение спортивных клубов, различных спортивных секций, ориентированных на молодое поколение и взрослых людей. Но также большое влияние оказывает понимание молодыми людьми, всей важности спорта, так как во время занятий физической культурой повышается иммунитет, укрепляется нервная система, улучшается функция сосудов и сердца, происходит формирование здорового образа жизни. Так же при занятиях спортом повышается работоспособность. Ведь из-за длительной, монотонной, однообразной деятельности происходит понижение процента воспринимаемой информации. Кратковременное выполнение простых физических упражнений, способствует отдыху организма больше, чем просмотр социальных сетей во время перерыва. Некоторые упражнения помогают разрядиться и сбросить эмоциональный негатив.

Большинство людей занявшись спортом, мотивируют себя тем, что стремятся улучшить свои достижения в спорте. Стремление достичь поставленной цели, опередить соперника – является мощным стимулом к занятиям. В стремлении за модными течениями такими, как здоровый образ жизни, красивое атлетическое тело, молодые люди начинают заниматься спортом. Данная мотивация, является недолговременной, одно модное течение сменяется другим. Эффективной мотивацией к занятию физической культурой является стремление познать себя, свой организм, свои возможности. Данная мотивация направлена на преодоление себя, своей лени, повышение своих спортивных результатов. Ни для кого не секрет, что лишний вес является проблемой XIX в., именно эта проблема становится для большинства людей огромным стимулом к занятию физической культурой.

Из всего вышесказанного можем сделать вывод. Мотивация к занятиям физкультурой зависит от внутренних причин, таких как характер, темперамент человека, так и от внешних, отношения с тренером, поддержка родителей. С помощью новых методик ведения занятий, при наличии современного оборудования, использование и модернизация технических средств создают положительный фон формирования мотивов к занятиям спортом.

Физическая активность является залогом здоровья человека, его эмоциональное состояние, его работоспособность, то насколько он будет мотивирован делать работу. Необходимо фокусироваться на аспектах, связанных с развитием личности через занятия спортом и физической культурой.

Человек, занимающийся спортом и мотивированный к этому занятию, может достичь больших высот не только в этой сфере. Он полностью может отдать свои силы на развитие какого-либо проекта, или задачи.

#### **Использованные источники:**

- 1.Власов Н.А., Мылласова О.В. формирование у детей мотивации к спорту // Психология труда, экономика и управление в современной России: организационная структура и предпринимательство. Екатеринбург, январь 2016 г. [эл. ресурс] URL: <http://www.eflengu.ru/uploads/files/конференции/k2016.pdf>
- 2.Мартын И. А. Формирование мотивации к занятиям физической культурой и спортом у студенческой молодежи // UNIVERSUM: психология и образования июнь, 2017 г. № 6 (36) [эл. ресурс] URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/formirovanie-motivatsii-k-zanyatiyam-fizicheskoy-kulturoy-i-sportom-u-studencheskoy-molodezhi>
- 3.Киреева Н.Ю., Кропотухина О.С. Мотивация в сфере физической культуры и спорта // [эл. ресурс] URL: [http://elar.rsvpu.ru/bitstream/123456789/3768/1/zz\\_2015\\_24.pdf](http://elar.rsvpu.ru/bitstream/123456789/3768/1/zz_2015_24.pdf)

*Павлюченко К.Г.  
студент магистратуры*

*Ростовский государственный экономический университет (РИНХ)  
Россия, г.Ростов-на-Дону*

## **АНАЛИЗ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ОПТИМИЗАЦИОННОЙ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ**

**Аннотация.** Рассматривается задача анализа чувствительности, которая формулируется как задача вычисления производной по параметру от функционала, характеризующего оптимальную траекторию. В качестве примера рассмотрена модель Рамсея-Касса-Купманса, для которой оценивалась чувствительность темпа роста трудоспособного населения национальных экономик нескольких европейских стран. Полученные результаты могут быть рекомендованы для анализа и практического использования соответствующим органам управления.

**Ключевые слова.** Чувствительность, магистраль, оптимальное управление, односекторная модель, экономический рост, производственная функция.

*Pavlyuchenko K.G.  
graduate student*

*Rostov State University of Economics (RSUE)  
Russia, Rostov-on-Don*

## **SENSITIVITY ANALYSIS OF OPTIMIZATIONAL MACROECONOMIC MODEL**

**Abstract:** . The problem of sensitivity analysis for optimization economic model is considered. The problem is formulated as one of computing the derivative of a functional characterizing the quality of optimal growth path with respect to a parameter. To compute the derivative, the adjoint variable approach is applied. As an example, model of optimal economic growth of closed economy Ramsey-Cass-Koopmans model is considered. We evaluated the sensitivity of the growth rate of the working population of some European countries. The obtained results may be recommended for analysis and practical use to the relevant authorities.

**Key words:** Sensitivity, turnpike, optimal control, one sector model, economic growth, production function.

**Базовая модель.** Рассмотрим динамическую модель в односекторной замкнутой экономике. Предполагается, что в экономике работает большое число одинаковых фирм, для которых доступна технология  $y = f(k)$ ,  $f(\cdot)$  — производственная функция. Задача об оптимальном экономическом росте рассматривается как задача управления [1, 2], в которой управляющей функцией является удельное потребление, кусочно-непрерывная функция времени  $\{c(t)\}$ . Задача оптимального управления состоит в достижении максимума дисконтированной полезности. Тогда благосостояние примет вид [1]

$$\max W = \int_0^{\infty} e^{-\delta t} \frac{c(t)^{1-\theta}}{1-\theta} dt. \quad (1)$$

Здесь  $\delta$  — коэффициент дисконтирования, а  $\theta$  — параметр,  $\theta > 0$ .

Оптимальная траектория модели Рамсея — Касса — Купманса характеризуется двумя уравнениями [1], первое из которых связывает удельную фондовооруженность и среднедушевое потребление

$$\begin{aligned} \dot{k}(t) &= f(k(t)) - c(t) - (n+g)k(t) \\ \dot{c}(t) &= c(t) \frac{f'(k(t)) - \rho - \theta g}{\theta}, \end{aligned} \quad (2)$$

а второе — уравнение Эйлера для  $c(t)$ ,  $g$  — параметр производственной функции, при этом  $\rho - n - (1-\theta)g > 0$  [1]. Для  $f(k)$  считаются выполненными предположения неоклассической теории производственных функций [1].

**Анализ чувствительности.** В качестве меры чувствительности примем величину производной интегрального функционала (1) по параметру  $n$ , которую вычислим, используя теорию оптимального управления [2]. В настоящей статье развивается подход к анализу чувствительности, предложенный ранее в [3-4].

Так как в постановку задачи входит набор параметров, то движение системы определяется уравнениями (2) с начальными и граничными условиями, указанными ниже.

Начальное условие для  $k$  определяется выражением  $k_0 = \frac{K_0}{L_0 A_0}$ , которое вычислено на основе данных, полученных из [5], здесь  $K_0$  — основной капитал,  $L_0$  — численность трудового гражданского населения,  $A_0$  — параметр производственной функции. Начальное условие для второго уравнения из (2) вычисляется на основе бюджетного ограничения [1].

После вычисления траектории модели (на том интервале времени, для которого имеются реальные данные) в обратном времени вычисляем значения сопряженной функции, т.е. получить зависимость  $\psi(t)$  [2].

Поскольку траектория фазовой переменной модели вычислена из условия оптимальности (функция  $\{c(t)\}$  удовлетворяет уравнению Эйлера), сопряженную функцию можно определить из условия принципа максимума Понтрягина [2]. Для этого нужно записать функцию Гамильтона

$$H = e^{-\delta t} \frac{c(t)^{1-\theta}}{1-\theta} + \psi(f(k(t)) - c(t) - (n+g)k(t))$$

и применить к ней необходимые условия оптимальности по  $\{c(t)\}$

$$\frac{\partial H}{\partial c} = 0.$$

Из этого условия следует выразить функцию  $\psi(t)$ .

$$\psi(t) = c(t)^{-\theta} e^{-\delta t}.$$



Выражение для производной функционала по параметру  $n$  определялось по формуле [3,4]

$$\frac{\partial W}{\partial n}(c(\cdot), n) = \int_0^T k(t) \psi(t) dt$$

с помощью вычислительных процедур пакета MATLAB [6].

**Заключение.** Предлагаемый подход позволяет оценить чувствительность оптимального значения целевого функционала при изменении значений параметров. Полученный показатель чувствительности модели по параметру  $n$  определялся численно. С этой целью были проинтегрированы уравнения модели (2), а также определены соответствующие значения интегралов в формуле для  $\frac{\partial W}{\partial n}$ . Результаты приведены в таблице.

| Страны         | Коэффициенты чувствительности |
|----------------|-------------------------------|
| Великобритания | 2,878                         |
| Дания          | 40,016                        |
| Испания        | 2,0849                        |
| Нидерланды     | -1,409                        |
| Норвегия       | 366,25                        |
| США            | -15,064                       |

Проанализируем полученные результаты. Отрицательное значение коэффициента говорит об уменьшении показателя благосостояния при возможном увеличении значения темпа роста числа работников. Высокие положительные значения коэффициента говорят, что увеличение темпа роста числа работников должно значительно увеличить показатель благосостояния. Относительно большое значение коэффициента чувствительности темпа роста трудового населения для Норвегии говорит о сравнительно большой капиталовооруженности экономики, что при увеличении темпа роста числа работников должно увеличить показатель благосостояния. Показатели чувствительности для экономик Нидерландов и США имеют противоположный знак, что говорит об уменьшении показателя благосостояния при возможном изменении значения темпа роста числа работников. Показатели чувствительности экономики других стран принимают промежуточное значение по сравнению с показателями для Норвегии и Нидерландов, а также США. Приведенные результаты могут быть рассмотрены как предварительные при обосновании мер для стимулирования или ограничения числа работников в рассматриваемых экономиках.

#### **Использованные источники:**

- 1.Ромер, Д. Высшая макроэкономика / Д.Ромер. – М.: Издательский дом Высшей школы экономики, 2014. - 830 с.
- 2.Федоренко, Р.П. Приближенное решение задач оптимального управления./Р.П.Федоренко. – М.: Наука, 1978 - 488 с.

3. Клепфиш, Б.Р. Анализ чувствительности механических систем с неудерживающими связями/ Б.Р.Клепфиш //Прикладная математика и механика, 2003. Т.67. №5. С.713.
4. Клепфиш, Б.Р. Анализ чувствительности односекторной модели экономики, обладающей магистральным свойством/ Б.Р.Клепфиш //Известия высших учебных заведений. Северо-Кавказский регион. Естественные науки. – 2015. – №3.
5. Organization for Economic Co-operation and Development, Available at: <http://stats.oecd.org/> (accessed 04.02.2017)
6. Поршнев, С.В. MATLAB 7. Основы работы и программирования. / С.В.Поршнев. – М.: Бином. Лаборатория знаний, 2006. – 320 с.

УДК 657

*Павлюченко Т.Н., к.э.н.  
доцент Воронежский ГАУ  
Россия, г. Воронеж  
Калюгина И.В., к.э.н.  
доцент Воронежский ГАУ  
Россия, г. Воронеж*

### **УЧЕТ ДОГОВОРОВ СТРАХОВАНИЯ С ФРАНШИЗОЙ**

**Аннотация:** *Страхование призвано обеспечить защиту и гарантию сохранности собственности юридических и физических лиц за определенное вознаграждение. Достаточно удобным механизмом является применение франшизы при оформлении договоров страхования, что позволяет снизить общие расходы страхователя и сэкономить ресурсы страховщика при возмещении убытков. В статье описан порядок учета франшизы по договорам страхования.*

**Ключевые слова:** *договор, страхование, страховое возмещение, учет договоров, франшиза*

*Pavlyuchenko T. N., ph. d. in economics  
associate professor  
Russia, Voronezh  
Kalugina I. B., ph. d. in economics  
associate professor  
Russia, Voronezh*

### **ACCOUNTING FOR INSURANCE CONTRACTS WITH A DEDUCTIBLE**

**Abstract:** *Insurance is designed to provide protection and guarantee the safety of property of legal entities and individuals for a certain fee. Quite a convenient mechanism is the use of the franchise in the design of insurance contracts, which reduces the total cost of the policyholder and save resources of the insurer for damages. The article describes the procedure of the deductible under insurance contracts.*

**Key words:** *contract, insurance, indemnity, record contracts, franchise*

Деятельность физических или юридических лиц неизменно подвергается различным рискам. Ежедневно возникает угроза потери денег, движимого и недвижимого имущества, возникают убытки, которые сложно возместить за свой счёт. Факт солидарного возмещения имущественного и неимущественного ущерба заложен в основу страхования [1].

Страхование – форма защиты имущественных интересов физических лиц и юридических субъектов при наступлении определённых событий за счёт денежных фондов, сформированных страховыми взносами. Страхование позволяет обезопасить имущество от постоянно существующей угрозы его утраты, которая в то же время не имеет обязательного характера. себя и своё имущество от непредвиденных обстоятельств [2]. Наиболее востребованными в настоящее время являются:

1. Медицинское страхование
2. Страхование от несчастных случаев
3. Страхование имущества
4. Автострахование
5. Страхование бизнеса
6. Страхование жизни
7. Накопительное страхование
8. Туристическое страхование
9. Страхование вкладов
10. Страхование недвижимости
11. Страхование гражданской ответственности

Страховая деятельность, выполняя функцию социальной защиты населения и механизма компенсации ущерба предприятиям, является одновременно видом предпринимательской деятельности, направленной на систематическое получение прибыли, следовательно, ни одна страховая компания не будет осуществлять заведомо убыточную для себя деятельность. При возникновении страхового инцидента, компания редко полностью возмещает ущерб, полученный в ходе происшествия [3].

Суть страхования с франшизой в том, что при покупке страхового полиса, устанавливается определенная обозначенная сумма ущерба, которую, в случае страхового инцидента страховщик обязан взять на себя часть от стоимости страхового случая. Закон от 27.11.1992 № 4015-1 определяет франшизу как часть ущерба, установленная федеральным законом или договором страхования, которая не возмещается страховой компанией и устанавливается в фиксированном размере или в процентах от страховой суммы.



Рисунок 1. Страхование с франшизой

Страхование по франшизе избавляет от бумажной волокиты при мелких затратах, в тех случаях, когда сумма страховки не превышает суммы франшизы, сам оплачивает расходы в пределах этой суммы. В соответствии с условиями страхования франшиза может быть:

1. Условной, при которой страховая компания освобождается от возмещения убытка, если его размер не превышает размер франшизы, однако возмещает его полностью в случае, если размер убытка превышает размер франшизы. Например, в договоре страхования указана условная франшиза в размере 20 000 руб. Если ущерб составит 15 000 руб., то страховая компания освобождается от выплаты возмещения. Если в договоре указана условная франшиза в размере 20 000 руб. Ущерб составил 150 000 руб. Страховая компания выплатит возмещение в полном размере, то есть 150 000 руб.

2. Безусловной, при которой размер страховой выплаты определяется как разница между размером убытка и размером франшизы. В договоре страхования указана безусловная франшиза в размере 20 000 руб. Сумма ущерба составила 150 000 руб. Страховая компания выплатит вам возмещение в размере 130 000 руб. (150 000 руб. - 20 000 руб.).

3. Договором страхования могут быть предусмотрены иные виды франшизы.

Наличие франшизы в договоре страхования снижает страховую премию, которую уплачивает страхователь страховой компании, это является несомненным преимуществом, вместе с тем при наступлении страхового случая убытки в сумме франшизы страховая компания не возместит.

В соответствии с п.13 ПБУ 10/99 «Расходы организации», утв. приказом Минфина РФ от 06.05.1999 за № 33н в бухгалтерском учёте все финансовые затраты, возникающие в процессе страхования, учитываются в составе прочих расходов [1].

Автомобиль фирмы, застрахованный по КАСКО, попал в ДТП. Договор страхования предусматривает безусловную франшизу, которую следует перечислить на расчетный счет страховой компании при наступлении страхового случая, и тогда страховая берет на себя все расходы

по ремонту после ДТП. На счетах бухгалтерского учета будут отражены следующие записи:

1. В учете страховой компании:

*Перечислено на расчетный счет станции технического обслуживания за ремонт автомобиля*

Дебет 60 Кредит 51

*Признано страховое возмещение*

Дебет 22 Кредит 60

*Отражена задолженность страхователя в сумме франшизы*

Дебет 76 Кредит 60

*Поступили денежные средства от страхователя в счет компенсации оплаченной франшизы*

Дебет 51 Кредит 76

2. В учете организации-страхователя:

*Получено страховое возмещение*

Дебет 51 Кредит 76

*Перечислена франшиза по договору страхования*

Дебет 76 Кредит 51

*Отнесена франшиза на расходы организации*

Дебет 91 Кредит 76

Франшиза - это практически сумма затрат на ремонтные работы аварийного транспортного средства. Они обязательно учитываются при исчислении налоговой базы по налогу на прибыль.

#### **Использованные источники:**

1. Гуленко Н.Б. Бухгалтерский учет доходов и расходов по договорам страхования / Н.Б. Гуленко // Вестник магистратуры. 2012. № 4. С. 94-97.

2. Моисеев А.В. Управление рисками страховой компании на основе информационной модели / А.В. Моисеев, А.Ю. Киндаев // Научный журнал НИУ ИТМО. Серия: Экономика и экологический менеджмент. 2015. № 4. С. 181-189.

3. Широбоков В.Г. Учет договоров страхования / В.Г. Широбоков, Т.Н. Павлюченко // Международный бухгалтерский учет. 2009. № 8. С. 34-40.

*Петрова А.А.  
студент бакалавриата  
Оренбургский государственный университет  
Россия, г.Оренбург*

### SWOT-АНАЛИЗ ФИРМЫ ООО «МОДЕРН»

**Аннотация:** в данной статье приводится характеристика фирмы «Модерн» и её SWOT – анализ, который дает оценку внутренней среды фирмы.

**Ключевые слова:** SWOT-анализ

*Petrova A. A.  
student bachelor  
Orenburg state University  
Russia, Orenburg*

### SWOT ANALYSIS OF THE COMPANY LLC "MODERN»

**Abstract:** this article describes the characteristics of the company "Modern" and its SWOT – analysis, which gives an assessment of the internal environment of the company.

**Key words:** SWOT-analysis

Фирма «Модерн» является обществом с ограниченной ответственностью, созданным в соответствии с законодательством Российской Федерации. Уставный капитал общества составляет 500 тыс. рублей, поделен между двумя учредителями в равных долях. Дочерних и зависимых предприятий не имеет. Предприятие «Модерн» осуществляет свою деятельность в сфере производства мебели.

Оценку внутренней среды фирмы - ее силу и слабость, а также внешних возможностей и угроз обычно называют SWOT - анализом. SWOT-анализ — это определение сильных и слабых сторон вашего предприятия, а также возможностей и угроз, исходящих из его ближайшего окружения.[1]

Проведем SWOT–анализ ООО «Модерн», составив список слабых, сильных сторон предприятия, угроз и возможностей для него.[2]

Таблица 4- Анализ сильных сторон и благоприятных возможностей

| Сильные стороны                             | Благоприятные возможности                              | Мероприятия                                       |
|---------------------------------------------|--------------------------------------------------------|---------------------------------------------------|
| Наличие высокотехнологического оборудования | Растущая потребность населения в современной мебели    | Диверсификация деятельности                       |
| Наличие постоянных поставщиков              | Расширения ассортимента продукции                      |                                                   |
| Хорошая репутация                           | Стабильность экономической ситуации в стране и регионе | Увеличение объёмов производства и сбыта продукции |
| Большой рынок сбыта                         |                                                        |                                                   |

Таблица 5- Сильные стороны и угрозы

| Сильные стороны                  | Угрозы                         | Мероприятия                         |
|----------------------------------|--------------------------------|-------------------------------------|
| Наличие постоянных поставщиков   | -                              | Заключение договоров с поставщиками |
| Хорошая репутация                | Большое количество конкурентов | Диверсификация деятельности         |
| Качественное изготовление мебели | -                              | -                                   |

Таблица 6- Слабые стороны и благоприятные возможности

| Слабые стороны                 | Благоприятные возможности  | Мероприятия                           |
|--------------------------------|----------------------------|---------------------------------------|
| Кредитная политика предприятия | Привлечение новых клиентов | Заключение договора товарного кредита |

Таблица 7- Слабые стороны и угрозы

| Слабые стороны                      | Угрозы                         | Мероприятия                          |
|-------------------------------------|--------------------------------|--------------------------------------|
| Кредитная политика предприятия      | Не выполнение условий договора | Разрешение споров в судебном порядке |
| Пренебрежение принципами маркетинга | Большое количество конкурентов | Разработка маркетинговой стратегии   |

Таким образом, для ООО «Модерн» необходима такая стратегия, где будут увеличены внутренние силы и внешние возможности предприятия, и где следует сократить слабые внутренние стороны фирмы и по возможности смягчить негативное влияние внешних угроз

#### **Использованные источники:**

- 1.Зайцев Л. Г., Соколова М. И. Стратегический менеджмент: Учебник. – М.: Юрист, 2002. – 416 с.
- 2.Ищейко, А.В. Внешнеэкономическая деятельность предприятий [Текст]: Учебник / А.В. Ищейко. Новосибирск, 2004.

*Ревнивых Д. А.  
студент  
УрГЭУ*

*Россия, г. Екатеринбург*

*Научный руководитель: Мылтасова О.В.*

## **ИНТЕРНЕТ В ЖИЗНИ РАЗНЫХ ПОКОЛЕНИЙ**

**Аннотация:** в статье рассматривается, как интернет влияет на разные поколения и развитие нового. Также рассматриваются отрицательные и положительные стороны интернета в разных поколениях.

**Ключевые слова:** интернет, влияние, развитие, технологии, поколение, информация.

*Revnivykh D. A.,  
Student, Ural State University of Economics  
Russian Federation, Ekaterinburg*

## **THE INTERNET IN THE LIVES OF DIFFERENT GENERATIONS**

**Abstract:** the article discusses how the Internet affects different generations and the development of a new one. The negative and positive aspects of the Internet in different generations are also considered.

**Key words:** Internet, impact, development, technology generation, information.

В настоящее время интернет и СМИ охватили практически все человечество. И актуальными являются вопросы: каково влияние интернета на представителей разных поколений (в контексте поколенческой теории)?

Поколение В (беби-бумеры) – люди, родившиеся в период 1946-1964г. Поколение X – термин, относящийся к людям, которые родились в период с 1961-1981гг – поколение, которое в юности не было связано с современными технологиями. Поколение Y – рожденные после 1981г, встретили век цифровых технологий. Поколение Z – этот термин относится к людям, родившимся с 1996г, в век цифровых технологий.

Исследуя вопрос влияния интернета на представителей разных поколений, важно отметить, что влияние невозможно рассматривать в одной модальности – оно имеет как положительные стороны, так и отрицательные.

Положительные стороны интернета: • Интернет очень большой мировой ресурс, где легко можно найти любую информацию. • Благодаря интернету человек может, к примеру, переводить информацию на любой язык, который ему необходим, а ведь еще несколько лет назад, для того, что бы делать переводы, требовалось либо эти переводы заказывать у профессиональных переводчиков (при условии, что язык не известен), либо при помощи словарей, на что уходило огромное количество времени. • Также человек может удаленно работать, используя возможности интернета – оперативно передавать информацию, управлять ресурсами. • Человек может общаться со своими родными, обмениваться фото и видео. Даже



тогда, когда он находится не только на другом конце города, но и в другом городе, стране. • Пользователь может найти нужных ему людей и связаться с ними, знакомиться в интернете. Объединяться с разными людьми по интересам, обмениваться опытом. • Благодаря интернету мир становится близким и доступным.

Отрицательные стороны интернета: • В интернете могут обманывать людей на деньги, после чего они переносят стресс. • Некоторые сделки, проведённые через сеть, могут быть не защищёнными и доступ к паролям и секретной информации, может быть открыт для третьих лиц. • Интернет доступен детям и им могут попадаться файлы, не допустимые для просмотра и изучения по возрасту и тем самым оказывая негативное влияние на их психическое развитие. • У большинства людей, проводящих своё время в интернете, портится зрение, осанка, длительное нахождение людей в интерактивном пространстве может привести и к более серьёзным негативным последствиям для здоровья. • Легкий доступ к любой информации, которую всегда можно найти в интернете, избавляет человека от необходимости думать, размышлять, запоминать, что является предпосылками к ригидности мышления. • Построение сайтов по типу клипов способствует развитию клипового мышления, вследствие чего, человеку уже трудно усваивать сложную информацию, большие по объёму тексты. Возникает риск примитивизации мышления.

Исследование влияния на людей разных поколений технологий и социальных медиа показало следующее. Поколение Z пользуется интернетом больше, чем остальные поколения вместе взятые. Проведенные исследования доказывают, что «всего 2% из поколения В выкладывают видео о себе в интернет, 6% из поколения X, 20% из поколения Y и 45-50% из поколения Z» [2]. Все поколения пользуются соцсетями, даже среди представителей поколения беби-бумеров – 30% являются активными пользователями социальными сетями. Здесь можно наблюдать одну из положительных сторон интернета, где люди могут найти и общаться со своими близкими или друзьями не выходя из дома, даже если они находятся в другом городе, в другой стране.

Интернет новый, масштабный ресурс, которым мы пользуемся ежедневно. Интернет имеет разные аспекты влияния на человека – как положительные, так и отрицательные, но для каждого поколения оно разное. К примеру, на поколение беби-бумеров интернет влияет в большей степени положительно, чем отрицательно, так как когда они родились, его не было, они получали информацию из уст других людей и из книг, а сейчас они уже достаточно мудры и для них интернет это всего лишь инструмент для общения с родными и близкими для них людьми. Что касается поколения X, влияние на них интернет-технологий схоже с влиянием на поколение беби-бумеров. Различие лишь в том, что они используют больше функций интернета. Влияние на поколение Y уже в соотношении 50/50: они являются

активными пользователями интернета и все меньше проводят свободное время на свежем воздухе, как говорится на свободе от сети.

Поколение Z: это поколение интернет поглотил полностью – с головы до ног. Они полностью зависимы от мобильной и кабельной сети с самого раннего детства, проводят всё своё свободное время с гаджетами, зачастую, в ущерб непосредственному общению с людьми, чтению книг, работы с информацией. В результате, портят своё здоровье: зрение, осанку и т.д.

Самым главным и интересным вопросом является то, что может ожидать следующее поколение, которое будет формироваться после 2020 года – ведь это уже через пару лет! Сможем ли мы адаптироваться к современным технологиям, не утратив себя, свою личностную идентичность, познавательную активность, умение анализировать и т.п. Или общество интернет-пользователей постепенно будет поработщено мировой паутиной, превращаясь в рабов, бездумных существ?

#### **Использованные источники:**

1. Дети прошлого и интернет-поколение [эл.ресурс] <https://147school.ru/5550> (дата обращения: 20.03.2018)
2. Мылласова О.В. Ценностные ориентации россиян в разрезе поколенческой теории // Мировая наука как основа инновационного развития современного государства. Место и роль педагогической психологии в системе научных знаний. – Казань-Москва, 2017. – С. 40-42.
3. Мылласова О.В., Тихомирова А.М., Качалова Н.Г. Методы обучения в образовательном процессе вуза для студентов поколения Z // Московский экономический журнал. – 2017. – № 4. – С. 9.

*Садыкова А.И.*  
*аспирант 1 год обучения*  
*кафедра «Финансы и налогообложение»*  
*Института экономики финансов и бизнеса*  
*Башкирский Государственный Университет (БашГУ)*  
*Российская Федерация, г. Уфа*

## **ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

**Аннотация:** В статье приведены данные по развитию ипотечного кредитования в нашей стране и в Республике Башкортостан в частности. Наша республика входит в 10 регионов-лидеров по объему предоставленных ипотечных кредитов. В статье мы рассмотрим, благодаря каким факторам удалось достичь таких результатов.

**Ключевые слова:** ипотечное кредитование, рынок недвижимости, доступность жилья, жилищные строительные сбережения.

*Sadykova A.I.*  
*1-year postgraduate student*  
*department of finance and taxation*  
*Institute of economics of finance and business*  
*Bashkir state university (BashSU)*  
*Russian Federation, Ufa*

## **MORTGAGE LENDING IN THE REPUBLIC OF BASHKORTOSTAN: CURRENT STATE AND DEVELOPMENT PROSPECTS**

**Abstract:** The article contains data on the development of mortgage lending in our country and in the Republic of Bashkortostan in particular. Our republic is included in the 10 leading regions in terms of the volume of mortgage loans provided. In the article we will consider, thanks to what factors it was possible to achieve such results.

**Keywords:** mortgage crediting, real estate market, availability of housing, housing construction savings.

В современных условиях человеку со средним достатком довольно сложно купить новое жилье или улучшить условия уже имеющегося. Причина банальна — не хватает денег. Попытки откладывать и собирать средства нерезультативны: во-первых, инфляция обесценивает честно заработанные. А во-вторых, требуются большие суммы. Одним из вариантов решения проблемы может стать приобретение жилья с применением механизма ипотечного кредитования. Целью ипотечного кредитования является, с одной стороны, улучшение жилищных условий населения, а с другой стороны, стимулирование спроса на рынке недвижимости и строительства. Актуальность темы обусловлена тем, что жилищный вопрос всегда был и остается одним из самых важных.

По состоянию на 01.10.2017 года было выдано более 700 тысяч кредитов на общую сумму более 1 285 млн. руб.[3] Прогноз АИЖК по

объему выдачи в 2017 году – 1 млн кредитов на сумму 1,8 трлн руб. может быть превышен. После кратковременного спада, вызванного завершением программы субсидирования ставок по кредитам на приобретение жилья в новостройках, рынок ипотеки устойчиво растет. [1]

Пять месяцев подряд темпы прироста объемов выдачи ипотеки превышали 20%, а с мая рынок растет почти на 40% ежемесячно (к соответствующему периоду прошлого года). Основной драйвер роста – снижение ставок по ипотеке, достигших минимального уровня за всю историю рынка ипотеки в России. По состоянию на 01.10.2017 года средневзвешенная ставка по ипотеке составила 10,05% годовых по кредитам, выданным в течение сентября и 11,10% по кредитам, выданным с начала года. [3] Снижение с начала года составило 0,7 п.п., по сравнению с 01.07.2016 – более 1,8 п.п. В июле АИЖК впервые в истории установило однозначную (9,75%) процентную ставку. [1]

Средний размер кредита, выданного в I полугодии 2017 г., составил 1,825 млн руб. по сравнению с 1,703 млн руб. по данным на 01.07.2016. В условиях стабильных цен на жилье это говорит о том, что граждане покупают с использованием механизма ипотечного кредитования жилье большей площади.

На долю 10 регионов-лидеров приходится 49% всего объема выдачи ипотеки. В данных регионах сконцентрированы и основные объемы жилищного строительства: 53% всего строящегося многоквартирного жилья и 47% введенных в эксплуатацию многоквартирных домов в I полугодии 2017 г. Республика Башкортостан входит в 10 регионов-лидеров. На нашу республику приходится более 14 тысяч выданных ипотечных кредитов в I полугодии 2017 года на общую сумму более 22 млрд. руб.

Экспертами РИА Рейтинг было проведено исследование и составлен рейтинг, в котором показано, какая доля семей может позволить себе приобрести двухкомнатную типовую квартиру, взяв ипотечный кредит. Как показали результаты рейтинга, доступность жилья по ипотеке для российских семей заметно повысилась в последние два года. В рейтинге регионов по доступности жилья наша республика находится на 56 месте. В 2015 году лишь 11% семей могли позволить себе приобрести квартиру с использованием механизма ипотечного кредитования, в 2017 году – 22%. [4]

Такое улучшение положения в республике стало результатом воздействия двух факторов, а именно: снижающихся ставок по ипотеке и цен на жилье. В Башкортостане цены на жилье на вторичном рынке в третьем квартале 2017 года снизились на 0,3 % и достигли в среднем 46 888 рублей за квадратный метр. За последние три года цены на жилье в республике упали на 30%. Также хотелось бы отметить, что «жилищный бум» не повлиял на долю просроченной задолженности в портфеле банков. Она составляет 2,4%.

Летом этого года первые участники программы жилищных строительных сбережений завершили трехлетний период накопления и

оформили льготные ипотечные кредиты по ставке 7% годовых. Свои жилищные условия уже улучшили 380 участников, еще для 150 одобрены кредитные заявки на получение льготной ипотеки. Около 500 участников воспользовались правом продления срока накопления средств по программе еще на 1-3 года. Следующим шагом планируется разработка механизма по снижению процентной ставки до 4-5% годовых.

Данные меры на фоне снижающихся цен на жилье приведут к тому, что еще для большей доли семей нашей республики приобретение своего жилья с помощью ипотечного кредитования станет доступнее.

В то же время не стоит забывать, что ряд проблем ипотечного кредитования все-таки остается. Например, к ним можно отнести необходимость внесения первоначального взноса перед оформлением ипотечного кредита. Кроме того, ипотечное кредитование является долгосрочным, и большое число потенциальных заемщиков не решаются взять ипотечный кредит из-за неуверенности в стабильности своих доходов в долгосрочной перспективе.

#### **Использованные источники:**

- 1.Итоги развития рынка ипотеки в I полугодии 2017 г.: минимальные ставки – рекордные объемы Аналитический центр АИЖК - <https://xn--d1aqf.xn--p1ai/wp-content/uploads/2017/08/Itogi-razvitiya-rynka-ipoteki-v-pervom-polugodii-2017-g.pdf>.
- 2.Маричев С. Дешевеющее жилье и падающие ставки по кредитам вывели ипотечный рынок из стагнации - [https://proufu.ru/news/economika/vsem\\_po\\_kreditu\\_rost\\_ipotechnogo\\_rynka\\_v\\_bashkirii\\_v\\_etom\\_godu\\_uzhe\\_sostavil\\_bolee\\_50/?sphrase\\_id=2498640](https://proufu.ru/news/economika/vsem_po_kreditu_rost_ipotechnogo_rynka_v_bashkirii_v_etom_godu_uzhe_sostavil_bolee_50/?sphrase_id=2498640)
- 3.Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации - <http://www.cbr.ru/statistics/UDStat.aspx?TblID=4-3>.
- 4.Рейтинг регионов по доступности покупки семьями жилья в ипотеку – 2017 - <http://riarating.ru/regions/20171109/630076242.html>.

Самуэль В.О.  
студент магистратуры  
ФГБОУ ВО «РЭУ им. Г.В. Плеханова»  
Россия, г. Москва

master's student  
Plekhanov Russian University of Economics  
Moscow

**СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЗНАЧЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ  
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН КАК ФАКТОРА ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ  
ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ВЕДУЩИЕ СТРАНЫ АСЕАН  
COMPARATIVE ANALYSIS OF THE IMPORTANCE OF SPECIAL  
ECONOMIC ZONES AS A FACTOR OF ATTRACTING DIRECT  
FOREIGN INVESTMENTS TO THE SIX LARGEST ASEAN ECONOMIES**

**Аннотация:** В статье рассматриваются свободные экономические зоны как фактор привлечения прямых иностранных инвестиций в ведущие страны АСЕАН на примере Сингапура, Малайзии, Таиланда, Индонезии, Филиппин и Вьетнама. Проводится сравнительный анализ данных по ПИИ в СЭЗ шести ведущих стран АСЕАН и приводятся выводы по основным отраслям, в которые вкладывается иностранный капитал в СЭЗ.

**Ключевые слова:** экономическая зона, инвестиции, инвестиционный климат, специальная (свободная) экономическая зона (СЭЗ), прямые иностранные инвестиции (ПИИ), финансовый центр, Ассоциация стран Юго-Восточной Азии (АСЕАН).

**Abstract:** The article examines free economic zones as a factor in attracting foreign direct investment to the leading ASEAN countries by the example of Singapore, Malaysia, Thailand, Indonesia, the Philippines and Vietnam. The article includes comparative analysis of FDI data in the SEZ of the six leading ASEAN countries and gives conclusions on the main sectors in which foreign capital is invested in the SEZ.

**Keywords:** economic zone, investments, investment climate, special (free) economic zone (CEZ/FEZ), foreign direct investment (FDI), financial center, The Association of Southeast Asian Nations (ASEAN).

Специальная (свободная) экономическая зона – специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, трудовым и визовым режимами.<sup>14</sup>

Общей характерной чертой различных видов свободных экономических зон является наличие благоприятного инвестиционного климата, включающего в себя таможенные, финансовые, налоговые льготы и

---

Мировая экономика. Схемы и таблицы: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.В.Шкваря. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – с.119

преимущества по сравнению с общим режимом для предпринимателей, существующим в той или иной стране.

### **Сингапур.**

Сингапур является примером успешного развития так называемых «точечных» зон, ориентированных на экспорт товаров. Либеральный экспортно-импортный режим Сингапура позволяет рассматривать этот город-государство фактически как единую экспортно-производственную зону.

В конце 1980-х гг. в Сингапуре было организовано 25 промышленных зон, которые действуют и в настоящее время. Наиболее крупной из них является промышленная зона «Джуронг» площадью 58,6 кв. км, расположенная в 5 км к западу от Сингапура на территории его города-спутника Джуронг.

Основное внимание при создании «Джуронг» было уделено промышленному строительству: здесь сконцентрировано более промышленных предприятий и рабочих Сингапура, территории промышленной зоны отведено под предприятия тяжелой промышленности, а в последние десятилетия здесь бурно развивается электронная, электротехническая промышленность, производство часов, контрольно-измерительных приборов и научного оборудования.

Сингапур является страной, добившейся наибольших успехов в проведении внешнеэкономической политики с использованием СЭЗ.

Следует выделить еще одну разновидность свободных зон, которая присутствует в Сингапуре, – оффшорные зона, которая служат своего рода «налоговым оазисом», обслуживающим международные финансовые операции. Оффшорные банки Сингапура дают использующим их хозяйственным агентам следующие преимущества: налоговые льготы, значительную свободу, практическое отсутствие валютного контроля, возможность проведения операций с резидентами в любой иностранной валюте, списание затрат на месте, анонимность, секретность финансовых операций.<sup>15</sup>

В 2016 году приток ПИИ в Сингапур составил 55285,2 млн. долларов США<sup>16</sup>, по данным Департамента статистики Сингапура и World-economic journal доля ПИИ, приходящихся на СЭЗ, составляет около 67%<sup>17/18</sup>, что составляет 37041,084 млн долларов США.

### **Малайзия.**

В Малайзии созданы и функционируют 25 свободных зон, в том числе 11 свободных торговых зон, в которых осуществляется разукрупнение

---

ru/ - Страноведческий каталог "EconRus"

16<http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017 (compiled/computed from data submission, publications and/or websites of ASEAN Member States' central banks, national statistics offices, and relevant government agencies through the ASEAN Working Group on International Investment Statistics)

17 <http://www.singstat.gov.sg/> - Economic Survey of Singapore 2017, стр11.

18 Journal of economics and business research in Singapore, №15, 2017. Стр. 56-59.

крупных товарных партий, их сортировка и переупаковка, маркировка, ведется транзитная (реэкспортная) торговля, и 14 свободных промышленных зон, в которых созданы промышленные предприятия, полностью ориентированные на экспорт.<sup>19</sup>

Кроме этого, на о.Лабуан (Восточная Малайзия) в 1995 г. создан международный оффшорный финансовый центр, управление которым осуществляется Агентством оффшорных финансовых услуг. Законодательная база функционирования финансового центра представлена десятью федеральными законами об оффшорной предпринимательской и банковской деятельности.

Свободные зоны популярны среди малазийских предпринимателей и бизнесменов, особенно тех, которые занимаются производством экспортной продукции. Вклад последних в процесс индустриализации страны значителен. Свидетельством этому является тот факт, что Малайзия является одним из мировых лидеров среди экспортеров продукции электронной и электротехнической промышленности, а по объему торгового оборота входит в число 20 ведущих стран мира (в 2014 г. - 280,6 млрд. долл. США млрд. долл. США, в т.ч. экспорт – 160,8 млрд. долл. США, из которых 76,7% - экспорт готовых промышленных изделий).<sup>20</sup>

В 2016 году приток ПИИ в Малайзию составил 12000,9 млн. долларов США<sup>21</sup>, по данным Департамента статистики Малайзии и World-economic journal доля ПИИ, приходящихся на СЭЗ страны, составляет около 42%<sup>22/23</sup>, что составляет 5040,378 млн долларов США.

#### **Таиланд.**

В настоящее время в Таиланде не зарегистрировано полноценных свободных экономических зон. В то же время в стране действуют несколько видов особых экономических зон, работа на территории которых позволяет получать коммерческим операторам дополнительные привилегии при организации таможенных складов, в виде упрощения оформления грузовых документов, ряда налоговых послаблений и др.

Особые экономические зоны в Таиланде бывают следующих типов:

1. Общие промышленные зоны (general industrial zone), предназначенные для проведения промышленных и вспомогательных операций;
2. Экспортно-промышленные зоны (export processing zone), предназначенные для проведения промышленных и вспомогательных операций исключительно в целях экспорта.

---

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

<sup>21</sup><http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017

<sup>22</sup> <http://www.statistics.gov.my/> - Department of Statistics, Malaysia (2017). International Investment Position 2017, Malaysia. Стр.6-8.

<sup>23</sup> Журнал «Experimental Economics», №12 2017. Статья «Свободные экономические зоны: мировая практика», стр. 28-31.



3. Беспшлинные зоны (duty free zones), используемые для производства и ведения коммерческой деятельности. Льготы для них практически такие же, как для экспортно-промышленных. Беспшлинные зоны контролируются Таможней Таиланда.

В Таиланде функционирует свыше 30 особых экономических зон разных типов.<sup>24</sup>

В 2016 году приток ПИИ в Таиланд составил 8999,4 млн. долларов США<sup>25</sup>, по данным World-economic journal доля ПИИ, приходящихся на СЭЗ страны, составляет около 39%<sup>26</sup>, что составляет 3509,766 млн долларов США.

### **Индонезия.**

На данный момент (2018 год) в Индонезии существуют три острова (Батам, Бинтан и Каримун) полностью относящиеся к свободной экономической зоне<sup>27</sup>, но опираясь на успех этих трех существующих СЭЗ Индонезийское правительство в начале 2014 объявило о своих планах по разработке трех новых особых экономических зон. Введение этих зон планируется в Моротай, Северной Малуку; Танджунг Апи-Апи, Южной Суматре; и Мандалике, Западные Малые Зондские, что повлечет за собой увеличение ПИИ в данную страну. Выгодное расположение СЭЗ позволяет привлекать ПИИ с отрасли судостроения, также развивается сектор промышленности.

Остров Батам (зона свободной торговли) также является местом успешного привлечения ПИИ в отрасль производства электроники в Индонезии. Растущий спрос на электроприборы и бытовую аудио / видеоаппаратуру среди азиатских потребителей способствовал привлечению капитала крупных транснациональных корпораций. Таким образом, Батам привлек гигантов индустрии, включая Sanyo, Panasonic, Siemens, Philips и Sony.

Одновременно в интересах стимулирования внешней торговли власти Индонезии предпринимают меры по упрощению схемы оформления экспортных и импортных грузов в крупных морских терминалах страны. С этой целью в 2015 г. продолжено внедрение «Национальной электронной системы одного окна», которая позволит местным операторам ВЭД заполнять и регистрировать весь комплект необходимых документов посредством единого интернет-портала.<sup>28</sup>

В 2016 году приток ПИИ в Индонезию составил 19241,6 млн. долларов США<sup>29</sup>, по данным World-economic journal доля ПИИ, приходящихся на

---

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

25 <http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017

26 Журнал «Experimental Economics», №12 2017. Статья «Свободные экономические зоны: мировая практика», стр. 28-31.

27 <http://www.gbgingonesia.com/> - Global Business Guide

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

29 <http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017

СЭЗ страны, составляет около 54%<sup>30/31</sup>, что составляет 10390,464 млн долларов США.

#### **Филиппины.**

Для развития среднего и крупного бизнеса, а также для увеличения притока ПИИ на Филиппинах образовано несколько специальных экономических зон:

Особые экономические зоны Себу:

- Mactan Export Processing Zone (MEPZ);
- Mactan Export Processing Zone 2 (MEPZ 2);
- Парк AsiaTown IT;

Особые экономические зоны Манилы и о.Лусон:

- Экспортная Зона обработки Bataan;
- Экспортная зона обработки Багио-Сити;
- Экспортная зона обработки Cavite;
- Особая экономическая зона Кларка;
- Технопарк Luisita.<sup>32</sup>

Данные зоны были созданы правительством Филиппин с целью развития промышленных, коммерческих, финансовых и инвестиционных центров в стране. В этих зонах преобладают отрасли судостроения и ремонта морской техники и электростанций, также электро- и машиностроения<sup>33</sup>.

Свободные экономические зоны располагаются вблизи крупных морских и аэропортов. Импортные товары могут быть выгружены, перепакованы, отсортированы, не подвергаясь импортным пошлинам. Это выгодно, так как если эти товары перемещаются из специальной экономической зоны, по Филиппинскому законодательству они будут подвергнуты таможенным пошлинам.

В 2016 году приток ПИИ в Филиппины составил 1815,9 млн. долларов США<sup>34</sup>, доля ПИИ, приходящихся на СЭЗ страны, составляет около 28%<sup>35</sup>, что составляет 508,452 млн долларов США.

#### **Вьетнам.**

С 1996 г. Вьетнам проводит политику образования и развития особых экономических зон (ОЭЗ) в различных отраслях: науке, промышленном производстве, торговле и туризме<sup>36</sup>.

По состоянию на апрель 2016 г. в СРВ созданы и функционируют особые экономические зоны следующих типов: приграничные (до 30 зон); приморские (28 зон); зона свободной торговли (1 свободная зона «Тюлай»);

---

<sup>30</sup>Журнал «Experimental Economics», №12 2017. Статья «Свободные экономические зоны: мировая практика», стр. 28-31.

<sup>31</sup>Журнал «Review of International Political Economy», №135 2017. Стр. 37-42.

<sup>33</sup><http://www.cebuintest.com/>

<sup>34</sup> <http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017

<sup>35</sup> Данные <http://www.boi.gov.ph/> и <http://www.cebuintest.com/> - «Special Economic Zones 2017», стр. 4.

парки высоких технологий (3 парка); промышленные зоны (283) и кластеры (1864).<sup>37</sup>

На начало марта 2016 года во Вьетнаме функционируют три Парка высоких технологий по одному в каждом из трех географических регионов: на севере – это парк «Хоалак» в пригороде Ханоя; в центральной части страны парк разместили в г. Дананге, а на юге в пригороде Хошимина находится «Сайгонский Парк высоких технологий». Объем инвестиций 278 млн. долл. США.<sup>38</sup> Одной из главных задач технопраков является поиск передовых технологий по всему миру, приобретение их совместно с Министерством планирования и инвестиций, и быстрое внедрение в отечественное производство. Для финансирования программ внедрения высокотехнологичных проектов также создаются специальные инвестиционные фонды.

По данным Министерства планирования и инвестиций СРВ в настоящее время во Вьетнаме создано 283 промышленные зоны в 58 провинциях на площади 76 000 га. Из них 180 зон уже приступили к работе, остальные находятся на этапе завершения строительства. Действующие промышленные зоны добились определенных результатов в производстве промышленной продукции. Всего в промзоны привлечено 58 млрд.долл. США прямых иностранных инвестиций<sup>39</sup>, созданы дополнительные рабочие места более чем для 2 миллионов человек.

Первая и пока единственная Зона свободной торговли (свободная зона) «Тюлай» создана в провинции Куангнам южнее г. Дананга на площади 1700га с целью временного ввоза, хранения, реэкспорта, перевалки и транзитных перевозок международных грузов, а также с целью создания здесь крупного финансового, банковского, страхового и логистического центра.

В 2016 году приток ПИИ во Вьетнам составил 7519,0 млн. долларов США<sup>40</sup>, доля ПИИ, приходящихся на СЭЗ страны, составляет около 32%<sup>41</sup>, что составляет 2406,08 млн долларов США.

### **Заключение.**

Правильное использование режима свободных экономических зон - от идеи создания до полной реализации - когда учтены все важные моменты, включая расположение СЭЗ (близость к районам реализации продукции и к главным транспортным узлам), наличие недорогой квалифицированной рабочей силы, благоприятные налоговый и таможенный режимы, хорошо организованную инфраструктуру и максимальные усилия государства по сокращению коррупции и бюрократии, приводит к очень позитивным

---

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

ru/ - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

- Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире

40<http://www.asean.org/> - ASEAN Foreign Direct Investment Statistics Database as of 30 October 2017

41 <http://english.vietnamnet.vn/> - «Investments in Brief 2016», стр. 23-24.

результатам сначала для отдельного региона (увеличивается поток ПИИ), где учреждена и работает СЭЗ, а позже для всего государства.<sup>42</sup>

Проанализировав данные по ПИИ в СЭЗ шести ведущих стран АСЕАН (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия, Филиппины, Вьетнам), можно сделать следующие выводы:

Просматривается прямая зависимость между объемом ПИИ, поступающими в страны, и долей этих ПИИ в СЭЗ. Наибольшая доля ПИИ в СЭЗ страны наблюдается у Сингапура (67%), наименьшая – у Филиппин (28%).

Наибольшее количество СЭЗ у Вьетнама, но это не позволило данной стране занять лидирующие позиции по доли ПИИ в СЭЗ (всего 32%), это можно объяснить тем, что привлекательность страны для иностранных инвесторов нужно рассматривать не только исходя из количества СЭЗ, но также из общей ситуации на рынке страны, а именно: политическая стабильность, инвестиционные гарантии, качество инфраструктуры, квалификация рабочей силы, упрощение административных процедур. По этим показателям Сингапур занимает первое место среди шести ведущих стран АСЕАН. Сингапур занимает лидирующие позиции по различным индексам, характеризующим благоприятность страны для иностранных капиталовложений. Так, он занимает последнее место по индексу непрозрачности, что прямо отражается на получении страной прямых иностранных инвестиций. Сингапур – второе наиболее прибыльное место для инвесторов в мире, после Швейцарии, и наименее коррумпированная страна в мире<sup>43</sup>.

Основными отраслями, в которые вкладывался иностранный капитал в СЭЗ, являются электроника, нефтеперерабатывающая, нефтехимическая и химическая промышленность. Значительная часть инвестиций приходилась на расширение производственных мощностей, диверсификацию и повышение технологического уровня уже действующих предприятий. <sup>44</sup>

Сингапур – яркий пример «экспортного цеха» зарубежных инвесторов. Это страна, добившаяся необычного экономического подъема за счет организации внутри страны специальных экономических зон, а также производства промышленных товаров на экспорт силами иностранных инвесторов. В этом случае основу экономики составляет экспорт, основанный на применении высококвалифицированной рабочей силы и наиболее передовой технологии и техники, создаваемых иностранными инвесторами.

В разных степенях, но все же СЭЗ играют важную роль в привлечении прямых иностранных инвестиций в экономики шести ведущих стран АСЕАН (Сингапур, Малайзия, Таиланд, Индонезия, Филиппины, Вьетнам),

---

<sup>42</sup> <http://world-economic.com/> - World-economic journal  
ru/ - Страноведческий каталог "EconRus"  
ru/ - Страноведческий каталог "EconRus"

это обусловлено тем, что на территориях СЭЗ установлен либеральный режим проведения внешнеторговых операций и возникли льготные условия налогообложения, что обеспечивает приток зарубежных и внутренних инвестиций. Также, в дополнение к налоговым и внешнеторговым льготам привлекательность СЭЗ повышается за счет большей независимости созданных на их территории предприятий от решений государственных чиновников, более либеральных трудовых отношений и упрощенного режима землепользования.

#### **Использованные источники:**

- 1.Мировая экономика. Схемы и таблицы: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.В.Шкваря. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016. – 391с.;
- 2.Журнал «Финансовая аналитика: проблемы и решения», выпуск №24 г.2017/ Статья: Прямые иностранные инвестиции как фактор формирования и развития инновационных кластеров. Кочемасова А.В.;
- 3.ASEAN Statistical Yearbook 2016 – Ежегодный отчет АСЕАН 2017;
- 4.THE fDi REPORT 2017 - Global greenfield investment trends – отчет по ПИИ за 2012-2016 года;
- 5.<http://catalog.fmb.ru/> - Страноведческий каталог "EconRus";
- 6.<http://world-economic.com/> - World-economic journal;
- 7.Journal of economics and business research in Singapore, №15 2017;
- 8.Журнал «Experimental Economics», №12 2017. Статья «Свободные экономические зоны: мировая практика»;
- 9.Журнал «Review of International Political Economy», №135 2017;
- 10.<http://www.rosez.ru/> - Свободные экономические зоны - СЭЗ в мире;
- 11.<http://www.asean.org/> - Официальный сайт АСЕАН;
- 12.<http://www.singstat.gov.sg/> - официальный сайт Департамента статистики Сингапура;
- 13.<http://www.statistics.gov.my/> - официальный сайт Департамента статистики Малайзии;
- 14.<http://english.vietnamnet.vn/>;
- 15.<http://www.cebuphilippines.net/>;
- 16.<http://www.cebuintest.com/>;
- 17.<http://www.gbgingdonesia.com/> - Global Business Guide;
- 18.<http://www.boi.gov.ph/>.

*Стаурский Е.С., к.т.н, доцент  
доцент кафедры экономической теории и финансового права  
Омская академия МВД России*

*Россия, г.Омск  
Гетман И.Б., к.ю.н.  
старший преподаватель кафедры  
экономической теории и финансового права  
Омская академия МВД России  
Россия, г.Омск*

*Стаурский С.С., к.э.н., доцент  
доцент кафедры экономики и управления  
Омская Юридическая академия  
Россия, г.Омск*

### **СПЕЦИФИКА ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО**

**Аннотация:** Для процветания любой современной фирмы, не говоря уже о средних и крупных предприятиях, нужно качественно и точно вести всю документацию этой фирмы. Достойно справиться с этой задачей могут только специалисты, которые отлично владеют спецификой данной работы и относятся к ней с ответственностью и должным вниманием. Исходя из этого в современное время становятся актуальными вопросы качественной подготовки соответствующего персонала в области делопроизводства.

Современные программы курсов по таким дисциплинам как «делопроизводство», «кадровое делопроизводство» и т.д. должны в полной мере соответствовать современным требованиям, которые предъявляют работодатели к квалификационным характеристикам секретарей-референтов, специалистам кадровых служб, архивным работникам и делопроизводителям.

**Ключевые слова:** делопроизводство, преподавание дисциплины делопроизводство.

**Stahurski E.S.**  
*associate professor of the department of economic theory and financial law*

*Omsk Academy of the MIA of Russia  
Russia, Omsk*

**Hetman I.B., Ph.D.**  
*senior lecturer of the department of economic theory and financial law,  
Omsk Academy of the MIA of Russia*

*Russia, Omsk  
Staursky S.S.  
associate professor of economics and management chair  
Omsk law Academy*

## **THE SPECIFICITY OF TEACHING PAPERWORK**

**Abstract:** *for the prosperity of any modern company, not to mention medium and large enterprises, it is necessary to qualitatively and accurately keep all the documentation of this company. Adequately cope with this task can only professionals who are fluent in the specifics of this work and treat it with responsibility and due attention. Based on this, in modern times become relevant issues of quality training of relevant personnel in the field of office.*

*Modern courses in such subjects as "records management", "personnel management", etc. should fully meet the modern requirements of employers to the qualification characteristics of specialists, personnel specialists, archival professionals and records managers.*

**Key words:** *office work, teaching discipline office work.*

Любая современная организация или фирма, не говоря уже о средних и крупных предприятиях, базирует свою работу на оформлении различного рода документов. Документ - это определенная информация или совокупность определенных сведений, расположенных на материальном бумажном или электронном носителе и имеющих правовую силу.

Эффективное управление любой организацией – это, прежде всего, информационный процесс, в котором информация принимается организацией, обрабатывается ей, на ее основе вырабатываются определенные решения, эти решения доводятся до соответствующих исполнителей, действия которых контролируются определенными службами [1].

Чем качественней информация представлена в документах и чем качественней оформлен сам документ тем эффективней и качественней будут приниматься на его основе управленческие решения в организации.

Исходя из этого, можно сказать, что для процветания любой фирмы, не говоря уже о средних и крупных предприятиях, нужно качественно и точно вести всю документацию этой фирмы. Достоинно справиться с этой задачей могут только специалисты, которые отлично владеют спецификой данной работы и относятся к ней с ответственностью и должным вниманием.

Делопроизводство - это экономико-управленческая сфера деятельности, связанная с процессом создания документов различного рода и предполагающая эффективную организацию работы с этими документами [2].

Цель делопроизводства - это своевременное и достойное информационное обеспечение всего процесса менеджмента в организации.

Современные программы курсов по таким дисциплинам как «делопроизводство», «кадровое делопроизводство» и т.д. должны в полной мере соответствовать современным требованиям, которые предъявляют работодатели к квалификационным характеристикам секретарей-референтов, специалистам кадровых служб, архивным работникам и делопроизводителям, и соответственно они должны включать:

- изучение основных понятий и принципов делопроизводства;
- изучение правил и традиций создания и оформления документов в различных сферах деятельности;
- изучение основ кадрового документооборота и архивного дела;
- изучение особенностей делового протокола, этикета и психологии делового общения;
- изучение особенностей использования офисной техники и современного программного обеспечения для создания различных документов;
- изучение общих правил делового общения в среде интернет.

Административные работники и делопроизводители ценятся в организации достаточно высоко, если они обладают должными знаниями в сфере делопроизводства, а также имеют достаточные умения в этой управленческой сфере.

Чтобы правильно вести всю документацию организации и знать все тонкости и аспекты делопроизводства надо методически грамотно изучить дисциплину - «делопроизводство». Только так можно изучить все тонкости системы ведения документов, научиться различать их виды и уметь их правильно и грамотно составлять. Различают документы информативные, коммерческие, организационные и распорядительные. Без соответствующих знаний в области делопроизводства разобраться не так-то легко.

Прямой обязанностью любого делопроизводителя является правильное составление актов, договоров и протоколов. В повседневную работу любого делопроизводителя или секретаря входит документационное оформление соответствующих распоряжений, приказов и указаний разного рода.

Исходя из всего вышесказанного можно констатировать, что обучение делопроизводству весьма актуальный момент современной экономики и широко распространено во многих учебных заведениях страны.

Многие современные фирмы и предприятия начали предъявлять объективный спрос к соответствующим кадрам в области делопроизводства, и чтобы удовлетворить этот спрос многие учебные центры для этого ввели соответствующие курсы переподготовки специалистов в этой области.

В последнее время многие учебные заведения и центры стали активно сотрудничать с предприятиями для дальнейшего профессионального обучения подготовленных специалистов в области делопроизводства, открыты соответствующие дистанционные курсы. Например, в Омской юридической академии, разработаны специальные методики по обучению ведения делопроизводства, разработаны соответствующие дистанционные курсы по «Основам делопроизводства», «Кадровому делопроизводству» и «Документационному обеспечению деятельности органов власти».

Если методически грамотно изучить курс по делопроизводству, разобраться с основными законами документооборота, можно без особого труда вникнуть в тонкости работы с документами любой организации.



Однако же обучение должно проводиться с акцентом практическую составляющую данного курса.

Как показала практика работы в Омской юридической академии большинство фирм и организаций в Омске и Омской области страдают от отсутствия у специалистов-делопроизводителей соответствующих практических навыков, что для данной сферы деятельности является весьма критичным моментом.

В связи с этим курсы по изучению данной дисциплины должны предусматривать определенную работу с бланками различного рода документов. На занятиях обучающимся должны выдаваться готовые образцы соответствующих документов и бланки, участвующих в документообороте многих организаций.

Все рассматриваемые в ходе изучения дисциплины «делопроизводство» документы могут абстрактно представлять особенности функционирования какой-то конкретной организации или фирмы. Данная методика оживляет весь процесс обучения и превращает его в достаточно увлекательную экономическую игру, что в значительной мере повышает эффективность всего процесса обучения. Занятия становятся очень интересными и проходят в живой товарищеской атмосфере.

Весьма интересным моментом в изучении учебной программы по дисциплине «делопроизводство» является этикет и психология делового общения. Как показывает практика, для многих обучающихся, изучаемые в рамках данной темы вопросы, становятся настоящим открытием.

Многие обучающиеся, по началу, реагируют на данный процесс весьма скептически, но потом, понимая, что умение достойно общаться с коллегами, правильно организовывать деловые переговоры также важно, как и совершенное знание документооборота, проникаются достойным уровнем серьезности.

#### **Использованные источники:**

- 1.Эффективность управления - <http://center-yf.ru/data/ip/effektivnost-upravleniya.php>
- 2.Делопроизводство и документооборот на предприятии - [http://tepka.ru/dokumentooborot\\_deloproizvodstvo/](http://tepka.ru/dokumentooborot_deloproizvodstvo/)

*Стаурский Е.С., к.т.н, доцент  
доцент кафедры экономической теории и финансового права  
Омская академия МВД России  
Россия, г. Омск  
Стаурский С.С., к.э.н., доцент  
доцент кафедры экономики и управления  
Омская Юридическая академия  
Россия, г.Омск*

## **ОСОБЕННОСТИ ПРЕПОДАВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН ПРИ ДИСТАНЦИОННОЙ ФОРМЕ ОБУЧЕНИЯ**

**Аннотация:** В динамично-развивающемся мире подлежит развитию и совершенствованию все элементы и процессы. Образовательная среда один из этих элементов. Поиск направлений развития сферы образования привел к рождению новой формы обучения - дистанционному обучению. В связи с этим стали возникать определенные особенности преподавания экономических дисциплин при дистанционной форме обучения.

**Ключевые слова:** экономические дисциплины, дистанционная форма обучения.

*Staursky E.S. ph.d., associate professor  
associate professor of the department of economic theory and financial  
law  
Omsk Academy of the Ministry of Internal Affairs of Russia  
Russia, Omsk  
Staursky S.S. Ph.D., associate professor  
Associate Professor of the Department of Economics and Management  
Associate Professor Omsk Law Academy  
Russia, Omsk*

## **PECULIARITIES OF TEACHING ECONOMIC DISCIPLINE FOR A REMOTE FORM OF TRAINING**

**Annotation:** In a dynamically developing world, all elements and processes are subject to development and improvement. The educational environment is one of these elements. The search for directions in the development of the sphere of education led to the birth of a new form of education - distance learning. In this regard, certain peculiarities of the teaching of economic disciplines in the distance form of instruction began to arise.

**Key words:** economic disciplines, distance learning.

В динамично-развивающемся мире подлежит развитию и совершенствованию все элементы и процессы. Образовательная среда один из этих элементов. Поиск направлений развития сферы образования привел к рождению новой формы обучения - дистанционному обучению.

В России все чаще стали слышаться фразы, содержащие такие понятия как «дистанционное образование» и «дистанционное обучение». Однако

можно с уверенностью сказать, что понятие «дистанционное образование» более точно передает смысл этого процесса.

Под дистанционным образованием следует понимать процесс доставки и распространения образовательного контента и образовательных услуг или возможностей использования образовательных ресурсов в местах, расположенные вне учебных зданий, помещений, или учебных центров, или в другое учебное здание, помещение, или учебный центр, используя видео, аудио, компьютерные, мультимедийные коммуникации или определенное их сочетание.

Можно отметить тот факт, что «дистанционное обучение» - это специфическая форма получения образования, существующая наряду с заочной и очной формами, при которой в образовательный процесс включаются традиционные и инновационные методики, формы и средства обучения, которые базируются на телекоммуникационных и компьютерных технологиях. Среди них можно выделить следующие:

- модульность - в основу программ дистанционного обучения заложена модульная система, данная система позволяет из определенного набора дисциплин сформировать определенный учебный план, который бы отвечал групповым и индивидуальным запросам обучающихся;

- гибкость - обучающиеся занимаются в удобное для себя темпе, удобном месте и в удобное время;

- дальное действие - расстояние от образовательного центра до места пребывания обучающегося, как правило, не влияет на качественные характеристики образовательного процесса;

- параллельность - при данной форме обучения, сам процесс обучения может проходить без отрыва от производственной деятельности обучающегося;

- массовость и охват - количество обучающихся в системе дистанционного образования, как правило, не является достаточно критичным параметром.

Не для кого ни секрет, что в динамично развивающемся обществе, как правило, динамично развиваются все его элементы, в том числе и экономика.

Если, к примеру, лет 20-30 назад работникам вполне хватало знаний, которые они приобрели в вузе, для эффективного осуществления своих производственных функций, и дополняли их соответствующими навыками, то сегодняшние реалии показывают нам, что, как правило, любой накопленный уровень знаний очень быстро отстает от меняющихся требований к производству и управлению.

В связи с этим работники, чтобы соответствовать постоянно меняющимся требованиям, должны в течении практически все своей трудовой деятельности постоянно повышать свой уровень квалификации. Естественно это касается в первую очередь специалистов в области управления и экономики.

Как показывает практика, работники, занятые выработкой эффективных стратегических решений, разработкой и внедрением рациональных направлений экономического поведения, т.е. реальным управлением, как правило, не имеют возможности на определенный срок оставлять свое место работы для осуществления полноценного процесса переобучения и повышения своей квалификации. Так как, в данном случае могут наблюдаться негативные последствия, такие как:

- значительное снижение эффективности функционирования экономического объекта, которым они управляют, а в условиях нашей нестабильной и хаотично движущейся, в непонятно каком направлении, экономики может даже поставить под угрозу само его существование;

- это может привести, на определенное время, к потере адекватной информации о данном управляемом объекте, получение и эффективная обработка которой требуют постоянного участия данного работника в процессе функционирования данного объекта.

Исходя из вышесказанного, можно резюмировать, что невозможность для аналитических и руководящих работников на долгое время оставлять свое рабочее место, вступает в противостояние с необходимостью постоянно совершенствовать свои знания и повышать свою квалификацию.

Самое рациональное решение этой дилеммы лежит в эффективном использовании, для переподготовки управленческих и экономических кадров, системы дистанционной формы обучения.

Исходя из этого, целью такого обучения должна является не подготовка научных работников и теоретиков, как это привычно для большинства экономических вузов и учебных центров, а наработка соответствующих навыков по анализу экономической действительности и выработка определенных стратегий в области управления конкретными экономическими и социальными объектами. К сожалению, получение подобных навыков в жатые сроки обучения сопряжено с ущербом к научной глубине изложения изучаемого материала.

Однако на ряду с явными плюсами дистанционной формы обучения можно выделить также и минусы:

- необходимость в персональном компьютере и постоянном доступе к Интернету;

- отсутствие прямого визуально-контактного общения между преподавателем и обучающимися;

- высокие требования к постановке задачи на обучение и сложность мотивации обучающихся;

- серьезная вежа - недостаток практических занятий;

В Омской юридической академии стала широко использоваться система дистанционного образования на основе программы MOODLE [1].

MOODLE – это Modular Object-Oriented Dynamic Learning Environment - Модульная объектно-ориентированная динамическая среда обучения, т.е. это система с электронным управлением обучения, с открытым исходным

кодом, свободно распространяемая, используемая для создания веб-сайтов для дистанционной формы обучения.

На основании этой программы в академии созданы дистанционные курсы по многим образовательным дисциплинам, таким как – Экономическая теория, Экономика, Делопроизводство, Менеджмент и некоторые другие.

Какие же положительные моменты можно выделить при работе с этой программой? К достоинствам этой программы следует отнести:

- Moodle поддерживает более 50 языков, имеет достаточно большой набор различных функций, удобен и прост в использовании;
- данная система имеет достаточно понятный и удобный интерфейс;
- преподаватель самостоятельно, прибегая только к помощи справочной системы, может создать электронный курс и достаточно эффективно управлять им;
- достаточно широкие возможности для коммуникации;
- система поддерживает обмен файлами любых форматов – как между преподавателем и студентом, так и между самими студентами;
- достаточно удобно создана и реализована функция контроля (создание групповых и индивидуальных отчетов за любой период времени и т.д.);
- возможность проводить on-line дискуссии и on-line опросы обучаемых.

Однако за два года практики использования системы Moodle в Омской юридической академии, наряду со значительными плюсами данной программы, были выявлены существенные недостатки:

- возникают проблемы с технической поддержкой данной системы;
- многих преподавателей возникают вопросы связанные с нарушением авторских прав, так как созданные ими курсы, как правило, имеют уникальные материалы и эти материалы могут быть неправомерно использованы другими, так как эта информация находится в открытом доступе для всех желающих.

- в Moodle до сих пор имеются определенные «лазейки», которые позволяют пользователям осуществлять доступ к чужой информации.

#### **Использованные источники:**

1. Система дистанционного обучения Moodle -  
<http://moodle.mmc.rightside.ru/course/view.php?id=37>

*Тагирова Л.Х.*  
*студент магистратуры*  
*Башкирский государственный аграрный университет*  
*Россия, г.Уфа*  
*Научный руководитель: Антонов П.Р.*  
*старший преподаватель*

## **ВЫБОР СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

**Аннотация:** предметом исследования данной статьи является налогообложение субъектов малого бизнеса в Российской Федерации. Основными выводами, сформулированными в результате изучения, являются отдельные вопросы, которые связаны с выбором системы налогообложения субъектов малого предпринимательства в конкретном регионе.

**Ключевые слова:** налог, налоговое законодательство, специальные налоговые режимы, малый бизнес, налоговое регулирование, налоговая нагрузка.

*Tagirova L. Kh.*  
*master's student*  
*Bashkir State Agrarian University*  
*Russia, Ufa*  
*Supervisor: Gallyamova T. R.*  
*senior lecturer*

## **SELECTION OF TAXATION SYSTEM FOR SUBJECTS OF SMALL ENTERPRISE**

**Abstract:** the subject of this article is the taxation of small businesses in the Russian Federation. The main conclusions formulated as a result of the study are some issues related to the choice of taxation system of small businesses in a particular region.

**Key words:** tax, tax law, special tax regimes, small business, tax regulation, tax burden.

Выбор системы налогообложения является одним из основных вопросов при создании юридического лица или индивидуального предпринимателя. В настоящее время для субъектов малого и среднего предпринимательства законодательством предусмотрены различные варианты налоговых режимов.

Актуальность выбранной темы определяется необходимостью активизации развития малого предпринимательства как одного из условий скорейшего завершения рыночной трансформации экономики из-за кризисных явлений 2014 года.

Предприниматель, прежде всего впервые открывший бизнес, заинтересован в выборе наиболее оптимального и понятного для его деятельности вида налогообложения, позволяющего ему не вести

неоправданно обременительный налоговый учет и не уплачивать «лишние» налоги при текущем уровне доходности этого бизнеса. [4]

Вместе с тем, немногие начинающие предприниматели знают нюансы расчета и уплаты отдельных налогов, их преимущества и минусы (табл. 1).

Таблица 1 – Основные элементы специальных налоговых режимов [1]

| Элемент                | УСН                                                                                | ЕНВД                                | ЕСХН                                                         | ПСН                                                                    |
|------------------------|------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------|--------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------|
| 1                      | 2                                                                                  | 3                                   | 4                                                            | 5                                                                      |
| Объект налогообложения | Доходы или доходы, уменьшенные на расходы                                          | Вмененный доход налогоплательщика   | Доходы, уменьшенные на величину расходов                     | Потенциально возможный к получению годовой доход                       |
| Налоговая база         | Денежное выражение доходов или денежное выражение доходов, уменьшенных на расходы  | Денежная величина вмененного дохода | Денежное выражение доходов, уменьшенных на величину расходов | Денежное выражение потенциально возможного к получению годового дохода |
| Налоговый период       | Календарный год                                                                    | Квартал                             | Календарный год                                              | Календарный год либо срок патента                                      |
| Налоговые ставки       | по регионам от 1% до 6% (для УСН Доходы) или от 5% до 15% (для УСН Доходы-расходы) | Денежная величина вмененного дохода | 6% от разницы между доходами и расходами                     | 6% потенциально возможного к получению годового дохода                 |

Для того, чтобы правильно выбрать систему налогообложения, необходимо учесть множество факторов, таких как организационно-правовая форма предприятия, количество сотрудников, примерный размер будущего дохода, региональные особенности налогообложения, круг потенциальных клиентов и другие.

Для деятельности на льготных режимах организации должны удовлетворять следующему ряду требований (табл. 2).

Таблица 2 – Основные требования для применения льготных режимов субъектами малого бизнеса [1]

| Элемент          | УСН                                                                                                                   | ЕНВД                                                                                                                                      | ЕСХН                                           | ПСН                                                                                                                          |
|------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 1                | 2                                                                                                                     | 3                                                                                                                                         | 4                                              | 5                                                                                                                            |
| Вид деятельности | Запрет на производство подакцизных товаров, добычу и реализацию полезных ископаемых, кроме общераспространенных и др. | Главное условие для применения ЕСХН – доля дохода от реализации сельхозпродукции должна быть больше 70% общих доходов от услуг и товаров. | Разрешены услуги: бытовые, ветеринарные, и др. | Разрешены 63 вида деятельности, указанные в ст. 346.43 НК РФ, среди них услуги и розничная торговля на площадях до 50 кв. м. |

|                               |                                                                                                                         |                                                                               |                                                                                                               |                                                                              |
|-------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------|
| Кол-во сотрудников            | Не более 100                                                                                                            | Для рыболовецких хозяйств не более 300                                        | Не более 100                                                                                                  | Не более 15                                                                  |
| Организационно-правовая форма | организации, кроме иностранных, казенных и бюджетных и организаций, доля участия в которых других организаций более 25% | Только ООО и ИП Сельхозпроизводители или рыбохозяйства.                       | Организации кроме тех, доля участия в других организаций более 25%, а также категории крупнейших плательщиков | Только ИП                                                                    |
| Размер получаемого дохода     | Лимит в 60 млн рублей ежегодно умножают на коэффициент - дефлятор                                                       | Не ограничен, при условии, что доля дохода от реализации продукции больше 70% | Не ограничен                                                                                                  | теряется право на патент, если с начала года доходы превысили 60 млн рублей. |

В развитие малого предпринимательства важную роль занимает право выбора налогоплательщиками субъектов малого бизнеса специального налогового режима. [2]

Анализ применения специальных режимов налогообложения в Российской практике, позволил раскрыть и выявить недоработки и противоречия налоговой системы. [3]

В условиях нестабильной экономики России целесообразно предоставление следующих преференций для субъектов малого бизнеса:

- введение дополнительных преференций для молодых компаний (действующих на рынке до 5 лет), так как ими создается наибольшее число рабочих мест;

- реализация процедур по сохранению инвестиционной активности бизнеса как одного из инструментов повышения доступности ресурсов для начинающих инновационных компаний;

- разработка и внедрение дополнительных мер поддержки для предпринимателей, создающих новые рабочие места. [5]

#### **Использованные источники:**

1.Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117 - ФЗ (ред. от 29.07.2017).

2.Gallyamova, T.R. Evaluating tax strategies of an enterprise [Text] T. R. Gallyamova, Tukaeva G.S., Bikmaev R.A. //Наука и современность: Сборник трудов Международной научно-практической конференции. Том 1 / Издательство: Общество с ограниченной ответственностью «Аэтэрна», 2016. – С.48-90.

3.Кадргулова, А. А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно -



практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 – Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.

4.Алборов, Р.А., Организация службы (аппарата) внутреннего аудита и оценка эффективности её деятельности в системе управления сельскохозяйственным производством [Текст] / Р.А. Алборов, С.М. Концевая, Т.Р. Галлямова. // Вестник Ижевской государственной сельскохозяйственной академии. 2005.–N 2. – С. 37-41

5.Рыбаков, А.А. Значение налоговой нагрузки предприятия, определение налоговой нагрузки на материалах ОАО «УМПО» г.Уфы [Текст] / А.А. Рыбаков, Т.Р.Галлямова // Развитие экономики и менеджмента в современном мире: Сборник научных трудов по итогам международной научно-практической конференции (Воронеж, 08 декабря 2014 г.) / Издательство: Инновационный центр развития образования и науки – Воронеж, 2014. – С. 218-220.

**УДК 336.02**

*Тараканова С.Ш.  
студент магистратуры  
Бакирский государственный аграрный университет  
Россия, г.Уфа  
Tarakanov S. Sh.  
master's student  
Bashkir state agrarian University  
Russia, Ufa*

## **ЭЛЕМЕНТЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ ELEMENTS OF TAX PLANNING**

**Аннотация:** *Рассмотрение сущности налогового планирования и его элементов, является частью деятельности предприятия или организации.*

**Ключевые слова:** *налоговое планирование; налоговый календарь; элементы налогового планирования; стратегия; учетная политика.*

**Abstract:** *Consideration of the essence of tax planning and its elements is part of the activities of an enterprise or organization.*

**Keywords:** *tax planning; tax calendar; elements of tax planning; strategy; accounting policy.*

Налоговое планирование представляет собой совокупность правовых отношений между налогоплательщиком и государством, а следовательно обладает признаками правового явления.

Сама возможность налогового планирования заложена в налоговом законодательстве, которое предусматривает специальные налоговые режимы для налогоплательщиков, допускает различные методы исчисления налоговой базы.

В последнее время всё более распространенным способом повышения эффективности предпринимательской деятельности становится оптимизация налоговых платежей, налоговое планирование.

Актуальность вопроса налогового планирования обусловлена вполне объяснимым стремлением налогоплательщиков уменьшить налоговую нагрузку и столь же объяснимым стремлением государства воспрепятствовать этому.

Вопрос налогообложения является очень актуальным, т. к. налоги это изъятие государством определенной части дохода предприятия, поэтому предприятие, конечно же, захочет минимизировать эту часть своих расходов. В связи с этим существует понятие налогового планирования, с помощью которого можно грамотно, а главное законно существенно сократить свои налоговые обязательства, естественно не без помощи специалиста в области налогового планирования. Поэтому каждое предприятие принимает все возможные варианты того, что бы часть расходов на выплату налогов стала как можно меньше.

Рассмотрение сущности налогового планирования и его элементов, является частью деятельности предприятия или организации.

Налоговое планирование - это совокупность плановых действий налогоплательщика, направленных на увеличение финансовых ресурсов организации, регулирующих величину и структуру налоговой базы, воздействующих на эффективность управленческих решений и обеспечивающих своевременные расчеты с бюджетом согласно действующему законодательству[3]

Проще говоря, налоговое планирование — это законный способ уменьшения сумм налоговых платежей, с использованием предоставляемых законом льгот и приемов сокращения налоговых обязательств[1]

Налоговое планирование обусловлено тем, что каждый налогоплательщик имеет право использовать допустимые законом средства, приемы и способы для максимального сокращения своих налоговых обязательств. При этом налоговое планирование представляет собой одну из важнейших составных частей финансового планирования (управления финансами) организации и является планированием финансово-хозяйственной деятельности организации с целью минимизации налоговых платежей[4]

Необходимость налогового планирования заложена в самом налоговом законодательстве, которое предусматривает конкретные налоговые режимы для разных ситуаций, допускает многообразие методов для исчисления налоговой базы и предлагает налогоплательщикам различные налоговые льготы, если они будут действовать в желательных властным органам направлениях.

К элементам налогового планирования относятся:

- стратегия оптимального управления предприятием и план ее реализации. Наиболее эффективным способом увеличения прибыли является не механическое сокращение налогов, а построение такой системы управления и принятия решений, при которой оптимальной является вся

структура бизнеса. Такой подход обеспечивает устойчивое сокращение налоговых потерь на долгосрочную перспективу;

- учетная политика, т.е. выбранная предприятием совокупность способов ведения бухгалтерского и налогового учета. Учетная политика охватывает методы группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, приемы организации документооборота, методы погашения стоимости активов, способы применения счетов бухучета и обработки данных;

- должное состояние бухгалтерского учета и отчетности, позволяющее получать информацию и для налоговых целей. Для того чтобы предприятию было выгодно сделать информацию бухгалтерского учета прозрачной, т.е. понятной как в отношении принятия инвестиционных решений, так и при расчете налогов, необходимо создать соответствующие условия;

- схемы налогового планирования, которые логично и естественно вписываются в бизнес клиента и служат обоснованием законного снижения налогов. Если схема будет выглядеть неубедительно, контролирующие всегда найдут доводы, чтобы оспорить всю схему либо доставить неприятности постоянными проверками;

- налоговый календарь, необходимый для контроля за правильностью исчисления и соблюдения сроков уплаты налоговых платежей, а также представления отчетности;

- четкое исчисление обязательств (налоговых и прочих), недопущение дебиторской задолженности по договорам за отгруженную продукцию на срок свыше 3-х месяцев.

#### **Использованные источники:**

1.Официальный сайт Федеральной налоговой службы. - Режим доступа: [www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) (дата обращения 10.03.2018)

2.Идрисов, Б.Р. Налогообложение транспортных средств в РФ и пути его совершенствования [Текст] / Идрисов Б.Р., Галлямова Т.Р. //Аграрная наука в инновационном развитии АПК: Материалы Международной научно-практической конференции в рамках XXVI Международной специализированной выставки «Агрокомплекс-2016».Уфа, 15-17 марта 2016 г. / Башкирский ГАУ.– Уфа, 2016. – С.260-263.

3.Ханнанова, А.И. Современное состояние налогообложения доходов физических лиц в РФ [Текст] / А.И. Хананова, Т. Р. Галлямова // Актуальные вопросы бухгалтерского учета и аудита в условиях устойчивого развития сельских территорий: Сборник научных трудов по материалам Всероссийской студенческой научно-практической конференции, 21 октября 2014 г. / Издательство: Казанский государственный аграрный университет– Казань, 2015.–С.196-198.

4.Gallyamova, T.R. Improving the efficiency of tax control as a factor of financial security of the Republic Bashkortostan [Text] /T.R. Gallyamova // WIRTSCHAFTSWISSENSCHAFTEN, MANAGEMENT, RECHT: PROBLEME

DER WISSENSCHAFT UND PRAXIS Nürnberg , Deutschland, 25 декабря 2015 г.: Издательство: Verlag SWG imex GmbH, 2015.– С. 200-203.

5. Кадргулова, А.А. Методологические основы анализа налоговых поступлений [Текст] / А.А. Кадргулова, Т.Р.Галлямова // Инновационные технологии нового тысячелетия: Сборник статей Международной научно - практической конференции (5 мая 2016 г., г. Киров). В 3 ч. Ч.1 /– Уфа: АЭТЕРНА, 2016. – С.47-50.

**УДК 379.851**

**Тренина Д.В.**

*студент магистратуры*

*Казанский (Приволжский) Федеральный Университет (ИМОИиВ)*

*Россия, г. Казань*

**ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПЫТА ЯПОНИИ В РЕШЕНИИ  
ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ТУРИЗМОМ И СБОРА  
СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН**

**Аннотация:** *В настоящей работе мы попытаемся доказать необходимость в изменении подхода к организации туризма Республики Татарстан, посредством внедрения положительного опыта Японии.*

**Ключевые слова:** *туризм, индустрия туризма, статистика, государственное частное партнерство, развитие, туристский баланс.*

**Trenina D.V.**

*magistracy student*

*Kazan (Volga Region) Federal University (IIRHOS)*

*Russia, the city of Kazan*

**PRACTICAL ASPECTS OF JAPAN EXPERIENCE IN SOLVING THE  
PROBLEM OF TOURISM MANAGEMENT AND STATISTICAL DATA  
COLLECTION IN THE REPUBLIC OF TATARSTAN**

**Annotation:** *In this article, we are trying to prove the need to change the approach to tourism organization of the Republic of Tatarstan, through the introduction of positive experience of Japan.*

**Key words:** *tourism, tourism industry, statistics, public private partnership, development, tourist balance.*

Туризм на данный момент – это экономический феномен столетия, одна из самых развитых индустрий человечества. Татарстан входит в число наиболее развитых регионов РФ в сфере экономики, и имеет несомненный потенциал в индустрии туризма. Цель, которую преследует данный регион, в сфере туризма, предполагает формирование современного эффективного и конкурентоспособного туристского.<sup>45</sup>

Туристский контент республики представлен богатым спектром рыночных предложений. Ежегодный темп прироста туристского потока в

---

<sup>45</sup> Постановление от 02.08.2011 № 644 «О Федеральной целевой программе «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2018г.г.)»

среднем составляет 12%, темп прироста объема реализации услуг – 19,4%. Несмотря на темп прироста, в сфере туризма Республика имеет и ряд существенных недостатков, которые, безусловно, оказывают негативное влияние на дальнейшее преобразование региона. Проблема, которая стоит особого внимания, по нашему мнению – это отсутствие комплексного сбора и анализа статистической информации в индустрии туризма, особенно описываемый недостаток, прослеживается в сфере внутреннего туризма. Данная проблема играет немаловажную роль в развитии туризма в целом. Но основываясь на том факторе, что РТ в большинстве своем базируется на внутреннем туризме, рассмотрение данного вопроса имеет первостепенное значение. Следующее заключение обуславливается тем, что без учета конкретных данных внутреннего туризма, регион не может оценить его значение и экономический потенциал для территории, а значит, не уделяет ему достаточного внимания. Не имея данных о деятельности внутреннего туризма, республика не может принять меры по увеличению туристских потоков и привлечь инвестиционных партнеров, так как не располагает информацией, в какой сфере находятся наиболее важные и первостепенные к решению проблемы. Отсутствие статистики, как фактора оценки возможностей, вызвано недостаточно продуманной политикой управления туризмом в республике, что приводит нас к выявлению основной проблемы туризма данного края.

Возможным направлением улучшения сложившейся ситуации может стать заимствование положительного опыта у стран с более продуктивной политикой данного направления. Изучив мировую ситуацию состояния туризма, как сектора экономики, мы выявили, что одной из наиболее быстро развивающихся стран в сфере туризма, как международного, так и внутреннего, в настоящее время, является Япония. Проанализировав японский опыт продвижения и организации туризма, мы пришли к следующему заключению, – рассматривать японский опыт в области туризма намного проще, чем РТ или РФ в целом. Вывод основывается на следующих данных, приведенных далее. Рассматриваемое государство имеет в своем распоряжении полную статистически-обоснованную базу данных (статистики), в которой в процентном соотношении приведена информация о состоянии туризма Японии за последние 30 лет, что упрощает поиск слабых и/или наиболее перспективных сторон туризма страны. Выведенное умозаключение порождает мысль, о возможном преобразовании туризма в РТ за счет применения положительного опыта в отношении Японии к Республике Татарстан.

Как сектор управления государственной деятельностью туризм входит в Министерство Земли, Инфраструктуры, Транспорта и Туризма Японии (далее – MLIT)<sup>46</sup>. Туризм выступает в качестве одного из основных

---

<sup>46</sup> Ministry of Land, Infrastructure, Transport and Tourism: White paper on Land Infrastructure, Transport and Tourism in Japan, 2016

обязанностей MLIT, в его работу входит ведение контроля и организации сотрудничества с компаниями по реализации туризма на условиях государственного частного партнёрства. В силу того, что рассматриваемое министерство обладает обширным списком подотчетных ему ведомств, организационная структура иерархии подчинения внутри организации отличается сложным и запутанным механизмом. В структуре прописаны как список должностей и отделов управления, так и агентства, работающие по средствам сотрудничества с государственным органом управления. В Японии создан Совет по туристической политике и Межведомственный координационный совет по туризму. Их задача заключается в координировании политики государственных органов в отношении сферы туризма. Деятельностью по продвижению туризма и стимулированию спроса на рынке туристских услуг занимаются Японская национальная туристическая организация<sup>47</sup> и Японское агентство по туризму<sup>48</sup>. ЯНТО выступает двигателем Японии, как туристского направления, в том числе в качестве делового туризма, проводит исследования в своей области, продвигает международные конференции. ЯТА занимается развитием программ по увеличению числа иностранных туристов, а также проводит рекламные и иные работы [0].

MLIT в рамках своей деятельности выявило тенденции в политике развития сектора туризма. По данным самого министерства – туризм является промышленным сегментом страны и имеет жизненно-важное значение для Японии. Из показателей статистики за 2016 год страну посетило 24,04 миллиона иностранных туристов. Увеличение по сравнению с предыдущим годом составило свыше 21,8%, показатели прошлого года составили соответственно 19,74 млн. Японское агентство по туризму полагаясь на данные поступившие из Японской национальной туристической организации составило и опубликовало статистические показатели коэффициента количества въезда иностранных туристов за 2016 год, в котором в процентном соотношении выявило доли числа прибывших граждан по странам и регионом [0, 0].

Также министерство финансов обнародовало статистическую сводку о международном платёжном балансе, по данным статистики в период января-октября 2015 года иностранные туристы потратили в Японии на 905,8 млрд. больше, чем японские туристы, выезжающие с целью туризма за пределы страны. Баланс стал активным и имел весьма значительный профицит. Баланс был пассивным с 1996 г., года основания введения данной статистики. Полагаясь на данные по финансовым годам, превышение доходов над расходами 2014 года отмечалось впервые за шестьдесят лет. Подсчитывание происходило посредством процесса вычета расходов японских туристов оставленных за рубежом из суммы расходов

---

<sup>47</sup> Japan National Tourism Organization: White Paper on Tourism in Japan, 2017

<sup>48</sup> Japan Tourism Agency: White Paper on Tourism in Japan, 2017

иностранных туристов в Японии. До 2014 года баланс был пассивным, но некоторые факторы, в том числе удешевление йены, поспособствовали снижению количества японских туристов за рубежом, что привело к уменьшению их трат. Описанный фактор сделал становление Японии более привлекательной для иностранных туристов в кратчайшие сроки. В 2016 году профицит составил 1,326 трилл. иен. За период 2016 года и по обнародованной информации по состоянию на 2017 год, за описанный промежуток времени баланс ни разу не опускался ниже.

Мы взяли для сопоставления уровня состояния туризма РТ именно рассматриваемую страну, т.е. Японию, из ряда объективных причин. Во-первых, основанием выступил экономический фактор, т.е. соотношения удешевления национальной валюты в обоих регионах. А во-вторых, тот факт, что, как и у РФ и РТ на данный период времени, у Японии до 2014 года туристский баланс был пассивным, что не помешало ей улучшить сложившуюся ситуацию и избежать закономерности. Также мотивом нашего выбора послужили и иные причины.

Мы предполагаем, что взяв за основу японский опыт формирования государственного частного партнерства и разделения на его основе полномочий управления туризмом, можно провести реорганизацию имеющейся ситуации. А при факте поручения одной из заинтересованных сторон сбора и анализа статистических данных, республика получит ряд объективных предложений по формированию туризма региона, с других, не изученных до настоящего времени сторон. Конечно, неправильным было бы сказать, что в РТ и РФ не существует ГЧП, но в большинстве случаев данный сектор развит не столь значительно как в других странах, в данном случае как в Японии. Таким образом, описанные выше действия приведут к реорганизации возможностей туризма данного края, поспособствовав улучшению развития сбора и анализ статистических показателей региона.

#### **Использованные источники:**

- 1.Постановление от 02.08.2011 № 644 «О Федеральной целевой программе «Развитие внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации (2011-2018г.г.)».
- 2.Министерство земли, инфраструктуры, транспорта и туризма Японии. Режим работы – <http://www.mlit.go.jp/en/index.html> – свободный. Проверено 26.03.2018г.
- 3.Японская национальная организация по туризму. Режим работы – <http://visitjapan.ru/mice/jnto>. – свободный. Проверено 26.03.2018г.
- 4.Агентство по туризму Японии. Режим работы – <http://www.mlit.go.jp/kankocho/en/index.html>. – свободный. Проверено 26.03.2018г.

**Трусова Т.В.**  
*заместитель директора по учебной работе*  
**ГБПОУ КК «Новороссийский колледж**  
**радиоэлектронного приборостроения»**  
*Россия, г. Новороссийск*

## **ИНВАЛИДНОСТЬ, ДЕТИ - ИНВАЛИДЫ. ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ**

**Аннотация.** *Статья посвящена проблемам людей, имеющих инвалидность, воспитывающих детей-инвалидов, исследованию влияния количества детей-инвалидов на общую численность инвалидов с 2014 по 2017 годы в России.*

**Ключевые слова:** *инвалидность, дети-инвалиды, виды инвалидности, статистические данные, линейная регрессия.*

**Tatyana V. T.**  
*deputy director of education*  
**State Budget Professional Educational Institution (SBPEI)**  
**Novorossiysk College of Radio Manufacturing**  
*Novorossiysk, Russia*

## **DISABILITY, CHILDREN WITH DISABILITIES. REASONS AND CONSEQUENCES**

**Annotation.** *The article is focused on problems of persons with disabilities, the persons who brings up the children with disabilities, searching of the influence children's number with disabilities for a total number of persons with disabilities from 2014 to 2017 years in Russia.*

**Keywords:** *disabilities, children with disabilities, kinds of disability, statistics, linear regression.*

Инвалид - лицо, которое имеет нарушение здоровья со стойким расстройством функций организма, обусловленное заболеваниями, последствиями травм или дефектами, приводящее к ограничению жизнедеятельности и вызывающее необходимость его социальной защиты.

Называя человека инвалидом, мы как бы сразу относим его к людям ущербным, второго сорта, к кому не может быть предъявлено равных требований, от кого нельзя ждать и серьезных успехов. Называя такого человека - человеком с ограниченными возможностями, мы как бы подразумеваем, что ему всего лишь недоступно что-то: зорко видеть или тонко слышать, показывать высокие спортивные достижения или выполнять операции с мельчайшими деталями... Согласитесь, что это принципиально иное отношение к проблеме и живому человеку! Ведь мы не считаем себя инвалидом, если у нас не развит, например, музыкальный слух, или мы не обладаем математическим мышлением. Уже с освоения общественным и индивидуальным сознанием этой существенной разницы понятий и подходов начинается формирование самой стратегии отношения общества к человеку с ограниченными возможностями. Россия постепенно усваивает



современную идеологию решения этой проблемы, которой руководствуются цивилизованные страны.

Проблема инвалидности является актуальной во всем мире. В России, как и во всем мире, наблюдается неуклонный рост числа детей-инвалидов. В начале нового тысячелетия проблема детской инвалидности в России приобретает поистине общенациональный характер.

В современном мире сохраняется неуклонный рост детской инвалидности, которая отражает крайний вариант нездоровья детей и подростков. Накопление «бремени» тяжелых нарушений здоровья у детей обуславливает комплекс серьезных социальных, экономических и морально-психологических проблем как для самого ребенка-инвалида и его семьи, требуя привлечения дополнительных средств государства, снижая качество жизни населения и темпы развития страны в целом, и отдельных регионов в частности. Поступательное социально-экономическое развитие России не возможно без сохранения существующих и формирования будущих полноценных трудовых ресурсов.

Проблемы народонаселения, определяющие перспективы развития многих территорий РФ тесно связаны с проблемой высоких показателей заболеваемости и инвалидности в детском возрасте, с необходимостью развития и укрепления службы охраны здоровья матери и ребенка.

В нашем случае рассмотрим статистические данные за 4 года с 2014 по 2017 года, предоставленные Росстатом России.

| год                                                       | 2014   | 2015   | 2016   | 2017   |
|-----------------------------------------------------------|--------|--------|--------|--------|
| Всего млн. чел. численность детей -инвалидов              | 0,582  | 0,59   | 0,613  | 0,628  |
| Всего млн. чел. численность инвалидов взрослого населения | 12,231 | 12,066 | 11,925 | 11,686 |

Данные приведем в таблице:

|   |        |        |        |        |
|---|--------|--------|--------|--------|
| X | 0,582  | 0,59   | 0,617  | 0,636  |
| y | 12,231 | 12,066 | 11,925 | 11,686 |

где  $\underline{x}$ -количество детей-инвалидов;  $\underline{y}$ -количество инвалидов взрослого возраста.

Найдем выборочное уравнение линии регрессии и выборочный коэффициент корреляции.

**Решение:** Предполагая, что между переменными  $x$  и  $y$  существует линейная зависимость, найти эмпирическую формулу вида  $y=ax+b$ , используя метод наименьших квадратов.

Найдем необходимые для расчетов суммы. Промежуточные вычисления оформим в виде вспомогательной таблицы

| Года     | $x_i$ | $y_i$  | $x_i y_i$ | $x_i^2$  | $y_i^2$    |
|----------|-------|--------|-----------|----------|------------|
| 2014     | 0,582 | 12,231 | 7,118442  | 0,338724 | 149,597361 |
| 2015     | 0,59  | 12,066 | 7,11894   | 0,3481   | 145,588356 |
| 2016     | 0,613 | 11,925 | 7,310025  | 0,375769 | 142,205625 |
| 2017     | 0,628 | 11,686 | 7,338808  | 0,394384 | 136,562596 |
| $\Sigma$ | 2,413 | 47,908 | 28,886215 | 1,456977 | 573,9539   |

где  $x$ -количество детей-инвалидов;  $y$ -количество инвалидов взрослого возраста.

После алгебраических преобразований система имеет вид:

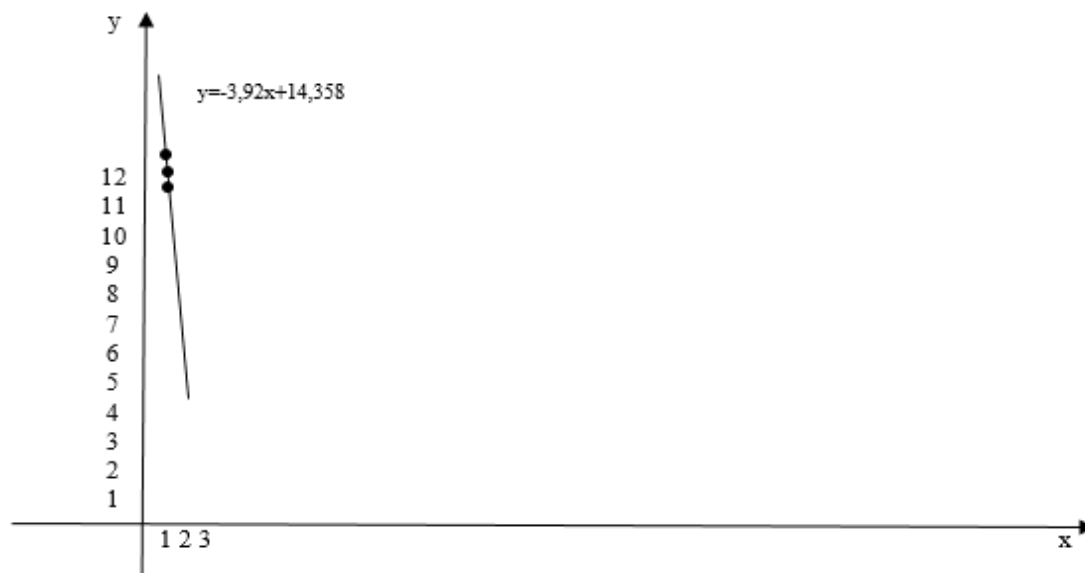
$$\begin{cases} 1,456977a + 2,413b = 28,886215 \\ 2,413a + 4b = 47,908 \end{cases}$$

Ее решение:

$$\begin{cases} 0,6038a + b = 11,97108 \\ 0,60325a + b = 11,99277 \\ 0,0055315a = -0,02169 \\ a = -3,92 \\ b = 14,358 \end{cases}$$

Решение этого уравнения дает искомую зависимость:  $y = -3,92x + 14,358$

График данных:



Формула для вычисления:

$$r = \frac{n \sum_{i=1}^n x_i y_i - (\sum_{i=1}^n x_i)(\sum_{i=1}^n y_i)}{\sqrt{n \sum_{i=1}^n x_i^2 - (\sum_{i=1}^n x_i)^2} \cdot \sqrt{n \sum_{i=1}^n y_i^2 - (\sum_{i=1}^n y_i)^2}}$$

Подставим полученные данные

$$r = \frac{4 \cdot 28,886215 - 2,413 \cdot 47,908}{\sqrt{4 \cdot 1,456977 - 5,822569} \cdot \sqrt{4 \cdot 573,954 - 2295,1765}} \approx -0,978$$

Вывод: с увеличением на 100 тыс. человек детей-инвалидов общая численность инвалидов взрослого возраста уменьшается в среднем на 400 тыс. человек.

Таким образом, анализ статистики инвалидов по стране показывает, что у нас их гораздо меньше, чем в европейских государствах. Отечественные показатели одни из самых низких в мире. Но это не повод для гордости. Причина кроется не в том, что у наших сограждан прекрасное здоровье. В России, чтобы получить, а потом ежегодно подтверждать свою инвалидность, людям с ограниченными возможностями приходится зачастую вступать в борьбу с несовершенной системой. Многим больным просто отказывают в присуждении недееспособности.

#### **Используемые источники:**

1. Ачильдиева Е.Ф. Семья с ребенком-инвалидом. Подходы к реабилитации детей с особенностями развития средствами образования. - М., 2008. - 39 с.
2. Астраханцева О.Е. Некоторые пути решения проблем инвалидов в России: Вопросы медико-социальной работы: Сборник статей. М.: Социум, 2009. - 114 с.
3. Бурдяк А.Я., Васин С.А., Макаренцева А.О., Хасанова Р.Р., Цацура Е.А. Инвалидность и социальное положение инвалидов в России - Издательский дом «Дело», М., 2017. – 256 с.
4. Крамер Н.Ш. //Теория вероятностей и математическая статистика.// Учебник для вузов. – М: Юнити-Дана, 2002. – 543 с.

*Хайруллин Р.М.*

*аспирант*

*Центр перспективных экономических исследований АН РТ*

*Россия, г.Казань*

## **ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ РЕЛИГИОЗНОЙ ТОЛЕРАНТНОСТИ КАК СОЦИАЛЬНОЙ УСТАНОВКИ**

**Аннотация:** в статье представлен теоретико-методологический анализ различных точек зрения к пониманию термина «религиозная толерантность». Ставится акцент на изучение религиозной толерантности как системы установок, направленных на представителя той или иной религии и содержащих в себе их оценку, производится теоретико-методологическое обоснование авторского подхода.

**Ключевые слова:** религиозная толерантность, подходы, теоретико-методологический анализ.

*Khairullin R.M.*

*graduate student*

*Center for advanced economic research of the academy of sciences of the*

*Taratsan Republic*

*Russia, Kazan*

## **THEORETICAL AND METHODOLOGICAL JUSTIFICATION OF RELIGIOUS TOLERANCE AS SOCIAL ATTITUDES**

**Annotation:** the article presents theoretical-methodological analysis of different points of view to the understanding of the term "religious tolerance". The emphasis on the study of religious tolerance as a system of guidelines aimed at representative of a particular religion and contain their assessment is theoretical and methodological substantiation of the author's approach.

**Keywords:** religious tolerance, approaches, theoretical and methodological analysis.

Категория «религиозная толерантность» в ходе развития научной мысли постоянно углублялась и расширялась, а ее смысловое содержание во многом зависит от специфики науки, объектом исследования которой она является. Достаточно часто с целью создания всеохватывающей картины происходящих в обществе тенденций проводятся исследования междисциплинарного характера [2, 3, 4].

Мы считаем необходимым при анализе религиозной толерантности отталкиваться от такой ее составляющей, как установка. Именно она формирует потенциал толерантности, представляя собой некий шаблон поведения, который может проявляться как в толерантном, так и в интолерантном действии. Если обратиться к социологическим словарям, то можно обозначить трактовку данной категории как стабильной системы идей и убеждений, направленных на определенный объект и выражающихся в оценке данного объекта [6]. Через призму данного определения следует

анализировать религиозную толерантность как систему установок, направленных на представителя той или иной религии и содержащих в себе их оценку.

Д. Майерс подчеркивал, что установки всегда подразумевают оценку и представляют собой связь, которая создается между объектом и его оценкой. В случае, когда данная связь прочна, столкновение с объектом пробуждает соответствующую установку. Им были выделены два условия, при которых установки будут предсказывать поведение: 1) когда индивид сводит до минимума другие влияния на его утверждения, отражающие установки и его поведение; и 2) когда установка в точности соответствует изучаемому поведению [1].

Большой вклад в понимание установок внес Д. Н. Узнадзе. Под установкой он понимал целостное динамическое состояние субъекта, которое характеризуется состоянием готовности к определенной активности, к определенным действиям и обуславливается такими факторами, как потребность субъекта и соответствующая объективная ситуация. Он ставит саму деятельность человека в зависимость от установок [7].

Среди всего многообразия имеющихся работ особый интерес представляет исследование «Саморегуляция и прогнозирование социального поведения: Диспозиционная концепция» выполненное под руководством В. А. Ядова. Ученый установки, аттитюды и ценностные ориентации личности объединяет в диспозиции (предрасположенности), которые представляют собой регулятивные образования, контролирующие реализацию потребностей человека в различных социальных ситуациях.

Основой его теоретико-методологических изысканий выступает иерархическая система диспозиционных образований. Особый интерес представляют следующие идеи диспозиционной концепции регуляции поведения личности. Их суть заключается в том, что личность обладает сложной структурой разных диспозиционных образований, которые регулируют ее поведение и деятельность [5].

Согласно авторскому подходу, при изучении вопросов, связанных с религиозной толерантностью за смысловую основу понятия необходимо принять значение «установка». В статье по данной тематике были проанализированы работы Д. Майерса, Д. Н. Узнадзе, В. А. Ядова. В частности, идеи В. А. Ядова нашли отражение в признании иерархической структуры ценностно-нормативной системы и рассмотрении религиозной толерантности через призму предрасположенности личности к определенному восприятию той или иной религии или к определенному типу религиозного поведения. Прежде всего отметим, что понятие «религиозная толерантность» с точки зрения положений диспозиционной теории личности В. А. Ядова мы интерпретируем как установки, включенные в самый высший уровень базовых социальных установок, основанные на предрасположенности по отношению к представителю той или иной религии и готовности к той или иной форме поведения.

Согласно авторскому пониманию религиозная толерантность представляет собой систему установок, которые определяют положительное восприятие и готовность принимать отличия других религий и религиозных объединений, регулируют религиозное поведение и взаимодействие личности. Формирование системы установок происходит под воздействием как индивидуальных, так и социальных факторов.

**Использованные источники:**

1. Майерс Д. Социальная психология. – СПб., 1999. – С. 160–161.
2. Махиянова А.В. Возрастная специфика социализации личности в современных условиях (на материалах Республики Татарстан) // Вестник Бурятского государственного университета. Философия, социология, политология, культурология. – 2012. – Вып. 6. – С. 125–131.
3. Махиянова А.В. Интернализационный кризис в процессе социализации: понятие и эмпирическое обоснование // Вестник Бурятского государственного университета. Философия, социология, политология, культурология. – 2012. – Вып. 14. – С. 88–93.
4. Махиянова А.В. Факторы стабильности семьи как института воспроизводства духовной жизни общества [Текст]: дис. ...канд. социол. наук: 22.00.06 / А.В. Махиянова. – Казань, 2003. – 182 с.
5. Саморегуляция и прогнозирование социального поведения: Диспозиционная концепция. – М.: ЦСПиМ, 2013. – 376 с.
6. Социологический словарь / Н. Аберкромби, С. Хилл, Б. С. Тернер. – М.: Экономика, 2004. – С. 338–339.
7. Узнадзе Д.Н. Общее учение об установке. Психологические исследования. – М.: Наука, 1966.
8. Ядов В.А. Социальные и социально-психологические механизмы формирования социальной идентичности личности // Мир России. – 1995. – Т. 4. – №3–4. – С. 158–181.

Худякова О.А.  
студент магистратуры  
Пятигорский государственный университет  
Россия, г. Пятигорск

## НАЛИЧИЕ ЭВФЕМИЗМОВ В СФЕРЕ БИЗНЕСА И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ

**Аннотация:** в статье рассмотрен такой распространенный феномен в современном деловом дискурсе, как эвфемизм, его определение, сферы употребления, классификация и значение в современной лингвистике.

**Ключевые слова:** эвфемизм, бизнес-эвфемизм, бизнес, деловое общение.

Khudyakova O.A.  
graduate student  
Pyatigorsk State University  
Russia, Pyatigorsk

## THE EXISTENCE OF EUPHEMISMS IN BUSINESS AND THEIR CLASSIFICATION

**Abstract:** the article considers such a widespread phenomenon in modern business discourse as euphemism, its definition, spheres of use, classification and meaning in modern linguistics

**Keywords:** euphemism, business euphemism, business, business communication.

Эвфемизмы всегда были методом, с помощью которого влиятельные люди «маскировали» свои насильственные, а зачастую и противозаконные действия. Чем более неопределенно описывается то или иное действие, тем менее пугающе оно звучит. Данная тенденция плавно переносится и в сферу бизнеса, где руководители крупных отделов стабильно используют эвфемистические выражения в бизнес языке, чтобы замаскировать какие-либо действия, например, факт увольнения персонала. Совершенно очевидным является то, что большинство людей предпочитает услышать слова «Мы сокращаем вашу должность», а не «Вы уволены», хотя смысл обеих фраз одинаков – вы теряете работу и оказываетесь на улице. Сегодня многие сотрудники готовы усомниться в любом заявлении, исходящем из аппарата главы компании. Главной причиной тому является многочисленное использование эвфемизмов. Руководители крупных бизнес-компаний намеренно употребляют в своей речи различные эвфемистические единицы, для того, чтобы «завуалировать» выражения, несущие отрицательный смысл, «смягчить» резкие высказывания, следовать определенному этикету в бизнесе и не потерять ценные связи.

Эвфемизация, как известно, связана с языковыми запретами на употребление грубых, нецензурных слов, ругательств и других табуированных выражений в речи и письме. Поэтому эвфемизмы широко распространены в общественно значимых сферах речевой деятельности.

Стоит отметить, что наличие эвфемизмов в бизнес-дискурсе в современном обществе является его неотъемлемой частью. Данный факт связан с тем, что в бизнесе довольно часто моральные и этические нормы уходят на второй план и возникает острая необходимость использовать «завуалированные» слова, а также выражения, т.е. «эвфемизмы».

Лингвистическому анализу явления эвфемии посвящено значительное количество работ отечественных и зарубежных исследователей: Д. Блаунта (George Blunt), Г. Пауля, Р. Холдера (R. Holder), Х. Роусона (H. Rawson), А.М.Кацева, А.А.Реформатского, Л.П. Крысина, И.Р. Гальперина, Л.В Порохницкой и др. Что же касается эвфемизмов в бизнесе, то данный лингвистический феномен стали изучать сравнительно недавно. В частности, Н.М. Потапова дает определение особой разновидности эвфемизмов – бизнес-эвфемизмов – как «языковых единиц, которые, в силу своих особенностей, выполняют функцию воздействия в языке бизнеса. <...> они создаются в речи и там раскрывают свои свойства, реализуют особую речевую стратегию, зачастую являясь речевыми, или контекстуальными и не всегда находят закрепление в словарях» [5, с.23].

Возникновение эвфемизмов в речи, а также их распространение обусловлено разными причинами, как личными, так и социальными. Вся лексика, которая используется в той или иной сфере жизни общества становится объектом эвфемизации. Ученый Б.А. Ларин, опирается на «социальную природу эвфемизмов» и выделяет три основные группы эвфемизмов:

- 1) общеупотребительные эвфемизмы национального литературного языка;
- 2) профессиональные и классовые эвфемизмы;
- 3) семейно-бытовые эвфемизмы [3, с.76].

Говоря о бизнес-эвфемизмах, их следует отнести к группе «профессиональные и классовые эвфемизмы».

Эвфемизмы также принято классифицировать и по способу образования. Следует заметить, что подобная классификация имеет ряд недостатков, самым существенным из которых является использование нелингвистических критериев при делении эвфемизмов на классы. В этом случае вся классификация превращается лишь в перечисление всех существующих способов эвфемизации, а границы между классами в буквальном смысле расплываются.

По мнению многих лингвистов, наиболее удачной и лишенной всех отмеченных недостатков принято считать классификацию А.М. Кацева. В данной классификации за основу взяты лингвистические критерии, более того, она позволяет представить в целом весь механизм эвфемизации, т.к. демонстрирует способы образования эвфемизмов в виде конкретной системы.

Все способы образования эвфемизмов А.М. Кацев делит на три группы по способу замены:



### 1) семантический способ:

- генерализация значения: *early retirement dismissal from employment* (досрочный уход на пенсию); *cash flow problem - bankruptcy* (проблема с денежным потоком - банкротство);

- метафоризация значения: *Best of breed – The best thing/idea* (лучший среди аналогов – лучшая идея);

- метонимизация значения: *Ping – as in “I’ll ping you later” – contact you via email or phone* (связаться по телефону / почте);

- поляризация значений (полная антонимичность – *hero* в значении «трус»);

### 2) изменение формы слова:

- звуковая аналогия;

- негативная префиксация (литота) - *untrue* (неправда) *вместо lie* (ложь);

- сокращение: *RIF* (*reduction in force* – сокращение рабочей силы) - *To dismiss from employment* (уволить с работы).

### 3) заимствования из других языков:

*Uber – Very* (очень).

Существуют и другие виды классификаций эвфемизмов, предложенные различными лингвистами. Все виды различаются количеством пунктов деления, однако, общим остается одно – они демонстрируют эвфемизацию речи как явление лексического уровня. Однако стоит отметить, что в основном, ученые-лингвисты, занимаясь изучением эвфемизмов предлагают классификацию всех эвфемизмов, не уделяя должного внимания бизнес-эвфемизмам.

Проанализировав бизнес-эвфемизмы, опираясь на классификацию А.М.Кацева, можно прийти к заключению, что наиболее эффективным способом образования бизнес-эвфемизмов является метафоризация:

*blamestorming* - Разбор полетов;

*all hands meetings* - Соборания всего трудового коллектива;

*best of breed* - Лучший среди аналогов;

*change agent* - «причина перемен», человек, призванный привести изменения в организацию.

На втором месте по продуктивности находится способ расширения семантического значения:

*action items* - план мероприятий;

*circle back* - вернуться к рассмотрению вопроса позже.

В ходе перевода бизнес-эвфемизмов на русский язык чаще всего используется описательный перевод, для точной передачи значения, которое вложено в языковую единицу. *Nick made a CLM when he told his boss he hated the look of the new application.* - Ник положил конец своей карьере, когда сказал начальнику, что ненавидит то, как выглядит новая аппаратура. В данном случае видно, что для бизнес-эвфемизма «*Career Limiting Move*» не существует эквивалента в русском языке. Таким образом, при переводе

используется прием описательного перевода для передачи необходимого и наиболее подходящего смысла. Однако важно знать, что существует ограниченное количество бизнес-эвфемизмов, которые можно перевести с помощью эквивалентов.

В англоязычном деловом дискурсе бизнес-эвфемизмы чаще всего возникают для создания красивого и положительного облика компании, для «вуалирования» ее сомнительных действий, а также для преувеличения значимости и процветания компании. Бизнес-эвфемизмом является эвфемизм, который функционирует в деловом дискурсе. Например: “*Our consolidation will close one store*” – «*Наше объединение приведет к закрытию одного магазина*»; “*We had to dehire your friend*” – «*Мы были вынуждены снять с должности вашего друга*». В данных примерах бизнес-эвфемизмами являются слова «consolidation» и «dehire». Данные эвфемизмы позволяют «вуалировать» такое слово, как «dismissal».

Зачастую, люди, занимающие руководящие позиции в мире бизнеса используют эвфемистические выражения для того, чтобы замаскировать увольнение персонала. В качестве яркого примера можно привести следующий: когда генеральный директор компании Fab объявил о своем намерении уволить 100 человек в офисе, на общем собрании он назвал «увольнение» «возможностью немедленно начать новый поиск работы» (*opportunity to start your new job search immediately*).

Как сообщает New York Times, есть по крайней мере 48 примеров эвфемизмов для словосочетания «*get fired*» (быть уволенным). Далее приведен список лишь некоторых из них: asked to resign, axed, canned, career transition, chemistry change, decruited, dismissal, excessed, force reduction, let go, reorganization, replaced, RIF — Reduction in Force, Right-sizing, transitioned, Workforce Adjustment etc.

Несмотря на то, что сфера бизнеса стала неотъемлемой частью жизни современного общества, а язык делового общения используется с каждым днем все чаще и чаще, изучение бизнес-эвфемизмов, как и вся сфера эвфемизмов, на сегодняшний день изучена очень фрагментарно. По-прежнему не созданы словари бизнес-эвфемизмов, а что самое главное, отсутствует структурированный подход к изучению такого важного явления для современного общества.

#### **Использованные источники:**

- 1.Кацев А.М. Языковое табу и эвфемия – Ленинград, 1988. – С. 133-154.
- 2.Куркиев А.С. О классификации эвфемистических названий в русском языке. Классификация эвфемизмов по порождающим мотивам [Текст] /А. С. Куркиев. - Грозный, 2014. – С.96-100.
- 3.Ларин Б.А. Об эвфемизмах // Ученые записки Ленигр. ун-та.- 2009. – С. 78-86.
- 4.Москвин В.П. Эвфемизмы: системные связи, функции и способы образования// Вопросы языкознания - 2001. - №3. - С. 88-100.

- 5.Потапова Н.М. Эвфемизмы в языке и речи: на материале англоязычного делового дискурса // Дисс. канд. филол. наук. – М., 2008. – 165 с.
- 6.Потапова Н.М. Семиотический аспект употребления бизнес-эвфемизмов. // Известия РГПУ им. А.И. Герцена. 2015. – С. 418-422.
- 7.Neaman J.S., Silver C.G. Kind words: a thesaurus of euphemisms. – New York: Facts On File, 2014. - 373 p.

**УДК: 616.9.61.575.1**

*Юсупов А.С., к.м.н., доцент  
Умаров Т.У., к.м.н., доцент  
Мирисмаилов М.М., к.м.н., доцент  
Файзиев Б.О.  
ассистент*

*Ташкентский педиатрический медицинский институт  
Узбекистан, Ташкент*

## **ИЗМЕНЕНИЕ ЛАБОРАТОРНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИ ОСТРОМ И ХРОНИЧЕСКОМ ВИРУСНОМ ГЕПАТИТЕ С У ДЕТЕЙ**

**Аннотация.** *Обследовано 64 детей (возраст – 3 – 14 лет): 26 с ОВГС, 22 – с ХВГС; контрольную группу составили 16 практически здоровых детей. Результаты показали, что по мере ухудшения общего состояния, нарастания симптомов интоксикации, ухудшения функциональных проб отмечалось увеличение содержания аминокислот. При ОВГС и ХВГС у детей в сыворотке крови заметно увеличивается уровень конечных продуктов оксида азота, но зависимости от тяжести заболевания при переходе ОВГС в хроническую форму не наблюдается.*

**Ключевые слова:** *Вирусный гепатит С, хронический вирусный гепатит С, биохимические показатели, аминокислотный состав крови.*

*Yusupov A.S  
Umarov T.U  
Mirismailov M.M  
Faiziev B.O.*

## **CHANGE OF LABORATORY INDICES IN ACUTE AND CHRONIC VIRUS HEPATITIS WITH CHILDREN**

**Annotation.** *64 children (age - 3 - 14 years) were examined: 26 with OVSA, 22 with HCVC; the control group consisted of 16 practically healthy children. The results showed that as the general condition worsened, the symptoms of intoxication increased, the functional samples deteriorated, the content of amino acids increased. When OVSG and CVHC in children in the blood serum significantly increases the level of final products of nitric oxide, but the dependence on the severity of the disease during the transition of OVGS into a chronic form is not observed.*

**Key words:** *Viral hepatitis C, chronic viral hepatitis C, biochemical parameters, amino acid composition of blood.*

**Актуальность.** Вирусные гепатиты представляют серьёзнейшую медико-биологическую и социальную проблему, особенно инфекция, вызванная вирусом гепатита С (HCV) - основная причина развития хронических заболеваний печени. По мнению специалистов, в настоящее время 170-200 млн. человек на земном шаре инфицировано HCV, у большинства из них (до 70%) наблюдается медленное, но прогрессирующее ухудшение функции печени. После 20-30-летнего бессимптомного носительства вируса гепатита С (HCV) у 20 % больных развивается хронический гепатит С (ХГС), в ряде случаев приводящий к циррозу печени и связанным с ним осложнениями [3, 5].

В последние годы в гепатологии представляет большой интерес изучение влияния оксида азота (NO) на метаболические процессы в печени при вирусных гепатитах (ВГ) [1, 2]. Субстратом образования NO является аминокислота L-аргинин, а конечным продуктом его деятельности- нитриты и нитраты. В клинической практике довольно часто используют эти косвенные методы оценки оксида азота в развитии тех или иных патологий. Поэтому мы изучили уровень аминокислотного спектра и оксида азота сыворотки крови больных детей с острым (ОВГС) и хроническим вирусным гепатитом С [3, 4].

**Материалы и методы исследования.** Обследовано 64 детей (возраст – 3 – 14 лет): 26 с ОВГС, 22 – с ХВГС; контрольную группу составили 16 практически здоровых детей. Среди больных ОВГС было 16 девочек и 10 мальчиков. Легкая степень болезни была у 8 (30,8%) детей, среднетяжелая – 15 (57,7%), тяжёлая – у 3 (11,5%).

Во всех случаях диагноз был подтверждён результатами клинико-эпидемиологических, анамнестических и серологических исследований, с использованием коммерческих тест-систем по методу ИФА, с определением маркёров HCV и HBV, а также биохимических, и инструментальных (УЗИ) исследований.

Определяли L-аргинина в сыворотке крови. Аминокислотный состав сыворотки крови определяли методом высокоэффективной жидкостной хроматографии на хроматографе DuPont (США), на колонке 250/8/4 Nucleosil 5C<sub>18</sub>.

Определяли нитритов в сыворотке крови непрямой методом определения NO. Реакцию на нитрит-анион проводили с использованием реагента Грисса.

**Результаты и обсуждение.** Исследования показали, что у больных ОВГС аминокислотный спектр сыворотки крови существенно отличается в зависимости от степени тяжести течения заболевания (табл.).

Таблица

Содержание аминокислот сыворотки крови при ОВГС (M±m), мк  
моль/л

| Аминокислота | Степень ОВГС |               |              | Контроль     |
|--------------|--------------|---------------|--------------|--------------|
|              | Легкая       | Среднетяжелая | Тяжелая      |              |
| Фенилаланин  | 301,3±2,2    | 302,6±2,3     | 241,5±3,1    | 61,5±2,4     |
| Тирозин      | 776,2±4,1    | 703,5±4,0     | 762,3±4,3    | 738,2±2,37   |
| Лейцин       | 2505,1±32,1  | 2662,1±41,2   | 4098,2±3,2   | 1565,5±2,9   |
| Изолейцин    | 2403,2±40,3  | 2537,1±39,1   | 3783,1±4,7   | 1564,18±2,61 |
| Триптофан    | 5032,1±34,1  | 7144,2±24,2   | 10152,3±45,8 | 1027,5±2,5   |
| Аргинин      | 801,7±1,7    | 1053,1±14,7   | 1601,2±12,3  | 567,5±2,4    |
| Гистидин     | 2311,5±2,5   | 2612,3±44,3   | 3948,2±2,55  | 1974,5±2,4   |
| Глутамат     | 462,0±16,3   | 831,1±5,1     | 1249,2±15,3  | 425,1±2,4    |
| Лизин        | 835,4±20,9   | 779,9±19,3    | 840,1±21,0   | 779,5±2,4    |

По нашим данным, при ОВГС наблюдалось повышенное содержание аминокислот.

Нарушение обмена триптофана могут приводить к развитию энцефалопатии. Содержание аргинина, триптофана, лейцина, фенилаланина, гистидина, глутамата, изолейцина во много раз (в 10 - 40) превышало норму.

В остром периоде ОВГС гипераминоацидемия обусловлена неодинаковой степенью повышения уровня аминокислот, т.е. выявляется дисаминоацидемия за счёт преимущественного увеличения содержания триптофана, фенилаланина, гистидина, цистина и в меньшей степени лизина. Исключение составляют лишь серин и валин с метионином (при всех формах болезни их содержание снижено). Степень гипераминоацидемии прямо зависела от тяжести заболевания. При тяжёлом течении ОВГС понижалось содержание серина, треонина, валина, аланина и повышалось – аргинина, глутамата, изолейцина и триптофана.

Показатели заменимых аминокислот (глицин, аланин, пролин, цистеин, аспартат) при ОВГС у детей существенно не отличались от контроля. На пике заболевания при легкой степени ОВГС общее содержание аминокислот в сыворотке крови составляло 52,9 мг% (норма – 24,49 мг%); при среднетяжелой – 61,64, при тяжёлой – 86,05 мг %. По мере ухудшения общего состояния, нарастания симптомов интоксикации, желтухи и уменьшения размеров печени и селезенки содержание аминокислот быстро увеличивалось: в 1,5 – 2 раза от нормы. По мере выздоровления оно снижалось, но к периоду реконвалесценции часто оставалось повышенным.

У больных хроническим вирусным гепатитом С, развившемся после острой формы, общее содержание аминокислот в конце 3-го месяца от начала заболевания составляло 60,67 мг %, т. е. оно было таким же как при среднетяжёлой форме в разгар заболевания. Существенно увеличивалось содержание (мкмоль/л) аргинина (1153,15±12,35), гистидина (2724,3±2,56), триптофана (7231,2±37,31), фенилаланина (321,15±5,03); в меньшей степени – треонина (173,75±4,89), лейцина (2738±44,12), изолейцина (2539,8±34,4), лизина (801,3±1,45), глицина (485,3±2,34), цистеина (211,34±3,12) и тирозина

(758,34±4,02). Уровень Валина снижался (267±2,35 мкмоль/л). Содержание аланина, глутамата, серина, пролина, аспартата и метионина было в пределах нормы.

Низкий уровень аргинина в ткани печени может замедлить и уменьшить образование оксида азота для глутаматэргических реакций печени. Для выяснения этого мы исследовали содержание конечных продуктов оксида азота – NO<sub>2</sub> (NO<sub>3</sub>) в сыворотке крови больных ОВГС. У здоровых людей их содержание составило 0,9089±0,0012 мкмоль/л. У больных ОВГС при легкой, среднетяжелой и тяжелой степенях оно повысилось до 1,289±0,003; 1,820±0,002 и 2,623±0,012 мкмоль/л, соответственно, т.е. 1,4; 2 и 2,9 раза. При ХВГС содержание конечных продуктов оксида азот в сыворотке крови также заметно увеличивалось (1,918±0,10 мкмоль/мл).

Поддержание относительного постоянства аминокислотного состава крови является одной из важных функций печени. Выявленная дизаминаоцидемия возникла за счет преимущественного увеличения содержания аргинина, гистидина, глутамата, триптофана, лейцина, фенилаланина, изолейцина. Вместе с тем содержание, серина, валина, метионина и треонина при всех степенях болезни было снижено. Содержание аланина снижалось лишь при тяжёлой степени ОВГС.

У всех больных сроки нормализации выявленных нарушений обмена аминокислот зависели от тяжести поражения печени и характера течения заболевания. В период ранней реконвалесценции общее содержание аминокислот при легкой степени ОВГС составляло 27,55, при среднетяжёлой – 38,57мг%. Содержание аргинина, гистидина, триптофана, фенилаланина, тирозина и аланина оставалось повышенным. Средний уровень аминокислот повышался в 1,5 – 2 раза по сравнению с нормой в начальном периоде и разгаре болезни; по мере выздоровления он снижался, но не нормализовался. Средний уровень аминокислот мог повышаться даже при легком течении острого вирусного гепатита С. Его динамика может служить показателем тяжести течения заболевания и даже перехода его в хронический гепатит и имеет большое значение для целенаправленной патогенетической терапии.

Таким образом, по мере ухудшения общего состояния, нарастания симптомов интоксикации, ухудшения функциональных проб отмечалось увеличение содержания аминокислот. Особенно резко повышалось содержание ароматических (фенилаланина, тирозина, триптофана) аминокислот. Накопление тирозина соответствовало тяжести и фазе заболевания и являлось одной из причин интоксикации при остром вирусном гепатите С. Содержание лейцина значительно увеличивалось. Наиболее высокое значение изолейцина определяли у детей с тяжёлым течением ОВГС. Увеличение количества аргинина в сыворотке крови свидетельствует об увеличении синтеза оксида азота в гепатоцитах печени больных. При

ХВГС степень повышения активности аргинина отражает тяжесть поражения печеночных клеток.

### **Выводы**

1. Сущность нарушений межуточного звена обмена белков при ОВГС у детей состоит, прежде всего, в том, что в результате выхода из гепатоцитов основных ферментов переаминирования (трансаминаз), окислительного дезаминирования (оксидаз) и снижения биоэнергетического потенциала клетки нарушаются реакции синтеза белка.

2. В сыворотке крови повышается содержание почти всех аминокислот, особенно аргинина, гистидина, фенилаланина и триптофана. Создаются условия для преобладания процессов патологического переаминирования и декарбоксилирования этих аминокислот, токсически действующих на центральную нервную систему и сосуды.

3. При ОВГС и ХВГС у детей в сыворотке крови заметно увеличивается уровень конечных продуктов оксида азота, но зависимости от тяжести заболевания при переходе ОВГС в хроническую форму не наблюдается.

### **Использованные источники:**

- 1.Виноградов Н.А. Изменение оксида азота, содержания адренокортикотропного гормона и кортизола в крови при вирусном гепатите С.// Клин.мед., 2001; 11, 47 – 51.
- 2.Иммунологические показатели эффективности лечения ХГС. (Т. Семененко. Вирусные гепатиты: достижения и перспективы). // Инф. Бюлл., 2005; 1 (20).
- 3.Николаева Л.И., Макашева В.В., Петрова Е.В. Особенности серодиагностики при инфекции вызванной вирусным гепатитом С. НПК Ж. Актуальные проблемы инфекционных заболеваний.//Т.2010. 56-59.
- 4.Leaf C.D., Wishnok J.S., Tannenbaum S.R. L-arginine is a precursor for nitrate biosynthesis in humans. // Biochem. Biophys. Res. Commun. 2004; 163: 1032-1037.
- 5.Nathan C.,Xie Q-W. regulation of biosynthesis of nitric oxide. // J. Biochem. 2001; 269: 13725-13728.

*Яковенко И.В., к.э.н., доцент  
доцент кафедры математики  
Южно-Российский государственный политехнический  
университет имени М.И. Платова  
РФ, г. Новочеркасск*

**АВТОМАТНАЯ МОДЕЛЬ В ПЕРЕКЛЮЧАЕМЫХ СЛУЧАЙНЫХ  
СРЕДАХ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПРИ  
УПРАВЛЕНИИ МЕЖБЮДЖЕТНЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ**

**Аннотация.** В статье проведён анализ экономического состояния российской экономики в период санкционных воздействий и выведено заключение о необходимости перехода от сырьевой ориентации на высокотехнологичный путь развития. Обосновано, сильная централизация российской экономики и последующее выравнивание уровня бюджетной обеспеченности территорий путём оказания финансовой помощи притупляет инициативу к их саморазвитию. Эффективным рычагом порождения заинтересованности к экономическому развитию является осуществление межбюджетного регулирования посредством долевого распределения налогов между бюджетами по вертикали. Автором предложена автоматная экономико-математическая модель, позволяющая на формализованной основе определять нормативы расщепления налогов.

**Ключевые слова:** межбюджетные отношения, экономико-математическая модель, стохастический автомат, случайная среда

*Yakovenko I. V., ph. d., associate professor  
associate professor of mathematics*

*South-Russian state Polytechnic University named after M. I. Platov  
Russia, Novocherkassk*

**AUTOMATA MODEL IN SWITCHED RANDOM ENVIRONMENTS  
FOR DECISION SUPPORT IN THE MANAGEMENT OF  
INTERGOVERNMENTAL RELATIONS**

**Annotation.** In the article the analysis of the economic condition of the Russian economy in the period of sanctions impacts and derived the conclusion about necessity of transition from raw orientation to high-tech development path. It is proved that the strong centralization of the Russian economy and the subsequent equalization of the level of budgetary security of the territories by providing financial assistance blunts the initiative to their self-development. An effective tool for generating interest in economic development is the implementation of inter-budgetary regulation through the shared distribution of taxes between budgets vertically. The author proposes automata-based mathematical model that allows a formal basis to define specifications of the splitting of taxes.

**Keywords:** inter-budgetary relations, economic-mathematical model, stochastic automaton, random environment



Российская экономика в настоящее время находится в состоянии стагнации, одной из главных причин которой являются ухудшение внешнеэкономической конъюнктуры в связи с экономическими и политическими санкциями, введёнными против России западными странами. Эти меры касаются, в основном, отраслей переработки топливно-энергетических ресурсов и их существенное влияние на экономику объясняется, прежде всего, её сырьевой ориентацией. В этих условиях единственным выходом для России является переход экономики на высокотехнологичный путь развития посредством активизации инновационной деятельности, поиска скрытых потенциалов административно-территориальных единиц, доставляющих им конкурентные преимущества. Среди веских причин, тормозящих диверсификацию российской экономики, является её сильная централизация, проявляющаяся в концентрации доходов на высших уровнях административно-территориального устройства. В таблицах 1,2, 3 приведены результаты исполнения федерального бюджета РФ, консолидированного бюджета РФ и консолидированных бюджетов субъектов РФ.

Таблица 1  
Исполнение федерального бюджета РФ

|                | 2010     | 2011     | 2012     | 2013     | 2014     | 2015     | 2016     | 2017     |
|----------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Доходы, всего  | 8 305.4  | 11 367.7 | 12 855.5 | 13 019.9 | 14 496.9 | 13 659.2 | 13 460.0 | 15 088.9 |
| Расходы, всего | 10 117.5 | 10 925.6 | 12 895.0 | 13 342.9 | 14 831.6 | 15 620.3 | 16 416.4 | 16 425.8 |

Таблица 2  
Исполнение консолидированного бюджета РФ

|                | 2010     | 2011     | 2012     | 2013     | 2014     | 2015     | 2016     | 2017     |
|----------------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Доходы, всего  | 16 031.9 | 20 855.4 | 23 435.1 | 24 442.7 | 26 766.1 | 26 922.0 | 28 181.5 | 30 640.0 |
| Расходы, всего | 17 616.7 | 19 994.6 | 23 174.7 | 25 290.9 | 27 611.7 | 29 741.5 | 31 323.7 | 31 989.1 |

Таблицы демонстрируют, что доходы федерального бюджета в 2015, 2016, 2017 годах составляли соответственно 50,7%, 47,7%, 49,2% консолидированного от бюджета. Рисунок 1 наглядно демонстрирует результаты исполнения этих бюджетов.

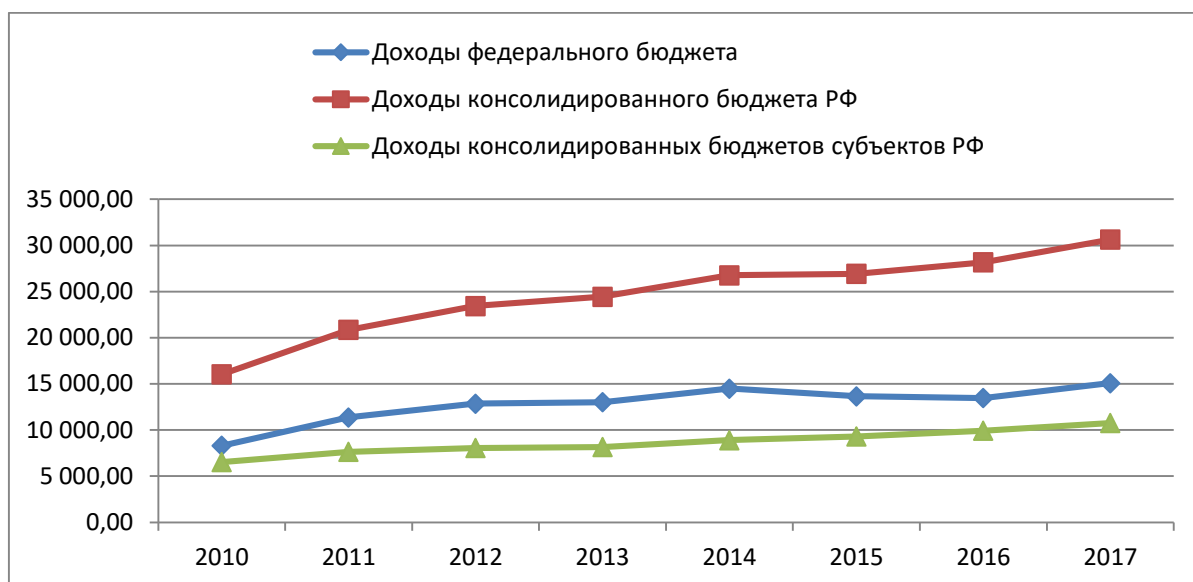


Рис.1. Графики исполнения федерального и консолидированного бюджетов РФ

Высокая концентрация доходов в федеральном бюджете вызывает территориальную поляризацию в уровнях бюджетной обеспеченности. Стремление к выравниванию уровня бюджетной обеспеченности обуславливает необходимость перераспределения бюджетных средств, вызывая встречные потоки в виде различного рода финансовой помощи, подавляющей инициативу властных структур к развитию своей налогооблагаемой базы. В этом плане действенной мерой является расщепление налогов между бюджетами различных уровней посредством определения величин нормативов распределения бюджетных средств. Это актуализирует проблему оптимизации отношений между центром и её регионами. Проблемы централизации и децентрализации в любом государстве всегда находятся и должны находиться в диалектическом единстве. И здесь необходимо решать стратегическую задачу регулируемого равновесия между оказанием финансовой помощи и разделением налоговых поступлений. Решение задачи долевого распределения поступлений от уплаты налогов между бюджетами вышестоящего и нижестоящего уровней иерархии представляет собой сложную проблему, при решении которой необходимо учитывать случайный характер этих поступлений, а также расходований бюджетных средств. В [1,2] предложена автоматная модель, позволяющая на формализованной основе осуществлять распределение бюджетных средств по нормативам, идентифицируемым как состояния стохастического автомата. Предложенная в [1,2] экономико-математическая модель формализует определение долей распределения поступлений от одного вида налога. В реальной ситуации в долевом распределении участвует некоторое множество налогов, перечень которых меняется в настоящей статье описывается усовершенствованная модель, позволяющая распределять поступления от множества налогов и представленная

стохастическим автоматом, функционирующем в переключаемых случайных средах. В этой модели установлено, что окружающая автомат случайная среда декомпозирована на области, порождаемые налоговыми поступлениями от конкретного налога вида  $N_x$ , участвующего в процедуре межбюджетного регулирования и описываемого вектором  $P^x = (p_1^x, p_2^x, \dots, p_k^x)$  с компонентами  $p_i^x$ , представляющими собой оценки вероятностей поощрения автомата  $A$  в каждом из его состояний с номером  $i = \overline{1, k}$ . В случае использования при межбюджетном регулировании множества налогов  $N_1, N_2, \dots, N_n$  описание случайной среды, в которую погружён автомат  $A$ , представляется системой векторов  $P^x$ ,  $x = \overline{1, n}$ :

[illegible]

В системе «автомат-переключаемая среда» необходим учёт реакции среды не только на смену компонентов случайной среды, но и на изменение состояний. В [1,2] приведены матрицы перехода автомата из состояния в состояние при поощрении  $a_{ij}(1)$  и наказании  $a_{ij}(0)$  автомата:

$$\|a_{ij}(1)\| = \begin{pmatrix} 1 & 0 & \dots & 0 \\ 0 & 1 & \dots & 0 \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ 0 & 0 & \dots & 1 \end{pmatrix}; \quad \|a_{ij}(0)\| = \begin{pmatrix} 0 & \frac{1}{k-1} & \dots & \frac{1}{k-1} \\ \frac{1}{k-1} & 0 & \dots & \frac{1}{k-1} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ \frac{1}{k-1} & \frac{1}{k-1} & \dots & 0 \end{pmatrix}$$

Таким образом, в времени  $t_i \in T$  автомат  $A$  оказывается погружённым в конкретную случайную среду  $P^i \in \{P^i\}_{i \in I}$ , где  $I = 1, 2, \dots, n$ , в каждой из которых он ещё осуществляет переход из состояния в состояние. В [1,2] определено, что величины состояний  $\varphi_i$  автомата рассматриваются, как нормативы расщепления налогов. Далее вводятся обозначения, в соответствии с которыми переменной  $\Psi_i^\alpha$  помечены состояния системы «автомат-переключаемая среда», которые означают пребывание автомата  $A$  в состоянии  $\varphi_i$ , а среды в состоянии  $P^\alpha$ . При этом среда поощряет автомат с вероятностью  $p_i^\alpha$ , наказывается с вероятностью  $q_i^\alpha = 1 - p_i^\alpha$  и при этом

выход автомата вызывает величину остатков в бюджете, равную  $Z_i^\alpha(t)$ . Если обозначить вероятность перехода автомата  $A$  в текущее время  $t+1 \in T$  из случайной среды  $P^\alpha$  в случайную среду  $P^\beta$  через  $\delta_{\alpha\beta}$ , то можно составить матрицу переходов  $\Delta = \|\delta_{\alpha\beta}\|$ ,  $\alpha = \overline{1, n}$ ,  $\beta = \overline{1, n}$  [3,4]:

$$\Delta = \begin{pmatrix} \delta_{11} & \delta_{12} & \dots & \delta_{1n} \\ \delta_{21} & \delta_{22} & \dots & \delta_{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots \\ \delta_{n1} & \delta_{n2} & \dots & \delta_{nn} \end{pmatrix}.$$

Закон функционирования автомата описывается алгебраическим выражением  $\pi_{ij}^{\alpha\beta} = [p_i^\alpha \cdot a_{ij}(1) + q_i^\alpha a_{ij}(0)] \cdot \delta_{\alpha\beta} = p_{ij}^\alpha \cdot \delta_{\alpha\beta}$ , где  $\pi_{ij}^{\alpha\beta}$  – вероятностная оценка перехода системы «автомат-переключаемая среда» из состояния  $\Psi_i^\alpha$  в состояние  $\Psi_j^\beta$ . Исходя из этого выражения закон функционирования системы «автомат – переключаемая среда» представляется матрицей переходов  $\|\pi_{ij}^{\alpha\beta}\|$ :

$$\|\pi_{ij}^{\alpha\beta}\| = \begin{pmatrix} \pi_{11}^{11} & \dots & \pi_{1k}^{11} & \pi_{11}^{12} & \dots & \pi_{1k}^{12} & \dots & \pi_{11}^{1n} & \dots & \pi_{1k}^{1n} \\ \pi_{21}^{11} & \dots & \pi_{2k}^{11} & \pi_{21}^{12} & \dots & \pi_{2k}^{12} & \dots & \pi_{21}^{1n} & \dots & \pi_{2k}^{1n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \pi_{k1}^{11} & \dots & \pi_{kk}^{11} & \pi_{k1}^{12} & \dots & \pi_{kk}^{12} & \dots & \pi_{k1}^{1n} & \dots & \pi_{kk}^{1n} \\ \pi_{11}^{21} & \dots & \pi_{1k}^{21} & \pi_{11}^{22} & \dots & \pi_{1k}^{22} & \dots & \pi_{11}^{2n} & \dots & \pi_{1k}^{2n} \\ \pi_{21}^{21} & \dots & \pi_{2k}^{21} & \pi_{21}^{22} & \dots & \pi_{2k}^{22} & \dots & \pi_{21}^{2n} & \dots & \pi_{2k}^{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \pi_{k1}^{21} & \dots & \pi_{kk}^{21} & \pi_{k1}^{22} & \dots & \pi_{kk}^{22} & \dots & \pi_{k1}^{2n} & \dots & \pi_{kk}^{2n} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \pi_{11}^{n1} & \dots & \pi_{1k}^{n1} & \pi_{11}^{n2} & \dots & \pi_{1k}^{n2} & \dots & \pi_{11}^{nn} & \dots & \pi_{1k}^{nn} \\ \pi_{21}^{n1} & \dots & \pi_{2k}^{n1} & \pi_{21}^{n2} & \dots & \pi_{2k}^{n2} & \dots & \pi_{21}^{nn} & \dots & \pi_{2k}^{nn} \\ \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots & \dots \\ \pi_{k1}^{n1} & \dots & \pi_{kk}^{n1} & \pi_{k1}^{n2} & \dots & \pi_{kk}^{n2} & \dots & \pi_{k1}^{nn} & \dots & \pi_{kk}^{nn} \end{pmatrix}$$

В статье определены выражения для финальных вероятностей системы <автомат> $\leftrightarrow$ <переключаемая среда> каждом состоянии  $\Psi_i^\alpha$  [3,4]:

$$r_1 = \frac{1}{n(1 - \delta \sum_{\alpha=1}^n p_1^\alpha + \delta \frac{1}{k-1} \sum_{\alpha=1}^n q_1^\alpha) \sum_{i=1}^k \left( \frac{1}{1 - \delta \sum_{\alpha=1}^n p_i^\alpha + \delta \frac{1}{k-1} \sum_{\alpha=1}^n q_i^\alpha} \right)};$$

.....

$$r_k = \frac{1}{n(1 - \delta \sum_{\alpha=1}^n p_k^\alpha + \delta \frac{1}{k-1} \sum_{\alpha=1}^n q_k^\alpha) \sum_{i=1}^k \left( \frac{1}{1 - \delta \sum_{\alpha=1}^n p_i^\alpha + \delta \frac{1}{k-1} \sum_{\alpha=1}^n q_i^\alpha} \right)}$$

Величины  $r_i$  выражают вероятность выбора системой «автомат-переключаемая среда» конкретного норматива отчисления в бюджет вышестоящего уровня от федерального или регионального налога.

#### **Использованные источники:**

1. Стрельцова Е.Д. Применение вероятностных автоматов в комплексе экономико-математических моделей оптимального бюджетного регулирования// Изв. Вузов. Сев.-Кавк. регион. Техн. Науки.-2003.- №2.- С.118-120
2. Стрельцова Е.Д., Богомягкова И.В., Стрельцов В.С. Модельный инструментарий системы поддержки принятия решений по управлению межбюджетным регулированием// Государственное и муниципальное управление. Учёные записки СКАГС.-2014.-№2.-С.76-85
3. Стрельцова Е.Д., Богомягкова И.В., Стрельцов В.С. Модель поведения автоматов в переключаемых случайных средах для принятия решений по межбюджетному регулированию// Вектор науки Тольяттинского государственного университета. Сер. Экономика и управление.-2014.-№1(16).-С.71-74
4. Стрельцова Е.Д., Богомягкова И.В., Стрельцов В.С. Система «Автомат-переключаемая среда» для моделирования долевого распределения налогов// Научные ведомости Белгородского государственного университета. Сер. История. Политология. Экономика. Информатика.-2010.-№19(90).-вып.16/1.-С.127-132

*Яновская А.А.*

*ассистент кафедры учета, анализа и аудита*

*Институт экономики и управления (Структурное подразделение)*

*ФГАОУ ВО «Крымский федеральный университет*

*им. В.И. Вернадского»*

*Российская Федерация, Республика Крым, г. Симферополь*

**К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА  
МЕДИЦИНСКОГО ТУРИЗМА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ)**

*Аннотация: исследуется развитие регионального рынка медицинского туризма, проводится анализ статистических данных по медицинскому и лечебно-оздоровительному туризму Республики Крым.*

*Ключевые слова : туристская отрасль, медицинский туризм, методика, оценка, регион.*

*Yanovskaya A.A.*

*assistant of the department of accounting, analysis and audit*

*Institute of economics and management (Structural unit)*

*Crimean federal university. V. I. Vernadsky*

*Russian Federation, Republic of Crimea, Simferopol*

**THE QUESTION OF THE DEVELOPMENT OF REGIONAL MEDICAL  
TOURISM MARKET (ON THE EXAMPLE OF THE REPUBLIC OF  
CRIMEA)**

***Abstract:** the development of the regional market of medical tourism is investigated, the analysis of statistical data on medical and health tourism of the Republic of Crimea is carried out.*

***Keywords:** tourism industry, medical tourism, methodology, assessment, region.*

Особенностью эффективного развития региона является выявление приоритетных отраслей экономики. Одной из таких перспективных отраслей Республики Крым, как региона Российской Федерации, является сфера услуг, в которой особое значение отводится туризму. В целом туристская отрасль определяет наличие различных форм туризма, которые формируют социально-экономический потенциал региона. Одним из таких видов туризма стоит рассматривать медицинский.

В соответствии с глобальным рейтингом направлений медицинского туризма Medical Tourism Index (MTI), Российская Федерация находится на 34-м месте из 41-го в мире и 31-е место по качеству оснащенности медицинских учреждений [9]. Для сравнения Турция занимает лишь 32-е место в этом рейтинге. По данным The International Healthcare Research Center (IHRC) «объем мирового рынка медицинского туризма в 2016 году достиг 439 млрд. долларов США. На лечение в другие страны ежегодно выезжают около 11 млн. человек» [4].

Эффективное формирование и развитие регионального рынка медицинского туризма невозможно без комплексного аналитического

исследования, результаты которого определяют методику оценки данного вида туризма, с целью разработки мероприятий, направленных на стимулирование развития медицинского туризма в Республике Крым, в том числе и в регионах Российской Федерации. Поэтому необходимо рассматривать медицинский туризм как составную часть лечебно-оздоровительного туризма.

Отметим, региональный рынок медицинского туризма это система взаимосвязанных основных и инфраструктурных институтов региона, которые влияют на его образование и обеспечивают развитие медицинского туризма, как потенциального источника увеличения конкурентоспособности туризма и региональной экономики Крыма [6].

В соответствии с Законом Республики Крым от 14.08.2014 г. № 51-ЗРК «О туристской деятельности в Республике Крым» под термином «лечебно-оздоровительный туризм» понимается «туризм, организуемый с целью лечения и профилактики заболеваний, оздоровления на основе использования природных лечебных ресурсов, расположенных на территории Республики Крым» [1].

Министерством курортов и туризма Республики Крым разработан проект «В Крым за здоровьем», согласно которому субъектам туристской отрасли, которые осуществляют свою деятельность в зимне-весенний период и имеющие лицензию на оказание медицинских услуг, предоставляются субсидии [5].

Экспертами Российской ассоциации медицинского туризма проанализирована динамика роста рынка санаторно-курортных услуг за последние три года и согласно произведенным исследованиям, объем рынка в Российской Федерации в 2017 году составил более 125 млрд. рублей [3; 8].

В соответствии с Федеральной целевой программой «Социально-экономическое развитие Республики Крым и г. Севастополя до 2020 года» для достижения цели - формирование туристических кластеров - позволило реализовать 17 инвестиционных проектов по развитию лечебно-оздоровительного туризма на сумму 11 262 млн. рублей [2].

Проанализируем численность туристов, размещенных в коллективных средствах размещения Республики Крым по целям поездок за 2014-2016 годы (табл. 1).

**Таблица 1 – Численность размещенных лиц по целям поездок**

| Цель поездки                                                        | 2014  | 2015  | 2016   | Отклонение                |                   |
|---------------------------------------------------------------------|-------|-------|--------|---------------------------|-------------------|
|                                                                     |       |       |        | 2016 – 2014,<br>тыс. чел. | 2016 / 2014,<br>% |
| Всего размещенных лиц,<br>тыс. человек,<br>в т.ч. по целям поездок: | 489,5 | 911,5 | 1700,4 | 1210,9                    | 247,4             |
| Отпуск, досуг и отдых                                               | 219,0 | 406,9 | 1086,3 | 867,3                     | 396               |
| Образование и профессиональная подготовка                           | 1,2   | 10,6  | 33,3   | 32,1                      | 2675              |
| Лечебные и оздоровительные процедуры                                | 161,6 | 338,6 | 393,0  | 231,4                     | 143               |
| Религиозные / паломнические                                         | 4,6   | 0,3   | 4,4    | -0,2                      | -4,3              |
| Деловые и профессиональные                                          | 62,6  | 112,1 | 162,6  | 100                       | 159,7             |
| Прочие поездки                                                      | 40,5  | 43,3  | 20,8   | -19,7                     | -48,6             |

Источник: составлено автором на основании [7]

Данные таблицы свидетельствуют, что общая численность размещенных лиц в коллективных средствах размещения к 2016 году увеличилась на 1210.9 тыс. человек - это почти в 2,5 раза по сравнению с 2014 годом, и составила 1700,4 тыс. человек. Положительная динамика роста числа размещенных лиц наблюдается по показателям целей поездок:

- лечебные и оздоровительные поездки (увеличение на 231,4 тыс. человек, что составляет 143% по сравнению с 2014 годом);

- отпуск, досуг и отдых (увеличение на 867, 3 тыс. человек по сравнению с 2014 годом или на 396%);

- поездки с целью образования и профессиональной подготовки (увеличение значительное – на 32,1 тыс. человек по сравнению с 2014 годом или на 2675%).

Таким образом, на услуги лечебно-оздоровительного туризма, в том числе и медицинского, спрос увеличивается, что подтверждается статистическими данными и его развитие является актуальным.

#### **Использованные источники:**

1.О туристской деятельности в Республике Крым / Закон Республики Крым № 51-ЗРК от 14.08.2014 г. [Электронный ресурс]: Принят Государственным советом 30.07.2014. – Режим доступа: <https://rg.ru/2014/08/21/krim-zakon51-reg-dok.html> (дата обращения: 23.03.2018).

2.О развитии туристской отрасли Республики Крым в 2016 году [Электронный ресурс]: Министерство курортов и туризма Республики Крым. – Электронные данные. – 2017. – Режим доступа: [http://mtur.rk.gov.ru/file/o\\_razvitii\\_turistskoy\\_otrasli\\_respubliki\\_krim\\_v\\_2015\\_godu.pdf](http://mtur.rk.gov.ru/file/o_razvitii_turistskoy_otrasli_respubliki_krim_v_2015_godu.pdf) (дата обращения 16.03.2018).

3.Маньшина, Н.В. Лечебно-оздоровительный и медицинский туризм: статистика и тренды мирового и российского рынка / Н.В. Маньшина // Доклад 10 Международной конференции Medical Tourism, Spaand Health [Электронный ресурс]: 2014. – Режим доступа:



<https://www.tourismexpo.ru/spa/conference/2014/presentation/nadezhda-manshina.pdf> (дата обращения 12.03.2018).

4. Платные медицинские услуги / РБК + Партнерские проекты [Электронный ресурс]: № 1. – 2016. – Режим доступа: <http://www.rbcplus.ru/news/57b37f5c7a8aa917bbbae5a7> (дата обращения 14.03.2018).

5. Размер субсидий субъектам туриндустрии Крыма составит от 1 до 1,5 тысяч рублей за туриста [Электронный ресурс]: Министерство курортов и туризма РК. – 2017. – Режим доступа: <http://mtur.rk.gov.ru/rus/index.htm/news/353811.htm> (дата обращения 16.03.2018).

6. Сурнина К.С., Яновская А.А. Особенности развития регионального рынка медицинского туризма / К.С. Сурнина, А.А. Яновская // Финансовые исследования. - Ростовский государственный экономический университет "РИНХ" (Ростов-на-Дону). - № 3(56). – 2017. – С.132-143.

Туризм и туристские ресурсы Республики Крым за 2016 год, сборник / Крымстат. – Г. Симферополь, 2017. - 150 с.

8. Что год грядущий нам готовит: прогнозы участников рынка [Электронный ресурс]: Новости туризма. - 2016. – Режим доступа: <http://www.trn-news.ru/articles/48933/> (дата обращения 01.03.2018).

9. The Global Innovation Index 2015: Effective Innovation Policies for Development [Электронный ресурс]: статистические данные. – Режим доступа: <https://www.globalinnovationindex.org/userfiles/file/reportpdf/GII-2015-v5.pdf> (дата обращения 11.03.2018).

## Оглавление

|                                                                                                                                   |    |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|
| Краева А.А., NORD STREAM -2: A NEW GAS PIPELINE FOR ENERGY SUPPLY IN EUROPE .....                                                 | 3  |
| Архипова С.В., ОЦЕНКА ПОТЕНЦИАЛА РАЗВИТИЯ КРЫМСКОГО ЭКСПОРТА ВИНОГРАДА И ПЕРСИКОВ .....                                           | 6  |
| Ачкинази Б.А., «ПЛАН ВИТТЕ» И НАМЕТКИ АГРАРНЫХ ПРЕОБРАЗОВАНИЙ В РОССИИ (КОНЕЦ XIX – НАЧАЛО XX В.) .....                           | 10 |
| Батырмурзаева З.М., Айдунбекова А.А., ПРОВЕРКА ПРИМЕНЕНИЯ КОНТРОЛЬНО- КАССОВОЙ ТЕХНИКИ.....                                       | 13 |
| Батырмурзаева З.М., Алхасова Х. М., ПОГАШЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ ПУТЕМ ВЗАИМОЗАЧЕТА .....                                  | 16 |
| Батырмурзаева З.М., Багаутдинова У.М., ОНЛАЙН КАССЫ 2017.....                                                                     | 20 |
| Батырмурзаева З.М., Касумова П.А., СОЗДАНИЕ И УЧЕТ РЕЗЕРВА ПОД ОБЕСЦЕНЕНИЕ ФИНАНСОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ.....                               | 23 |
| Батырмурзаева З.М., Курбанова З. К., ИСКОВАЯ ДАВНОСТЬ. ИСЧИСЛЕНИЕ СРОКА ИСКОВОЙ ДАВНОСТИ .....                                    | 26 |
| Батырмурзаева З.М., Магомедова А. М., ОСНОВНЫЕ РАЗНОВИДНОСТИ СДЕЛЬНОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ И ПОРЯДОК НАЧИСЛЕНИЯ: ПЛЮСЫ И МИНУСЫ ..... | 30 |
| Батырмурзаева З.М., Магомедова С. Т, ПОРЯДОК ВЕДЕНИЯ КАССОВЫХ ОПЕРАЦИЙ ПЛАТЕЖНЫМ АГЕНТОМ .....                                    | 33 |
| Батырмурзаева З.М., Рамазанова П. М., РАСЧЕТ ПОСОБИЯ ПО ВРЕМЕННОЙ НЕТРУДОСПОСОБНОСТИ ПРИ ОТСУТСТВИИ СТАЖА .36                     |    |
| Батырмурзаева З.М., Расулова З.М., ПОРЯДОК ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ ПО ВАЛЮТНОЙ КАССЕ .....                                            | 40 |
| Белов Е.А., НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ИЗМЕНЕНИИ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ НЕФОРМАЛЬНЫХ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ..... | 43 |
| Белоглазова М.С., ПРОБЛЕМЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ .....                                                                          | 46 |
| Березникова Е. Н., УПРАВЛЕНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ В СОВРЕМЕННЫХ ФИНАНСОВЫХ КОМПАНИЯХ.....                                     | 49 |
| Бочков П.В, ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ МЧС РОССИИ .....                                                     | 52 |
| Бутина О.П., Притыко Е.А., РОЛЬ ДОХОДНОЙ ЧАСТИ БЮДЖЕТА В ОБЕСПЕЧЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ.....           | 56 |

|                                                                                                                                        |     |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| Виноградова В.А., СПОСОБЫ ПОЛУЧЕНИЯ ВНЕШНЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ БИЗНЕСА: БАНКОВСКИЙ КРЕДИТ ИЛИ ВЫПУСК ОБЛИГАЦИЙ .....                      | 60  |
| Воблая В. Ю., Иванова Н. Е., МЕТОДЫ И ЦЕЛИ ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА: КАК ПРЕВРАТИТЬ СОТРУДНИКОВ ИЗ ИНСТРУМЕНТА В МОЗГОВОЙ ЦЕНТР КОМПАНИИ ..... | 64  |
| Габдрахимов Р.Р., ИНВЕСТИЦИОННЫЙ НАЛОГОВЫЙ КРЕДИТ .....                                                                                | 67  |
| Герасименко Ю. Л., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ТУРИЗМА В СВОБОДНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЕ НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ.....                         | 71  |
| Гончарова В.С., МАЛЫЙ БИЗНЕС И ЕГО РОЛЬ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ МЕЗО- И МАКРОУРОВНЯ (НА ПРИМЕРЕ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ).....                  | 74  |
| Дуванская Е.В., Жмутов В.В., Косарева В.Ф., ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКОЙ НЕДВИЖИМОСТЬЮ.....       | 77  |
| Ежевских П. О., КАЧЕСТВО ОБРАЗОВАНИЯ ПРИ СОВМЕЩЕНИИ РАБОТЫ И УЧЁБЫ СТУДЕНТОМ ОЧНОГО ОТДЕЛЕНИЯ .....                                    | 81  |
| Зайнетдинова А.Ф., АНАЛИЗ ТАМОЖЕННОЙ ПОШЛИНЫ .....                                                                                     | 85  |
| Ибрагимова А.Х., ОБ УЧЕТЕ ЗАТРАТ НА ПОИСКОВЫЕ АКТИВЫ.....                                                                              | 89  |
| Иванаева О.В., ОЦЕНКА ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ ПЕРДПРИЯТИЯ .....                                                                               | 92  |
| Иванова Н.Е., Кривошей Т.В., РОЛЬ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ ПРИ ТРУДОУСТРОЙСТВЕ .....                                                           | 95  |
| Клепфиш Б.Р., ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ СОЛОУ-СВАНА .....                                                             | 97  |
| Колесникова Е. В., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ, СОСТАВ И КЛАССИФИКАЦИЯ МАТЕРИАЛЬНЫХ РЕСУРСОВ .....                                          | 101 |
| Колосова О.Д., ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА .....                                          | 103 |
| Коновалова А.В., КАК ПОЛУЧИТЬ ОТСРОЧКУ (РАССРОЧКУ) ПО УПЛАТЕ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ? .....                                                 | 107 |
| Коречков Ю.В., Синёв А.М., ФИНАНСОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ КОРПОРАТИВНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ.....                                      | 111 |
| Коречков Ю.В., Синёв А.М., КОНЦЕПЦИИ ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ В ИНТЕГРИРОВАННЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИХ КОРПОРАТИВНЫХ СТРУКТУРАХ .....       | 113 |
| Кострова Ю.Б., Шибаршина О.Ю., АУТСОРСИНГ ПЕРСОНАЛА КАК СОВРЕМЕННАЯ КАДРОВАЯ ТЕХНОЛОГИЯ В СФЕРЕ ТОРГОВЛИ.....                          | 115 |

|                                                                                                                                                                                                |     |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| Ляшук Ю.О., РОЛЬ И МЕСТО БЕЗОПАСНОСТИ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ РЕГИОНА В СИСТЕМЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ.....                                                                             | 119 |
| Майоров А. К., ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА ВЫБОР ИНВЕСТИРОВАНИЯ СТРАТЕГИИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ МАЛЫХ И СРЕДНИХ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ.....                                               | 123 |
| Мардаровская Е., ФИНАНСОВОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ИНСТРУМЕНТ ЭФФЕКТИВНОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОЛИТИКИ МЕЖДУНАРОДНОЙ КОМПАНИИ .....                                                                           | 129 |
| Мучкаева Г.М., Манжиев С.С., Давронов Ш.Ш., Сангаджиев Д.В., Сангаджиева Е.Н., СОСТОЯНИЕ МЕТРОЛОГИЧЕСКОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ .....                                   | 132 |
| Никитина Д.М., ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ЛЕГАЛИЗАЦИИ (ОТМЫВАНИЮ) ДОХОДОВ, ПОЛУЧЕННЫХ ПРЕСТУПНЫМ ПУТЕМ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ФЕДЕРАТИВНОЙ РЕСПУБЛИКЕ ГЕРМАНИИ: СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ..... | 134 |
| Остапенко А. О., ВЛИЯНИЕ МОТИВАЦИИ НА ФОРМИРОВАНИЕ ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ.....                                                                                                                 | 140 |
| Павлюченко К.Г., АНАЛИЗ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ ОПТИМИЗАЦИОННОЙ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ МОДЕЛИ .....                                                                                                       | 143 |
| Павлюченко Т.Н., Калюгина И.В., УЧЕТ ДОГОВОРОВ СТРАХОВАНИЯ С ФРАНШИЗОЙ.....                                                                                                                    | 146 |
| Петрова А.А., SWOT-АНАЛИЗ ФИРМЫ ООО «МОДЕРН».....                                                                                                                                              | 150 |
| Ревнивых Д. А., ИНТЕРНЕТ В ЖИЗНИ РАЗНЫХ ПОКОЛЕНИЙ.....                                                                                                                                         | 152 |
| Садыкова А.И., ИПОТЕЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ .....                                                                            | 155 |
| Самуэль В.О., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЗНАЧЕНИЯ СПЕЦИАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН КАК ФАКТОРА ПРИВЛЕЧЕНИЯ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ В ВЕДУЩИЕ СТРАНЫ АСЕАН .....                                   | 158 |
| Стаурский Е.С., Гетман И.Б., Стаурский С.С., СПЕЦИФИКА ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЕЛОПРОИЗВОДСТВО.....                                                                                           | 166 |
| Стаурский Е.С., Стаурский С.С., ОСОБЕННОСТИ ПРЕПОДАВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ДИСЦИПЛИН ПРИ ДИСТАНЦИОННОЙ ФОРМЕ ОБУЧЕНИЯ .....                                                                        | 170 |
| Тагирова Л.Х., ВЫБОР СИСТЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДЛЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА .....                                                                                                    | 174 |
| Тараканова С.Ш., ЭЛЕМЕНТЫ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ.....                                                                                                                                         | 177 |

|                                                                                                                                                        |     |
|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-----|
| Тренина Д.В., ПРАКТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОПЫТА ЯПОНИИ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ТУРИЗМОМ И СБОРА СТАТИСТИЧЕСКИХ ДАННЫХ В РЕСПУБЛИКЕ ТАТАРСТАН .....      | 180 |
| Трусова Т.В., ИНВАЛИДНОСТЬ, ДЕТИ - ИНВАЛИДЫ. ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ .....                                                                               | 184 |
| Хайруллин Р.М., ТЕОРЕТИКО-МЕТОДОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ РЕЛИГИОЗНОЙ ТОЛЕРАНТНОСТИ КАК СОЦИАЛЬНОЙ УСТАНОВКИ.....                                         | 188 |
| Худякова О.А., НАЛИЧИЕ ЭВФЕМИЗМОВ В СФЕРЕ БИЗНЕСА И ИХ КЛАССИФИКАЦИЯ .....                                                                             | 191 |
| Юсупов А.С., Умаров Т.У., Мирисмаилов М.М., Файзиев Б.О., ИЗМЕНЕНИЕ ЛАБОРАТОРНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРИ ОСТРОМ И ХРОНИЧЕСКОМ ВИРУСНОМ ГЕПАТИТЕ С У ДЕТЕЙ..... | 195 |
| Яковенко И.В., АВТОМАТНАЯ МОДЕЛЬ В ПЕРЕКЛЮЧАЕМЫХ СЛУЧАЙНЫХ СРЕДАХ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ ПРИНЯТИЯ РЕШЕНИЙ ПРИ УПРАВЛЕНИИ МЕЖБЮДЖЕТНЫМИ ОТНОШЕНИЯМИ .....        | 200 |
| Яновская А.А., К ВОПРОСУ О РАЗВИТИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА МЕДИЦИНСКОГО ТУРИЗМА (НА ПРИМЕРЕ РЕСПУБЛИКИ КРЫМ) ...                                          | 206 |

Научное издание

# **ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОЙ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ**

Материалы международной  
научно-практической конференции  
29 марта 2018

Статьи публикуются в авторской редакции  
Ответственный редактор Зарайский А.А.  
Компьютерная верстка Чернышова О.А.