

МИРОВЫЕ ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ

Материалы всероссийской
научно-практической конференции

(8 октября 2019)

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5
М63

Редакционная коллегия:

Доктор экономических наук, профессор Ю.В. Федорова
Доктор филологических наук, профессор А.А. Зарайский
Доктор социологических наук, доцент Т.В. Смирнова

М63 МИРОВЫЕ ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ: материалы всероссийской научно-практической конференции (8 октября 2019г., Уфа) Отв. ред. Зарайский А.А. – Издательство ЦПМ «Академия Бизнеса», Саратов 2019. - 79с.

978-5-907199-34-7

Сборник содержит научные статьи и тезисы ученых Российской Федерации и других стран. Излагается теория, методология и практика научных исследований в области информационных технологий, экономики, образования, социологии.

Для специалистов в сфере управления, научных работников, преподавателей, аспирантов, студентов вузов и всех лиц, интересующихся рассматриваемыми проблемами.

Материалы сборника размещаются в научной электронной библиотеке с постатейной разметкой на основании договора № 1412-11/2013К от 14.11.2013.

ISBN 978-5-907199-34-7

УДК 004.02:004.5:004.9
ББК 73+65.9+60.5

© Институт управления и социально-экономического развития, 2019
© Саратовский государственный технический университет, 2019

Shamsiev Z.Z.

Professor

Tashkent state technical University

Uzbekistan, Tashkent

Sharipova A.R.

Assistant

Tashkent state technical University

Uzbekistan, Tashkent

**ANALYSIS METHODS OF EXAMINATION OF THE PSYCHOLOGICAL
CONDITION OF AIR TRAFFIC SERVICE PERSONNEL TO
DETERMINE THE MAIN CRITERIA FOR THEIR TRAINING**

Annotation: The article is devoted to the actual problem of increasing the level of the flight safety in civil aviation on the example of analysis methods of examination of the psychological condition of air traffic service personnel. The basic requirements for air traffic controllers are identified. Marked the need to improve the identified psychological criteria to ensure flight safety.

Keywords: psychological training, air traffic service personnel, tests, SMIL, human factor

In conditions of increased intensity of use of airspace by aircraft, the requirements to ensure their safety inevitably increase. And to ensure flight safety, the main role is played by air traffic control services. In any human activity, human error has certain consequences. Analyzing accidents can come to the conclusion that one of the main causes of accidents is the human factor. The need to solve the problem of flight safety and reduce impact of the human factor has led to the presentation of personnel to the air traffic service strict requirements, both to professional knowledge and to his psyche. For this reason, air traffic controllers undergo psychological examinations.

The survey of air traffic service personnel can be divided into 3 large groups:

- psychometric test
- tests of intellectual development
- personality test.

Psychometric tests evaluate the features of mental processes-perception, memory, thinking, attention. Such psychometric include: finding numbers with switching, compasses, establishing patterns, etc.

Tests of intellectual development determine the relationship between mental age and the actual age of a person. When making a psychological conclusion from air traffic controllers, intelligence quotients from 90 to 100 are regarded as intellectual abilities below the average level, from 100 to 110 - the average level, more than 110 - above the average level.

Personality test. The methodology of SMIL in terms of importance and efficiency is the basic psych diagnostics. Using this technique it is possible to obtain multilateral portrait of the person, including such structural components as traits, motivational orientation, self-esteem, style of interpersonal behavior, paralysis status, type of response to stress, defense response mechanism, the cognitive type leading needs, mood, the degree of adaptability of the individual and the possible type of maladjustment, the presence of mental disorders, consistency of leadership traits, the presence of sexual problems, suicidal tendency, predisposition to alcoholism.

The advantage of this technique is the availability of reliability scales that allow to determine the reliability of the results and the installation of the surveyed on the examination procedure itself. This makes it possible to interpret the data obtained, taking into account the tendency to exaggerate the existing problems or to smooth them out.

SMIL is a modification of the MMPI test. The high reliability of the method, the availability of reliability scales and the multifactorial nature of the

interpretation have created the basis for the wide popularity of this technique in different countries of the world.

The psychological examination of civil aviation uses a modified SMIL test, which is a new, more differentiable approach.

SMIL test is used for medical examination of aviation personnel of civil aviation to identify changes, signs of regression, socio-psychological maladjustment.

Analyzing the above methods of examination of the psychological state of the personnel of the air traffic service, it can be concluded that the main criteria for the training of air traffic controllers are qualities such as thinking, memory, attention, and stress resistance. Improvement of the above-mentioned qualities of the personnel of the air traffic service will reduce the impact of the human factor on the production of the flight.

Literature:

1. D.A.Evstigneev. Aviation psychology. Textbook. Volume 1. Ulyanovsk: UVAUGA (S) 2012. 280 PP.

Аджиева А.И., к.э.н.

доцент

Тохчуков М.Б.

студент магистратуры

Северо-Кавказская государственная академия

Россия, г. Черкесск

ЛИЗИНГ КАК ФОРМА ФИНАНСИРОВАНИЯ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ

Аннотация: В данной статье говорится, что такое лизинг, как появился и для чего его используют, как его учитывать в бухгалтерском и в налоговом учете.

Ключевые слова: лизинг, лизинговая деятельность, лизинговые платежи, договор финансовой аренды (лизинг), бухгалтерский учет, бухгалтерский счет, налоговый учет.

Adzhieva A.I., Ph.D., Associate Professor

North Caucasus State Academy city of Cherkessk

Tokhchukov M.B., undergraduate

North Caucasus State Academy city of Cherkessk

LEASING AS A FORM OF FINANCING CAPITAL INVESTMENTS

Resume: This article says what leasing is, how it appeared and what it is used for, how to take it into account in accounting and tax accounting.

Key words: leasing, leasing activity, leasing payments, financial lease agreement (leasing), accounting, account, tax accounting.

В условиях сложившихся рыночных отношений в России необходимо ускоренная реконструкция устаревшей материально-технической базы производства. Для этого лизинг как форма предпринимательской

деятельности, более полно отвечает требованиям научно-технического прогресса и гармонично сочетается с групповыми и частными интересами.

В России развитие лизинга особенно актуально сегодня, поскольку износ основных фондов предприятий достиг максимума, а привлечение инвестиций на любой другой основе часто представляет определенные трудности. Значимость темы заключается в том, что трансформация, под влиянием научно-технического прогресса, сферы производства и обращения, глубоких изменений в экономических условиях управления требует поиска и внедрения нетрадиционных методов обновления материально-технической базы нашей страны и модификации основных фондов субъектов различных форм собственности. Одним из таких методов является лизинг [5].

Отметим, что лизинговая деятельность активно входит в последнее время в экономическую и предпринимательскую сферу жизни России как мощный, эффективный и целенаправленный способ инвестирования отечественного товаропроизводства. В России появился лизинг совсем недавно, наиболее он популярным считается в Европе, так как там более развитая экономика. Принято называть лизингом одни из видов инвестиционной деятельности, где по договору лизинга, за некую сумму денежных средств и на определенный срок предоставляют объект лизинга. Оказывают сильное влияние лизинговые фирмы на экономику страны. С точки зрения экономики лизинг похож на кредит, который так же предоставляется на покупку оборудования. В установленные сроки, при кредите, заемщик вносит в основные фонды платежи в счет погашения долга. Банк при этом при реверсировании кредита сохраняет за собой право собственности на кредитуемый объект до полного погашения долга. При лизинге арендатор становится владельцем взятого в аренду имущества только по истечении срока договора и выплаты им полной стоимости арендованного имущества. Однако такое сходство характерно лишь для финансового лизинга. Для другого вида лизинга — оперативного —

наблюдается большее сходство с классической арендой оборудования [4]. Существуют много видов лизинговых отношений, которые принято делить в зависимости от:

- форм сделки и срока длительности;
- списка обязательств контрагентов;
- особенности объекта лизинга и условия начисления амортизации;
- вида лизинговых выплат;
- налоговых льгот;
- экономической отрасли и др.

Оперативный (операционный) лизинг, это когда лизингополучатель выплачивает лизингодателю не менее 75 % контрактной стоимости объекта лизинга, в течение всего срока договора лизинга. Выкуп объекта лизинга, по истечению всего срока договора лизинга, не производится, возвращается имущество лизингодателю.

Возвратный лизинг считается одним из видов финансового лизинга, при котором поставщиком объекта лизинга выступает сам лизингополучатель.

Финансовый лизинг, когда лизингодатель на себя берет ответственность за покупку имущества у продавца, который указан лизингополучателем, а после на срок, за определенную плату на определенных условиях данное имущество передает лизингополучателю в качестве объекта лизинга во временное владение и пользование.

Сублизинг. Этот вид лизинга объект лизинга лизингополучателем передается в дальнейшее владение и пользование третьим лицам. По лизинговым операциям ведется бухгалтерский учет по-разному.

К примеру, в ежемесячном платеже включена выкупная стоимость по имуществу. Тогда как стоимость объекта финансовой аренды не предусмотрена в ежемесячном платеже.

В бухгалтерском учете корреспонденция счетов будет отражена

следующим образом:

Дт 20 Кт 76 Начислен ежемесячный платеж;

Дт 19 Кт 76 НДС с ежемесячной оплаты;

Дт 76 Кт 76 Начислен аванс, в счет выкупной стоимости;

Дт 76 Кт 51 Уплачен ежемесячный платеж.

Списано оборудование с забалансового счета:

Дт 08 Кт 76 Принят фонд по выкупу;

Дт 19 Кт 76 НДС по стоимости выкупа;

Дт 01 Кт 08 Основное средство введено в эксплуатацию;

Дт 68 Кт 19 Вычислен налог НДС с суммы выкупа.

Появляются разные проблемы с отражением стоимости актива финансовой аренды в бухгалтерском учете. К примеру, когда не входит она в ежемесячный платеж и на балансе лизингодателя состоит, следует сделать следующую запись:

Дт 08 Кт 76 Принято оборудование по стоимости выкупа;

Дт 19 КТ 76 НДС по выкупу;

Дт 01 Кт 08 Принято к учету выкупная стоимость оборудования.

Стоимость оборудования, указывается в договоре лизинга, так же указывается ежемесячный платеж и срок оплаты, Методические рекомендации по расчету лизинговых платежей (утв. Минэкономики РФ 16.04.1996) [3]. В данной рекомендации говорится общей сумме лизинговых платежей, лизингополучателем выплачивается лизингодателю за переданное ему право на эксплуатацию имущества.

Включается в лизинговые платежи: амортизация лизингового имущества за весь срок функционирования договора лизинга; возмещения оплаты лизингодателя за использованные им заемных средств; вознаграждение комиссионное; оплата за дополнительные услуги лизингодателя, которые включены в договор лизинга, а так же выкупная стоимость имущества, если в договоре предусмотрен выкуп и порядок выплат определенной суммы в

виде аванса в составе лизинговых платежей. Лизинговые платежи оплачиваются в виде отдельных взносов. Принято использовать, для расчета лизинговых платежей, три популярных способа, а именно: фиксированная, где лизинговые платежи начисляют ежемесячно и равномерно за вычетом аванса, где размер лизинговых платежей так же начисляется равномерно, но только с учетом фиксированной общей суммы и полученного аванса. Минимальный, где в договоре оплата указана и в нее входит: амортизация, плата за пользование арендованного оборудования и другое [5]. После того как внесены лизинговые платежи, производственные затраты возмещает лизингополучатель с помощью выплат из выручки от реализации выпущенной продукции, однако извлекает прибыль, необходимую для развития производства и индивидуального применения. В таком случае должен обладать лизингодатель необходимыми доходами, в плохом случае смысл передачи имущества теряется в лизинге. Последовательность оплаты, установленная в договоре, может считаться ежемесячной, ежеквартальной, раз в полгода, ежегодной, а также в определенные даты, которые можно будет установить и прописать в договоре. За несвоевременный лизинговый платеж или же за отсутствия оплаты за оборудования (автотранспорт и т. д.), начисляется пеня, штраф.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации, (часть вторая), от 26.01.1996. - № 14 - ФЗ (С изменениями и дополнениями на 06.12. 2007. - № 334 - ФЗ) // СЗ РФ. - 2007. - № 32 – ФЗ, Ст. 3301.
2. Федеральный закон Российской Федерации «О финансовой аренде (лизинге)» от 29.10.1998. - № 164- ФЗ (С изменениями и дополнениями на 26.07.2006. - № 130 - ФЗ) // СЗ РФ. - 2007. - № 186 –ФЗ, Ст. 39.
3. Винислав, Ю. Российские ФПП: пройденный путь и императивы роста // Российский экон. журнал, 2007. - № 5. - С. 15-19
4. Газман, В. Д. Финансовый лизинг. Учебное пособие для вузов. - М.: ГУ ВШЭ, 2008. - 391с.
5. Кабатова, Е. В. Лизинг: Понятие, правовое регулирование, международная унификация. - М.: Норма, 2006. – 316с.

УДК 336.7

Байдышева В.В.

студент магистратуры 17-ЭМ211

Коречков Ю.В., д-р экон. наук

профессор

Татарский институт содействия бизнесу

Россия, г. Казань

**ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И НАДЕЖНОСТЬ
КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА**

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные понятия финансовой устойчивости и надежности коммерческих банков, а также были рассмотрены основные, немаловажные инструменты управления. Вместе с тем, отдельно были рассмотрены специализированные возможности, которые обеспечивают устойчивость в банковском секторе.

Ключевые слова:

Финансовая устойчивость, бесперебойный процесс, конъюнктура, ликвидность

Baidysheva V.V.

Magistrant 17-ЭМ211

Tatar Institute for business promotion

Kazan

Korechkov Y.V.

doctor of Economics, Professor

Tatar Institute for business promotion

Kazan

FINANCIAL STABILITY AND RELIABILITY OF A COMMERCIAL BANK

Annotation

This article describes the basic concepts of financial stability and reliability of commercial banks, as well as the basic, important management tools. At the same time, special opportunities that provide stability in the banking sector were considered separately.

Keyword:

Financial stability, trouble-free process, environment, liquidity

В современных условиях аспект устойчивости коммерческих банков приобретает большое значение, поскольку является не только инструментом современной политики выживания и стратегией развития, но и ориентиром проведения в России экономических реформ.

Под финансовой устойчивостью банка понимает его способность противостоять деструктивным колебаниям, выполняя при этом операции по привлечению во вклады денежных средств физических и юридических лиц, открытию и ведению банковских счетов, а также размещению привлеченных средств от своего имени и за свой счет на условиях платности, срочности и возвратности. В целом, российские экономисты и специалисты-практики в области банковского дела сходятся в одном - в том, что финансовая устойчивость коммерческого банка - это устойчивость его финансового положения в долгосрочной перспективе. Она отражает такое состояние финансовых ресурсов, при котором коммерческий банк, свободно маневрируя денежными средствами, способен путем их эффективного использования обеспечить бесперебойный процесс осуществления своей экономической деятельности.

Финансовая устойчивость является важнейшей характеристикой финансовой деятельности коммерческого банка в условиях рыночной

экономики. Ее обеспечение является одной из наиболее острых проблем в деятельности коммерческих банков. Если коммерческий банк финансово устойчив, то он имеет конкурентные преимущества перед другими коммерческими банками, что находит выражение в привлечении дополнительных ресурсов, доминировании на том или ином сегменте рынка, увеличении вкладов населения, как основного источника банковских ресурсов и, соответственно, в расширении сферы инвестиционных вложений, возможности осваивать новые нетрадиционные виды услуг и др. Кроме этого, финансово устойчивый банк создает благоприятную внешнюю среду, то есть не вступает в конфликтные отношения с государством и обществом, так как своевременно и в полном объеме уплачивает налоги в бюджет и внебюджетные фонды, заработную плату рабочим и служащим, дивиденды акционерам, возвращает заемные средства своим кредиторам.

В целом, при рассмотрении категории "финансовая устойчивость коммерческого банка" важно сделать акцент на том, что все рассмотренные признаки должны одновременно присутствовать в рассматриваемом объекте. Это объясняется тем, что каждый признак несет свою нагрузку, отсутствие какого-либо из них ослабляет позиции банка и ведет неминуемо к возникновению различных проблем. Таким образом, финансовая устойчивость банка - это финансовая независимость от меняющейся конъюнктуры рынка, это финансовая самостоятельность при проведении политики, это основа устойчивых взаимоотношений с клиентами и база для постоянного расширения деятельности. Этот вид устойчивости банка определяют основные интегральные финансово-экономические показатели деятельности банка, которые синтезируют характеристики других экономических составляющих его устойчивости: объем и структуру собственных средств, уровень доходов и прибыли, ликвидность и др.

В банковской литературе под термином «надежность» банков понимается комплексная (интегральная) характеристика текущего

финансово-экономического состояния банка и его перспектив на обозримое будущее, полученная, как правило, на базе более или менее глубокого дистанционного («бесконтактного») анализа его официальной и публикуемой отчетности. Такая оценка банка дается обычно в баллах (следовательно, она неизбежно несет на себе печать субъективизма), значения которых или интерпретируются непосредственно, или могут сопоставляться с нормативными уровнями соответствующих показателей (такие нормативы могут предложить регулирующие органы либо из разрабатывают сами «оценщики» надежности - банковские аналитики, независимые эксперты, рейтинговые агентства). При этом могут учитываться разные наборы показателей.

Под надёжностью банка понимается его способность без задержек и в любой ситуации на рынке выполнять взятые на себя обязательства.

В экономике надежность отражает «устойчивость экономического финансового субъекта, например, банка, к политическим потрясениям и ошибкам, просчетам партнеров», а понятие «надежность банка» трактуется как его «способность к выполнению взятых на себя обязательств; интегральный показатель, характеризующий совокупное состояние ликвидности, кредитоспособности и платёжеспособности банка».

На основе изложенных суждений о надежности и финансовой устойчивости коммерческого банка можно сделать выводы о соподчиненности этих двух понятий. Надежность – это комплексная характеристика коммерческого банка, которая выражается в его устойчивом финансово-экономическом состоянии и степени доверия его клиентов, акционеров, персонала, контрагентов и регулирующих органов. Финансовая устойчивость является определяющей по отношению к понятию «надежность», то есть надежность зависит от финансовой устойчивости.

Сопоставляя понятие «финансовая устойчивость» и «надежность» коммерческого банка, выделяется следующая особенность: финансово

устойчивый банк - всегда надежный. Если банк отвечает по своим обязательствам, имеет постоянную прибыль, ведет эффективную деятельность и сохраняет финансовую устойчивость, то он всегда будет внушать доверие, как успешно работающий банк, таким образом финансовая устойчивость и качество управления кредитной организацией будут определяющими по отношению к ее надежности. При этом надежный банк – это не всегда устойчивый банк. Кредитная организация, выполняя свои обязательства перед клиентами (большое количество выданных кредитов, где есть доля риска невозврата; возврат денежных средств клиентам по вкладам) может лишиться прибыли, что в дальнейшем приведет к финансово неустойчивой ситуации.

Для выработки эффективной политики банка и принятия грамотных управленческих решений необходима комплексная диагностика деятельности коммерческого банка, которая позволяет всесторонне оценить достигнутые результаты, определить организационно-экономические, финансовые и социальные резервы повышения надежности коммерческого банка.

Использованные источники:

1. Маркова О.М. Организация деятельности коммерческого банка [Текст] - М.: ИД ФОРУМ, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 496 с.
2. Фетисов Г.Г., Устойчивость банковской системы и методология ее оценки [Текст] - М.: Технологии развития ООО, 2017 г.
3. Буздалин А.В. Надежность банка. От формализации к оценке [Текст] – М.: Линкорм, 2017. – 194 с.
4. Райзберг Б.А. Современный экономический словарь / Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. 5-е изд., перераб. И доп. [Текст] - М.: ИНФРА-М, 2015. 494 с
5. [Электронный ресурс] URL: https://studwood.ru/798826/finansy/teoreticheskie_osnovy_otsenki_nadezhnosti_f

inansovoy ustoychivosti deyatelnosti kommercheskogo banka (дата обращения 26.07.2019г.)

6. Коречков Ю.В. Деньги, кредит, банки [Текст]: учебное пособие / Ю.В. Коречков; Международная академия бизнеса и новых технологий (МУБиНТ).- Ярославль: МУБиНТ, 2016.- 282 с.

УДК 336.7

Байдышева В.В.

студент магистратуры 17-ЭМ211

Коречков Ю.В., д-р экон. наук

профессор

Татарский институт содействия бизнесу

Россия, г. Казань

**УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ
КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ**

Аннотация

В данной статье рассмотрены основные функции финансовой устойчивости, а также были рассмотрены немаловажные инструменты по применению управленческих решений. Вместе с тем, отдельно были рассмотрены возможности, которые обеспечивают надежное управление финансовой устойчивостью коммерческих банков в современных условиях.

Ключевые слова:

Банк России, финансовая гибкость, темп роста, факторная модель.

Baidysheva V.V.

Magistrant 17-ЭМ211

Tatar Institute for business promotion

Kazan

Korechkov Y.V.

doctor of Economics, Professor

Tatar Institute for business promotion

Kazan

**MANAGEMENT OF FINANCIAL STABILITY OF A
COMMERCIAL BANK IN MODERN CONDITIONS**

Annotation

This article describes the main functions of financial stability, as well as considered important tools for the application of management decisions. At the same time, the opportunities that provide reliable management of financial stability of commercial banks in modern conditions were considered separately.

Keyword:

Bank of Russia, financial flexibility, growth rate, factor model.

Банковская система является одной из важнейших и неотъемлемых составляющих механизма современной рыночной экономики. Основа банковской системы - коммерческие банки, в руках которых находятся важнейшие рычаги воздействия на финансовую, инвестиционную, производственную и многие другие сферы экономики.

Финансовая устойчивость по своей сущности близка к другим типам устойчивости. К ним относятся:

- экономическая;
- политическая;
- социальная;
- моральная;
- устойчивость направлений внутренней и внешней деятельности;
- операционная;
- устойчивость во времени;
- кадровая стабильность;
- организационная устойчивость.

Все эти виды находятся в тесном взаимодействии друг с другом.

Финансовая устойчивость играет большую роль в деятельности кредитной организации, так как его финансовое состояние оказывает влияние на другие стороны его работы. Устойчивость всей банковской системы РФ в целом зависит от каждого банка в отдельности, образуя

совокупную финансовую систему.

В настоящее время деятельность коммерческих банков представляет собой комплекс взаимосвязанных процессов, которые зависят от влияния множества факторов. Если какому-либо фактору не уделять внимания, то есть риск, что оценка влияния других принятых в расчет факторов, а также выводы относительно деятельности банков окажутся неверными.

Изучение вопросов развития механизмов управления финансовой устойчивостью современных банков никак не случайно, так как процесс создания нового наиболее абсолютного образа финансово–посреднической деятельности банков в условиях рыночной экономики не завершен. Чтобы результат данного процесса был удачным, потребуется глубокий анализ управленческих аспектов, касающихся укрепления доверия к банкам и банковской системе государства, посредством повышения финансовой гибкости, надежности, стабильности и финансового равновесия российских банков.

В связи с меняющейся экономической ситуацией банкам приходится подстраиваться под новые требования к проведению активных и пассивных операций, кредитной поддержке малого и среднего бизнеса, расширению потребительского кредитования граждан, поэтому банки одновременно идут по двум путям: расширение масштабов своей деятельности и обеспечение устойчивости к внешним неблагоприятным воздействиям.

Основой устойчивости банковской системы, является финансовая устойчивость отдельных коммерческих банков. Финансовая устойчивость банка характеризует его способность к безубыточной деятельности при условии своевременного выполнения всех взятых на банк обязательств и выполнения всех регулирующих требований на рассматриваемом временном периоде. Показателями финансовой устойчивости банка являются финансовая гибкость, надежность, финансовое равновесие, финансовая стабильность.

Уровень финансовой устойчивости коммерческого банка ориентирован на определение системы взаимосвязанных характеристик:

- рентабельности активов и капитала, финансовой гибкости (показатели рыночной стоимости банка), надежности (показатели мгновенной, текущей и долгосрочной ликвидности), финансового равновесия (показатели достаточности личных денежных средств;
- темпов роста ресурсной и клиентской базы) и финансовой стабильности (показатели качества активов и пассивов, агрессивности кредитной политики, уровня риска), содействующих досрочному выявлению у банка признаков предкризисного состояния и своевременному принятию адекватных мер по улучшению банковского менеджмента.

Факторная модель регулирования доходности собственного капитала банка и его финансовой устойчивости, базируется на линейных комбинациях признаков финансовой устойчивости банка, позволяет выражать доходность собственного капитала путем взаимосвязанных с ним показатели финансовой устойчивости и оценивать возможность достижения признаков желаемых результатов и их влияние на прогнозируемую доходность собственного капитала.

Благодаря данной факторной модели можно регулировать финансовую устойчивость, направляя усилия на достижение данного уровня прибыльности собственного капитала и эффективности совершаемых операций, которые обеспечивают высокий уровень финансовой устойчивости банка.

В целях усовершенствования мониторинга финансовой устойчивости банковской системы целесообразно использовать показатель, рассчитываемый как средневзвешенная величина показателей уровня финансовой устойчивости отдельных банков, применяя в качестве весов часть собственного капитала отдельного банка в размере собственного капитала по всей банковской системе.

Кроме того, коммерческий банк ориентируется на состояние финансовой устойчивости при определении своей кредитной политики, а также стратегии развития на рынке. Обеспечение финансовой устойчивости банков представляет интерес для всех участников рынка, так как именно она гарантирует соблюдение их интересов, является залогом их финансового благополучия. Изменения, происходящие в экономике, в частности, в банковском секторе, показывают, что она по-прежнему уязвима к воздействию деструктивных факторов внешней среды, а также подвержена кризисам, которые возникают на фондовых рынках.

В связи с этим необходимо уделять особое внимание финансовой устойчивости кредитных организаций, а также определению ее признаков и разработке методик ее оценки с помощью определенных показателей с целью обеспечения стабильного функционирования коммерческих банков, которые являются основой банковской системы.

Использованные источники:

1. Жуков А.И. Инвестиции и ликвидность банка // Деньги и кредит [Текст] - М.: 2017. – 403с.
2. Батракова Л.Г. Экономический анализ деятельности коммерческого банка. [Текст] - М.: Издательская корпорация «Логос», 2016. - 344с.
3. Соколинская Н.Э. Проблемы менеджмента кредитного портфеля в современных условиях // Банковское дело [Текст] - М.: 2017. – 521с.
4. Коречков Ю.В., Козловский В.В. Генезис электронных денег / В сборнике: Интеллектуальный потенциал образовательной организации и социально-экономическое развитие региона. Материалы международной научно-практической конференции Академии МУБиНТ. 2018. С. 166-169.

Бердникова Л.Ф., к.э.н.

доцент

Солодовникова Е.А.

студент магистратуры

Тольяттинский государственный университет

Россия, г. Тольятти

ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация: В статье обоснована необходимость внутреннего контроля в организации. Эффективная система внутреннего контроля обеспечивает финансовую безопасность организации. В статье выделены цели и задачи внутреннего контроля для обеспечения финансовой безопасности предприятия.

Ключевые слова: внутренний контроль, финансовая безопасность, система внутреннего контроля

Berdnikova L.F.

phd, assistant Professor

Solodovnikova E.A.

graduate student

Togliatti State University

Russia, Togliatti

INTERNAL CONTROL AS A TOOL TO ENSURE THE FINANCIAL SECURITY OF THE ORGANIZATION

Annotation: the article substantiates the need for internal control in the organization. An effective internal control system ensures the financial security of the organization. The article highlights the goals and objectives of internal control to ensure the financial security of the organization

Keywords: internal control, financial security, internal control system

Контроль как функция управления позволяет принимать верные оперативные и стратегические решения в деятельности организации. В настоящее время существует большое количество форм контроля. Предпочтение той или иной форме контроля зависит от правовой и организационной формы предприятия, от масштаба и специфики его деятельности. В связи с неустойчивостью законодательства, кризисами в финансовой системе, неопределенностью конъюнктуры рынка наиболее эффективной формой контроля является внутренний контроль.

В современных условиях на финансовую безопасность организации влияют различные факторы. Своевременная диагностика их негативного влияния, оперативное выявление нарушений и ошибок позволяют предупредить финансовые потери и обеспечить финансовую безопасность организации. Внутренний контроль включает в себя построение эффективной модели мониторинга перспективных или ретроспективных ошибок в учете и отчетности. Это позволяет обеспечить реализацию стратегии предприятия, подтвердить достоверность первичных документов, правильно отражать каждый факт хозяйственной жизни в учете, своевременно представлять отчетность и достоверно отражать в ней сведения о финансово-хозяйственной деятельности.

Основная цель внутреннего контроля состоит в обеспечении соблюдения действующего законодательства, оценке экономической эффективности хозяйственной деятельности предприятия, обеспечении его финансовой безопасности.

Основные задачи внутреннего контроля:

- обеспечить и проконтролировать сохранность имущества, в том числе основных средств, денежных средств, товарно-материальных и других ценностей, принадлежащих организации;
- укрепить законность финансовой и договорной дисциплины;

- достичь экономного использования средств организации;
- выявить резервы роста и использовать их для повышения эффективности деятельности;
- выявить пути совершенствования работы предприятия.

Внутренний контроль должен проводиться на регулярной основе. Отдельные контрольные мероприятия могут осуществляться с определенной периодичностью. Например, раз в месяц следует проводить сверку сумм по первичным и сводным документам по соответствующей операции. Система внутреннего контроля характеризуется совокупностью методик и процедур, направленных на снижение рисков с целью обеспечения финансовой безопасности организации. Системой внутреннего контроля должны быть охвачены все бизнес-процессы, включая планирование и составление финансовой отчётности.

Внедрение системы внутреннего контроля в организации позволяет:

- привлекать на выгодных условиях инвестиции вместе с повышением качества бухгалтерской отчётности;
- управлять с наибольшей эффективностью материальными и трудовыми ресурсами;
- контролировать бизнес-процессы организации;
- эффективно оценивать возможные риски.

Таким образом, система внутреннего контроля организации является важнейшим и неотъемлемым компонентом его деятельности, позволяя руководству оперативно получать информацию о возникших проблемах или ошибках и принимать соответствующие экономические решения.

Использованные источники:

1. Подольский В.И. Аудит : учебник / В.И. Подольский, А.А. Савин. – М.: Юрайт, 2011. – 608 с
2. Хахонова Н.Н. Аудит : учебник / Н.Н. Хахонова, И.Н. Богатая. – М.: КноРус, 2011. – 720 с.

УДК 311.2: 664.8.037

Бражная И.Э.

профессор

кафедра технологий пищевых производств

Малыгина А.-М.В.

студент магистратуры

Мурманский государственный технический университет

Россия, г. Мурманск

ОБОСНОВАНИЕ СРОКОВ ГОДНОСТИ РЫБНЫХ МАРИНОВАННЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ

Аннотация: В статье представлены результаты исследования микробиологических и физико-химических показателей опытных образцов замороженных полуфабрикатов из филе форели маринованного в соусе, замороженных шоковым способом, в процессе хранения. Результаты микробиологических исследований в мороженом рыбном полуфабрикате представлены в виде диаграмм. Установлен срок годности для мороженных полуфабрикатов.

Ключевые слова: срок годности, полуфабрикаты рыбные маринованные замороженные, шоковая заморозка, микробиологические исследования, физико-химические исследования.

Brazhnaia I.E.

Professor, Department of Food Production Technologies

Malygina A.-M.V.

graduate student

Murmansk State Technical University

Russia, Murmansk

JUSTIFICATION OF PERIODS OF FISHING MARINATED SEMI- FINISHED PRODUCTS

Annotation: The article presents the results of a study of microbiological and physico-chemical parameters of prototypes of frozen semi-finished products of fillet of trout marinated in sauce, frozen in a shock way during storage. The results of microbiological studies in frozen fish semi-finished products are presented in the form of diagrams. The expiration date for frozen semi-finished products is established.

Key words: shelf life, frozen fish marinated semi-finished products, shock freezing, microbiological studies, physico-chemical studies.

Исследования сроков годности полуфабриката «Филе форели маринованное в соусе» проводились в научно-исследовательской лаборатории кафедры технологий пищевых производств. Объектами исследования были выбраны рыбные маринованные полуфабрикаты в соусе, изготавливаемые из радужной форели. Качество сырья отвечало требованиям действующей нормативной документации (НД) и ТР ЕАЭС 040/2016 [1]. Для изготовления рыбных полуфабрикатов использовались вспомогательные компоненты, которые соответствовали НД. Отбор проб полуфабрикатов и подготовку опытных образцов для исследований проводили по стандартным методикам [2, 3]. Образцы полуфабрикатов были заморожены в аппарате шоковой заморозки марки «Араш» и заложены на хранение при стандартных температурных режимах хранения. Обоснование сроков годности замороженных рыбных полуфабрикатов при температуре хранения минус 18 °С [4] проводили на основе анализа динамики микробиологических и физико-химических показателей образцов. С учетом нормативных рекомендаций, приведенных в МУК 4.2.1847-04 [5], для скоропортящихся продуктов коэффициент резерва составляет 1,2 при сроках годности свыше 30 суток. Предполагаемый срок годности разработанного ассортимента полуфабрикатов «Филе форели маринованное в соусе» мороженое ориентировочно может составить 90 суток. Поэтому,

период исследований опытных образцов не должен быть меньше 110 суток. На рисунке 1 представлены результаты исследований микробиологических показателей опытных образцов при температуре хранения минус 18 °С.

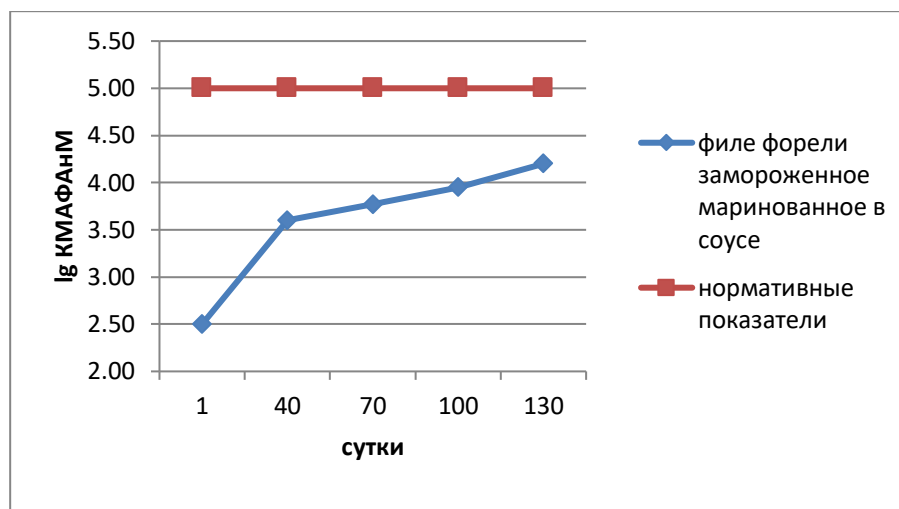


Рисунок 1 – Изменение микробиологических показателей

Данные, приведенные на рисунке 1, позволяют сделать вывод, что на 130 суток холодильного хранения микробиологический показатель КМАФАнМ для опытных образцов не превышает предельно допустимое значение по нормативной документации. В процессе холодильного хранения в пищевых продуктах протекают физико-химические и биохимические изменения, которые отражаются на качестве, ухудшая его. Поэтому для определения оптимального срока годности было проведено исследование физико-химических показателей замороженных полуфабрикатов «Филе форели маринованное в соусе» во время хранения. Одним из известных методов определения свежести рыбы является показатель общего количества азота летучих оснований (АЛО), который для каждого вида рыб является специфичным [6]. Для рыб семейства лососевых по СанПиН 2.3.4.050 [7] предельно допустимое значение АЛО составляет 35 мг/100 г продукта. Проанализировав данные изменения массовой доли азот летучих оснований в опытных образцах мороженой продукции в процессе холодильного хранения, можно сделать вывод, что у полуфабрикатов в полимерной упаковке величина АЛО на 130 суток хранения не превышает

нормативные показатели. Таким образом, заявленный срок хранения согласно МУК 4.2.1847-04 «Санитарно-эпидемиологическая оценка обоснования сроков годности и условий хранения пищевых продуктов» подтвердился. С учетом экспериментальных результатов можно установить ориентировочный срок годности для данного вида продукции 108 суток с учетом коэффициента резерва.

Использованные источники:

1. ТР ЕАЭС 040/2016 "О безопасности рыбы и рыбной продукции". – М.: Минздрав России, 2016. – 140 с.
2. ГОСТ 31339-06. Рыба, нерыбные объекты и продукция из них. Правила приемки и методы отбора проб. – Введ. 01.07.08. – М. : Изд-во стандартов, 2007. – 12 с.
3. ГОСТ 7636-85. Рыба, морские млекопитающие, морские беспозвоночные и продукты их переработки. Методы анализа. – Введ. 01.01.86. – М.: Изд-во стандартов, 1985. – 86 с.
4. СанПиН 2.3.2.1324-03 «Гигиенические требования к срокам годности и условиям хранения пищевых продуктов». – М.: Изд.Офиц. - Изд-во стандартов, 2014. – 40с.: ил.
5. МУК 4.2.1847-04. Санитарно-эпидемиологическая оценка обоснования сроков годности и условий хранения пищевых продуктов. – Введ. 20.06. 2004.
6. Сафронова Т.М. Сырье и материалы рыбной промышленности. – М., 1991. – 191с.
7. СанПиН 2.3.4.050-96. Производство и реализация рыбной продукции. Введен с от 11.03.96 г. - Изд. офиц. - М.: Изд-во стандартов.

Гусевская Н.Ю., к.п.н.

доцент

Зав.кафедрой международного права и международных связей

Забайкальский государственный университет

Россия, г. Чита

**ВЗАИМОУСЛОВЛЕННОСТЬ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО
РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА С ЕГО ПОЛОЖЕНИЕМ НА
МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ**

Аннотация: Развитие научно-технологического потенциала государства способствует повышению эффективности экономического и военно-технологического развития страны, а также усилению ее позиций на международной арене. Анализ истории промышленных революций показывает, что технологически развитые государства сумели повысить значимость страны в системе международных отношений благодаря своему научно-техническому потенциалу.

Ключевые слова: сверхдержава, государство, технологии, техническая революция

Gusevskaya N.Yu., Ph.D., Associate Professor

Head of the Department of International Law and International Relations

Transbaikal State University

Russia, Chita

**CO-INFLUENCE OF STATE SCIENTIFIC AND
TECHNOLOGICAL WITH ITS POSITION AT THE INTERNATIONAL
ARENA**

Resume: The development of the scientific and technological potential of the state contributes to increasing the efficiency of the economic and military-technological development of the country, as well as strengthening its position in

the international arena. An analysis of the history of industrial revolutions shows that technologically developed states have managed to increase the country's importance in the system of international relations due to its scientific and technical potential.

Keywords: superpower, state, technology, technical revolution

Научно-технологический потенциал государств оказывает значительное влияние на характер производственных процессов внутри страны и развитие национальной экономики, от чего зависит положение государства на международной арене. Это воздействие можно проследить на истории технологических революций, происходивших в истории человечества и подтолкнувших качественные изменения в системе международных отношений.

Существует классификация технических революций Даниелла Белла, привязанная к ключевым научно-техническим достижениям своего времени. Согласно этой типологии первая технологическая революция получила ускорение благодаря изобретению паровой машины в XVIII веке. Вторая революция связана с достижениями в области электричества и химии во второй половине XIX – начале XX века. Третья технологическая революция представляет из себя научно-информационную революцию и предполагает трансформацию производства путем внедрения информационно-коммуникационных технологий. Третья революция могла не произойти или имела бы совершенно другой характер, если бы не началась с создания компьютеров в XX веке [1].

Промышленная революция или Великая индустриальная революция стала первым революционным скачком, который обозначил переход от доиндустриального к индустриальному обществу, от мануфактурного производства к фабричному. Промышленная революция происходила в ведущих государствах мира в XVIII-XIX веках и обеспечила их

последующее доминирование над другими участниками международных отношений (экономическое господство, империализм и колониализм).

Первую промышленную революцию возглавила Великобритания, где обновление производственных и иных отраслей происходило в период с последней трети XVIII века до первой трети XIX века. В результате совершенствования производства Великобритании в период с 1810 по 1870 гг. данная отрасль расширилась более чем в 6 раз, в частности добыча каменного угля выросла примерно в 10 раз, производство чугуна более чем в 30, использование хлопка для выпуска тканей не менее чем в 20 раз. В совокупности, изготовление текстиля, угля, стали, чугуна, а также продукции машиностроения, обеспечивало свыше 50 % чистой стоимости всей продукции промышленности Англии к началу XX века [2].

Успехи технологического и экономического развития Великобритании способствовали усилению торгового и военного флота страны. Технологические достижения Англии послужили катализатором ее империалистической политики: индустриализация производства побуждала господствующие классы страны расширять рынки сбыта английской продукции, подчинять слабые страны в целях эффективного устранения барьеров для английских товаров. Развитие промышленного производства и открытие новых рынков сбыта повлекли за собой усиление экспорта страны.

Вторая промышленная революция, начавшаяся в последней трети XIX века, фактически является второй только для Англии. Однако данным термином часто обозначают технологическую революцию в таких странах, как Германия, Япония, США, ускоривших свое развитие с 1870-х гг. В связи с этим, некоторые исследователи придерживаются идеи слияния Первой промышленной революции (XVIII век) со Второй (XIX век).

Германская империя, образовавшаяся в 1871 г., стала второй, после Великобритании, самой развитой страной в Европе. Учитывая тот факт, что промышленная революция началась в этом государстве значительно позже,

чем в Англии, Германия смогла успешно воспользоваться опытом лидера Первой промышленной революции. Немецкое правительство, в сравнении с Великобританией, намного масштабнее инвестировало в науку и технологии, сделав акцент на достижениях в области физики (в особенности электротехники) и химии, а также проводило политику по созданию концернов (подобно американским трестам), которые позволяли расходовать немецкий капитал более эффективно. Кроме того, в Германии динамично развивалось железнодорожное строительство и добыча угля (на одном уровне с Англией); тоннаж немецкого флота на рубеже XVIII века и XIX века увеличился трижды (в Англии за тот же период в 2 раза), а внешняя торговля Германии увеличилась на 225 % (в то время как в Англии на 100 %).

К началу XX века лидером промышленной революции в Европе стала Германия, которая стремилась использовать свое военно-техническое преимущество для создания нового мирового порядка. Именно несоответствие реальной мощи ведущих государств в Европе размерам их территорий стало главной причиной Первой мировой войны.

Третья промышленная революция или упомянутая в своем узком смысле научно-информационная революция, согласно классификации, началась в середине XX века и действует в настоящее время. Она описывается как коренное преобразование технологий производства, ведущим фактором которого выступает научное знание, в результате чего происходит трансформация индустриального общества в постиндустриальное [4]. Интерес к идее третьей научно-технической революции появился в работах приверженцев теории постиндустриального общества Даниела Белла, Элвина Тоффлера и др. По аналогии с аграрной и промышленной революцией, научно-техническая (или цифровая) революция ознаменовала начало информационного века.

Отличительной чертой научно-технической революции стало резкое

повышение расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР). За период 1960-1970 гг. в США данный показатель вырос в два раза (превысил 26 млрд. долл. США). При этом, в 1970 г. суммарные расходы на НИОКР Великобритании, Германии, Японии и Франции составляли менее половины расходов США. В связи с этим становится ясно, почему локомотивом данной научно-технической революции стали США. Ядерное оружие, изменившее характер международных отношений, было впервые создано в тоже в США. Цифровая революция в большей степени была осуществлена американскими исследователями.

Кульминация научно-технического развития и экономической мощи США прилась на 1990-е – начало 2000-х гг., когда показатель валового внутреннего продукта по паритету покупательной способности (ВВП по ППС) США соответствовал совокупному ВВП по ППС Японии, Германии, Великобритании и Китая [5].

Таким образом, совершенствование научно-технологического потенциала государства способствует повышению эффективности экономического и военно-технологического развития страны, а также усилению ее позиций на международной арене. История промышленных революций показала, что технологически развитые государства сумели повысить значимость своей экономики в мировой системе до лидирующего положения.

Использованные источники:

1. Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество / Д. Белл. – Москва: Академия, 2004. – 788 с.
2. Голубович В.И. Экономическая история зарубежных стран: курс лекций / Н. И. Полетаева [и др.]; Под общ. ред. В. И. Голубовича. – Москва: ИП "Экоперспектива", 1997. – 432 с.
3. Kennedy P. The Rise and Fall of the Great Powers / P. Kennedy. – London: Unmin hyman limited, 1987. – 149 p.
4. Toffler A. The Third Wave / A. Toffler. – USA: Bantam Books, 2010. – P.8.
5. Золов А.В. США: борьба за мировое лидерство (К истории американской внешней политики. XX век): учебное пособие в 2 ч. – Калининград: Калининградский гос. ун-т, 2000. – Ч. 1 – 100 с.

Иванова В.В.

студент магистратуры

ФГБОУ ВО «НИУ «МЭИ»

филиал в г. Смоленске

**СПЕКТРАЛЬНЫЕ ЛЮМИНЕСЦЕНТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ
СЕМЯН РЕДИСА РАЗЛИЧНОГО КАЧЕСТВА**

Аннотация: проведено исследование зависимости параметров люминесценции от степени прорастания семян редиса, а также исследованы спектральные характеристики семян редиса различного качества. Результаты, полученные в работе, могут быть полезны инженерам, студентам, учёным-биофизикам, специалистам, применяющим оптическое излучение в сельском хозяйстве.

Ключевые слова: семена, редис, спектральные люминесцентные характеристики, проращивание, всхожесть.

Ivanova V.V.

graduate student

Branch of the "national research UNIVERSITY "MPEI" in Smolensk

**SPECTRAL LUMINESCENT CHARACTERISTICS OF RADISH
SEEDS OF DIFFERENT QUALITY**

Abstract: the dependence of the luminescence parameters on the degree of germination of radish seeds was investigated, and the spectral characteristics of radish seeds of different quality were studied. The results obtained in the work can be useful to engineers, students, biophysicists, specialists using optical radiation in agriculture.

Key words: seeds, radish, spectral luminescent characteristics, germination, germination

Исследование внешнего и внутреннего строения семян сельскохозяйственных культур является началом глубокого познания процессов, происходящих в них. Наличие природных люминофоров в семенах позволяет говорить о возможности определения их технологических характеристик методами флуоресцентного анализа. К диагностируемым показателям семян относят энергию прорастания, всхожесть, первичные параметры прорастания. Для прорастания семян крайне необходимы следующие составляющие: влага, тепло, воздух (кислород).

Прорастание семян – сложный биологический процесс, при котором зародыш, используя запасные питательные вещества, превращается в проросток. Процесс развития проростка разделяется на пять фаз: фаза водопоглощения, фаза набухания семян, фаза роста первичных корешков, фаза развития ростка, фаза становления проростка.

Только жизнеспособные семена, прошедшие послеуборочное дозревание, в благоприятных условиях прорастают и дают нормально развитые проростки. Способность к прорастанию у семян появляется уже в ранние фазы развития.

Для исследования отбиралось по 5 семян культуры, измерялись спектры возбуждения и люминесценции по ранее разработанной методике, а затем семена закладывались на проращивание по ГОСТ 12038-84 при постоянной температуре в 20оС.

Далее после прохождения установленных сроков проращивания проводился анализ семян: определялись проросшие и не проросшие; у проросших семян проводилось измерение образовавшихся корешков и стеблей – их количество и длина.

Синхронные спектры семян редиса представлены на рисунке 1. Как можно заметить, эти спектры имеют существенные отличия в форме и величине пиков.

Результаты спектральных измерений 5 семян редиса приведены на

рисунке 2. Спектры возбуждения и люминесценции семян качественно схожи между собой и с ранее полученными: максимум возбуждения приходится на диапазон от 420 до 430 нм, максимум люминесценции – на от 500 до 520 нм.

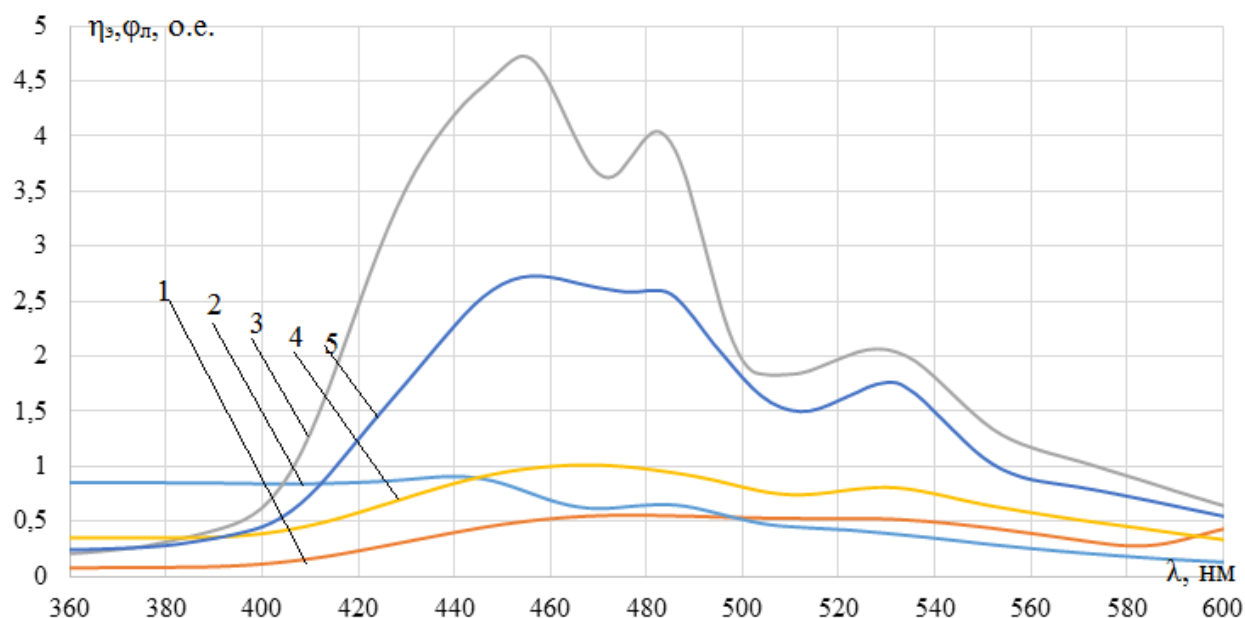


Рисунок 1 – Результаты сканирования семени редиса: 1-5 – синхронные спектры

Таблица 1 – Результаты проращивания семян редиса

№	Интенсивность возбуждения, η в, макс, о.е.	Интенсивность люминесценции фл, макс, о.е.	Результаты проращивания	
			всхожесть	длина проростка, мм
1	0,27	0,36	невсхожее	—
2	0,85	0,96	всхожее	50
3	2,97	3,60	всхожее	120
4	0,59	0,78	всхожее	60
5	1,55	2,09	всхожее	80

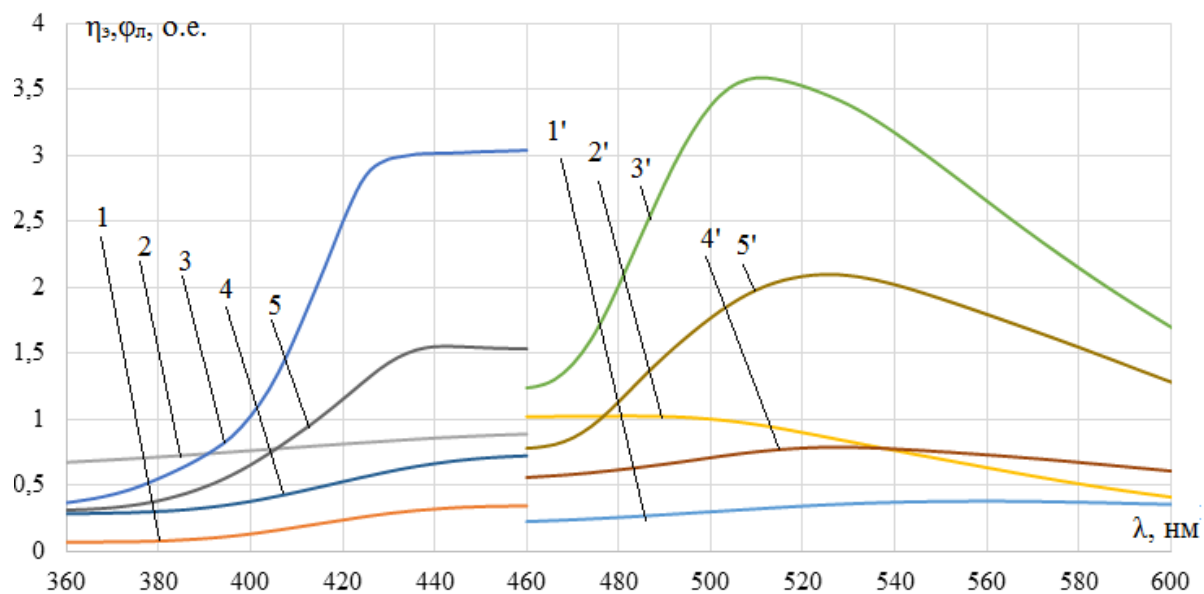


Рисунок 2 – Результаты сканирования семени редиса: 1-5 – спектры возбуждения, 1'-5' – спектры люминесценции

В результате исследований по ранее разработанной методике согласно ГОСТ 12038-84, включающей в себя отбор образцов и измерения спектров возбуждения и люминесценции, было также произведено измерение у проросших образцов длины проростка (стебля, корня) и сопоставление полученных данных с первоначальными спектрами.

Исходя из синхронных спектров, а также спектров возбуждения и люминесценции и таблицы 1, которой приведены результаты проращивания семян редиса, можно заметить, что все семена в исследовании имеют разную интенсивность возбуждения и люминесценции, так как не все семена проросли и пустили корни [1].

Как можно заметить, семя №1 с самой низкой интенсивностью не проросло, зато семя №5 с самой большой интенсивностью имеет самый большой корень по длине.

Использованные источники:

1. Свентицкий, И.И. Определение качества семян по оптическим спектральным характеристикам. И.И. Свентицкий, С.Д. Тимченко, С.А. Усманов. Пушино, 1990. 21 с.

Овчинникова Д.Ю.

студент

Финансовый Университет при Правительстве Российской

Федерации (Липецкий филиал)

научный руководитель: Широкова О.В., к.э.н.

доцент

АТТЕСТАЦИЯ КАК ФОРМА ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА

Аннотация. В современных компаниях аттестация персонала имеет большое значение в управлении человеческими ресурсами.

Актуальность темы обусловлена тем, что на современном этапе кадровая политика серьезные требования предъявляет к подготовке и переподготовке, повышению квалификации сотрудников. Поэтому возрастает роль одной из главнейших организационно-правовых форм контроля (проверки) и оценки профессиональных и других качеств руководителей, служащих и специалистов - аттестации.

Цель данной статьи: рассмотреть подробно понятие «аттестации», определить объекты аттестации, установить основные факторы оценки.

Ключевые слова: Аттестация персонала, объекты аттестации, факторы оценки.

Ovchinnikova D.Yu.

student, Financial University under the Government

Russian Federation (Lipetsk branch)

scientific supervisor Ph. D. in Economics

associate Professor Shirokova O.V.

CERTIFICATION AS A FORM OF PERSONNEL EVALUATION

Annotation. In modern companies, personnel certification is of great importance in the management of human resources.

The relevance of the topic is due to the fact that at the present stage personnel policy imposes serious requirements for training and retraining, advanced training of employees. Therefore, the role of one of the most important organizational and legal forms of control (verification) and evaluation of professional and other qualities of managers, employees and specialists-certification.

The purpose of this article: to consider in detail the concept of "certification", to determine the objects of certification, to establish the main factors of evaluation.

Keywords: certification of personnel, objects of certification, evaluation factors.

Аттестация (от лат. - свидетельство) — систематическая формализованная оценка, соответствующая деятельности конкретного сотрудника стандарту выполненной работе на определенном рабочем месте в данной должности с применением методов оценки персонала.

Что же является объектами аттестации персонала?

При аттестации персонала основными объектами оценки могут выступать:

- результаты труда за определенный период времени;
- отношение к своим обязанностям или те или иные стороны работы;
- черты личности, которые связаны с выполнением служебных или рабочих функций;
- возможные способности к соответствующей деятельности [1, с.46].

Необходимо иметь в виду, что эти моменты из-за различия функций имеют неодинаковые формы и значение проявления для различных категорий сотрудников. В соответствии с этим должны объективно различаться основные показатели и факторы самой оценки.

Здесь под факторами оценки рассматривается комплекс характеристик

оцениваемого, который позволяет получить адекватный его образ, а под показателями - степень выраженности этих характеристик. Кроме того, нужно выделить такой ключевой термин, как критерий оценки. Это является своего рода порогом, за которым состояние фактора оценки будет или не будет удовлетворять неким требованиям [2, с.52].

Факторы оценки разделяются на основные и дополнительные. Основными являются те, без которых нельзя составить образ субъекта и расшифровать содержание его оценки. Дополнительные факторы дают возможность глубже раскрыть и уточнить это содержание. Они могут быть самостоятельными, т.е. «заполняющими пробелы» между основными, а также вспомогательными, которые уточняют последние.

Установление факторов оценки не означает, что в обязательном порядке всем им должны соответствовать качества сотрудника, поскольку они для нее являются ориентирами. Отсутствие конкретности и четкости в факторах и критериях оценки в то же время приводит к тому, что разные руководители на практике при оценке одних и тех же качеств, подчиненных подходят с различных, а иногда и с диаметрально противоположных позиций. Работники в результате теряют ориентировку, из-за чего уменьшается эффективность их работы.

Рассмотрим основные факторы оценки, применяемые к большинству сотрудников. К ним относятся: профессиональные (опыт, навыки, знания); моральные (принципиальность, трудолюбие, честность, самокритичность, обязательность); волевые (упорство, работоспособность, энергичность); организаторские и деловые (целеустремленность, инициативность, собранность, самостоятельность, исполнительность, лидерские задатки, дисциплинированность, творческий подход к делу, оперативность); потенциальные способности, т.е. нераскрытые качества, но, возможно, в будущем раскроются (в данный момент определяются на базе тестирования). Люди при этом аттестуются лишь с точки зрения содержания деятельности.

Как таковая личность человека не оценивается, иными словами, делать выводы, плохим он является или в целом хорошим, нельзя.

Рассматривая вопрос более конкретно, основными факторами оценки руководителей назвать можно волевые и моральные качества, организаторские способности, эрудицию, общие итоги работы компании или подразделения. При оценке руководителей функциональных подразделений идет речь об управленческих результатах, а линейных - о производственных с учетом «цены» этих итогов.

Факторами оценки для специалистов будут выступать потенциальные возможности, компетентность, творческая активность, умение излагать свои мысли. Могут оцениваться результаты их труда своевременностью, оперативностью, степенью достижения поставленных целей, качеством и полнотой выполнения заданий. Для оценки квалификации сотрудника основным фактором выступает производственный стаж; деловые качества не поддаются количественной оценке.

Для оценки стандартных работ можно использовать расходы времени на исполнение основных обязанностей, поэтому важно разделять работы, которые свойственны и несвойственны должности, нормируемые и ненормируемые, планируемые и не планируемые.

Саму оценку временных затрат можно проводить с учетом перечня и удельного веса следующих работ: планируемых, повторяющихся, свойственных данной должности, нормируемых, творческих и нестандартных.

Для измерения качеств и сложности труда сотрудника могут применяться следующие методы:

Описательная характеристика труда или сотрудника.

Характеристика, которая исходит из идеальных критериев (реальные сотрудники с ними сопоставляются и фиксируются отличия), но в этом случае идеал определить сложно.

Сравнение с реальными критериями - другими видами труда или сотрудниками (групповые сравнения, парные, индивидуальные),

Для оценки руководителей в виде источников информации могут применяться балансовый и операционный отчеты; анализ экспертами положения дел в компании и причин отклонений от поставленных целей; протоколы заседаний комиссий и комитетов; результаты опроса сотрудников, клиентов и потребителей; отзывы в средствах массовой информации.

Следует отметить, что грамотное проведение аттестации сотрудников приносит пользу, а также имеет большое значение для трудовых отношений между работодателями и работниками.

Использованные источники:

1. Алавердов А.Р. Управление персоналом: учебное пособие / А.Р. Алавердов, Е.О. Куроедова, О.В. Нестерова. - М.: МФПУ Синергия, 2013. – С.52.
2. Борисова Е.А. Оценка и аттестация персонала. Москва: Издательский дом «Питер», 2013. 252 с.
3. Сардарян А.Р. Оценка персонала в современных российских компаниях. Управление персоналом. 2012. - № 15. С. 52-55.
4. URL: <https://studopedia.org/9-213884.html> (Дата обращения: 20.12.2018).

Bibliography:

1. Alaverdov; A. R. personnel Management: textbook / R. A. Alaverdov;, E. O. kuroedova, O. V. Nesterova. - Moscow: MFP synergy, 2013. - P. 52.
2. Borisova E. A. personnel Assessment and certification. Moscow: publishing house "Peter", 2013. 252 p.
3. Sardaryan R. R. evaluation of personnel In modern Russian companies. Personnel management. 2012. - № 15. P. 52-55.
4. URL: <https://studopedia.org/9-213884.html> (date accessed: 20.12.2018).

УДК 336.22:332.1

*Рощупкина В.В., доктор экономических наук
доцент, профессор
кафедра «Налоговая политика и таможенное дело»
Северо-Кавказский федеральный университет
Россия, г. Ставрополь*

ИМУЩЕСТВЕННОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РЕГИОНЕ

Аннотация:

Статья посвящена изучению особенностей налогообложения имущества физических лиц в регионе Северо-Кавказского федерального округа. Изучены актуальные направления работы налоговых органов в ходе администрирования имущества для целей налогообложения. Рассматриваются направления развития оценки по кадастровой стоимости, сопутствующие оценке проблемы. Названы имеющиеся трудности в адаптации оценки по кадастровой стоимости имущества при анализе налоговой базы налога на имущество физических лиц.

Ключевые слова: имущество, налог, налог на имущество физических лиц

***Roshchupkina V.V., Doctor of Economics, Associate Professor
Professor of Department of Tax Policy and Customs
North Caucasus Federal University
Russia, Stavropol***

PROPERTY TAXATION OF INDIVIDUALS IN THE REGION

Annotation:

The article is devoted to the study of the features of taxation of property of individuals in the region of the North Caucasus Federal District. The current areas of work of tax authorities in the course of property administration for tax

purposes are studied. The development directions of the cadastral value assessment accompanying the assessment of the problem are considered. The difficulties are identified in adapting the cadastral value of the property when analyzing the tax base of property tax on individuals.

Keywords: property, tax, personal property tax

С 1 января 2015 года введена «новая» глава Налогового кодекса «Налог на имущество физических лиц».

С ее введением «старый» налог на имущество физических лиц, действующий с 1992 года, обновился, трансформировался.

Впервые законодательному (представительному) органу государственной власти субъекта Российской Федерации предоставлено право установить единую дату начала применения на территории этого субъекта Российской Федерации порядка определения налоговой базы по налогу на имущество физических лиц исходя из кадастровой стоимости объектов налогообложения.

В Ставропольском крае ставка налога на имущество организаций в размере 1,5% от кадастровой стоимости недвижимости [1].

Налоговая база по территориям городских округов напрямую зависит от количества жилого фонда, а также от количества прав собственности, зарегистрированных на объекты недвижимости. Налогоплательщиками являются физические лица, обладающие правом собственности на объекты налогообложения, следовательно, органы местного самоуправления в целях вовлечения в налоговый оборот объектов недвижимости, должны проводить разъяснительную работу с населением о регистрации прав. В настоящее время регистрация прав носит заявительный характер, исключением (независимо от момента государственной регистрации права) является принятое по наследству физическим лицом имущество [2]. Налогообложение в данном случае осуществляется со дня открытия наследства (временем

открытия наследства является момент смерти гражданина, ст. 1114 Гражданского кодекса Российской Федерации) [3].

В целях налогообложения, сведения об объектах недвижимого имущества и зарегистрированных правах на них поступают в налоговые органы от органов, осуществляющих кадастровый учет и государственную регистрацию прав на недвижимое имущество [4, 5, 6].

По Ипатовскому городскому округу Ставропольского края на налоговом учете на 01.01.2019 г. состоит 25,3 тысячи строений, помещений и сооружений, из них 62,7 % или 15,9 тысяч объектов жилого фонда. Налог исчислен в отношении 9,8 тысяч объектов (38,7 %), в отношении объектов жилого фонда по 8,8 тысячам, что составило 55,0 % от общего числа объектов жилого фонда.

Средняя сумма налога на один объект налогообложения за 2017 год возросла в 1,6 раза по сравнению с 2017 годом с 537 рублей до 856 рублей за счет применения в 2018 году коэффициента 0,4 (второй период применения кадастровой стоимости переходного последовательного применения кадастровой стоимости), при этом по объектам жилого фонда рост составил 1,66 раза, сумма налога возросла с 84 рублей до 140 рублей.

Средняя сумма льготы на 1 налогоплательщика, заявившего право на льготу, в 2018 году возросла в Ипатовском городском округе Ставропольского края в 1,4 раза по сравнению с 2017 годом с 512 рублей до 730 рублей.

В целях повышения собираемости местных налогов на краевом уровне ежегодно на конкретный календарный год заместителем Правительства Ставропольского края – министром финансов Ставропольского края и руководителем Управления Федеральной налоговой службы Российской Федерации по Ставропольскому краю утверждается План мероприятий, направленных на мобилизацию дополнительных доходов консолидированного бюджета Ставропольского края за счет повышения

эффективности налогообложения имущества.

В частности, органы местного самоуправления по сведениям о невовлеченных в налоговый оборот объектах недвижимого имущества проводят мероприятия по определению (уточнению) характеристик объектов недвижимого имущества с целью вовлечения их в налоговый оборот, в том числе:

- реализуют мероприятия в рамках муниципального земельного контроля по выявлению не используемых по целевому назначению земельных участков, по земельным участкам, на которые зарегистрированы права, но отсутствуют данные, по кадастровой оценке, не востребуемых земельных участков (долей, паев) из земель сельскохозяйственного назначения и принимают меры по оформлению их в муниципальную собственность;

- формируют и передают в налоговые органы перечни земельных участков, отвечающих критериям для применения повышающего коэффициента в целях налогообложения земельным налогом в соответствии с пунктами 15, 16 статьи 396 Налогового кодекса.

Таким образом, ситуацию с имущественным налогообложением в исследуемом регионе можно характеризовать как положительную. Возникающие бюджетные проблемы в связи с применением льгот вероятно решить при гибкой бюджетно-налоговой политике как региональных финансовых органов, так и администраций муниципальных районов.

Использованные источники:

1. Сидоренко Ю. Ю. Особенности налогообложения объектов недвижимости по кадастровой и инвентаризационной стоимости // Молодой ученый. 2019. №3. С. 293-296.
2. Рощупкина В.В. Мониторинг результативности контрольной деятельности налогового органа: муниципальный уровень // Вестник Северо-Кавказского федерального университета. 2018. № 2 (65). С.131-137.

3. Рамазанова Е.С., Тимченко И.А. Формирование системы стратегических целей налоговой политики государства на региональном уровне // Материалы VII международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы совершенствования бухгалтерского учета, статистики и налогообложения». Тамбов. 2018. С.266-273.
4. Баканова К.Д., Карнаухова Ю.Ю. Роль налоговой политики государства в социально-экономическом развитии регионов // Материалы VII международной научно-практической конференции «Актуальные вопросы совершенствования бухгалтерского учета, статистики и налогообложения». Тамбов. 2018. С.65-74.
5. Roshchupkina V.V. Methodical bases of rating assessment of tax policy efficiency // Advances in Economics, Business and Management Research. 2019. volume 47. P.211-214.
6. Серов Е.В. Налогообложение имущества индивидуального предпринимателя // Новая наука: Современное состояние и пути развития. 2017. Т. 1. № 3. С. 151-154.

УДК 37.04

Рутштейн Т.В.

учитель

ГБОУ школа №334

Россия, г. Санкт-Петербург

ОСОБЕННОСТИ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ

Аннотация: в статье рассматриваются особенности обучения в начальной школе детей с ограниченными возможностями.

Ключевые слова: учитель, обучающиеся, инклюзивное образование, ограниченные возможности.

Rutshteyn T.V.

teacher school №334

Russia, SPb

FEATURES OF INCLUSIVE EDUCATION IN ELEMENTARY SCHOOL

Annotation: the article discusses the features of teaching children with disabilities in primary school.

Keywords: teacher, students, inclusive education, disabilities.

Начиная с 90-х годов, в России формируется новая образовательная система для детей с ограниченными возможностями здоровья. Новая политика образования отражается в нормативных документах государственного и регионального масштабов. В качестве принципа государственной политики выступает адаптивность системы образования к уровням и особенностям развития и подготовки учащихся и воспитанников, определены приоритеты образовательной политики в области специальной (коррекционной) педагогики в виде постепенной интеграции и дальнейшей

социализации детей с ограниченными возможностями здоровья (ОВЗ). Два года назад во всех российских школах начали действовать два новых образовательных стандарта: для детей с ограниченными возможностями здоровья и для детей с интеллектуальными нарушениями. По новым требованиям ребенка-инвалида обязана принять любая школа, которую выберут родители. Новый российский образовательный стандарт ввел во всех школах страны инклюзивное образование для детей с ограниченными возможностями и особенностями развития. Теперь ребенок практически с любым диагнозом может учиться в любой общеобразовательной школе вместе со сверстниками.

Понятие «инклюзивное образование» сформировалось из убеждения в том, что образование является основным правом человека и что оно создаёт основу для более справедливого общества [1]. Все учащиеся имеют право на образование, независимо от их индивидуальных качеств и проблем. Инклюзивный подход предполагает понимание различных образовательных потребностей детей и предоставление услуг в соответствии с этими потребностями через более полное участие в образовательном процессе, привлечение общественности и устранение дискриминации в образовании. Инклюзивное образование понимает под собой создание условий для совместного обучения детей с ограниченными возможностями и их здоровых сверстников. Права детей на развитие личности в системе образования, ориентированного на индивидуальные потребности, и в том числе право детей с отклонениями в развитии учиться в тех же школах, где учатся их сверстники, живущие по соседству, признаны международными стандартами прав человека: Всеобщей декларацией прав человека, Международным пактом по экономическим, культурным и социальным правам, Европейской социальной хартией, Декларацией о правах умственно отсталых лиц и другими документами [2].

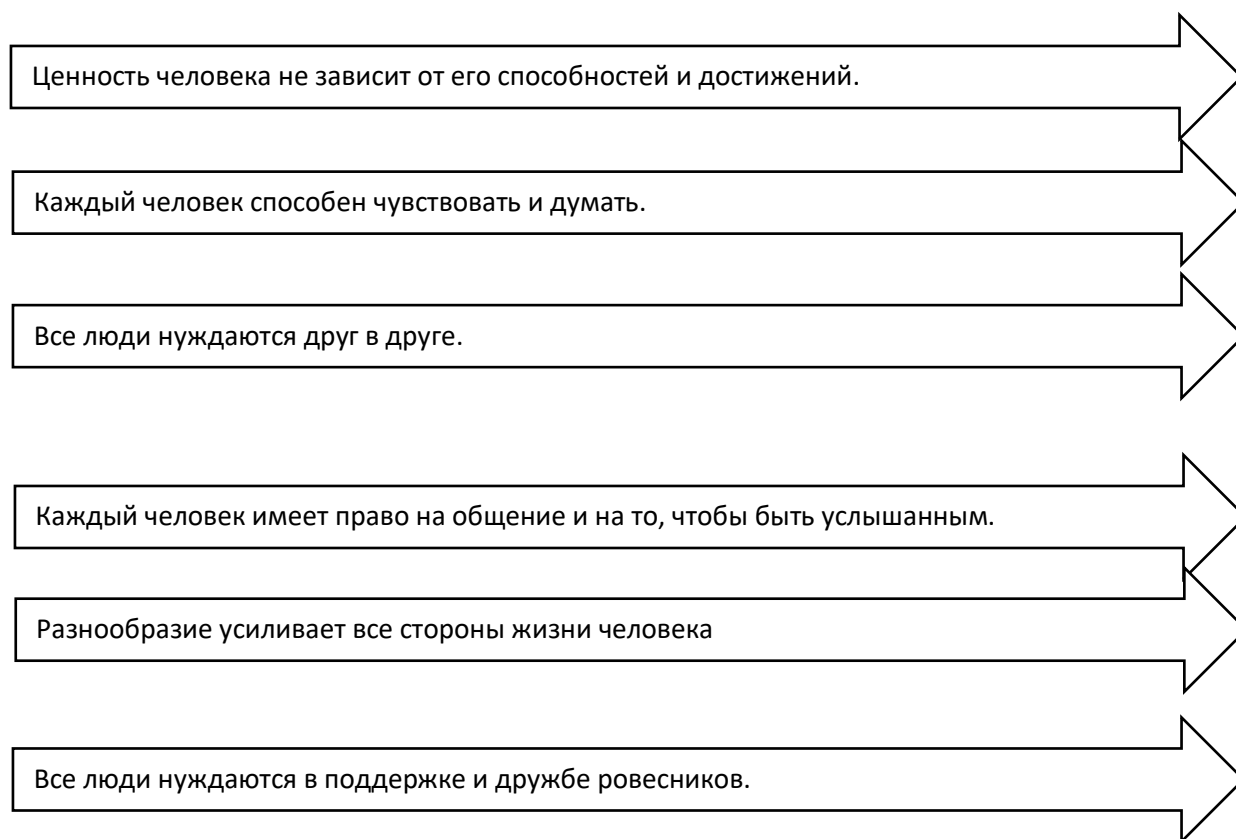


Рисунок 1 – Основные принципы инклюзивного образования

В инклюзивной школе каждого принимают и считают важным членом коллектива, это дает особому ребенку уверенность в себе и воспитывает в детях без инвалидности отзывчивость и понимание. Ученика со специальными потребностями поддерживают сверстники и другие члены школьного сообщества для удовлетворения его специальных образовательных потребностей. Задачи учителя начальной школы при применении инклюзивного образования имеют два направления: убеждение обучающихся в том, что разница между людьми - это нормальное явление; адаптация процесса обучения к нуждам ребенка с ОВЗ. В процессе обучения следует поощрять достижения ребенка-инвалида, доказывая, что все дети могут быть успешными, если им оказывается необходимая помощь. Инклюзивное образование требует новых и более гибких способов преподавания, разработки учебных программ, которые бы были максимально эффективны для всех учащихся. Задачи могут быть решены при условии обеспечения движения детей с ОВЗ по индивидуальным

образовательным маршрутам, что позволит им осваивать Стандарт начального общего образования, будет способствовать их социализации и реализации их индивидуальных способностей. Для этого необходимо выстроить образовательное пространство через личностно-деятельностный подход. Накопление профессионального опыта, который дает работа с «особенными детьми», поощряет непрерывное совершенствование учителей.

Использованные источники:

1. Неустроева Е. Н., Прокопьева Ю. П. Использование педагогических технологий инклюзивного образования в начальной школе [Текст] // Инновационные педагогические технологии: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Казань, октябрь 2017 г.). — Казань: Бук, 2017. — С. 45-48. — URL <https://moluch.ru/conf/ped/archive/271/13030/> (дата обращения: 03.10.2019).
2. Конвенция о правах инвалидов: разные среди равных / Представительство ООН в РФ Информационный центр ООН в Москве, РООИ «Перспектива».

Цыретаров Е.Б.

студент магистратуры

**ФГБОУ ВО «Восточно-сибирский государственный
университет технологий и управления»**

**научный руководитель: Хабалтуев А.Ю., к.э.н.
доцент**

Россия, г. Улан-Удэ

ПРОБЛЕМЫ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ

Аннотация: приборостроение является ведущей отраслью для потребительского рынка России и в данной статье рассмотрены проблемы его развития. Высокотехнологичную отрасль специализирующейся на производстве инновационных средств измерения, анализа, обработки и представления информации, автоматических и автоматизированных систем управления, а также устройств регулирования на российских предприятиях поддерживают весьма затруднительно ввиду острой нехватки финансовых ресурсов. Между тем многие предприятия смогли выдержать экономический кризис 1990-х годов и сохранить имевшуюся базу.

Ключевые слова: промышленность, проблема, приборостроение, развитие, конкурентоспособность

Tsyretarov E.B.

Graduate student

East Siberia State University of Technology and Managemen

Russia, Ulan-Ude

Scientific adviser: Khabaltuev A.Y.

candidate of economic Sciences, associate Professor

PROBLEMS OF INSTRUMENT-MAKING INDUSTRY OF RUSSIA

Abstract: instrument making is a leading industry for the Russian consumer market and this article discusses the problems of its development. The high-tech industry specializing in the production of innovative means of measurement, analysis, processing and presentation of information, automatic and automated control systems, as well as control devices at Russian enterprises is very difficult to maintain due to the acute shortage of financial resources. Meanwhile, many enterprises were able to withstand the economic crisis of the 1990s and maintain the existing base. .

Key words: industrial, problem, instrumentation, development, competitiveness

Приборостроение является ведущей отраслью для потребительского рынка России. Эффективность отрасли оценивается по степени внедряемости в производство новых типов контрольно-измерительных приборов и новейшего оборудования. В связи с этим развитие приборостроения требует регулярных финансовых и материальных вложений для более полноценного улучшения всех составных элементов производственной системы.

В мировой индустрии приборостроения инновационные компоненты имеют важное значение, не увеличивая их долю в производственном цикле, невозможно поддерживать на должном уровне конкурентоспособность конечного продукта. Доля расходов на проведение научно-исследовательских работ в общей сумме затрат на производство продукции варьируется от 3% до 10 % от объема оборотных средств. На российских предприятиях данную тенденцию поддерживать весьма затруднительно ввиду острой нехватки финансовых ресурсов[2].

Важнейшим условием развития промышленных предприятий должна стать национальная промышленная политика, обеспечивающая создание

благоприятных условий для привлечения внутренних и внешних инвестиций в отрасль для технологической трансформации промышленных предприятий. Важным условием развития современной российской экономики является повышение конкурентоспособности предприятий, через модернизацию производства, внедрение новых технологий и оборудования. Ведущая роль в этих процессах принадлежит области приборостроения, выпускающей средства измерения, анализа, обработки и представления информации, автоматических и автоматизированных систем управления.

Нами рассмотрены исторический аспект и проблемы развития приборостроительной отрасли в России. Приборостроение является высокотехнологичной и наиболее важной отраслью машиностроения, специализирующейся на производстве инновационных средств измерения, анализа, обработки и представления информации, автоматических и автоматизированных систем управления, а также устройств регулирования.

В период существования СССР первый пятилетний план с 1928 по 1932 годы включал в себя меры по промышленному развитию приборостроения. В 1965 году было организовано Министерство приборостроения, средств автоматизации и управления, в состав которого вошли НИИ, КБ, комплекс предприятий приборостроения. Во времена СССР инструменты были представлены мощными современными заводами, научно-исследовательскими и проектными институтами и лабораториями, которые проектировали, производили и испытывали оборудование. Отрасль приборостроения в советский период времени развивалась довольно высокими темпами. За пять лет с 1970 по 1975 годы выпуск продукции увеличился в два раза. Экономический кризис 1990-х годов отрицательно сказался на всей отрасли. Приборостроение претерпевало стремительное падение, были разрушены материальная и научная база, нарушена технологическая цепочка, которая выстраивалась многие годы. Между тем многие предприятия смогли выдержать создавшиеся условия и сохранить

имевшуюся базу, посредством которой обеспечить свое дальнейшее технологическое развитие. С 1990-го года отрасль развивалась, но имела отставание от развитых государств по уровню технологий.

С 2000 года был выявлен положительный импульс в производстве высокотехнологичной продукции, однако полный набор бытовой техники все еще обеспечивается (до 75%) за счет внешних поставок.

Анализ статистических данных о современном положении российского приборостроения свидетельствует о стабильной деятельности основных подотраслей данного направления. В Российской Федерации объем выпуска продукции машиностроительных предприятий в 2014 году составил более 5,74 трлн. рублей. Это на 5,2% меньше чем в 2013 году. Но даже, несмотря на такое падение, результат 2014 года является одним из лучших в машиностроительной отрасли. На долю машиностроения приходится около 20% объема выпуска всей обрабатывающей промышленности России. Современному машиностроительному комплексу России следует акцентировать внимание на действиях, направленных на улучшение структуры ресурсного потенциала машиностроительных предприятий, в частности приборостроительных. Прежде всего, это относится к инновационной составляющей и может оказать значительную помощь в повышении конкурентоспособности предприятий и их продукции, инвестиционной привлекательности.

В настоящее время выбран путь повышения производительности труда, что невозможно достичь без применения высокотехнологичных станков, инструментария и оборудования. Необходимо комплексное решение взаимозависимых проблем таких как, длительность производственного процесса, большое количество номенклатуры выпускаемой продукции, низкий уровень оснащенности производства техническими новшествами, использование устаревших технологий, высокая степень изношенности основных фондов, дисбаланс между сложностью

выпускаемой продукции, в соответствии потребностями современного рынка и качественным уровнем подготовленности кадров – специалистов-исполнителей, низкая рентабельность выпускаемой продукции, связанная с высокой стоимостью энергоресурсов, сокращение жизненного цикла приборов, оборудования и инструментов. Также надо отметить, что требуется работа над восстановлением нарушенных, созданием новых и развитием горизонтальных связей между предприятиями приборостроения и других отраслей промышленности страны [1].

По предварительным оценка экспертов объем наукоемкой продукции на мировом рынке должна быть на уровне 12 трлн.долл. США к 2030 году. Для расширения присутствия России на мировом рынке наукоемких технологий необходимо увеличение темпов роста экспорта на 17% в год. Инновационный потенциал страны определяет местоположение ее в международном разделении труда. Его низкий уровень определяет отставание России в экспорте наукоемких и высокотехнологичных видов продукции с высокой долей добавленной стоимости. Исключением являются рынки энергии, сырья и материалов, продукция оборонной промышленности и оборудование энергетических объектов.

Известно, что наиболее эффективной структурой экспорта является та, в которой львиную долю занимает продукция обрабатывающих, высокотехнологичных отраслей, но не сырьевых. Поэтому перед нашей страной стоит стратегическая задача увеличения объема производства и экспорта наукоемкой продукции. Ее решение позволит сохранить конкурентные позиции, получить доступ к новым рынкам и технологиям.

Использованные источники:

1. Воронина В.Н. Конкурентная среда и состояние рынка сбыта для современного российского приборостроения. // Мир. – № 1. – 2013.
2. Козелков О.В. Особенности развития приборостроения в России.// Вестник современной науки. Издательство: ООО «Научное обозрение» URL: https://elibrary.ru/download/elibrary_28897236_54939248.pdf
3. Подплетенная А.А, Выход российской продукции приборостроения на рынки развивающихся стран: возможности в условиях санкций. //Региональная экономика. – 2015. – № 81.
4. Русакович В.И. Внешняя торговля России после вступления в ВТО: возможности и ограничения. // Горный информационно-аналитический бюллетень. – 2014. – № 6. – С.409-416.

Оглавление

Shamsiev Z.Z., Sharipova A.R., ANALYSIS METHODS OF EXAMINATION OF THE PSYCHOLOGICAL CONDITION OF AIR TRAFFIC SERVICE PERSONNEL TO DETERMINE THE MAIN CRITERIA FOR THEIR TRAINING.....	3
Аджиева А.И., Тохчуков М.Б., ЛИЗИНГ КАК ФОРМА ФИНАНСИРОВАНИЯ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ.....	6
Байдышева В.В., Коречков Ю.В., ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ И НАДЕЖНОСТЬ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	12
Байдышева В.В., Коречков Ю.В., УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТЬЮ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ.....	18
Бердникова Л.Ф., Солодовникова Е.А., ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ.....	23
Бражная И.Э., Малыгина А.-М.В., ОБОСНОВАНИЕ СРОКОВ ГОДНОСТИ РЫБНЫХ МАРИНОВАННЫХ ПОЛУФАБРИКАТОВ	26
Гусевская Н.Ю., ВЗАИМООБУСЛОВЛЕННОСТЬ НАУЧНО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ГОСУДАРСТВА С ЕГО ПОЛОЖЕНИЕМ НА МЕЖДУНАРОДНОЙ АРЕНЕ.....	30
Иванова В.В., СПЕКТРАЛЬНЫЕ ЛЮМИНЕСЦЕНТНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ СЕМЯН РЕДИСА РАЗЛИЧНОГО КАЧЕСТВА	36
Овчинникова Д.Ю., АТТЕСТАЦИЯ КАК ФОРМА ОЦЕНКИ ПЕРСОНАЛА.....	40
Рощупкина В.В., ИМУЩЕСТВЕННОЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ В РЕГИОНЕ.....	45
Рутштейн Т.В., ОСОБЕННОСТИ ИНКЛЮЗИВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ	50
Цыретаров Е.Б., ПРОБЛЕМЫ ПРИБОРОСТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РОССИИ.....	54

Научное издание

МИРОВЫЕ ТРЕНДЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОССИИ

Материалы международной
научно-практической конференции
8 октября 2019

Статьи публикуются в авторской редакции
Ответственный редактор Зарайский А.А.
Компьютерная верстка Чернышова О.А.